

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za I kwartał 2009 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2009 ROKU	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	21
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2009 ROKU	31

CZĘŚĆ I

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2009 ROKU

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.....	4
2.	Podstawowe dane dotyczące Grupy Inter Cars	6
3.	Sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	7
4.	Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów (niebadany)	8
5.	Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (niebadane).....	9
6.	Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (niebadane)	10
7.	Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars.....	11
8.	Sprawozdanie skonsolidowane.....	19
9.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za I kwartał 2009 roku	20



1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Wojciech Milewski
Piotr Kraska

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na dzień 31 marca 2009 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Praga 4
Czechy

Lauber Sp. z o.o. (poprzednio Eltek Sp. z o.o.)

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Wilno
Litwa

JC Auto s.r.l.

Viale A. Doria 48/A
20124 Mediolan
Włochy

Inter Cars d.o.o. (poprzednio JC Auto d.o.o.)

Radnička cesta 27
1000 Zagrzeb
Chorwacja

JC Auto S.A.

Rue du Parc Industriel 3D
1440 Brain-le-Chateau,
Belgia

5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH

Storkower Str. 175
10369 Berlin
Niemcy

SMiOC FRENOPLAST Buňhak i Cieślowski S.A.

Korpele 75
12-100 Szczytno

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratysława
Słowacja

IC Development & Finance Sp. z o.o.

(poprzednio R-J Sp. z o.o.)
ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

Armatus sp. z o.o.

ul. Burakowska 60
01-794 Warszawa

Inter Cars Hungária Kft (poprzednio JC Auto

Kereskedelmi Kft)
Klapka Utca 4
H-1134 Budapeszt
Węgry

JC Auto s.r.o.

Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom
Czechy

Inter Cars Romania s.r.l.

Calea Baciului 87
400230 Cluj-Napoca
Rumunia

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars S.A., tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podstawowe dane dotyczące Grupy Inter Cars

(dane niebadane; w tys. zł)

	<i>I kwartał</i>		
	2009 PLN	2008 PLN	2009 EURO
Dane dotyczące wzrostu i zysków			
Marża na sprzedaży	42,0%	30,6%	
EBITDA	52 867	40 074	11 245
EBITDA jako procent sprzedaży	12,1%	10,1%	
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	1,25	1,66	0,27
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	1,24	1,61	0,27
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	45 670	34 934	9 930
Zysk (strata) netto	17 480	22 026	3 800
Bilans (na koniec okresu)			
Suma bilansowa	1 259 758	1 212 084	270 086
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	533 142	515 198	113 403
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	438 031	415 262	93 172
Przepływy			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	21 343	76 425	4 640
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	4 292	(1 300)	933
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(6 404)	(59 344)	(1 392)
Zatrudnienie i ilość filii			
Pracownicy			
Podmiot dominujący	1 200	1 240	
Spółki zależne	738	657	
Filie			
Podmiot dominujący	119	115	
Spółki zależne	51	39	

3. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

(w tys. Zł)	31.03.2009	31.12.2008	31.03.2008
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	177 157	180 646	162 720
Nieruchomości inwestycyjne	58 540	57 328	36 891
Wartości niematerialne	157 283	158 632	133 486
Inwestycje w jednostkach powiązanych.....	3 860	3 721	97
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	5 300	4 547	2 499
Przedpłaty	1 568	1 453	556
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	215	289	8 364
	403 966	406 659	344 656
Aktywa obrotowe			
Zapasy	593 914	588 205	617 743
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności ..	213 830	203 106	197 901
Należności z tytułu podatku dochodowego	566	529	-
Przedpłaty	3 369	2 511	13 303
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44 113	24 882	38 481
	855 792	819 233	867 428
AKTYWA RAZEM	1 259 758	1 225 892	1 212 084
PASYWA	31.03.2009	31.12.2008	31.03.2008
Kapitał zakładowy	27 472	27 472	27 392
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej ..	247 785	247 785	249 409
Kapitał zapasowy	104 595	104 595	66 426
Pozostały kapitał rezerwowý	5 935	5 935	5 497
Różnice kursowe z przeliczenia	2 124	1 538	(3 258)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	50 120	33 363	69 796
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy			
podmiotu dominującego	438 031	420 688	415 262
Kapitał mniejszości	(1 354)	(2 078)	636
Kapitał własny łącznie	436 677	418 610	415 898
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu			
finansowego	108 519	113 007	83 876
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 606	11 126	6
Rezerwy	109	18	7 547
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	-	-	-
	117 234	124 151	91 429
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe			
zobowiązania	259 929	241 212	252 735
obowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu			
finansowego	424 624	424 704	431 322
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	8 544	2 560	3 048
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	-	-	10 096
Rezerwy	1 378	1 144	3 997
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11 372	13 511	3 559
	705 847	683 131	704 757
PASYWA RAZEM	1 259 758	1 225 892	1 212 084

4. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów (niebadany)

(w tys. Zł)

	1.01.2009 – 31.03.2009	1.01.2008 – 31.03.2008
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	437 363	394 030
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(251 514)	(273 063)
Zysk brutto ze sprzedaży	185 849	120 967
Pozostałe przychody operacyjne	-	10 127
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(73 137)	(51 323)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(60 657)	(36 868)
Koszty programu opcji menadżerskich	-	(301)
Pozostałe koszty operacyjne	(6 385)	(7 668)
Zysk z działalności operacyjnej	45 670	34 934
Przychody finansowe	429	1 332
Różnice kursowe	(16 525)	-
Koszty finansowe	(7 333)	(8 379)
Zysk/strata z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych	138	-
Zysk przed opodatkowaniem	22 379	27 887
Podatek dochodowy	(4 899)	(5 861)
Zysk netto	17 480	22 026
Przypadający:		
akcjonariuszom podmiotu dominującego	16 756	22 671
akcjonariuszom mniejszościowym	724	(645)
	17 480	22 026
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	1,25	1,66
- rozwodniony	1,24	1,61

5. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym (niebadane)

za okres od 1 stycznia 2009 roku do 31 marca 2009 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2009 roku	27 472	247 785	104 595	1 538	5 935	33 363	420 688	(2 078)	418 610
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	16 757	16 757	724	17 481
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	586	-	-	586	-	586
Na 31 marca 2009 roku	27 472	247 785	104 595	2 124	5 935	50 120	438 031	(1 354)	436 677

za okres od 1 stycznia 2008 roku do 31 marca 2008 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2008 roku	23 642	21 415	65 686	(1 928)	5 192	53 327	167 334	1 151	168 485
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	22 026	22 026	-	22 026
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	-	515	515	(515)	-
Emisja akcji w związku z połączeniem z JC Auto	3 750	227 994	-	-	4	(5 333)	226 415	-	226 412
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menadżerskich	-	-	-	-	301	-	301	-	301
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	740	-	-	(740)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(1 330)	-	-	(1 330)	-	(1 330)
Na 31 marca 2008 roku	27 392	249 409	66 426	(3 258)	5 497	69 796	415 262	636	415 898

6. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (niebadane)

(w tys. zł)

	<u>1.01.2009 – 31.03.2009</u>	<u>1.01.2008 – 31.03.2008</u>
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	22 379	27 888
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	7 197	5 140
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(6 074)	147
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(34)	(4 550)
Odsetki, netto	6 897	4956
(Zysk)/strata z przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	(6 866)	-
Pozostałe pozycje netto	583	(6 820)
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	<u>24 082</u>	<u>26 761</u>
Zmiana stanu zapasów	(15 709)	(131 407)
Zmiana stanu należności	(11 603)	148 824
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	39 623	48 927
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	6 613	(10 836)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	43 006	82 269
Podatek dochodowy zapłacony	(21 663)	(5 844)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	21 343	76 425
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	34	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4 102	966
Nabycie udziałów w jednostkach stowarzyszonych	(139)	-
Splata pożyczek udzielonych	34	794
Pożyczki udzielone	-	(3 085)
Odsetki otrzymane	261	25
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	4 292	(1 300)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	2 828	(48 947)
Zapłacone odsetki	(7 103)	(1 256)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(2 129)	(5 122)
Wypłacona dywidenda	-	(4 019)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(6 404)	(59 344)
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	(147)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	19 231	15 781
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	24 882	22 847
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	44 113	38 481

7. Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za okres trzech miesięcy zakończony dnia 31 marca 2009 roku wszystkie mające zastosowanie Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), przyjęte przez Unię Europejską i obowiązujące dla okresów rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku oraz standardy, które weszły w życie przed dniem 31 marca 2009 roku.

Powyższe standardy obejmują również Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje wydane przez Stały Komitet ds. Interpretacji oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa, przy zastosowaniu tych samych zasad dla okresu bieżącego i porównywalnego.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości oraz przekonaniu, że nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 20 kwietnia 2009 roku.

Przeliczenie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Lauber, Q-Service, Armatus Sp. Z o.o. i IC Development & Finance. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika i JC Auto s.r.o. – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, dla Inter Cars Hungária Kft – HUF, dla Inter Cars d o.o. – HRK, dla JC Auto S.A. (Belgia), JC Auto s.r.l. i 5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH – EUR, Inter Cars Romania s.r.l. – RON, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim właściwym dla danej waluty obcej na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Jednostki stowarzyszone

Jednostkami stowarzyszonymi są jednostki, na które Znaczący Inwestor wywiera znaczący wpływ. Wartość początkową udziału aktualizuje się na dzień bilansowy, na który sporządza się skonsolidowane sprawozdanie finansowe, o zmiany wartości aktywów netto jednostki podporządkowanej, jakie nastąpiły w okresie sprawozdawczym, wynikające zarówno z osiągniętego wyniku finansowego skorygowanego o odpis raty wartości firmy lub ujemnej wartości firmy przypadający na dany okres sprawozdawczy, jak i wszelkie inne zmiany, w tym wynikające z rozliczeń ze Znaczącym Inwestorem.

(c) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do użytkowania przez Grupę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na Grupę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego użytkowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

- odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz,
- jest nie większy niż jeden segment działalności zgodnie z definicją podstawowego lub uzupełniającego wzoru sprawozdawczości finansowej Grupy określonego na podstawie MSR 14 Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Marki handlowe i relacje z dostawcami

Marki handlowe i relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia marek handlowych i relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, marki handlowe są wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Znaki firmowe nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. nie podlegają amortyzacji, gdyż ich okres użyteczności jest nieokreślony.

W przypadku relacji z dostawcami, po ujęciu początkowym, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkownika.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres obowiązywania umowy.

Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększonej o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w kapitale rezerwowym.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień bilansowy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w rachunku zysków i strat. Jeżeli zmniejszenie wartości godziwej aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży było ujmowane bezpośrednio w kapitale

z aktualizacji wyceny, skumulowane straty, które były uprzednio ujęte w kapitale z aktualizacji wyceny, ujmują się w rachunku zysków i strat.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w rachunku zysków i strat.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień bilansowy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień bilansowy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku finansowym. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień bilansowy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu

o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w rachunku zysków i strat w dacie poniesienia. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień bilansowy.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów do finalnego klienta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwi pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana w oddzielnej pozycji rachunku wyników i strat jako koszty programu opcji menadżerskich w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji dla pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą bezwarunkowo prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia aktualnej liczby przyznaczonych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Menadżerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

8. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2008 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%), IC Development & Finance Sp. z

o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Armatus Sp. Z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina- Darkom (100%), JC Auto Kereskedelmi Kft. z siedzibą w Budapeszcie (100%), JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%), JC Auto d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%), JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.) i 5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH siedzibą w Berlinie (100%)

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2009 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiotu dominującego: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmiotów zależnych: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%), IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%), Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%), JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%), Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%), JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.), 5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH siedzibą w Berlinie (100%), Inter Cars Romania s.r.l. z siedzibą w Cluj-Napoca (100%) i SMiOC Fenoplast Buňhak i Cieślowski S.A. (49%).

9. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za I kwartał 2009 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2009	2008
kurs na 31 marca.....	4,7013	3,5258
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 31 marca	4,5994	3,5574

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP;
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31 marca* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31 marca roku ogłoszony przez Prezesa NBP;
- dla przeliczenia wartości kapitału zakładowego zastosowano kursy średnie EURO obowiązujące w dniach rejestracji podwyższenia kapitału o kolejne serie akcji.

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

10.	Podsumowanie działalności oraz skonsolidowanych i jednostkowych wyników finansowych – I kwartał 2009 roku.....	22
11.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy oraz opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.....	24
12.	Dywidenda.....	27
13.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta.....	27
14.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia.....	27
15.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok.....	27
16.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji.....	27
17.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.....	28
18.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	28
19.	Transakcje z jednostkami powiązаныmi.....	29
20.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	30
21.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.....	30

10. Podsumowanie działalności oraz skonsolidowanych i jednostkowych wyników finansowych – I kwartał 2009 roku

Omówienie wyników finansowych Grupy Inter Cars

- Grupa odnotowała ponad 11% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem 2008 roku, co wynika głównie z silnego popytu krajowego oraz wzrostu zamówień zagranicznych. Sprzedaż eksportowa rozumiana jako sprzedaż bezpośrednia do kontrahentów zagranicznych oraz do spółek zależnych wzrosła o 8% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Na dynamikę wzrostu przychodów Grupy wpływ miał 60-cio procentowy spadek sprzedaży odnotowany przez spółkę Feber. Łącznie spółki dystrybucyjne odnotowały 16% wzrost przychodów ze sprzedaży.
- Przychody Inter Cars z rynku krajowego stanowiły około 74% przychodów łącznie całej Grupy Kapitałowej (uwzględniając wyłączenia konsolidacyjne). Rynek polski pozostaje podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej.
- **Przy ocenie porównawczej zyskowności za I kwartał 2009 należy pamiętać, że baza porównawcza wyników za I kwartał 2008 nie zawiera (bo nie może z przyczyn rachunkowych i formalnych) kosztów funkcjonowania JC Auto za styczeń i luty 2008 w kwocie ponad 8 mln zł (połączenie nastąpiło z ostatnim dniem lutego 2008). Ponadto wyniki I kw 2008 poprawiła o ponad 4 mln zł transakcja sprzedaży nieruchomości przy ul. Burakowskiej.**
- Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 53% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu marży na sprzedaży z 30,6% w 2008 roku do 42% w 2009 roku.
- Zysk na działalności operacyjnej wzrósł o 30% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co było wynikiem wzrostu marży na sprzedaży.
- Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej wyniosły 43 miliony zł.

Znaczny wzrost wygenerowanej marży na sprzedaży wynika ze wzrostu cen sprzedaży towarów, które w I kwartale 2009 rosły proporcjonalnie do wzrostu kursów walut, głównie EUR oraz USD.

Przychody wzrosły we wszystkich segmentach geograficznych działalności Grupy, z tym że największy wzrost odnotowały następujące spółki: Litwa (100%), Słowacja (83%), Ukraina (9%).

Podstawowe dane finansowe Grupy Inter Cars S.A. w I kwartale 2009 roku prezentuje poniższa tabela:

	I kwartał		
	2009 PLN	2008 PLN	2009 EURO
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	437 363	394 030	95 099
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	185 849	120 967	40 407
Koszty programu opcji menadżerskich	-	(301)	-
Przychody/koszty finansowe, netto	(23 429)	(7 047)	(5 094)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	45 670	34 934	9 930
Zysk (strata) netto	17 480	22 026	3 800
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44 113	38 481	9 383
Suma bilansowa	1 259 758	1 212 084	270 086
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	533 142	515 198	113 403
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego ...	438 031	415 262	93 172
Kapitał mniejszości	(1 354)	636	(288)
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	21 343	76 425	4 640
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	4 292	(1 300)	933
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(6 404)	(59 344)	(1 392)
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,25	1,66	0,27
Marża na sprzedaży	42,0%	30,6	
Marża EBITDA	12,1%	10,1%	

Omówienie wyników finansowych spółki dominującej Inter Cars

Podstawowe dane finansowe Inter Cars S.A. prezentuje poniższa tabela:

('000)	I kwartał		
	2009	2008	2009
	PLN	PLN	EURO
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	387 516	334 647	84 254
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	155 180	99 943	33 739
Koszty programu opcji menadżerskich.....	-	(301)	-
Przychody/koszty finansowe, netto.....	(20 591)	(5 577)	(4 477)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	40 622	29 045	8 832
Zysk (strata) netto	15 567	18 968	3 385
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	23 422	22 315	4 982
Suma bilansowa	1 240 102	1 139 939	282 086
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	509 649	493 725	108 406
Kapitał własny	422 479	413 535	89 864
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	16 005	4 083	3 480
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(19)	(3 997)	(4)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(5 344)	9 116	(1 162)
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,16	1,38	0,25
Marża na sprzedaży (1)	40,0%	29,9%	
Marża EBITDA (2)	12,1%	10,0%	

Przychody ze sprzedaży w 2009 roku były o **16% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2008 roku. Obserwujemy pozytywną tendencję wzrostu przychodów w kolejnych miesiącach. Sprzedaż w marcu 2009 była o ponad 37% wyższa niż w marcu 2008.

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 55% w porównaniu do 2008 roku. **Marża na sprzedaży** w 2009 roku wzrosła do 40% z 29,9% w 2007 roku.

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia towar w pełnym asortymencie i dostępności, system informatyczny, wiedzę organizacyjną i logistyczną, siłę marki. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2009 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 6.963 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 marca 2009 roku osiągnęły łączną wartość 509.649 tys. zł.

11. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy oraz opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Ważniejsze zdarzenia mające wpływ na obecną i przyszłą działalność gospodarczą

- Utrzymująca się dobra koniunktura w branży dystrybucji części zamiennych w kolejnych kwartałach, w tym także w I kwartale 2009 potwierdza, iż istnieje istotna dystynkcja pomiędzy koniunkturą w rynku dystrybucji (w którym działa Spółka), a rynkiem producentów samochodów oraz komponentów do produkcji. Według szacunków Spółki rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce w ciągu ostatnich 12 miesięcy zwiększył się o ok. 10%, podczas gdy rynek producentów części skurczył się o 20 do 40%.
- Spółka ma w swojej ofercie najszerzy wachlarz dostawców, co stanowi zabezpieczenie przed ewentualnymi problemami poszczególnych dostawców.
- Sytuacja płynnościowa Spółki jest uregulowana i stabilna. Do takiego stwierdzenia uprawniają zarówno deklaracje jak i decyzje przedstawicieli banków, o przedłużeniu współpracy w zakresie istniejącego finansowania, o czym Spółka informowała w komunikatach bieżących. Jednocześnie Spółka prowadzi prace nad zmianą struktury finansowania (chodzi o zmniejszenie liczby współpracujących banków i wydłużenie okresów zapadalności kredytów).
- W komentarzu do wyników za IV kwartał 2008 Spółka szczególnie akcentowała wagę zmienności kursów walutowych na raportowane wyniki. W IV kwartale gwałtownie słabnąca złotówka zakłóciła in minus prawidłowy obraz efektywności Spółki. Raport zawierał szacunki dotyczące potencjału generowania wyższej marży brutto na sprzedaży. Spółka nie dokonuje bowiem przeszacowania wartości posiadanych zapasów. W przypadku osłabienia złotówki rynkowe ceny towarów kupowanych w walutach rosną proporcjonalnie do zmian kursów walut. Mamy zatem do czynienia z faktem, że ujemny wpływ deprecjacji PLN widoczny jest natychmiast, natomiast pozytywny rozłożony jest w czasie na kilka kolejnych miesięcy (co wynika z rotacji zapasów). W 2008 roku najwyższy kurs EUR/PLN przypadł na 31 grudnia.
- Wzrost skonsolidowanego wyniku netto w I kwartale 2009 w porównaniu do wyników za poprzednie kwartały 2008 potwierdza tezę z raportu za IV kwartał 2008, że Grupa może wygenerować istotną marżę, która w I kwartale 2009 nie tylko skompensowała ujemnych wpływ różnic kursowych z wyceny bilansowej zobowiązań denominowanych w walutach obcych (osłabienie złotówki z EUR/PLN 4,17 na 4,70) ale również wygenerować znaczący zysk netto.
- Skonsolidowana EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 marca 2009 r. roku wyniosła 94 mln zł, jednakże po wyeliminowaniu z niej wpływu ujemnych różnic kursowych z wyceny bilansowej zobowiązań tak skorygowana EBITDA wyniosłaby 111 mln zł.
- Spółka prowadzi dalsze działania mające na celu optymalizację kosztów. W efekcie, koszty sprzedaży i ogólnego zarządu (Koisz) w I kwartale spadły o 2 mln w stosunku do kosztów IV kwartału 2008 r. Jednocześnie w wyniku powstania rezerw powierzchni magazynowej w obiektach w Kajetanach i Błoniu w celu bardziej efektywnego wykorzystania dostępnego tam potencjału logistycznego uruchomiono projekt świadczenia usług logistycznych dla podmiotów zewnętrznych. Ponadto na ukończeniu są prace zmierzające do redukcji kosztów transportu przez co możliwe będzie uzyskanie zapowiadanych efektów synergii wynikających z połączenia z JC Auto w obszarze redukcji kosztów logistycznych.
- Grupa kontynuuje prace nad optymalizacją rotacji zapasów. Wprowadzie stan zapasów na koniec marca 2009 wykazuje niespełna 1% wzrost wartości zapasów vs stan na koniec grudnia 2008, należy jednak uwzględnić fakt zatowarowania pod koniec marca w opony letnie, wymianę zapasów z zakupionych przy niższych cenach/kursach w poprzednich okresach na uzupełnienia przy wyższych cenach oraz ekspansję terytorialną. Poprawa rotacji zapasów realizowana jest bez pogorszenia dostępności, czemu sprzyja dobra dostępność u producentów części.
- Spadek wymiany towarowej w Polsce i na świecie sprawia, że maleje popyt na części do samochodów ciężarowych, najmocniej z segmentu pow. 16 ton. W I kwartale Spółka odnotowała niespełna 5% spadek przychodów w segmencie ciężarowym, przy czym udział tego segmentu w sprzedaży ogółem wynosi 12%.

- W segmencie producentów pojazdów ciężarowych spadki światowych producentów sięgają 70%. Zdecydowany spadek (ponad 60%) przychodów ze sprzedaży naczip i zabudów odnotował Feber. Obserwujemy pierwsze oznaki poprawy koniunktury jednak przełoży się ona z opóźnieniem na zwiększenie popytu na produkty spółki Feber ze względu na spory nawis podaży w postaci pojazdów zajętych przez firmy leasingowe.
- W I kwartale w Spółce udało się poprawić rotację należności. Nie zaobserwowano powstawania zatorów płatniczych. Wynika to z faktu, że klienci Spółki – warsztaty naprawy pojazdów – w znikomym stopniu stosują odroczoną płatność za swoje usługi.
- Spółka konsekwentnie realizuje politykę ekspansji terytorialnej w obszarze Europy Środkowej i Wschodniej. Rynki te wykazują się dużym potencjałem wzrostu i wyższą rentownością netto dla branży niż rynek krajowy. Łącznie zagraniczne spółki dystrybucyjne wygenerowały w I kwartale 2009 o 54% wyższe przychody ze sprzedaży niż analogicznym okresie 2008. Wysoką dynamikę wzrostu sprzedaży w złotych w pierwszym kwartale 2009 w stosunku do analogicznego okresu 2008 odnotowały spółki Inter Cars Słowacja (83%), Inter Cars Litwa oraz Inter Cars Chorwacja (ponad 100% wzrosty).
- Sprzedaż na rynki eksportowe od wielu lat kształtuje się na poziomie zbliżonym do 25% przychodów ze sprzedaży Grupy. W ramach eksportu maleje udział Ukrainy na rzecz głównie Słowacji i Czech.

Informacje na temat segmentów działalności

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva, JC Auto s.r.o., Inter Cars Hungaria Kft, Inter Cars d.o.o., JC Auto s.r.l., JC Auto S.A, Inter Cars Romania s.r.l.) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. Z o.o., Q-Service Sp. z o.o., Armatus Sp. z o.o., IC Development & Finance Sp. z o.o.).

Powyższe podmioty były objęte konsolidacją (metoda pełna) na dzień 31 marca 2009 roku, za wyjątkiem FRENOPLAST, który był konsolidowany metodą praw własności. W okresie od 31 grudnia 2008 roku, tj. daty na którą zostało sporządzone ostatnie publikowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Inter Cars za czwarty kwartał 2008 roku, nie miały miejsca żadne zmiany w składzie Grupy Kapitałowej.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na dziesięciu zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim, słowackim, litewskim, chorwackim, węgierskim, belgijskim, włoskim i rumuńskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych.

Informacje na temat segmentów działalności

	Polska		Zagranica		Wyłączenia		Skonsolidowane	
	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008
<i>Przychody segmentu od klientów zewnętrznych:</i>								
Sprzedaż	367 129	355 331	70 234	38 699	-	-	437 363	394 030
Przychody ze sprzedaży łącznie	367 129	355 331	70 234	38 699	-	-	437 363	394 030
Wynik operacyjny	44 094	32 816	4 168	1 296	(2 592)	822	45 670	34 934
Przychody finansowe netto	(21 098)	(5 971)	(2 110)	(930)	(221)	(146)	(23 429)	(7 047)
Podatek	(4 714)	(5 255)	(583)	(813)	398	207	(4 899)	(5 861)
Zysk netto	18 282	28 053	1 475	849	(2 415)	1 445	17 342	22 026
Aktywa segmentu	1 571 469	1 281 441	198 790	117 315	(500 502)	(186 672)	1 269 757	1 212 084
Aktywa łącznie	1 571 469	1 281 441	198 790	117 315	(500 502)	(186 672)	1 269 757	1 212 084
Zobowiązania segmentu	973 978	832 818	324 284	110 118	(465 182)	(146 750)	833 080	796 186
<i>Nakłady inwestycyjne:</i>								
-rzeczowe aktywa trwałe	4 102	966	-	-	-	-	4 102	966
-wartości niematerialne	-	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja	6 458	4 610	739	530	-	-	7 197	5 140

12. Dywidenda

W I kwartale 2009 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

13. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Nie wystąpiły

14. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.:

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	20-02-2016	4 073
Lauber Sp. z o.o.	26-09-2011	197
Lauber Sp. z o.o.	30-06-2009	3 991
Feber Sp. zo.o.	30-06-2009	14 282
Inter Cars d.o.o.	12-07-2009	55
Inter Cars Ukraina	17-11-2009	4 701
Inter Cars Ukraina	31-12-2009	1 645
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	94
		29 039

15. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

16. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	36,20%	36,20%
Andrzej Oliszewski	1 544 370	3 088 740	11,24%	11,24%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1 062 770	2 125 540	7,74%	7,74%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	745 342	1 490 684	5,43%	5,43%

Do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółka nie otrzymała innych zawiadomień o stanie posiadanych akcji.

17. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 145 013 akcji, co stanowi 52% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Program opcji menadżerskich

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast dla każdej z nich 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

W Programie Motywacyjnym uczestniczą cztery osoby – czterech członków Zarządu. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję. W II transzy uzyskały prawo do objęcia kolejnych 157.333 akcji po cenie 37,13 zł za jedną akcję.

Wartość godziwa opcji menadżerskich jest szacowana z wykorzystaniem 3-wymiarowego drzewa dwumianowego. Danymi wejściowymi modelu są: cena wykonania i wartość indeksu WIG określone w regulaminie programu motywacyjnego na poziomie odpowiednio 24,81 zł i 37.221,99 punktów, zmienność stóp zwrotu akcji i indeksu WIG na poziomie odpowiednio 33,97% i 16,77%, stopa procentowa ustalona dla okresu kończącego się 31 grudnia 2007 roku na poziomie 4,43%. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2006 roku w wysokości 1.862 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2007 roku w wysokości 3.330 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2008 roku w wysokości 743 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Łącznie koszty programu wyniosły 5.935 tys. zł.

18. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 2009 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

19. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela:

	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	6	8
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	128	44
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	21	9
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	178	111
BEST-CAR Justyna Pietrzak	171	116
	504	288
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	27	68
ANPO Andrzej Oliszewski	38	34
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	40	100
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	450	386
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	1 062	861
BEST-CAR Justyna Pietrzak	497	537
	2 114	1 986
<i>Należności</i>		
Inter Cars s.j.	50	10
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	116	32
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	20	14
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	148	94
BEST-CAR Justyna Pietrzak	174	142
	509	292
<i>Zobowiązania</i>		
Inter Cars s.j.	49	-
ANPO Andrzej Oliszewski	2	-
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	-	72
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	131	48
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	332	163
BEST-CAR Justyna Pietrzak	147	164
	661	447

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz oraz pomiędzy Q-Service a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółek podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak, Inter Cars a AK-CAR Agnieszka Soszyńska oraz pomiędzy Inter Cars a BEST-CAR Justyna Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez w/w spółki prowadzące filie na terenie Warszawy i Wyszkowa.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P&W Systems były zakup środków trwałych oraz półproduktów: szlifowanych listew i obudów do przekładni kierowniczych wspomaganych oraz sprzedaż podzespołów samochodowych.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a InvestTeam była refaktura za samochód osobowy. Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a 4KA była sprzedaż podzespołów samochodowych. Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Tomaszem Kastilem, Martinem Havlikiem oraz Branisławem Bucko są usługi doradcze.

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 66.645 tys. zł. Łączna wartość pożyczek udzielonych Inter Cars przez podmioty zależne osiągnęła wartość 922 tys. zł.

20. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 2009 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

21. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 1 kwartale 2009 roku są następujące:

- ✓ *kształtowanie się kursów walut, głównie EUR, USD I YEN w relacji do PLN, UAH, HUF, CZK, SKK, LTL, HRK i RON;*
- ✓ *kształtowanie się popytu zgłaszanego przez klientów eksportowych zależnego przede wszystkim od warunków politycznych i prawnych na Ukrainie;*
- ✓ *zmiany stóp procentowych które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;*
- ✓ *planowana poprawa rotacji zapasów, która poprzez zmniejszenie zapotrzebowania na finansowanie stanów magazynowych powinna obniżyć ponoszone koszty finansowe;*
- ✓ *optymalizacja procesów logistycznych związana z redukcjami kosztów;*
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie nowych klientów i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej.*

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2009 ROKU

23.	Sprawozdanie z sytuacji finansowej	32
24.	Sprawozdanie z całkowitych dochodów.....	33
25.	Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	34
26.	Sprawozdanie z przepływów pieniężnych.....	35

22. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

(w tys. Zł)	31.03.2009	31.12.2008	31.03.2008
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe.....	133 673	138 571	129 534
Wartości niematerialne	154 808	156 229	132 507
Nieruchomości inwestycyjne.....	2 768	2 768	2 660
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	37 240	37 240	38 551
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	65 992	65 522	41 290
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego..	-	-	143
	394 524	400 373	344 728
Aktywa obrotowe			
Zapasy	470 140	471 098	524 399
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności.....	349 744	296 835	236 167
Należności z tytułu podatku dochodowego.....	-	254	-
Przedpłaty	2 272	1 858	12 330
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty.....	23 422	12 780	22 315
	845 578	782 825	795 211
AKTYWA RAZEM	1 240 102	1 183 198	1 139 939
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	27 472	27 472	27 392
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej.....	247 785	247 785	249 409
Kapitał zapasowy	102 485	102 485	65 163
Pozostałe kapitały rezerwowe.....	5 935	5 935	5 493
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	38 802	23 235	66 078
	422 479	406 912	413 535
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	104 791	110 276	81 621
Rezerwy.....	-	-	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 968	10 005	-
	113 759	120 281	81 621
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	279 213	237 600	207 704
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	404 858	403 958	412 104
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych.....	7 131	1 472	1 831
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	1 786	-	16 269
Rezerwy	76	76	3 767
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10 800	12 899	3 108
	703 864	665 005	644 783
PASYWA RAZEM	1 240 102	1 183 198	1 139 939

23. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

(w tys. Zł)

	1.01.2009- 31.03.2009	1.01.2008- 31.03.2008
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	387 516	334 647
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(232 336)	(234 704)
Zysk brutto ze sprzedaży	155 180	99 943
Pozostałe przychody operacyjne	124	8 814
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(53 990)	(37 660)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(53 851)	(36 868)
Koszty programu opcji menadżerskich	-	(301)
Pozostałe koszty operacyjne	(6 841)	(4 883)
Zysk z działalności operacyjnej	40 622	29 045
Przychody finansowe	1 231	848
Różnice kursowe	(14 859)	-
Koszty finansowe	(6 963)	(6 425)
Zysk przed opodatkowaniem	20 031	23 468
Podatek dochodowy	(4 464)	(4 500)
Zysk netto	15 567	18 968
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	1,16	1,38
- rozwodniony	1,15	1,35

24. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2009 roku do 31 marca 2009 roku

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 1 stycznia 2009 roku		27 472	247 785	102 485	5 935	23 235	406 912
Zysk w okresie		-	-	-	-	15 567	15 567
Na 31 marca 2009 roku		27 472	247 785	102 485	5 935	38 802	422 479

za okres od 1 stycznia 2008 roku do 31 marca 2008 roku

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 1 stycznia 2008 roku		23 642	21 415	65 163	5 192	47 110	162 522
Zysk w okresie		-	-	-	-	18 968	18 968
Emisja akcji w związku z połączeniem z JC Auto		3 750	227 994	-	-	-	231 744
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menadżerskich		-	-	-	301	-	301
Na 31 marca 2008 roku		27 392	249 409	65 163	5 493	66 078	413 535

25. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

(w tys. Zł)

	1.01.2009 – 31.03.2009	1.01.2008 – 31.03.2008
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	20 031	23 468
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	6 285	4 441
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(6 166)	3
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	784	(4 546)
Odsetki, netto	5 766	4 053
(Zysk)/strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych.....	-	-
Pozostałe pozycje netto	-	301
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	26 700	27 720
Zmiana stanu zapasów	(9 042)	(108 704)
Zmiana stanu należności	(44 271)	144 595
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	39 102	(51 108)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(2 515)	(9 781)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	19 974	2 722
Podatek dochodowy zapłacony	(3 969)	1 361
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	16 005	4 083
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	22	398
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(1 307)	8 076
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	-	(1 413)
Splata pożyczek udzielonych	2 543	4 308
Pożyczki udzielone	(1 572)	(16 100)
Odsetki otrzymane	295	734
Pozostałe pozycje, netto.....	-	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(19)	(3 997)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	-	14 657
Wpływy z tytułu emisji akcji.....	-	-
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(2 053)	(1 256)
Splaty kredytów i pożyczek.....	3 543	-
Zapłacone odsetki	(6 834)	(4 786)
Wyplacona dywidenda	-	-
Pozostałe pozycje netto	-	501
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(5 344)	9 116
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	10 642	9 202
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu ...	12 780	13 113
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	23 422	22 315

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 7 rozszerzonego skonsolidowanego raportu kwartalnego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.