

INTER CARS S.A.

**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2009 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	OPINIA Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	2
CZĘŚĆ II	PISMO PREZESA ZARZĄDU.....	6
	OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU.....	8
	WYBRANE DANE FINANSOWE.....	9
	INFORMACJE O INTER CARS S.A.....	10
	ROCZNE SKONSOLIDOWNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku	13
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	62
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	109

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 („Grupa Kapitałowa”), na które składa się sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2009 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy kończący się tego dnia, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia, skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia, oraz informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje dodatkowe.

Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. Odpowiedzialność ta obejmuje: zaprojektowanie, wdrożenie i utrzymanie kontroli wewnętrznej związanej ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdań finansowych wolnych od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów, dobór oraz zastosowanie odpowiednich zasad rachunkowości, a także dokonywanie szacunków księgowych stosownych do zaistniałych okoliczności.

Zarząd oraz członkowie Rady Nadzorczej lub innego organu nadzorującego jednostki dominującej są zobowiązani do zapewnienia, aby skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie o rachunkowości.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 r. nr 152, poz. 1223 z późniejszymi zmianami) („ustawa o rachunkowości”) oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe jest wolne od istotnych nieprawidłowości.



Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdania finansowego w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedniości stosowanych zasad rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2009 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Inne kwestie

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Emitenta uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 11505
Jędrzej Szalacha

20 kwietnia 2010 r.
Warszawa

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 90048
Mirosław Matusik, Dyrektor

CZĘŚĆ II

SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku

Pismo Prezesa Zarządu	6
Oświadczenie członków Zarządu	8
Wybrane dane finansowe:	9
Informacje o INTER CARS S.A.	10
1. Przedmiot działalności	10
2. Siedziba	10
3. Dane kontaktowe	10
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	10
6. Biegły rewident.....	10
7. Prawnicy.....	10
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	11
9. Spółki powiązane Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2009 roku	11
10. Notowania na giełdach.....	12
11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	12
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	13
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	14
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	15
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)	16
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	17
Roczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na początek najwcześniejszego porównawczego okresu	18
Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	19
1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	19
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	25
3. Informacje na temat segmentów działalności	32
4. Rzeczowe aktywa trwałe.....	34
5. Wartości niematerialne.....	37
6. Nieruchomości inwestycyjne	40
7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.....	40
8. Inwestycje dostępne do sprzedaży	40
9. Podatek odroczony	41
10. Zapasy	42
11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	42
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.....	44
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	44
14. Zysk netto na 1 akcję	45
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	45
16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	48
17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	48
18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	49
19. Płatności w formie akcji własnych	49
20. Przychody ze sprzedaży	49
21. Koszt własny sprzedaży.....	50
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	51
23. Pozostałe przychody operacyjne	51
24. Pozostałe koszty operacyjne.....	51
25. Przychody i koszty finansowe	52
26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	53
27. Podatek dochodowy.....	53
28. Dywidenda na 1 akcję.....	54
29. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	54
30. Leasing operacyjny	55
31. Transakcje z jednostkami powiązanymi.....	55
32. Zarządzanie ryzykiem finansowym	56
33. Zdarzenia po dacie bilansu	59
34. Istotne oceny i oszacowania	59
35. Zmiana prezentacji danych finansowych	59
36. Kontynuacja działalności.....	60
37. Sprawozdanie skonsolidowane.....	60

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze!

Rok 2009 należał do jednych z bardziej udanych dla Inter Cars S.A. Nie ukrywam że było to lekkim zaskoczeniem. Spodziewaliśmy się raczej niewielkich wzrostów, stąd szczególnie naszą uwagę przyłożyliśmy do ograniczenia kosztów zarządu. Tymczasem rynek lubi zaskakiwać. Dlatego z wielką przyjemnością mogliśmy informować Państwa o kolejnych rekordowych miesiącach w sprzedaży. Zawsze uważałem że niezależny rynek części i usług motoryzacyjnych jest dość odporny na wszelkie kryzysy. Okazało się że nie tylko jest odporny ale wręcz kryzys sprzyja jego rozwojowi.

W danych opublikowanych w raporcie Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny rynek części i usług wzrósł w 2009 roku do prawie 25 mld złotych wobec 22 mld w roku 2008. Od roku 2004 roku rynek wzrósł o ponad 13 mld złotych. Inter Cars S.A. jest największym beneficjentem wzrostu rynku. Nasz przychód za 2009 rok wyniósł ponad dwa miliardy złotych, co daje wzrost w stosunku do ubiegłego roku o prawie 19%. Nasza najpoważniejsza konkurencja plasuje się daleko w tyle z prawie 700 milionami obrotu.

Na sukces roku 2009 złożyło się wiele czynników. Po pierwsze kryzys. Dzięki nieustannym doniesieniom medialnym o kryzysie wiele osób i firm zaczęło szukać oszczędności. Wg. wspomnianego już raportu SDCM wydatki na samochód są drugą co do wielkości pozycją w rodzinnym budżecie. Średnio kierowcy w Polsce wydali w roku 2009, na naprawę samochodu 1486 zł wobec 1354 zł w roku 2008. Natomiast na same części kierowcy wydali średnio 730 zł wobec 703 zł w roku 2008. Większość z tych kwot została wydana w segmencie niezależnego rynku. Wystarczy bowiem przypomnieć że udział w rynku napraw samochodów, kształtuje się w stosunku 70% do 30% na rzecz niezależnego rynku. Wydaje się że ta tendencja, tj. zwiększanie się udziału części niezależnych producentów w naprawach aut będzie w najbliższych latach utrzymana.

Obok indywidualnych kierowców, także firmy zaczęły optymalizować koszty utrzymania flot samochodowych. Szacujemy że w ubiegłym roku prawie 400 tys. samochodów przeszło z segmentu autoryzowanych stacji naprawczych do warsztatów niezależnych. Dział obsługi flot samochodowych Inter Cars S.A., zanotował wzrost przychodów w stosunku do 2008 roku o ponad 80%. Jest to wymowny argument za tym że następuje coraz większa migracja samochodów do segmentu niezależnego.

Do przechodzenia samochodów do segmentu niezależnego przyczynia się także upowszechnienie wiedzy o tym że części oryginalne to nie tylko części z logo producenta pojazdu ale także, każda część wyprodukowana zgodnie z normami technicznymi tychże producentów. Tak bowiem definiuje części oryginalne broszura wyjaśniająca do dyrektywy BER 1400/2002, popularnie zwaną GVO. I choć dyrektywa ta wygasa w maju 2010, to jednak przepisy, które mają być wprowadzone w jej miejsce, nie dość że podtrzymuje dotychczasowe korzystne dla użytkowników samochodów rozwiązania, jak np. definicja oryginalnych części zamiennych, to jeszcze idą dalej wprowadzając zapis że nie można uzależniać honorowania gwarancji, od używania tylko części z logo producentów samochodów. Spodziewamy się więc że trend przechodzenia kierowców nowych samochodów do segmentu niezależnego utrzyma się choć raczej nie w takiej skali jak w ubiegłym roku.

Wydaje się że rok 2010 nie przyniesie aż tak rekordowych wzrostów jak rok 2009. Mimo to spodziewamy się nadal stałego wzrostu tak w Polsce jak i zagranicą. Zwłaszcza spółki zagraniczne dają nadzieję na duże wzrosty udziałów w rynku, ze względu na to że w niektórych krajach takich jak np. Rumunia rynek części i usług motoryzacyjnych dopiero się kształtuje, czy też z powodu kłopotów jakie przeżywają nasi konkurenci z powodu zbyt pospiesznej konsolidacji, która zaowocowała załamaniem sprzedaży.

Oczywiście nasza strategia rozwoju nie zasadza się tylko na oczekiwaniu na wpadki konkurentów. Tak jak zawsze Inter Cars S.A. był pionierem rozwiązań biznesowych w segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów, tak nadal chcemy kreować innowacje szukając nowych sposobów zwiększenia konkurencyjności i elastyczności Spółki.

Nowym produktem, który ma wspomóc nasze dotychczasowe kanały sprzedaży jest platforma internetowa „Motointegrator”. Jego ideą jest ułatwić kontakt pomiędzy warsztatem i kierowcą poprzez możliwość wybrania części i warsztatu w którym ma zostać dokonana naprawa. Oczywiście oferujemy klientom fachową pomoc w doborze części poprzez grono wyspecjalizowanych konsultantów. Oprócz tego chcemy także aby kierowca przystępując do „Motointegratora” miał dostęp do pakietu całościowej opieki nad samochodem, zawierającym między innymi ubezpieczenia, assistance itp. Spodziewamy się że w przeciągu najbliższych pięciu lat, „Motointegrator” stanie się znaczącym kanałem sprzedaży, który jednocześnie pozwoli na zwiększenie lojalności współpracujących z nami serwisów.

W tym roku także spodziewamy się pierwszych owoców, związanych z optymalizacją firmy pod kątem podatkowym, dzięki wykorzystaniu synergii spółek zależnych.

Jedynym obszarem który nieco niepokoi jest rynek samochodów ciężarowych. Zapaść firm transportowych w Polsce przyczynia się do zmniejszenia wydatków na części do napraw ciężarówek. Wszystkie firmy działające w ramach dystrybucji samochodów ciężarowych, boleśnie odczuły ubiegły rok. Na szczęście dla Inter Cars S.A. główni gracze rynku ciężarowego są zorientowani tylko na działalność na tym rynku, więc dla nich oznacza to spore kłopoty i jeżeli tendencja się utrzyma duże straty spowodowane dotychczasową polityką ekspansji. Można więc spodziewać się że w niedalekiej przyszłości Inter Cars S.A. zostanie numerem jeden także w segmencie ciężarowym.

Kończąc chciałbym podziękować Wam drodzy Akcjonariusze, za dotychczasowe zaufanie jakim obdarzacie Spółkę. Ci którzy nie zwątpili w wartość Spółki mogli to odczuć szczególnie mocno w ubiegłym roku gdzie kurs jednej akcji w styczniu 2009 wynosił poniżej 30 zł by w grudniu osiągnąć wartość ponad 80 złotych. Ze swej strony chciałbym Państwa zapewnić że tak jak zawsze stawiamy sobie wysoką poprzeczkę i zgodnie z moimi innymi wypowiedziami będziemy dążyć do osiągnięcia pozycji numer jeden w Europie. Nic tak bowiem nie wspomaga rozwoju jak wyzwania, a zwłaszcza wyzwania możliwe do osiągnięcia.

Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu



**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. „Inter Cars” i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Inter Cars.
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa.

Warszawa, 20 kwietnia 2010 roku

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe:

(w tys.)	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2009	31.12.2008
	zł	zł	euro	euro
Dane dotyczące wzrostu i zysków				
Marża na sprzedaży	34,2%	30,8%		
EBITDA	150 297	103 078	34 626	29 183
EBITDA jako procent sprzedaży	7,3%	5,9%		
Dług netto/EBITDA	4,91	4,98		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	4,95	1,90	1,14	0,54
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	4,85	1,86	1,12	0,53
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	119 872	75 369	27 616	21 338
Zysk (strata) netto	68 222	25 417	15 717	7 196
Przepływy pieniężne				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	109 793	69 871	25 294	19 782
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(19 728)	(55 627)	(4 545)	(15 749)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(87 623)	(12 201)	(20 187)	(3 454)
Zatrudnienie i ilość filii na dzień				
	31.12.2009	31.12.2008		
Pracownicy				
jednostka dominująca	1 274	1 303		
spółki powiązane	755	738		
Filie				
jednostka dominująca	126	115		
spółki powiązane	62	51		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2009	31.12.2008
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27 364	24 922	6 661	5 973
Suma bilansowa	1 272 993	1 227 722	309 866	294 248
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	474 393	538 586	115 475	129 083
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	498 891	418 125	121 438	100 212

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2008 roku – 1 EUR = 4,1724 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2009 i 2008 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,3406 PLN i 1 EUR = 3,5321 PLN.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska
Magazyn Centralny:
ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Wojciech Milewski
Piotr Kraska

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa
Joanna Wasilewska & Partnerzy, Kancelaria Radców Prawnych,
ul. Źródłana 11 a
Poznań

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A. ul. Grzybowska 53/57 00-950 Warszawa	ABN Amro S.A. ul. 1-go Sierpnia 8A 02-134 Warszawa
Bank Handlowy w Warszawie S.A. ul. Senatorska 16 00-923 Warszawa	BRE Bank S.A. ul. Senatorska 18 00-950 Warszawa
ING Bank Śląski S.A. Pl. Trzech Krzyży 10/14 00-499 Warszawa	Fortis Bank S.A. ul. Postępu 15 02-676 Warszawa
Kredyt Bank S.A. ul. Kasprzaka 2/8 01-211 Warszawa	Raiffeisen Bank Polska S.A. ul. Piękna 20 00-549 Warszawa
Bank Zachodni WBK S.A. ul. Rynek 9/11 50-950 Wrocław	EFG Eurobank Ergasias S.A. ul. Mokotowska 19 00-560 Warszawa

9. Spółki powiązane Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2009 roku

Inter Cars Ukraina 29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1 Ukraina	Feber Sp. z o.o. ul. Powsińska 64 02-903 Warszawa
Inter Cars Ceska Republika Nowodworska 1010/14 142 01 Praga, Czechy	Q-Service Sp. z o.o. ul. Gdańska 15 05-152 Cząstków Mazowiecki
Lauber Sp. z o.o. ul. Portowa 35A 76-200 Słupsk	Inter Cars Slovenská Republika s.r.o. Ivánska cesta 2 Bratysława, Słowacja
Inter Cars Lietuva UAB J. Kubiliaus g. 18 Wilno, Litwa	IC Development&Finance Sp. z o.o. ul. Dorodna 33 03-195 Warszawa
Inter Cars Romania s.r.l. Corneliu Coposu 167A 400235 Cluj-Napoca, Rumunia	Inter Cars Hungaria Kft. Klapka Utca 4 H-1134 Budapeszt, Węgry
Inter Cars d.o.o. Radnička cesta 27 1000 Zagrzeb, Chorwacja	JC Auto s.r.l. Viale A.Doria 48/A 20124 Mediolan, Włochy
ARMATUS Sp. z o.o. ul. Powsińska 64 02-903 Warszawa	JC Auto S.A. Rue du Parc Industriel 3D 1440 Brain-le-Chateau, Belgia
JC Auto s.r.o. Lazensky park 10, c.p. 329 735 03 Karvina- Darkom, Czechy	5 STERNE FAHWERKSTECHNIK GMBH Storkower Str 175 10369 Berlin, Niemcy

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w **SMIOC FRENOPLAST Buřhak i Cieřlowski S.A.** Korpele 75 12-100 Szczytno

Informacje o Inter Cars S.A.

(w tys. zł)

10. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 20.04.2010 r.

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	nota	31.12.2009	31.12.2008 przekształcone
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	197 439	181 295
Wartości niematerialne	5	148 324	152 321
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	7	3 822	3 770
Inwestycje dostępne do sprzedaży	8	43	43
Nieruchomości inwestycyjne	6	53 437	57 328
Należności	11	6 682	6 027
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	9	350	282
		410 097	401 066
Aktywa obrotowe			
Zapasy	10	565 616	587 900
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	11	269 437	213 477
Należności z tytułu podatku dochodowego		479	357
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	27 364	24 922
		862 896	826 656
AKTYWA RAZEM		1 272 993	1 227 722
	nota	31.12.2009	31.12.2008 przekształcone
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	28 336	27 472
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	13	259 530	247 785
Kapitał zapasowy	13	137 680	104 595
Pozostałe kapitały rezerwowe	13	5 935	5 935
Różnice kursowe z konsolidacji		1 161	1 226
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	14	66 249	31 112
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		498 891	418 125
Udziały niekontrolujące		-	-
Kapitał własny łącznie		498 891	418 125
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	386 058	113 462
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	16	219	155
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	3 616	5 182
		389 893	118 799
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16	291 567	262 122
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	15	88 335	425 124
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	3 007	2 573
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	18	1 300	979
		384 209	690 798
PASYWA RAZEM		1 272 993	1 227 722

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nota	1.01.2009- 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008 przekształcone
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	20	2 065 634	1 737 956
Koszt własny sprzedaży	21	(1 359 112)	(1 202 945)
Zysk brutto ze sprzedaży		706 522	535 011
Pozostałe przychody operacyjne	23	8 366	25 183
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(334 789)	(273 582)
Koszty usługi dystrybucyjnej		(243 773)	(195 566)
Koszty programu opcji menedżerskich		-	(743)
Pozostałe koszty operacyjne	24	(16 454)	(14 934)
Zysk na działalności operacyjnej		119 872	75 369
Przychody finansowe	25	1 548	1 658
Różnice kursowe	25	(4 373)	(9 043)
Koszty finansowe	25	(32 790)	(33 477)
Zysk / (Strata) z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych		51	(106)
Zysk przed opodatkowaniem		84 308	34 401
Podatek dochodowy	27	(16 086)	(8 984)
Zysk netto z działalności kontynuowanej		68 222	25 417
INNE CAŁKOWITE DOCHODY			
Różnice kursowe z przeliczenia		(65)	3 146
Inne całkowite dochody netto za okres sprawozdawczy		(65)	3 146
CAŁKOWITE DOCHODY OGÓŁEM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		68 157	28 563
Zysk netto przypadający:			
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		68 222	26 568
- udziałowcom niekontrolującym		-	(1 151)
		68 222	25 417
Całkowite dochody przypadające na:			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		68 157	29 714
- udziały niekontrolujące		-	(1 151)
		68 157	28 563
Zysk netto		68 222	25 417
Średnioważona liczba akcji		13 787 685	13 400 267
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	14	4,95	1,90
Średnioważona rozwodniona liczba akcji		14 059 011	13 667 585
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)		4,85	1,86

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2008 roku	23 642	21 415	65 975	(1 920)	5 192	52 608	166 912	1 151	168 063
Całkowite dochody za okres sprawozdawczy									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	26 568	26 568	(1 151)	25 417
Inne całkowite dochody									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:									
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	3 146	-	-	3 146	-	3 146
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	3 146	-	26 568	29 714	(1 151)	28 563
Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym									
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy									
Emisja akcji w związku z połączeniem z JC Auto	3 750	225 000	-	-	-	-	228 750	-	228 750
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	80	1 370	-	-	-	-	1 450	-	1 450
Podział zysku z poprzedniego okresu – dywidenda	-	-	-	-	-	(9 450)	(9 450)	-	(9 450)
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menadżerskich	-	-	-	-	743	-	743	-	743
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	3 830	226 370	-	-	743	(9 450)	221 493	-	221 493
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	38 620	-	-	(38 620)	-	-	-
Korekta roku 2007	-	-	-	-	-	6	6	-	6
Na 31 grudnia 2008 roku	27 472	247 785	104 595	1 226	5 935	31 112	418 125	-	418 125

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2009 roku	27 472	247 785	104 595	1 226	5 935	31 112	418 125	-	418 125
<i>Całkowite dochody za okres sprawozdawczy</i>									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	68 222	68 222	-	68 222
<i>Inne całkowite dochody</i>									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:									
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	(65)	-	-	(65)	-	(65)
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	(65)	-	68 222	68 157	-	68 157
<i>Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym</i>									
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy									
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	864	11 745	-	-	-	-	12 609	-	12 609
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	864	11 745	-	-	-	-	12 609	-	12 609
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	33 085	-	-	(33 085)	-	-	-
Na 31 grudnia 2009 roku	28 336	259 530	137 680	1 161	5 935	66 249	498 891	-	498 891

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	nota	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008 przekształcone
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		84 308	34 401
Korekty:			
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		30 425	27 709
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		(4 373)	11 672
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		1 140	(4 464)
Odsetki, netto	26	28 447	28 164
(Zysk) z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	6	(1 922)	(7 078)
Pozostałe pozycje netto		(328)	3 905
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		137 697	94 309
Zmiana stanu zapasów		16 413	(91 448)
Zmiana stanu należności	26	(56 983)	(39 349)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		30 188	124 279
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		127 315	87 791
Podatek dochodowy zapłacony	26	(17 522)	(17 920)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		109 793	69 871
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		14 413	17 628
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4 5	(35 193)	(70 889)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	7	-	(3 676)
Środki pieniężne przejęte z JC Auto S.A. pomniejszone o koszty nabycia udziałów		-	2 800
Spłata pożyczek udzielonych	26	723	3 676
Pożyczki udzielone	26	(431)	(5 893)
Odsetki otrzymane	26	760	727
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(19 728)	(55 627)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy netto z emisji akcji	13	12 609	1 450
(Spłaty) / wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	26	(84 960)	89 261
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	26	(11 130)	(9 608)
Zapłacone odsetki	26	(29 142)	(29 022)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	26	86 700	-
(Wykup) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	26	(61 700)	(54 832)
Dywidenda wypłacona	28	-	(9 450)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(87 623)	(12 201)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		2 442	2 043
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		24 922	22 879
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	11	27 364	24 922

(w tys. zł)

Roczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na początek najwcześniejszego porównawczego okresu

	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2007
		przekształcone	przekształcone
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	197 439	181 295	90 596
Wartości niematerialne	148 324	152 321	7 789
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	3 822	3 770	-
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Nieruchomości inwestycyjne	53 437	57 328	43 319
Należności	6 682	6 027	3 840
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	350	282	7 591
	410 097	401 066	153 178
Aktywa obrotowe			
Zapasy	565 616	587 900	482 693
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	269 437	213 477	156 960
Należności z tytułu podatku dochodowego	479	357	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27 364	24 922	22 879
	862 896	826 656	662 532
AKTYWA RAZEM	1 272 993	1 227 722	815 710
	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2007
		przekształcone	przekształcone
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	28 336	27 472	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	259 530	247 785	21 415
Kapitał zapasowy	137 680	104 595	65 975
Pozostałe kapitały rezerwowe	5 935	5 935	5 192
Różnice kursowe z konsolidacji	1 161	1 226	(1 920)
Zyski zatrzymane	66 249	31 112	52 608
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	498 891	418 125	166 912
Udziały niekontrolujące	-	-	1 151
Kapitał własny łącznie	498 891	418 125	168 063
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	386 058	113 462	38 794
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	219	155	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 616	5 182	8 568
	389 893	118 799	47 362
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	291 567	262 122	270 830
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	88 335	425 124	318 574
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	3 007	2 573	818
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	1 300	979	10 063
	384 209	690 798	600 285
PASYWA RAZEM	1 272 993	1 227 722	815 710

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

a) Oświadczenie o zgodności

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Grupa nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Grupa nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie obowiązujące i nie uwzględnione w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2008: zmiany do MSSF 5 Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	MSSF 5 został zmieniony i precyzuje, że: <ul style="list-style-type: none"> • Jednostka zdecydowana na dokonanie sprzedaży, z którą wiąże się utrata kontroli nad jednostką zależną, klasyfikuje wszystkie aktywa i zobowiązania tej jednostki zależnej, jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli kryteria zawarte w paragrafach 6-8 zostały spełnione, • Ujawnienia dotyczące działalności zaniechanej są wymagane, jeżeli jednostka zależna stanowi grupę do zbycia, która spełnia kryteria zawarte w definicji działalności zaniechanej 	1 lipca 2009 r.
Zaktualizowany MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy	Aktualizacja standardu polega na zmianie jego struktury (bez zmieniania jego technicznej zawartości) w ten sposób, że wszystkie wyjątki, które wcześniej znajdowały się w treści standardu zostały przeniesione do odpowiednich załączników.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Europejskiej („Komisja”) Nr 1136/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2009 r.
Zaktualizowany MSSF 3 Połączenia jednostek gospodarczych	Zmieniono zakres zaktualizowanego standardu oraz rozszerzono definicję przedsięwzięcia (<i>business</i>). Zaktualizowany standard zawiera również inne potencjalnie istotne zmiany, w tym: <ul style="list-style-type: none"> • Wszystkie świadczenia, z uwzględnieniem świadczeń warunkowych, przekazane przez nabywcę rozpoznaje się i wycenia według wartości godziwej na dzień przejęcia. • Późniejsza zmiana wartości świadczeń warunkowych powinna zostać ujęta, jako zysk lub strata okresu bieżącego. • Koszty transakcji, inne niż koszty emisji udziałów lub długu, powinny zostać rozpoznane, jako zysk lub strata okresu bieżącego. • Przejmujący może wycenić udziały mniejszości według wartości godziwej na dzień przejęcia (pełna wartość firmy), lub jako jego proporcjonalny udział w wartości godziwej możliwych do określenia aktywów i zobowiązań dla każdej transakcji. 	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji nr 495/2009 wszystkie jednostki stosują zaktualizowany MSSF 3 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku
Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

<p>Zmiany MSR 27 <i>Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe</i></p>	<p>W zmienionym standardzie termin „udziały mniejszości” został zamieniony terminem „udziały niekontrolowane” (<i>non-controlling interests</i>), który został zdefiniowany, jako „kapitał spółki zależnej, którego nie można, w sposób bezpośredni lub pośredni, przypisać spółce dominującej”. Zmieniony standard również zmienia sposób ujęcia udziałów niekontrolowanych, utraty kontroli w spółce zależnej oraz przypisania zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów do udziałów kontrolowanych lub niekontrolowanych.</p>	<p>1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji nr 494/2009 wszystkie jednostki stosują zmiany w MSR 27 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.</p>
<p>Zmiany do MSR 32 <i>Klasyfikacja praw poboru</i></p>	<p>Zmiana wymaga żeby prawa, opcje, warranty dotyczące nabycia określonej liczby własnych instrumentów kapitałowych za określoną kwotę w dowolnej walucie stanowią instrumenty kapitałowe, jeżeli jednostka oferuje ww. prawa, opcje i warranty <i>pro rata</i> dotychczasowym właścicielom tej samej klasy instrumentów kapitałowych niebędących instrumentami pochodnymi.</p>	<p>1 lutego 2010 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1293/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 stycznia 2010 r.</p>
<p>Zmiany do MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena</i></p>	<p>Zmiany precyzują zastosowanie istniejących zasad ustalania czy określone ryzyko lub części przepływów pieniężnych mogą zostać wyznaczone, jako zabezpieczone. Podczas wyznaczania powiązania zabezpieczającego powinno być możliwe wyodrębnienie oraz wiarygodna wycena ryzyka lub części przepływów pieniężnych; inflacja wyłącznie w wyjątkowych warunkach może być wyznaczona, jako pozycja podlegająca zabezpieczeniu.</p>	<p>1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 839/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.</p>
<p>KIMSF 12 <i>Umowy koncesyjne</i></p>	<p>Interpretacja określa wskazówki dla podmiotów sektora prywatnego w odniesieniu do zagadnień rozpoznawania i wyceny, które powstają przy rozliczaniu transakcji związanych z koncesjami na świadczenie usług udzielanymi podmiotom prywatnym przez podmioty sektora publicznego.</p>	<p>1 stycznia 2008 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 254/2009 wszystkie jednostki stosują KIMSF 12 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu wejścia w Życie rozporządzenia tj. 28 marca 2009 r.</p>
<p>KIMSF 15 <i>Umowy budowlane dotyczące nieruchomości</i></p>	<p>KIMSF 15 precyzuje, że przychody, które powstają w związku z realizacją umów budowlanych dotyczących nieruchomości ujmują się w powiązaniu ze stopniem zaawansowania wykonania usługi w następujących przypadkach: • Umowa spełnia definicję kontraktu budowlanego zgodnie z MSR 11.3; • Umowa dotyczy wyłącznie świadczenia usług zgodnie z MSR 18 (tj. jednostka nie jest zobowiązana do dostarczenia materiałów budowlanych); oraz • Umowa dotyczy sprzedaży towarów natomiast kryteria rozpoznania przychodów zgodnie z MSR 18.14 są spełniane w sposób ciągły w miarę postępu zaawansowania robót. We wszystkich pozostałych przypadkach, przychód jest rozpoznany, kiedy wszystkie kryteria rozpoznania przychodów zgodnie z MSR 18.14 są spełnione (tj. po zakończeniu budowy lub dokonaniu dostawy).</p>	<p>1 stycznia 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 636/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2009 r.</p>
<p>KIMSF 16 <i>Zabezpieczenia udziałów w aktywach netto w podmiocie zagranicznym</i></p>	<p>Interpretacja wyjaśnia następujące kwestie: rodzaj ekspozycji, która może być zabezpieczana, w jakich podmiotach w Grupie może być utrzymywany instrument zabezpieczający, czy zastosowana metoda konsolidacji wpływa na efektywność zabezpieczenia, możliwą formę instrumentu zabezpieczanego oraz wartości, które mogą zostać przekwalifikowane z kapitału własnego do zysku</p>	<p>1 października 2008 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 460/2009 wszystkie jednostki stosują KIMSF 16 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego</p>

(w tys. zł)

	lub straty za okres w momencie zbycia udziałów w podmiocie zagranicznym.	pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.
KIMSF 17 <i>Wydanie udziałowcom aktywów niepieniężnych</i>	Interpretacja dotyczy wydania udziałowcom dywidendy w formie aktywów niepieniężnych. Zgodnie z interpretacją zobowiązanie do wypłaty dywidendy powinno zostać rozpoznane w momencie, kiedy dywidenda została w odpowiedni sposób uchwalona i nie leży już w gestii spółki. Zobowiązania, o których mowa powyżej są wyceniane w wartości godziwej aktywów, które mają zostać wydane. Wartość bilansowa zobowiązania z tytułu dywidendy powinna zostać wyceniana na każdy dzień sprawozdawczy. Zmiany wartości bilansowej powinny być ujmowane w kapitale, jako korekta wartości dywidendy. W momencie wypłaty dywidendy, ewentualnie powstała różnica między wartością bilansową wydanych aktywów oraz wartością bilansową zobowiązań powinny być ujęte w zysku lub stracie okresu.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1142/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 października 2009 r.
KIMSF 18 <i>Aktywa otrzymane od odbiorców</i>	Interpretacja dotyczy umów, na podstawie których jednostka otrzymuje od swojego odbiorcy rzeczowe aktywa trwałe, które następnie używa albo w celu przyłączenia klienta do sieci albo aby umożliwić mu ciągły dostęp do dóbr lub usług lub w obu tych celach. Interpretacja dotyczy również umów, na podstawie których jednostka otrzymuje od odbiorcy środki pieniężne, a środki te zostaną przeznaczone na wytworzenie lub nabycie składnika rzeczowych aktywów trwałych. Jednostka otrzymująca środki rozpoznaje składnik aktywów trwałych, jeżeli spełnia on definicję aktywa. Drugostronnie rozpoznaje się przychody. Moment rozpoznania przychodów jest zależny od szczegółowych faktów i okoliczności zawartej umowy.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1164/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 października 2009 r.

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską, dla których Grupa nie dokończyła analizy co do oczekiwanego wpływu na sprawozdanie

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<i>Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009</i>	Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009 zawiera 15 zmian do 12 standardów.	1 stycznia 2010 r. z wyjątkiem zmian do KIMSF 9 <i>Ponowna ocena wbudowanych instrumentów pochodnych</i> – Zakres KIMSF 9 oraz zmienionego MSSF 3, KIMSF 16 <i>Zabezpieczenia udziałów w aktywach netto w podmiocie zagranicznym</i> – Zmiana ograniczeń dotyczących możliwości utrzymywania instrumentów zabezpieczających przez podmiot zagraniczny, który sam jest zabezpieczany, MSR 38 <i>Wartości niematerialne</i> – dodatkowe zmiany wynikające ze zmienionego MSSF 3, MSSF 2 <i>Płatności w formie akcji</i> – Zakres MSSF 2 oraz zmienionego MSSF 3 <i>Połączenia jednostek gospodarczych</i> – gdzie data wejścia w życie to pierwszy lipca 2009 r. oraz MSR 18 <i>Przychody</i> – ustalanie kiedy jednostka działa jako agent a kiedy jako strona umowy, gdzie nie jest podana data

(w tys. zł)

		wejścia w życie.
Zmiany do MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy – Dodatkowe zwolnienia dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy	Zmiana polega na dodaniu dwóch fakultatywnych zwolnień dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy w zakresie: • Ustalania kosztu domniemanego dla aktywów przemysłu paliwowo – gazowego; • Powtórnej oceny klasyfikacji umów leasingu; • Ustalania kosztu domniemanego dla działalności, w których wysokość cen sprzedaży jest regulowana.	1 stycznia 2010 r.
Zmiany do MSSF 2 Płatności w formie akcji – Transakcje płatności w formie akcji w ramach grupy rozliczane w środkach pieniężnych	Najważniejszą konsekwencją zmian do MSSF 2 jest fakt, że jednostka otrzymująca dobra lub usługi w ramach transakcji płatności w formie akcji, która jest rozliczana przez inną jednostkę w grupie lub jednego z udziałowców tej jednostki w środkach pieniężnych lub w formie innych aktywów jest obecnie zobowiązana do wykazywania otrzymanych dóbr i usług w swoim sprawozdaniu finansowym. Dotychczas transakcje w formie akcji własnych zawarte w ramach grupy nie były uregulowane przez MSSF 2.	1 stycznia 2010 r.
MSSF 9 Instrumenty Finansowe	Standard został wydany jako część kompleksowego przeгляdu rachunkowości instrumentów finansowych. Nowy standard jest mniej kompleksowy w porównaniu z bieżącymi wymogami i zastąpi MSR 39 Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena. Nowy standard będzie dotyczył wyłącznie zasad klasyfikacji i wyceny aktywów finansowych.	1 stycznia 2013 r.
Zaktualizowany MSR 24 Ujawnianie Informacji na temat podmiotów powiązanych	Wprowadzone zmiany dotyczą głównie wymogów dotyczących ujawnień transakcji z podmiotami powiązanymi podmiotów pozostających pod kontrolą Państwa oraz definicji podmiotu powiązanego.	1 stycznia 2011 r.
Zmiany do KIMSF 14 Przedpłaty z tytułu minimalnych wymogów finansowania	Zgodnie ze zmienionym KIMSF 14 wpłacona zaliczka w przypadku planu z minimalnymi wymogami finansowania powinna zostać ujęta jako składnik aktywów.	1 stycznia 2011 r.
KIMSF 19 Wygaśnięcie zobowiązań finansowych w związku z wyemitowaniem instrumentów kapitałowych	Interpretacja określa, że instrumenty kapitałowe wyemitowane w celu pokrycia zobowiązania finansowego stanowią „zapłatę” w myśl MSR 39.41. Wyżej opisane instrumenty kapitałowe powinny zostać wycenione w wartości godziwej, natomiast różnica między wartością bilansową wygasłego zobowiązania finansowego a wyceną instrumentu kapitałowego powinna zostać ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.	1 lipca 2010 r.

b) Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – wycenianych w wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – wycenianych w wartości godziwej
- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA („Grupa”) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Lietuva, IC Development & Finance Sp. z o.o., Inter Cars d o.o., Inter Cars Hungaria kft., JC Auto s.r.o., Inter Cars Romania s.r.l., JC Auto S.A., JC Auto s.r.l., Armatus Sp. z o.o., 5 STERNE FAHWERKSTECHNIK GMBH i SMIOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka / Jednostka dominująca”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i poza opisaną zmianą w nocy 35 nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2008.

(w tys. zł)

c) Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich („PLN”), po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A., Feber, Lauber, Q-Service, IC Development & Finance, Fenoplast i Armatus Sp. z o.o.. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika i JC Auto s.r.o. – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, dla JC Auto s.r.l. i JC Auto S.A. – EUR, dla Inter Cars Hungaria Kft – HUF, dla Inter Cars d.o.o. – HRK, dla Inter Cars Romania s.r.l. - RON - natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz aktywa i pasywa jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień sprawozdawczy,
- przychody i koszty w każdym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

d) Zmiany w polityce rachunkowości

Począwszy od 1 stycznia 2009 r. Grupa zmieniła swoją politykę rachunkowości odnośnie następujących obszarów:

- ustalanie i prezentacja segmentów operacyjnych
- prezentacja sprawozdania finansowego
- koszty finansowania zewnętrznego
- prezentacja rozliczeń międzyokresowych i rezerw

Ustalanie i prezentacja segmentów operacyjnych

Począwszy od 1 stycznia 2009 r. Grupa ustala i prezentuje segmenty operacyjne na podstawie informacji wewnętrznych dostarczanych dla głównego organu odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych Grupy. Zmiana w polityce rachunkowości wynika z wdrożenia MSSF 8 Segmenty operacyjne. Dotychczas segmenty operacyjne były ustalane i prezentowane zgodnie z MSR 14 Sprawozdawczość segmentów działalności.

Dane porównawcze dotyczące segmentów działalności zostały przekształcone w zgodzie z wymaganiami przejściowymi standardu. Ponieważ opisywana zmiana w polityce rachunkowości wpływa wyłącznie na prezentację w sprawozdaniu finansowym i elementy informacji objaśniających, nie występuje żaden wpływ na zysk przypadający na jedną akcję.

Segment operacyjny jest częścią składową Grupy, która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty, w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi Grupy. Wyniki operacyjne segmentów operacyjnych, dla których można wyodrębnić informacje finansowe, są regularnie przeglądane przez zarząd w celu podjęcia decyzji odnośnie alokacji zasobów na potrzeby działalności tych segmentów oraz oceny wyników ich działalności.

Wyniki segmentu, które są raportowane do zarządu zawierają pozycje dające się bezpośrednio przyporządkować danemu segmentowi oraz pozycje pośrednie, które mogą być mu racjonalnie przypisane, pozycje nieprzypisane do segmentów zawierają głównie aktywa związane z ogólnym zarządem Grupy (zasadniczo główna siedziba jednostki dominującej), koszty administracyjne biura, aktywa i zobowiązania dotyczące podatku dochodowego.

(w tys. zł)

Prezentacja sprawozdania finansowego

Grupa stosuje zaktualizowany MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych (2007), który obowiązuje od 1 stycznia 2009 r. W rezultacie, Grupa prezentuje w skonsolidowanym zestawieniu zmian w kapitałach własnych wszystkie zmiany kapitałów własnych przypadających na akcjonariuszy, podczas gdy zmiany w kapitałach własnych nie wynikające z transakcji z akcjonariuszami, prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Dane porównawcze zostały przekształcone zgodnie ze zaktualizowanym standardem. Zważywszy na fakt, iż zmiana w polityce rachunkowości, wynikająca z zastosowania zaktualizowanego MSR1, dotyczy wyłącznie prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym, jej zastosowanie nie wpływa na zysk przypadający na jedną akcję.

Koszty finansowania zewnętrznego

W odniesieniu do kwalifikowanych aktywów, dla których data rozpoczęcia dla celów kapitalizacji przypada na moment od dnia 1 stycznia 2009 r. Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można przypisać bezpośrednio nabyciu, budowie, konstrukcji lub produkcji kwalifikowanego składnika aktywów, jako część jego ceny nabycia, lub kosztu wytworzenia. Poprzednio, Grupa ujmowała koszty finansowania zewnętrznego, jako koszt okresu, w którym został poniesiony. Zmiana polityki rachunkowości w tym zakresie wynika z wdrożenia MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego, zgodnie z przepisami przejściowymi tego standardu; dane porównawcze nie zostały przekształcone. Zmiana w polityce rachunkowości nie ma istotnego wpływu na zysk przypadający na jedną akcję.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego odnośnie rzeczowych aktywów trwałych w budowie.

Prezentacja rozliczeń międzyokresowych i rezerw

Po przeanalizowaniu treści poszczególnych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej, a w szczególności rezerw, rozliczeń międzyokresowych i przedpłat Zarząd podjął decyzję o zmianie ich prezentacji począwszy od 1 stycznia 2009 r. Obecnie przedpłaty są prezentowane w ramach należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności. Rezerwy i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe, które w ocenie Grupy, spełniają definicję zobowiązań zostały zaprezentowane w pozycji zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań. Aby zapewnić porównywalność danych przekształcono również dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2008 r. oraz zaprezentowano przekształcone sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2007 r. Więcej informacji na temat przekształcenia przedstawiono w nocie numer 35.

e) Zasady konsolidacji

(a) Jednostki powiązane

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień sprawozdawczy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

(w tys. zł)

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej za wyjątkiem zmian opisanych w punkcie 1 d) stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(w tys. zł)

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane jako zysk lub strata w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwale aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

(w tys. zł)

e) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień sprawozdawczy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych ze sprawozdania z sytuacji finansowej następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem sprawozdawczym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(w tys. zł)

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w jako zysk lub strata w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu..

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień sprawozdawczy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

(w tys. zł)

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszyły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

g) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio jako zysk lub strata bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo jako zysk lub strata w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako zysk lub strata przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

h) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

i) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

j) Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

(w tys. zł)

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

k) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

l) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

m) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów do finalnego klienta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(w tys. zł)

n) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są zysk lub strata okresu w okresie, którego dotyczą.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

o) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, dywidendy z tytułu zaklasyfikowanych do zobowiązań akcji uprzywilejowanych, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są jako zysk lub strata. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

p) Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

q) Wycena wartości udziałów w spółkach stowarzyszonych

Udziały w jednostkach stowarzyszonych wyceniane są metodą praw własności.

r) Różnice kursowe

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

s) Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji przez pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia

(w tys. zł)

aktualnej liczby przyznanych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień sprawozdawczy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

t) Pochodne instrumenty finansowe, w tym rachunkowość zabezpieczeń

Grupa używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są wydzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane, oddzielny instrument o tych samych warunkach, co wbudowany instrument pochodny odpowiadałby definicji instrumentu pochodnego i hybrydowy (łączny) instrument nie jest wyceniany według wartości godziwej przez wynik finansowy. W momencie początkowego wyznaczenia pozycji zabezpieczającej grupa formalnie dokumentuje powiązanie pomiędzy instrumentem zabezpieczającym a pozycją zabezpieczaną. Dokumentacja ta obejmuje cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanawiania zabezpieczenia, jak również metod, jakie zostaną użyte przez Grupę do oceny efektywności instrumentu zabezpieczającego. Grupa ocenia, zarówno w momencie ustanowienia zabezpieczenia, jaki i na bieżąco w okresie późniejszym, czy uzasadnione pozostaje oczekiwanie, iż instrumenty zabezpieczające pozostają „wysoce efektywne” w kompensowaniu zmian wartości godziwej lub przepływów pieniężnych poszczególnych pozycji zabezpieczanych podczas całego okresu, na który zabezpieczenie zostało ustanowione, a także czy rzeczywisty poziom każdego zabezpieczenia mieści się w przedziale 80-125%. Zabezpieczenia przepływów pieniężnych przyszłych transakcji stosuje się dla przyszłych, wysoce prawdopodobnych transakcji, obarczonych ryzykiem zmian przepływów pieniężnych, których skutki zostałyby rozpoznane jako zysk lub strata bieżącego okresu.

3. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części zamiennych. Dodatkowo spółki Feber, Lauber oraz IC Development prowadzą działalność w innych segmentach takich jak: produkcja nacze, regeneracja części zamiennych oraz prowadzenie działalności developerskiej.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 20.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Informacja na temat geograficznej lokalizacji aktywów trwałych została przedstawiona w poniższej tabeli:

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Aktywa trwale zlokalizowane w Polsce	390 428	382 268
Aktywa trwale zlokalizowane za granicą	19 669	18 798
Razem aktywa trwałe	<u>410 097</u>	<u>401 066</u>

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 32.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Sprzedaż części zamiennych		Pozostałe		Wyłączenia		Suma	
	01.01.2009	01.01.2008	01.01.2009	01.01.2008	01.01.2009	01.01.2008	01.01.2009	01.01.2008
	-31.12.2009	-31.12.2008	-31.12.2009	-31.12.2008	-31.12.2009	-31.12.2008	-31.12.2009	-31.12.2008
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	2 016 049	1 632 893	49 585	105 063	-	-	2 065 634	1 737 956
Przychody pomiędzy segmentami	231 880	118 040	65 106	44 427	(296 986)	(162 467)	-	-
Przychody odsetkowe	5 894	4 917	-	89	(4 400)	(3 401)	1 494	1 605
Koszty odsetkowe	(28 633)	(28 269)	(3 148)	(2 149)	2 642	1 320	(29 139)	(29 098)
Amortyzacja	(28 513)	(26 487)	(1 912)	(1 222)	-	-	(30 425)	(27 709)
Zysk brutto	85 383	36 304	(709)	7 685	(366)	(2 954)	84 308	41 035
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	3 727	3 676	-	-	-	-	3 727	3 676
Aktywa łącznie	1 381 353	1 357 202	175 997	161 410	(284 357)	(290 890)	1 272 993	1 227 722
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	30 538	38 388	4 655	32 501	-	-	35 193	70 889
Zobowiązania łącznie	922 034	946 222	105 390	105 006	(253 322)	(241 631)	774 102	809 597

(w tys. zł)

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2009	31.12.2008
Grunty	14 985	13 721
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	94 733	84 354
Urządzenia techniczne i maszyny	29 681	24 220
Środki transportu	18 640	16 174
Inne środki trwałe	34 339	23 059
Środki trwałe w budowie	5 061	19 701
Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	66
	197 439	181 295

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2009 roku – 43.539 tys. zł
- 31 grudnia 2008 roku – 45.311 tys. zł,

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Grupy.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Zmiany w szacunkach

Grupa przeprowadziła analizę okresu użytkowania wyposażenia magazynów. W związku z tą analizą Grupa oczekuje, że ekonomiczny okres użyteczności tegoż wyposażenia wyniesie 10 lat od daty zakupu (wcześniejszy przewidywany okres ekonomicznej użyteczności – 5 lat). W związku ze zmianą szacunku, wpływ zmiany odpisu amortyzacyjnego na zysk na działalności operacyjnej bieżącego okresy wyniósł około 1.800 tys. zł.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2008 roku	5 643	53 125	31 748	12 730	31 883	7 422	142 551
Zwiększenia:	7 574	44 545	16 690	14 875	22 449	14 617	120 750
Nabycie	595	1 514	5 258	8 642	8 282	24 149	48 440
Z połączenia z JC Auto S.A.	6 683	36 469	7 189	4 941	9 665	1 060	66 007
Przeniesienie	296	6 562	1 770	289	4 502	(10 592)	2 827
Leasing	-	-	2 473	1 003	-	-	3 476
Zmniejszenia:	-	(309)	(648)	(3 203)	(486)	(2 634)	(7 280)
Sprzedaż	-	(309)	(564)	(3 187)	(484)	(1)	(4 545)
Likwidacja	-	-	(84)	(13)	(2)	(14)	(113)
Przeniesienie	-	-	-	-	-	(1 305)	(1 305)
Pozostałe	-	-	-	(3)	-	(1 314)	(1 317)
Różnice kursowe z przeliczenia	524	418	512	423	(2)	296	2 171
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2008 roku	13 741	97 779	48 302	24 825	53 844	19 701	258 192
Zwiększenia:	1 399	15 483	17 226	9 430	17 471	(14 538)	46 471
Nabycie	72	979	6 925	1 563	3 915	15 716	29 170
Przeniesienie	1 327	14 504	2 671	6 178	13 215	(30 803)	7 092
Leasing	-	-	7 630	1 689	341	549	10 209
Zmniejszenia:	-	(1 536)	(10 547)	(4 354)	(854)	-	(17 291)
Sprzedaż	-	(1 536)	(10 418)	(3 652)	(842)	-	(16 448)
Likwidacja	-	-	(129)	(702)	(12)	-	(843)
Różnice kursowe z przeliczenia	(122)	(127)	(121)	(106)	(69)	(102)	(647)
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2009 roku	15 018	111 599	54 860	29 795	70 392	5 061	286 725

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2008 roku	-	8 866	17 398	6 770	21 599	-	54 633
Amortyzacja za okres	20	2 609	7 187	3 731	9 027	-	22 574
Sprzedaż	-	(24)	(199)	(2 022)	(299)	-	(2 544)
Likwidacja	-	-	(2)	-	(14)	-	(16)
Pozostałe	-	(37)	(212)	-	244	-	(5)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	10	(90)	172	228	-	320
Wycena	-	2 001	-	-	-	-	2 001
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2008 roku	20	13 425	24 082	8 651	30 785	-	76 963
Amortyzacja za okres	13	3 559	9 400	4 680	6 032	-	23 684
Sprzedaż	-	(245)	(8 124)	(1 936)	(432)	-	(10 737)
Likwidacja	-	-	(75)	(55)	(12)	-	(142)
Pozostałe	-	139	(9)	(22)	(239)	-	(131)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(12)	(95)	(163)	(81)	-	(351)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	33	16 866	25 179	11 155	36 053	-	89 286
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	5 643	44 259	14 350	5 960	10 284	7 422	87 918
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	13 721	84 354	24 220	16 174	23 059	19 701	181 229
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	13 721	84 354	24 220	16 174	23 059	19 701	181 229
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	14 985	94 733	29 681	18 640	34 339	5 061	197 439

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2009	31.12.2008
Oprogramowanie komputerowe	5 962	6 905
Koszty zakończonych prac rozwojowych	90	129
Wartość firmy, w tym:	124 130	124 130
- <i>wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.</i>	124 130	124 130
Inne wartości niematerialne, w tym:	18 142	21 127
- <i>relacje z dostawcami</i>	14 149	15 503
- <i>pozostałe</i>	3 993	5 624
Zaliczki na wartości niematerialne	-	30
	148 324	152 321

Test na utratę wartości

Grupa przeprowadziła test na utratę wartości aktywów dla ośrodków generujących środki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2008 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej oddzielnie dla segmentu Części zamienne (zawiera wartość firmy) oraz Pozostałe.
- Dane użyte do projekcji za lata 2010, 2011 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu.
- Przepływy pieniężne na lata 2012-2013 zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 4-5%, natomiast na pozostałe lata założono stopę wzrostu o wysokości 1,5%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 10,5% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2008 roku – 2 243 tys. zł,
- 31 grudnia 2009 roku – 2 366 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Grupy.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Wartość firmy	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Zaliczki na wartości niematerialne	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH						
Wartość brutto na 1 stycznia 2008 roku	-	-	19 497	4 004	3	23 504
Nabycie	-	10	3 126	1 927	30	5 093
Wytworzenie we własnym zakresie	-	119	-	-	-	119
Z połączenia z JC Auto S.A., w tym:	124 130	-	1 497	17 913	-	143 540
- relacje z dostawcami nabyte w wyniku połączenia z JC Auto S.A.	-	-	-	16 700	-	16 700
- inne	124 130	-	1 497	1 213	-	126 840
Pozostałe zmniejszenia	-	-	(4)	-	(3)	(7)
Przeniesienie z inwestycji	-	-	919	-	-	919
Wartość brutto na 31 grudnia 2008 roku	124 130	129	25 035	23 844	30	173 168
Nabycie	-	-	2 585	-	109	2 694
Leasing	-	-	1 000	-	-	1 000
Pozostałe zmniejszenia	-	-	(889)	(10)	(139)	(1 038)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(61)	-	-	(61)
Wartość brutto na 31 grudnia 2009 roku	124 130	129	27 670	23 834	-	175 763

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU TRWAŁEJ UTRATY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH

Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2008 roku	-	-	15 320	395	-	15 715
Amortyzacja za okres	-	-	2 813	2 322	-	5 135
Zmniejszenia	-	-	(3)	-	-	(3)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2008 roku	-	-	18 130	2 717	-	20 847
Amortyzacja za okres	-	39	3 726	2 976	-	6 741
Zmniejszenia	-	-	(107)	-	-	(107)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(41)	(1)	-	(42)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	-	39	21 708	5 692	-	27 439
WARTOŚĆ NETTO						
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	-	-	4 177	3 609	3	7 789
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	124 130	129	6 905	21 127	30	152 321
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	124 130	129	6 905	21 127	30	152 321
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	124 130	90	5 962	18 142	-	148 324

(w tys. zł)

6. Nieruchomości inwestycyjne

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Stan na 1 stycznia	57 328	43 319
Nabycie w wyniku połączenia jednostek gospodarczych	-	2 659
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	3 329	12 423
Nabycie	-	3 096
Zmiana wartości godziwej rozpoznana jako zysk/(strata) bieżącego okresu	1 922	6 976
Sprzedaż nieruchomości	<u>(9 142)</u>	<u>(11 145)</u>
Stan na 31 grudnia	<u>53 437</u>	<u>57 328</u>

Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków obejmowały przede wszystkim wydatki na budowę budynków i budowli, związanych z budową filii.

W trakcie roku Grupa sprzedała nieruchomości położoną w Bielsku Białej i Rzeszowie.

Grupa zleciła wycenę do wartości godziwej nieruchomości w Warszawie, Lublinie, Bielsku-Białej, Szczecinie, Gdańsku, Gorzowie, Rzeszowie i na Mazurach. Wycena została przeprowadzona przez niezależnego rzeczoznawcę, posiadającego uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymującego się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych.

W ciągu roku 2009 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne.

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2009 roku wynoszą 150 tys. zł. z nieruchomości w Warszawie i Bielsku Białej po 180 tys. zł a w Szczecinie 156 tys. zł.

Grupa nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomościami. Z pozostałych nieruchomości Grupa nie uzyskała żadnych przychodów z najmu. Nieruchomości dotyczą nabytych gruntów na cele inwestycyjne (budowa filii lub wynajem). Wartość samych gruntów na dzień 31 grudnia 2009 r. wynosiła 40 290 tys. zł.

7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	<u>2009</u>	<u>2008</u>
Stan na 1 stycznia	3 770	-
Zwiększenia , w tym:	52	3 676
- nabycie Frenoplast,	-	3 782
-udział w wyniku Frenoplast	52	(106)
- inne	-	94
Stan na 31 grudnia	<u>3 822</u>	<u>3 770</u>

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31 grudnia 2009 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.
Siedziba	Szczytno
Wartość udziałów (tys. zł.)	3 782
Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	49%
Aktywa jednostki	13 167 *
Zobowiązania	4 303 *
Przychody	9 266 *
Zysk netto	105 *

* dane niebadane

8. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Udziały w innych jednostkach	<u>43</u>	<u>43</u>
Koniec okresu	<u>43</u>	<u>43</u>

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR (Auto-Teile-Informationssystem). Udział Grupy w kapitale zakładowym ATR wynosi 3,7%.

(w tys. zł)

9. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2009 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 758
Rzeczowe aktywa trwałe	-	8 460
Zapasy	5 295	702
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	406	1 303
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	335	-
Środki pieniężne	-	74
Straty podatkowe	687	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 484	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	3 440	7 616
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	17 647	20 913
Kompensata	(17 297)	(17 297)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	350	3 616

na dzień 31 grudnia 2008 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	3 022
Rzeczowe aktywa trwałe	-	8 379
Zapasy	4 781	897
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	96	2 106
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	2 101	4
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	247	-
Straty podatkowe	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 540	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	1 785	7 042
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	16 550	21 450
Kompensata	(16 268)	(16 268)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	282	5 182

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2009	31.12.2008
stan na początek okresu	16 550	7 591
Zwiększenie (zmniejszenie)	1 097	8 959
stan na koniec okresu	17 647	16 550
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2009	31.12.2008
stan na początek okresu	21 450	8 568
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(537)	12 882
stan na koniec okresu	20 913	21 450

(w tys. zł)

	31.12.2008	Wpływ na zysk netto	31.12.2009
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	16 550	1 097	18 960
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(21 450)	537	(22 226)
	(4 900)	1 634	(3 266)

10. Zapasy

	31.12.2009	31.12.2008
Materiały	37 825	28 612
Półprodukty i produkty w toku	22 595	16 100
Produkty gotowe	4 576	6 491
Towary	500 620	536 697
	565 616	587 900
Towary	516 747	559 112
Rabaty odniesione na zapas	(15 193)	(21 281)
Odpisy	(934)	(1 134)
	500 620	536 697

Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2009	31.12.2008
stan na początek okresu	(1 134)	(953)
(zwiększenie) / zmniejszenie	200	(181)
stan na koniec okresu	(934)	(1 134)

11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2009	31.12.2008
Z tytułu dostaw i usług	189 624	160 563
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	67 835	41 216
Pozostałe należności	12 037	9 383
Udzielone pożyczki	7 677	6 703
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	277 173	217 865

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2009 obejmowały głównie należności z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 62 405 tys. zł (w 2008 roku 26 574 tys. zł).

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług

	31.12.2009	31.12.2008
Stan na początek okresu	(4 388)	(2 339)
Zwiększenie	(3 586)	(2 108)
Zmniejszenie	238	59
Stan na koniec okresu	(7 736)	(4 388)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	269 437	213 477

(w tys. zł)

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie zasadnicze ryzyko związane z utratą wartości należności spoczywa na filiantach na podstawie zawartych umów dystrybucyjnych.

Struktura wiekowa krótkoterminowych należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2009	31.12.2008
Wymagalne do 12 miesięcy	277 173	217 865
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	277 173	217 865

Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)		
Należności w walucie polskiej	185 588	128 666
Należności w walutach obcych	91 585	89 199
	277 173	217 865

Należności w EUR	51 343	50 217
Należności w USD	11 484	16 285
Należności w innych walutach	28 758	22 697
	91 585	89 199

Struktura wiekowa należności	31.12.2009	
	Brutto	odpisy
do 180 dni	257 301	-
od 181 do 270 dni	3 873	542
od 271 do 360 dni	2 655	565
powyżej 1 roku	13 344	6 629
Razem	277 173	7 736

Struktura wiekowa należności	31.12.2008	
	Brutto	odpisy
do 180 dni	201 381	-
od 181 do 270 dni	6 234	1 369
od 271 do 360 dni	3 561	466
powyżej 1 roku	6 689	2 553
Razem	217 865	4 388

Udzielone pożyczki	31.12.2009	31.12.2008
Pożyczki krótkoterminowe	7 677	6 703
Pożyczki długoterminowe	411	1 742
	8 088	8 445

Długoterminowe należności		
Należności od pracowników	524	579
Pożyczki długoterminowe	411	1 742
Kaucje	4 390	2 226
Pozostałe	1 357	1 480
	6 682	6 027

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w Nocie 32.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki.

Pożyczki są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

(w tys. zł)

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
W kasie	6 218	4 906
Na rachunkach bankowych	16 212	16 922
W drodze	4 195	3 042
Na rachunkach ZFŚS	739	52
Środki pieniężne	<u>27 364</u>	<u>24 922</u>
W walucie polskiej	11 484	9 907
W walutach obcych	15 880	15 015
	<u>27 364</u>	<u>24 922</u>

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce, administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy jednostki dominującej Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2009 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio* (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	<u>14 168 100</u>			<u>28 336 200</u>		<u>259 530 475</u>

Na dzień 31 grudnia 2009 roku akcje serii A do G były zarejestrowane przez sąd rejestrowy. Natomiast część akcji serii F1, F2 i F3 nie została zarejestrowana na dzień sprawozdawczy a także do momentu zatwierdzenia sprawozdania jak przedstawia poniższa tabela:

	Liczba akcji (w sztukach)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Data objęcia akcji przez osoby uprawnione
akcje serii F1	1	2	33,59	29.12.2009
akcje serii F2	127 333	254 666	37,13	29.12.2009
akcje serii F3	157 334	314 668	18,64	29.12.2009
	<u>284 668</u>	<u>569 336</u>		

(w tys. zł)

Udziały niekontrolujące

Stan na 1 stycznia 2008 roku	1 151
Udział udziałowców niekontrolujących w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 roku	(1 151)
Stan na 31 grudnia 2008 roku	-
Udział udziałowców niekontrolujących w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku	-
Stan na 31 grudnia 2009 roku	-

Udziały niekontrolujące stanowią udziały jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraina (30% udziałów).

14. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcję

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 68.222 tys. zł (2008: 25.417 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji jednostki dominującej 13.785 tys. akcji (2008: 13.400 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

	2009	2008
<i>Średnio ważona liczba akcji</i>		
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	13 736 100	11 821 100
Akcje w wyemitowane związku z połączeniem	-	1 562 500
Wpływ realizacji opcji na akcje	51 585	16 667
Średnioważona liczba akcji w roku	13 787 685	13 400 267
Podstawowy zysk na 1 akcję	2009	2008
Zysk netto w okresie	68 222	25 417
Średnioważona liczba akcji	13 787 685	13 400 267
Zysk netto na 1 akcję	4,95	1,90

Rozwodniony zysk na 1 akcję

Dla celów wyliczenia rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję Grupa przyjęła realizację rozładniających skutków programu motywacyjnego. Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 68.222 tys. zł (2008: 25.417 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji (rozwodnionej) 14.059 tys. akcji (2008: 13.668 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

	2009	2008
<i>Średnio ważona liczba akcji (rozwodniona)</i>		
Średnioważona liczba akcji w roku (podstawowa)	13 787 685	13 400 267
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	271 326	267 318
Średnioważona liczba akcji w roku (rozwodniona)	14 059 011	13 667 585

Średnia cena rynkowa akcji użytych do wyliczenia efektu rozwodnienia wskaźnika zysku na 1 akcję została wyliczona na podstawie cen kursu akcji Spółki notowanych na giełdzie.

	2009	2008
<i>Rozwodniony zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie	68 222	25 417
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14 059 011	13 667 585
Zysk netto na 1 akcję	4,85	1,86

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach Grupy z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 32.

(w tys. zł)

Długoterminowe	31.12.2009	31.12.2008
Zabezpieczone kredyty bankowe	352 996	81 817
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	33 062	31 645
	386 058	113 462

Krótkoterminowe	31.12.2009	31.12.2008
Zabezpieczone kredyty bankowe	55 603	416 115
Zobowiązania niezabezpieczone z tytułu dłużnych papierów wartościowych (Obligacje)	25 000	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 732	9 009
	88 335	425 124

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	55 000	55 000	31-12-2010
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	603	603	31-12-2010
	55 603	55 603	

Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	425 000	350 262	29-07-2011
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	3 187	2 734	20-01-2016
	428 187	352 996	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2009r wyniosła 408 599 tys. zł, z czego 395 614 tys zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w złotych, 9 648 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w EUR, zaś 3 337 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w HUF.

Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2009 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A	109 974	27%
ABN Amro (Polska) S.A.	80 696	20%
ING Bank Śląski S.A.	78 177	19%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	48 607	12%
BRE Bank S.A.	67 808	17%
EFG Eurobank Ergasias S.A. oddział w Polsce	20 000	5%
	405 262	100%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraina,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące główne istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu,
- poziom współczynnika rentowności sprzedaży Grupy,

(w tys. zł)

- dynamika współczynnika rotacji zapasów.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregoś z istotnych współczynników.

Kredyt oprocentowany jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 3M, O/N WIBOR lub LIBOR powiększonej o marżę banku zależną od wskaźnika dług/EBITDA. Zgodnie z umową kredytową Spółka zobowiązana jest do zabezpieczenia się przed zmianą stopy procentowej poprzez zawarcie z bankami kontraktów Interest Rate Swap (IRS). Więcej na ten temat przedstawiono w nocie numer 32.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła: stawka referencyjna powiększona o 2,84p.p.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Fortis Bank SA/NV Hungary są: hipoteka na nieruchomości oraz gwarancja udzielona przez Inter Cars S.A. Kredyt oprocentowany jest na warunkach : stawka referencyjna LIBOR powiększona o 1,5%.

Leasing finansowy	31.12.2009	31.12.2008
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	50 084	50 661
Koszt finansowy	(9 290)	(10 007)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	<u>40 794</u>	<u>40 654</u>
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2009	31.12.2008
Poniżej 1 roku	8 161	11 059
Pomiędzy 1 a 5 lat	27 055	21 047
Więcej niż 5 lat	<u>14 868</u>	<u>18 555</u>
	<u>50 084</u>	<u>50 661</u>
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	31.12.2009	31.12.2008
Poniżej 1 roku	7 732	9 009
Pomiędzy 1 a 5 lat	22 381	14 055
Więcej niż 5 lat	<u>10 681</u>	<u>17 590</u>
	<u>40 794</u>	<u>40 654</u>

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 4 i 5.

Obligacje

W ciągu roku Spółka finansowała się krótkoterminowymi obligacjami. Wartość nominalna wyemitowanych i wykupionych obligacji wyniosła 61 700 tys. zł.

Tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych i nie wykupionych do dnia sprawozdawczego.

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
92	31.08.2009	31.05.2010	<u>25 000</u>
			<u>25 000</u>

Obligacje były wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej obligacji w siedzibie agenta emisji. Stopa dyskonta obligacji wynosi 7,92%.

(w tys. zł)

16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	235 872	236 875
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	26 551	10 483
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	29 144	14 764
	291 567	262 122

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	275 717	273 538
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostałych do rozliczenia w przyszłym okresie	(39 845)	(36 663)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	235 872	236 875

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług

Wymagalne do 12 miesięcy	235 872	236 875
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	235 872	236 875

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2009 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 19 636 tys. zł (2008: 9 573 tys. zł).

Najistotniejszymi pozycjami pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2009 były zobowiązania z tytułu bonusów dla klientów jednostki dominującej w kwocie 6 108 tys zł (2008: 2 704 tys zł) oraz zobowiązania z tytułu najmu w kwocie 4 829 tys zł (2008: 0 tys zł).

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, oraz pozostałych zobowiązań

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania w walucie lokalnej	148 790	127 867
Zobowiązania w walutach obcych	142 777	134 255
	291 567	262 122

równowartość w walucie krajowej

Zobowiązania w EUR	123 589	110 724
Zobowiązania w USD	4 859	5 875
Zobowiązania w innych walutach	14 329	17 656
	142 777	134 255

Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	31.12.2009	31.12.2008
Pozostałe	219	155
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	219	155

17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2009	31.12.2008
Z tytułu wynagrodzeń	1 558	1 634
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	1 449	939
	3 007	2 573

(w tys. zł)

18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

Struktura wiekowa zobowiązań z podatków	31.12.2009	31.12.2008
Wymagalne do 12 miesięcy	1 300	979
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	1 300	979

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków		
Zobowiązania w walucie polskiej	808	87
Zobowiązania w walucie obcej, denominowane w złotych	492	892
	1 300	979

19. Płatności w formie akcji własnych

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie jednostki dominującej wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie jednostki dominującej wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

	Średniowa- żona cena wykonania 2009	Ilość opcji 2009	Średniowa- żona cena wykonania 2008	Ilość opcji 2008	Średniowa- żona cena wykonania 2007	Ilość opcji 2007
Opcje do wykonania na dzień 1 stycznia	29,19	432 000	29,76	472 000	35,95	472 000
Opcje wykonane w trakcie okresu	29,19	(432 000)	36,25	(40 000)	-	-
Opcje niewykonane	-	-	-	-	-	-
Opcje do wykonania na dzień 31 grudnia	-	-	29,19	432 000	35,95	472 000
Opcje wykonalne na dzień 31 grudnia	-	-	38,00	254 667	33,39	157 334

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008	1.1.2007- 31.12.2007	1.1.2006- 31.12.2006
Koszt przyznanych opcji	5 935	-	743	3 330

Na dzień 1 stycznia 2009 liczba wykonalnych opcji wynosiła 432.000 opcji, a średnioważona cena ich wykonania wyniosła 29,19 zł.

Na dzień 31 grudnia 2009 wszystkie opcje zostały wykorzystane i zamienione na akcje serii F1, F2, F3, tak jak prezentuje tabela przedstawiona w nocie numer 13.

20. Przychody ze sprzedaży

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży produktów	55 645	115 335
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	1 944 309	1 562 167
Przychody ze sprzedaży usług	65 008	59 858
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	672	696
	2 065 634	1 737 956

(w tys. zł)

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Części do samochodów osobowych	1 493 048	72%	1 192 663	69%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	210 058	10%	206 658	12%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	31 598	2%	20 837	1%
Pozostałe części	178 233	9%	136 399	8%
Pozostała sprzedaż	152 697	7%	181 399	10%
Przychody ze sprzedaży razem	2 065 634	100%	1 737 956	100%

Pozostała sprzedaż obejmuje przede wszystkim przychody z tytułu najmu powierzchni magazynowych oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 747 596	85%	1 518 576	87%
Sprzedaż eksportowa	318 038	15%	219 380	13%
Razem	2 065 634	100%	1 737 956	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji oraz na Ukrainę.

Szczegółowe informacje na temat struktury sprzedaży i podstawowych czynników, które miały wpływ na wartość sprzedaży przedstawione zostały w Sprawozdaniu z działalności Grupy Inter Cars.

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2009 – 31.12.2009	1.01.2008 – 31.12.2008
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	1 428 575	1 244 244
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług, produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(64 745)	(47 862)
(Dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(4 718)	6 563
Koszt własny sprzedaży	1 359 112	1 202 945
Rabaty należne za okres	57 854	54 751
Odniesione na zapasy (do ujęcia w momencie sprzedaży)	(15 193)	(21 281)
Odniesione na zmniejszenie kosztu własnego sprzedaży	42 661	33 470
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	21 281	13 285
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	803	1 107
Pomniejszenie kosztu własnego sprzedaży o rabaty należne za okres	64 745	47 862
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	15 193	21 281
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	15 193	21 281

(w tys. zł)

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Amortyzacja	30 425	27 709
Zużycie materiałów i energii	63 144	105 942
Usługi obce	385 598	310 119
Podatki i opłaty	3 580	2 634
Wynagrodzenia	93 268	88 110
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	22 214	21 066
Pozostałe koszty rodzajowe	23 073	16 768
Koszty według rodzaju, razem	621 302	572 348
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(42 740)	(112 480)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	-	10 023
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(243 773)	(195 566)
(minus) Koszty programu motywacyjnego	-	(743)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	334 789	273 582

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju. W kosztach wynagrodzeń w roku 2008 ujęte zostały koszty związane z realizacją programu motywacyjnego, o którym mowa w notcie 19.

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Reklamacje uznane przez dostawców	-	9
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	4 455
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	652	246
Dotacje	-	581
Przychody z tytułu obciążenia filii	1 329	1 006
Upusty marketingowe	1 590	784
Skonto	1 029	5 475
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	217	91
Opłaty depozytowe	77	55
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	51	23
Rozwiązanie odpisów	664	2 548
Odwrócenie wyceny magazynu	-	211
Nadwyżki magazynowe	73	1 659
Przeszacowanie wartości nieruchomości inwestycyjnych	1 922	7 078
Pozostałe	762	962
	8 366	25 183

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	6 350	975
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	424	69
Reklamacje uznane przez dostawców	-	14
Uszkodzenia towarów	2 224	1 665
Koszty z tytułu reklamacji	410	923
Upusty udzielone	-	1 746
Odpisanie przedawnionych należności	3 444	5 190
Odpisanie wartości zapasów	2 390	1 105
Odszkodowania	79	276
Darowizny	4	36
Szkody komunikacyjne	-	60
Złomowanie	110	130
Refaktury	87	865
Braki w dostawach	-	1 398
Pozostałe	932	482
	16 454	14 934

(w tys. zł)

25.Przychody i koszty finansowe

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Przychody finansowe		
Odsetki z tytułu pożyczek	695	842
Odsetki z innych tytułów	799	763
Pozostałe przychody finansowe	54	53
	<u>1 548</u>	<u>1 658</u>
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	26 494	26 456
Odsetki z innych tytułów	2 645	2 642
Prowizje i opłaty	3 651	4 379
	<u>32 790</u>	<u>33 477</u>

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2009 do 31.12.2009	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 501	-	3 501
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów	-	(4 730)	(4 730)
Pozostałe	-	11	10
Zrealizowane różnice kursowe	<u>3 501</u>	<u>(4 719)</u>	<u>(1 219)</u>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	1 217	-	1 217
Pozostałe	-	346	346
Niezrealizowane różnice kursowe	<u>1 217</u>	<u>346</u>	<u>1 563</u>
Łącznie różnice kursowe	<u>4 718</u>	<u>(4 373)</u>	<u>344</u>

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2008 do 31.12.2008	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(5 625)	-	(5 625)
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	2 377	2 377
Zrealizowane różnice kursowe	<u>(5 625)</u>	<u>2 377</u>	<u>(3 248)</u>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(938)	-	(938)
Powstałe w związku z wyceną na dzień sprawozdawczy zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	(11 672)	(11 672)
Powstałe w związku z wyceną na dzień sprawozdawczy środków pieniężnych	-	252	252
Niezrealizowane różnice kursowe	<u>(938)</u>	<u>(11 420)</u>	<u>(12 358)</u>
Łącznie różnice kursowe	<u>(6 563)</u>	<u>(9 043)</u>	<u>(15 606)</u>

(w tys. zł)

26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	31.12.2009	31.12.2008
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(17 720)	(9 134)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	(122)	(357)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	320	(9 606)
Pozostałe, w tym rozrachunki przejęte z JC Auto	-	1 177
Podatek dochodowy zapłacony	(17 522)	(17 920)

Zmiana stanu należności (z wyjątkiem pożyczek udzielonych i należności z tytułu podatku dochodowego)

	31.12.2009	31.12.2008
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(55 960)	56 517
Zmiana stanu należności długoterminowych	(655)	2 187
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(357)	(2 348)
Pozostałe, w tym rozrachunki przejęte z JC Auto	(11)	(17 007)
Zmiana stanu należności	(56 983)	39 349

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	31.12.2009	31.12.2008
Pożyczki udzielone	(431)	(5 893)
Splata pożyczek udzielonych	723	3 676
Odsetki otrzymane	760	727
Odsetki naliczone	(695)	(858)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	357	(2 348)

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	31.12.2009	31.12.2008
Wpływy (Splaty) z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	(84 960)	89 261
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	(11 130)	(9 608)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	86 700	-
Wykup z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	(61 700)	(54 832)
Leasingi udzielone	11 271	3 476
Zmiana wyceny bilansowej	(4 373)	11 672
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	(64 192)	39 969

Odsetki netto

	31.12.2009	31.12.2008
Odsetki zapłacone	(29 142)	(29 022)
Odsetki naliczone	695	858
Odsetki netto	(28 447)	(28 164)

27. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Podatek dochodowy bieżący	17 720	9 134
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	(1 634)	(150)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	16 086	8 984

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

(w tys. zł)

	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto (bez udziału wyniku jednostki stowarzyszonej)	84 308	34 401
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (15%/19%/24%/25%)*	(14,500)	(5 933)
<u>Różnice trwałe</u>		
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(3 220)	(3 227)
Rozpoznanie ulgi w podatku z tytułu pomocy publicznej w SSE	-	176
Podatek dochodowy bieżący wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(17 720)	(8 984)

- Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 24%, Ukraina 25%, Litwa 15%

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

28. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2009 – 31.12.2009	1.01.2008 – 31.12.2008
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	-	9 450
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	13 696 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-	0,69

W roku 2009 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę o przeznaczeniu w całości zysku z roku 2008 na kapitał zapasowy.

W dniu 18 lipca 2008 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2007 rok w wysokości 9 450 309,00 zł, tj. 0,69 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 5 sierpnia 2008 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 21 sierpnia 2008 roku.

Zarząd jednostki dominującej proponuje przeznaczyć zysk netto okresu bieżącego na kapitał zapasowy. W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. jednostka dominująca ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

29. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Zobowiązanie podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Grupa posiada gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 1.000 tys. zł oraz gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie

(w tys. zł)

wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

30. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Grupę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2009 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 6.429 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 9.297 tys. zł. Na koniec 2008 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 4.127 tys. zł oraz 17.899 tys. zł.

Łączna wartość przyszłych minimalnych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 10.493 tys. zł. (2008: 11.062 tys. zł.), natomiast od jednego roku do pięciu lat wynosi 5.233 tys. zł (2008: 10.963 tys. zł.). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej koszty czynszów na współpracujących filiantów.

31. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych została wyłączona w konsolidacji.

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązаныmi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

	1.01.2009- 31.12.2009	1.01.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży		
Inter Cars s.j.	36	37
ANPO Andrzej Oliszewski	-	2
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	444	110
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	52	70
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	651	694
BEST-CAR Justyna Pietrzak	488	392
	1 671	1 302
Zakup towarów i usług		
Inter Cars s.j.	27	227
ANPO Andrzej Oliszewski	155	148
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	504	337
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1 810	1 768
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 222	3 697
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 089	1 784
	8 807	7 961
Należności	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars s.j.	38	43
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	110	9
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1	31
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	70	222
BEST-CAR Justyna Pietrzak	111	115
	330	420
Zobowiązania	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars s.j.	-	66
ANPO Andrzej Oliszewski	-	2
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	-	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	55	108
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	151	194
BEST-CAR Justyna Pietrzak	48	75
	254	445

(w tys. zł)

Pożyczki udzielone	31.12.2009	31.12.2008
Frenoplast S.A.	1 164	1 169
	1 164	1 169

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu jednostki dominującej kształtowało się w sposób następujący:

	1.1.2009 –	1.1.2008 –
	31.12.2009	31.12.2008
Rada Nadzorcza	208	167
Zarząd	2 650	2 486
	2 858	2 653

32.Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Znaczna część należności z tytułu dostaw i usług stanowi ryzyko współpracujących filiantów, którzy rozliczani są przez Grupę na zasadzie podziału marży. Stanowi to dodatkowe ograniczenie ryzyka kredytowego przez Grupę.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2009	31.12.2008
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	276 119	219 504
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27 364	24 922
	303 483	244 426

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2009 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

W związku z otrzymanym przez Grupę kredytem konsorcjalnym Grupa jest zobowiązania do zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany stóp procentowych poprzez zawarcie kontraktów typu Interest Rate Swap (IRS). Na dzień sprawozdawczy Grupa była stroną następujących transakcji zabezpieczających ryzyko zmiany stopy procentowej:

Bank	Wartość pozycji zabezpieczanej	Okres obowiązywania kontraktu	Baza oprocentowania zmiennego	Oprocentowanie stałe wg kontraktu
BRE	55 417	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,98
ING	63 333	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,99
Pekao	98 958	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,98
Razem	217 708			

Powyższe transakcje zawarte były pod koniec okresu sprawozdawczego, więc ich wycena na dzień sprawozdawczy była nieistotna. Dla powyższych transakcji zastosowano rachunkowość zabezpieczeń (zabezpieczenie przepływów pieniężnych).

Istotne transakcje zabezpieczające zmianę stopy procentowej zawarte zostały również po dacie bilansowej.

(w tys. zł)

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

	31.12.2009	31.12.2008
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej		
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone z wyłączeniem naliczonych odsetek)	7 677	6 703
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacji o stałej stopie dyskonta)	(449 393)	(538 586)
- minus zobowiązania finansowe zabezpieczone swapami procentowymi (IRS) na dzień sprawozdawczy:	217 708	-
	<u>(224 008)</u>	<u>(531 883)</u>

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Grupy w okresie rocznym (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny).

	wzrost/spadek punkty bazowe	Wpływ na wynik netto
na dzień 31.12.2009		
	+ 100 / -100	(1 814) / 1 814
	+ 200 / -200	(3 629) / 3 629
na dzień 31.12.2008		
	+ 100 / -100	(4 308) / 4 308
	+ 200 / -200	(8 617) / 8 617

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, EUR, CZK, LTL, HUF, HRK oraz RON. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

	EUR	USD	pozostałe	EUR	USD	pozostałe
	31 grudnia 2009 r.			31 grudnia 2008 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	51 343	11 484	28 785	50 217	16 285	22 697
Środki pieniężne	5 543	21	10 316	6 117	73	8 825
Kredyty bankowe	(9 648)	-	(3 337)	(18 051)	-	(3 960)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(123 589)	(4 859)	(14 329)	(110 724)	(5 875)	(17 656)
Ekspozycja bilansowa brutto	(76 351)	6 646	21 435	(72 441)	10 483	9 906

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursów walutowych przy założeniu niezmienności innych czynników (brak istotnego wpływu na kapitał własny).

	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
na dzień 31.12.2009		
EUR	+ 5% / - 5%	(3 092) / 3 092
	+ 10% / - 10%	(6 184) / 6 184
USD	+ 5% / - 5%	269 / (269)
	+ 10% / - 10%	538 / (538)
Inne	+ 5% / - 5%	868 / (868)
	+ 10% / - 10%	1 736 / (1 736)

(w tys. zł)

na dzień 31.12.2008	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	(2 933) / 2 933
	+ 10% / - 10%	(5 867) / 5 867
USD	+ 5% / - 5%	425 / (425)
	+ 10% / - 10%	849 / (849)
Inne	+ 5% / - 5%	401 / (401)
	+ 10% / - 10%	802 / (802)

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2009 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	10 152	45 451	352 215	781	408 599
obligacje	-	-	25 000	-	-	25 000
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 933	5 799	22 381	10 681	40 794
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	115 435	150 566	25 566	-	-	291 567
	115 435	162 651	101 816	374 596	11 462	765 960

Ze względu na nieistotność, kwoty zobowiązań z tytułu wyceny kontraktów zabezpieczających stopę procentową (IRS) nie zostały ujęte w powyższej tabeli.

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest ciągle utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 15.

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowane zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	474 393	538 586
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	291 567 (27 364)	262 122 (24 922)
Zadłużenie netto	<u>738 596</u>	<u>775 786</u>
Kapitał własny	498 891	418 125
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	<u>1,48</u>	<u>1,86</u>

(w tys. zł)

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	31.12.2009		31.12.2008	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Pożyczki udzielone	8 088	8 088	8 445	8 445
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe (z wyjątkiem pożyczek udzielonych)	268 031	268 031	211 059	211 059
Środki pieniężne i ekwiwalenty	27 364	27 364	24 922	24 922
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek (z uwzględnieniem wyceny swapów procentowych - IRS)	(408 599)	(411 928)	(497 932)	(497 932)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	(291 567)	(291 567)	(262 122)	(262 122)
Zobowiązania z tytułu obligacji	(25 000)	(25 000)	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(40 794)	(40 794)	(40 654)	(40 654)
Ekspozycja netto	(462 434)		(556 239)	

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można w sposób wiarygodny wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

33.Zdarzenia po dacie bilansu

Nie wystąpiły

34.Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Jednostki Dominującej użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 3 Nieruchomości inwestycyjne,
- Nota 9 Odpisy aktualizujące zapasy oraz rabaty odniesione na zapas,
- Nota 10 Odpisy aktualizujące należności,
- Nota 4/5 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych.

35.Zmiana prezentacji danych finansowych

W sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 grudnia 2008 roku zmieniono prezentację: rezerw, rozliczeń międzyokresowych, przedpłat. Poniżej przedstawiono tabele przedstawiające dokonane przekształcenia.

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Raport zatwierdzony		Po przekształceniu
	31.12.2008	zmiany	31.12.2008
AKTYWA			
Należności (długoterminowe)	4 547	1 480	6 027
Rozliczenia międzyokresowe (długoterminowe)	1 480	(1 480)	-
	6 027	-	6 027
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	210 405	3 072	213 477
Przedpłaty	3 072	(3 072)	-
	213 477	-	213 477

(w tys. zł)

PASywa	31.12.2008		31.12.2008
Rezerwy	148	(148)	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7	(7)	-
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	-	155	155
	155	-	155
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	247 684	14 438	262 122
Rezerwy	1 621	(1 621)	-
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	12 817	(12 817)	-
	262 122	-	262 122

36. Kontynuacja działalności

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla udziałowców, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. W ocenie Zarządu nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania przez Grupę działalności.

Na koniec obrotowego Spółka i Grupa Inter Cars finansowała swoją (i działalność Spółek z Grupy) działalność głównie z kredytów i pożyczek bankowych.

W 2009 Inter Cars zawarł dwuletnią umowę na finansowanie konsorcjalne. Przejście z krótkoterminowych kredytów bilateralnych do średnioterminowego finansowania konsorcjalnego zapewnia Inter Cars S.A. oraz podmiotom wchodzącym w skład Grupy Kapitałowej stabilność i ciągłość finansowania na okres dwóch lat, do maksymalnej kwoty 480 mln PLN, czyli w skali umożliwiającej dalszy dynamiczny rozwój Grupy. Maksymalny termin spłaty kredytu przypada na dzień 29 lipca 2011 r. Więcej informacji przedstawiono w nocie numer 15.

37. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną, za wyjątkiem Frenoplast (jednostka stowarzyszona), który jest wyceniany metodą praw własności.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)

(w tys. zł)

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2008 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)

Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu

Robert Kierzek
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Soszyński
Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski
Członek Zarządu

Piotr Kraska
Członek Zarządu

Julita Pałyska
Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 20 kwietnia 2010 r.

CZĘŚĆ III SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	64
1.1	Podsumowanie	64
1.2.	Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	65
1.3.	Inter Cars – podmiot dominujący	66
1.4.	Inter Cars Ukraina	71
1.5.	Inter Cars Ceska Republika	73
1.6.	Lauber	74
1.7.	Feber	75
1.8.	Q-Service	76
1.9.	Inter Cars Slovenska Republika	77
1.10.	Inter Cars Lietuva	78
1.11.	IC Development & Finance Sp. z o.o.	79
1.12.	Inter Cars Hungaria kft.....	80
1.13.	Inter Cars d o.o.	80
1.14.	JC Auto s.r.l.	81
1.15.	JC Auto S.A. (Belgia).....	82
1.16.	Armatas Sp. z o.o.	82
1.17.	Inter Cars Romania s.r.l.	83
1.18.	JC Auto sro.	83
2.	Źródła zaopatrzenia	83
3.	Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia.....	84
4.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	85
5.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	85
6.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.....	85
7.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki.....	85
8.	Udzielone pożyczki.....	86
9.	Udzielone poręczenia i gwarancje.....	86
10.	Emisja papierów wartościowych.....	86
11.	Sezonowość lub cykliczność działalności	87
12.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	87
13.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	91
14.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik.....	91
15.	Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony..	93
16.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości.....	97
17.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	97
18.	Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.....	98
19.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	98
20.	Informacje na temat akcji.....	98
21.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	100
22.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	100
23.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	100
24.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka.....	100
25.	Zatrudnienie.....	101
26.	Polityka ochrony środowiska	101
27.	Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	101

28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok	101
29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja	101
30. Organy zarządzające i nadzorujące	102
31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa	102
32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	102
33. Ład korporacyjny	103
ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	104

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, a w wyniku połączenia z grupą JC Auto, na Węgrzech, we Włoszech, w Chorwacji i Belgii oraz w Rumunii. W roku 2009 skład Grupy nie uległ zmianie.

Grupa odnotowała ponad 19% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem 2008 roku, co wynikało ze wzrostu skali działalności operacyjnej i geograficznego rozwoju sieci sprzedaży.

W 2009 roku Grupa otworzyła 27 nowych filii, co oznacza, iż na dzień 31 grudnia 2009 roku sieć sprzedaży liczyła łącznie 193 filie (2008: 166), na co składa się 123 filii polskich i 70 filii zagranicznych, to jest 115 filii polskich i 51 filii zagranicznych odpowiednio na koniec 2008 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 32% w 2009 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 30,8% w 2008 roku do 34,2% w 2009 roku.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

('000)	2009		2008	
	PLN	PLN	PLN	Euro
Rachunek zysków i strat (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	2 065 634	1 737 956		475 887
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	706 522	535 011		162 771
Koszty programu opcji menadżerskich	-	(743)		-
Przychody/koszty finansowe, netto	(35 615)	(40 862)		(8 205)
Zysk na działalności operacyjnej	84 308	75 369		19 423
Zysk netto	68 222	25 417		15 717
Bilans (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27 364	24 922		6 661
Suma bilansowa	1 272 993	1 227 722		309 866
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	474 393	538 586		115 475
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	498 891	418 125		121 438
Kapitał mniejszości	-	-		-
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	109 793	69 871		25 294
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(19 728)	(55 627)		(4 545)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(87 623)	(12 201)		(20 187)
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,95	1,90		1,2
Marża na sprzedaży (1)	34,2%	30,8%		-
EBITDA jako procent sprzedaży (2)	7,3%	5,9%		-

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2008 roku – 1 EUR = 4,1724 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2009 i 2008 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,3406 PLN i 1 EUR = 3,5321 PLN.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Przychody Inter Cars stanowiły około 79% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

Inter Cars przeprowadził **emisje obligacji krótkoterminowych**, z których wpływy służyły do finansowania bieżącej działalności operacyjnej Spółki. Korzystne warunki, na których Spółka emitowała obligacje pozwalały na uzyskiwanie oszczędności kosztowych w stosunku do kosztów kredytów bankowych. Dodatkowo, program emisji obligacji pozwolił Spółce na ugruntowanie w oczach inwestorów wizerunku wiarygodnego i stabilnego emitenta papierów dłużnych.

Na dzień sprawozdawczy Grupa posiadała zobowiązanie finansowe z tytułu wyemitowanych obligacji w wysokości 25 milionów złotych.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva, Inter Cars d.o.o, Inter Cars Hungaria Kft, JC Auto S.A, JC Auto s.r.l, Inter Cars Romania s.r.l.) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z .o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z .o.o., IC Develoment & Finance Sp. z .o.o., Armatus Sp. z o.o.).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2. Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	2009		2008	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	1 912 937	92,61	1 556 557	89,56
<i>do samochodów osobowych</i>	1 493 048	72,28	1 192 663	68,62
<i>do samochodów ciężarowych</i>	210 058	10,17	206 658	11,89
<i>do motocykli</i>	31 598	1,53	20 837	1,20
<i>Pozostałe</i>	178 233	8,63	136 399	7,85
Pozostałe przychody	152 697	7,39	181 399	10,44
Przychody netto ze sprzedaży	2 065 634	100,00	1 737 956	100,00

(w tys. zł)

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Okolo 85% przychodów ze sprzedaży Grupy (przed wyłączeniami) w 2009 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

1.3. Inter Cars – podmiot dominujący

Informacje o podstawowej działalności

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 2009 roku były o **23% wyższe** niż w 2008 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2009 roku kształtował się na poziomie okolo 20%, a więc na zbliżonym do udziału 2008 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2009 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) koncentracja na rynku krajowym,
- (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych,
- (d) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (126 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2009 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars**. Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 28% w porównaniu do 2008 roku. Wyższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało ze wzrostu poziomu **marży na sprzedaży** w 2009 roku do 31,2% z 30,1% w 2008 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30%.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2009	2008	2009	2008
	PLN	PLN	EURO	EURO
Rachunek zysków i strat (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	1 857 569	1 507 416	427 952	426 776
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	580 017	453 557	133 626	128 410
Koszty programu opcji menedżerskich	-	(743)	-	(210)
Przychody/koszty finansowe, netto	(30 183)	(35 550)	(6 954)	(10 065)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	103 656	62 580	23 881	17 718
Zysk (strata) netto	60 707	22 912	13 986	6 487
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	103 826	74 697	24 062	21 148
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(35 279)	(58 690)	(8 270)	(16 616)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(69 714)	(16 400)	(16 061)	(4 643)
Bilans (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 613	12 780	2 827	3 063
Suma bilansowa	1 224 197	1 185 592	297 989	284 151
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	470 625	514 234	114 557	123 247
Kapitał własny	480 228	406 912	116 895	97 525
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,40	1,71	1,01	0,48
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	31,2%	30,1%		
Marża EBITDA ⁽²⁾	7,0%	5,7%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Podstawowe towary

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 488 994	80,16%	1 206 003	80,00%	905 344	78,67%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	368 575	19,84%	301 413	20,00%	245 530	21,33%
<i>Inter Cars Ukraina</i>	17 209	0,93%	15 425	1,02%	11 189	0,97%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	32 174	1,73%	21 673	1,44%	18 345	1,59%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	40 294	2,17%	26 812	1,79%	17 467	1,52%
<i>Inter Cars Lietuva</i>	18 767	1,01%	9 376	0,62%	5 273	0,46%
<i>Inter Cars Croatia</i>	13 635	0,73%	9 208	0,61%	-	-
<i>Inter Cars Hungaria</i>	9 938	0,53%	4 349	0,29%	-	-
<i>Inter Cars Romania</i>	11 567	0,62%	667	0,04%	-	-
<i>JC Auto Italia</i>	6 348	0,34%	1 757	0,12%	-	-
<i>JC Auto Belgium</i>	1 829	0,10%	958	0,06%	-	-
Razem	1 857 569	100%	1 507 416	100%	1 150 874	100%

Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na niezmiennym od 2008 roku poziomie 20,00%. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z kilku zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej od sieci sprzedaży poza Polską, między innymi poprzez połączenie z JC Auto S.A. w roku 2008, a po drugie zmniejszył się import indywidualny na Ukrainie w związku z zaostrzeniem regulacji celnych i uszczelnieniem granicy Polsko-Ukraińskiej. Udział sprzedaży

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 41,17% w 2009 roku. W 2008 roku udział ten kształtował się na poziomie 29,93%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	1 776 567	95,64%	1 442 124	95,67%	1 092 229	94,9%
Krajowa	1 417 829	76,33%	1 147 768	76,14%	840 174	73,0%
Eksport	358 738	19,31%	294 356	19,53%	252 055	21,9%
Pozostałe	81 002	4,36%	65 292	4,33%	58 645	5,1%
Krajowa	71 165	3,83%	58 235	3,86%	54 028	4,7%
Eksport	9 837	0,53%	7 057	0,47%	4 617	0,4%
Przychody netto	1 857 569	100%	1 507 416	100%	1 150 874	100,0%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2009 roku była o ponad 23% wyższa niż w 2008 roku.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	1 379 611	77,7%	1 097 549	76,1%	797 209	73,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	188 420	10,6%	186 756	12,9%	180 767	16,6%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	30 845	1,7%	19 866	1,4%	13 887	1,3%
Pozostałe	177 691	10,0%	137 953	9,6%	100 366	9,2%
Razem	1 776 567	100,0%	1 442 124	100,0%	1 092 229	100,0%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 55%) ale też jednocześnie najniższym wolumenem charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 20 punktów sprzedaży.

Firma Inter Cars w roku 2009 rozpoczęła sprzedaż skuterów, motocykli oraz quadów i pojazdów użytkowych UTV pod marką INCA. Pomimo późnego rozpoczęcia sezonu, tj. w maju zeszłego roku, sprzedaż skuterów rozwija się coraz dynamiczniej. W roku 2010 zostanie ona urozmaicona o nowe modele, które urozmaicą ofertę handlową.

W pierwszym sezonie działalności stworzono sieć Dealerską, która na koniec 2009 r. liczyła ok. 100 punktów sprzedaży i serwisów w Polsce. Ta ilość szybko rośnie i wynosi obecnie ok. 150 punktów.

Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o około 26% co zostało spowodowane rozszerzeniem oferty katalogowej o asortyment części samochodowych sprzedawanych przez JC Auto S.A.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2009 roku o 1% w porównaniu do 2008 roku i stanowiła około 11% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	1 417 829	79,8%	1 147 768	79,6%	840 175	76,9%
części do samochodów osobowych	1 070 616	60,3%	854 143	59,2%	600 502	55,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	147 679	8,3%	142 226	9,9%	129 546	11,9%
pozostałe, części do motocykli	199 534	11,2%	151 399	10,5%	110 127	10,1%
Sprzedaż eksportowa	358 738	20,2%	294 356	20,4%	252 054	23,1%
części do samochodów osobowych	308 995	17,4%	243 406	16,9%	196 707	18,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	40 741	2,3%	44 530	3,1%	51 221	4,7%
pozostałe, części do motocykli	9 002	0,5%	6 420	0,4%	4 126	0,4%
Razem	1 776 567	100%	1 442 124	100%	1 092 229	100,0%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowanie na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2009 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udokonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2004 roku o 59 mln sztuk, tj. o około 38%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,7 mln sztuk, tj. o około 128%.

Sprzedaż samochodów w Polsce

W 2009 roku poziom sprzedaży nowych aut utrzymał się na poziomie roku 2008. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
osobowe	327	308	354	318	236	239	293	320	320
użytkowe	35	32	39	49	47	56	79	81	52

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Utrzymanemu poziomowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyło jednocześnie zwiększenie zjawiska samochodowej turystyki zakupowej, któremu sprzyjało osłabienie złotówki. Spadł również import samochodów używanych. W 2009 roku sprowadzono do Polski o 35% mniej samochodów osobowych niż w 2008 roku. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

samochody osobowe w Polsce ('000)	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
sprzedaż samochodów nowych	308	354	318	236	239	293	320	320
import samochodów używanych	179	33	828	871	817	995	1100	709
Razem	487	387	1 146	1 107	1 056	1 288	1420	1029
import używanych/sprzedaż nowych	0,58	0,09	2,60	3,7	3,4	3,4	3,4	2,2

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2009 roku była o około 27% niższa niż w 2008 roku. Jednocześnie jednak blisko 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2009 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Ford, Renault i Audi.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		
	2007	2008	2009
(a) Zachodnioeuropejskie	75%	58%	54%
(b) Wschodnioeuropejskie	5%	3%	2%
(c) Japońskie i Koreańskie	2%	10%	11%
(d) Pozostałe	18%	29%	33%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

1.4. Inter Cars Ukrainawww.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczanym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień sprawozdawczy Inter Cars Ukraina posiadała 16 filii.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>2007</u>
Przychody ze sprzedaży	71 816	68 827	54 361
Zysk na działalności operacyjnej	5 671	1 691	1 593
Zysk netto	<u>744</u>	<u>(11 351)</u>	<u>(1 130)</u>

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	106 184	66	83 809	63
części do samochodów użytkowych i autobusów	55 225	34	49 738	37
Razem	<u>161 409</u>	<u>100</u>	<u>133 547</u>	<u>100</u>

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2009 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars.

Inter Cars Ukraina jest drugim co do wielkości importerem części zamiennych na Ukrainie. Udział w rynku szacowany jest na około 5%.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki.

W 2009 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Siergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Dyrektora Generalnego.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2009 roku.

W 2009 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 176 osób. Na dzień 31 grudnia 2008 roku – 187 osoby.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny

Vasyl Holonach – Dyrektor ds. zakupu i logistyki

Stanislav Lukyanenko – Dyrektor ds. sprzedaży i marketingu

Vladislav Bugra – Dyrektor działu zbytu części do samochodów ciężarowych

W skład Rady Nadzorczej wchodzi:

Marcin Pawłowski - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Krzysztof Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej

Natella Ovsijenko - Członek Rady Nadzorczej

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1.5. Inter Cars Ceska Republikawww.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 13 filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udane było wdrożenia systemu serwisowego AutoCrew. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

W roku 2009

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2009	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	73 717	71 066	59 101
Zysk na działalności operacyjnej	2 071	2 850	2 486
Zysk netto	1 964	1 535	2 133

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	327 309	73	402 170	80
części do samochodów użytkowych i autobusów	60 119	13	55 320	11
części do motocykli i pozostałe	13 850	3	13 456	3
pozostała sprzedaż	48 488	11	32 711	6
Razem	449 766	100	503 657	100

Największym dostawcą spółki w roku 2009 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 62% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyny regionalne w Tychach i Wrocławiu, które jednocześnie służą jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2009 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 103 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2008 roku spółka zatrudniała 92 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Martin Havlik - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlicek - Dyrektor Sprzedaży

Emil Elner – Dyrektor Finansowy

W dniu 18 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2008 rok i przeznaczenie zysku z roku 2008 na zyski zatrzymane.

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.6. Lauber

www.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2006 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwuletnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>2008</u>
Przychody ze sprzedaży	12 506	12 063
Zysk na działalności operacyjnej	(38)	1 741
Zysk netto	<u>(287)</u>	<u>1 320</u>

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami. Podstawowym dostawcą Spółki jest Inter Cars. Jego udział w zakupach materiałów wynosi 30%.

W 2009 roku sprzedaż spółki dokonywana była zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. Rynek krajowy ma podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

na rynku krajowym odbywa się tylko przez sieć Inter Cars. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem wynosi 77% sprzedaży.

W 2009 roku sprzedaż eksportowa prowadzona była głównie do Francji, Włoch i Niemiec.

W 2009 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2009 roku.

Do dnia sprawozdawczego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 68 osób.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W 2009 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 30 czerwca 2009 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za rok 2008.

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7. Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi):

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>2008</u>
Przychody ze sprzedaży	112 247	112 868
Zysk/(Strata) na działalności operacyjnej	(8 452)	5 630
Zysk/(Strata) netto	<u>(8 814)</u>	<u>3 468</u>

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowładowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim i czeskim.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w zakresie dostarczanych materiałów do produkcji. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

W 2009 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia sprawozdawczego 2009 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 234 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 30 czerwca 2009 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2008.

W roku 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.8. Q-Service

www.q-service.com.pl

Główną działalnością Spółki w 2009 roku było doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych. Zakupu towarów w 2009 roku dokonywano zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju. Wyłącznym odbiorcą Spółki są spółki z Grupy Inter Cars S.A.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2009	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	50 601	34 570	26 743
Zysk na działalności operacyjnej	6 850	4 614	3 686
Zysk netto	5 384	3 458	3 102

W 2009 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale Spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2009 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka zatrudniała w 2009 roku 2 pracowników.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

Zarząd

W skład Zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Walne zgromadzenie Spółki odbyło się 30 czerwca 2009 z następującym porządkiem: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w 2008 rok, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego spółki za rok obrotowy 2008, udzielenie absolutorium członkom Zarządu spółki z wykonania przez nich obowiązków w 2008 roku i podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2008 rok.

W roku 2009 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby Spółka.

1.9. Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 12 filii, z czego 2 zostały utworzone w 2009 roku.

Dzięki rozwojowi i wzroście sprzedaży spółka stała się jedną z największych firm sprzedających części zamienne do samochodów na rynku Słowackim. Wzrost sprzedaży był spowodowany znaczącym wzrostem importu samochodów używanych, co pociągnęło za sobą wzrost popytu na części zamienne.

Do dnia sprawozdawczego utworzono 9 niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

(tys. zł)	2009	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	84 747	52 357	33 617
Zysk na działalności operacyjnej	6 562	3 597	1 975
Zysk netto	4 979	3 427	1 664

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008	
	(tys. EUR)	(%)	(tys. Euro przeliczone po kursie SKK/EUR 30,1260)	(%)
części do samochodów osobowych	17 023	87	13.613	88
części do samochodów użytkowych i autobusów	767	4	841	6
Pozostałe	1 734	9	842	6
Razem	19 524	100	15 296	100

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 74% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi, poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w bieżącym roku.

Sezonowość nie wywiera dużego wpływu na sprzedaż spółki, zauważalny jest nieznaczny spadek sprzedaży w pierwszym kwartale.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany. Na dzień 31 grudnia 2009 roku w siedzibie głównej spółka zatrudniała – 10 osób. Natomiast na dzień 31 grudnia 2008 roku spółka zatrudniała 10 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 18 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały o przeniesieniu zysku za rok 2008 na zyski zatrzymane.

1.10. Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje trzema filiami. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>2007</u>
Przychody ze sprzedaży	26 148	14 699	5 754
Zysk na działalności operacyjnej	142	(560)	(536)
Zysk netto	<u>133</u>	<u>(559)</u>	<u>(538)</u>

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka nie posiadała pożyczek udzielonych przez podmiot dominujący.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2009 roku.

Zjawisko sezonowości nie miało znaczącego wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 13 osób.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Tomasz Piluch – Dyrektor Zarządzający

W 2009 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.11. IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z .o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości.

W roku 2009 dokonano sprzedaży następujących nieruchomości:

- nieruchomości zlokalizowanej w Rzeszowie
- nieruchomości zlokalizowanej w Bielsku-Białej

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

<i>(tys. zł)</i>	2009	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	9 092	450	148
Zysk / strata na działalności operacyjnej	175	66	(26)
Zysk / strata netto	(681)	(120)	(75)

Obiekt w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka posiadała pożyczki udzielone przez podmiot dominujący o łącznej wartości 42.785 tys. zł. Pożyczki zostały udzielone w celu nabycia nowych nieruchomości.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Pan Piotr Kraska pełni funkcję Członka Zarządu Inter Cars.

Walne Zgromadzenie Spółki odbyło się 30 czerwca 2009 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

W roku 2009 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 30 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

(w tys. zł)

1.12. Inter Cars Hungaria kft

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku. Spółka posiada dwie filie i planuje otwarcie pięciu nowych filii do końca roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	12 542	8 290
Zysk na działalności operacyjnej	(1 298)	222
Zysk netto	<u>(1 117)</u>	<u>(275)</u>

Głównym dostawcą Inter Cars Hungaria kft. jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 92% łącznych dostaw.

Spółka, jako lider na rynku węgierskim w sprzedaży części zamiennych do samochodów japońskich, wprowadziła również do sprzedaży nowy szeroki asortyment oferowany przez Grupę. Sukcesem zakończyło się wprowadzenie IC_Katalogu w węgierskiej wersji językowej. Program ten pozwala na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

W 2009 spółka otworzyła kolejne 3 nowe filie i na dzień sprawozdawczy posiada 8 filii i 5 filii agencyjnych..

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółce było udzielone poręczenie kredytu długoterminowego na budowę magazynu.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 72 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Zsolt Bereczki – Dyrektor Zarządzający

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 18 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

1.13. Inter Cars d o.o.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka posiadała cztery filie własne i jedną filię agencyjną. W roku 2010 planowane jest otwarcie kolejnych 6 filii.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	26 731	15 891
Zysk na działalności operacyjnej	(754)	(679)
Zysk netto	<u>(748)</u>	<u>(821)</u>

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka nie udzielała żadnych poręczeń ani gwarancji.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Spółka zajmują piąte miejsce wśród firm sprzedających części zamienne na rynku chorwackim. Jest natomiast liderem w sprzedaży części do samochodów azjatyckich. Jednocześnie filia agencyjna w Rijeka jest pierwszym dystrybutorem oferującym na swoim terenie szeroki asortyment części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych, olei, czy wyposażenia warsztatowego w jednym miejscu.

Spółka była najszybciej rozwijającą się firmą na rynku chorwackim w ciągu ostatnich dwóch lat. W 2010 roku spółka planuje przeprowadzkę do nowej siedziby głównej w Zagrzebiu, usytuowanej w sercu dzielnicy przemysłowej, co powinno pozytywnie wpłynąć na przyszłą sprzedaż.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 90 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Robert Antoncic – Dyrektor Zarządzający

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 18 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

1.14. JC Auto s.r.l.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>1.03.2008- 31.12.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	9 261	4 552
Zysk na działalności operacyjnej	33	(297)
Zysk netto	<u>3</u>	<u>(305)</u>

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 5 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.15. JC Auto S.A. (Belgia)*www.jcauto.be*

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>1.03.2008- 31.12.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	7 807	7 734
Zysk na działalności operacyjnej	(617)	846
Zysk netto	<u>(634)</u>	<u>809</u>

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejściem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 7 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Karim Cheriha – Dyrektor Zarządzający

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.16. Armatus Sp. z o.o.

Jest to spółka, która została przejęta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>1.03.2008- 31.12.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	103	-
Zysk na działalności operacyjnej	(48)	(46)
Zysk netto	<u>(4)</u>	<u>9</u>

Spółka w 2009 rozpoczęła sprzedaż internetową.

Spółka jest stroną umowy pożyczki do Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W skład zarządu spółki wchodzi: Piotr Kraska - Prezes

W 2009 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 30 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

1.17. Inter Cars Romania s.r.l.

Inter Cars Rumunia został utworzony w lipcu 2008 roku natomiast sprzedaż zaczęła się w sierpniu 2008 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych. W 2009 roku spółka otworzyła pięć filii.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2009</u>	<u>2008</u>
Przychody ze sprzedaży	13 855	366
Zysk na działalności operacyjnej	198	(322)
Zysk netto	<u>84</u>	<u>(472)</u>

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący w wysokości 718 tys. zł.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2008 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Na dzień 31 grudnia 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 15 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2009 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Mariusz Mujdei – Dyrektor Zarządzający

Alexandru Abahnenței – Dyrektor Zarządzający

W 2009 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 18 czerwca 2009 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2008.

1.18. JC Auto sro.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w 2003 roku. W wyniku połączenia grup kapitałowych Inter Cars i JC Auto podjęto decyzję o zawieszeniu działalności spółki i przeniesieniu sieci sprzedaży, majątku trwałego i obrotowego oraz pracowników do Inter Cars Ceska Republika.

2. Źródła zaopatrzenia

Oferta Grupy obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

3. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Grupy. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Grupę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Grupy. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów.

Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia sprawozdawczego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	04-02-2009	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	09-01-2009	Delphi Poland S.A.
3	22-01-2009	Egon von Ruville
4	16-04-2009	Federal Mogul
6	01-07-2009	Robert Bosch
7	26-02-2009	SKF
8	16-04-2009	Valeo
9	02-01-2009	Wix-Filtron
10	15-07-2009	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19-12-2008	Giantco Limited
3	05-11-2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19-12-2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO.,LTD
5	09-12-2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09-12-2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2009	TU Compensa	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09-08-2009-08.08.2010	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 759.378.330 tys. zł

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Nie wystąpiły

5. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

Nie wystąpiły

6. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązаныmi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	55 000	55 000	31-12-2010
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	603	603	31-12-2010
	55 603	55 603	

Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	425 000	350 262	29-07-2011
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	3 187	2 733	20-01-2016
	428 187	352 996	

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (polska) S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A., EFG Eurobank Ergasias S.A. oddział w Polsce.	29-07-2009	29-07-2011	480 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zapasach, poręczenie udzielone przez IC Ukraina, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.
Fortis Bank SA/NV Hungary H-1052 Budapest, Deák Ferenc Street 15.	18-01-2006	20-01-2016	3 790 000,00	poręczenie spłaty kredytu przez podmiot dominujący

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Kredyt konsorcjalny został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

Spółka Inter Cars Hungaria Kft ma zaciągnięty kredyt na budowę nowego centrum logistycznego.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

8. Udzielone pożyczki**Pożyczki dla jednostek powiązanych**

	1.1.2009 – 31.12.2009	1.1.2008 – 31.12.2008
Na początek okresu	66 653	29 824
Z połączenia z JC Auto S.A.	-	785
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	31 942	44 944
Otrzymane spłaty	(11 451)	(9 048)
Wycena bilansowa	(125)	148
	87 019	66 653

Umowy udzielonych pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
29-12-2005	5 050 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
09-07-2007	4 250 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	3 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
27-02-2008	1 200 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
01-08-2008	11 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
23-07-2008	170 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Rumunia
29-10-2008	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2009 roku wynosiło 85.854 tys. zł. Łączna wartość pożyczek udzielonych 9 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 7.857 tys. zł.

9. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2009 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 12.766 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o., poręczenia na rzecz dostawców Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika, oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft. i Inter Cars Slovenska Republika,

Na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	20-02-2016	4 065
Lauber Sp. z o.o.	26-09-2011	197
Inter Cars Czeska Republika i Inter Cars Slovenska Republika	31-12-2010	4 108
Inter Cars Slovenska Republika	24-06-2010	4 396
		12 766

Spółka posiada gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 1.000 tys. zł oraz gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wnieśienia vadum do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

10. Emisja papierów wartościowych

Szczegółowe informacje zostały ujęte w Nocie 14 Informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

11. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Grupy,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Grupy z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Grupy po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólnego* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Grupy zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2009	2008
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	2 065 634	1 737 956
Zysk brutto na sprzedaży	706 522	535 011
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	<i>34,20%</i>	<i>30,78%</i>
Zysk na działalności operacyjnej	119 872	75 369
<i>rentowność operacyjna</i>	<i>5,80%</i>	<i>4,34%</i>
EBITDA	150 297	103 078
Zysk brutto	84 308	34 401
Zysk netto	68 222	25 417
<i>rentowność netto</i>	<i>3,30%</i>	<i>1,46%</i>
Suma bilansowa	1 272 993	1 227 722
ROA	5,36%	2,07%
Aktywa trwałe	410 097	401 066
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	498 891	418 125
ROE	13,67%	6,08%

Przychody ze sprzedaży w 2009 roku były o **19% wyższe** niż w 2008 roku. Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2009 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących,
- (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („Akcja Zima”),
- (d) optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 32% w porównaniu do 2008 roku. Wyższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało ze wzrostu poziomu **marży na sprzedaży** w 2009 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 22% w porównaniu do 2008 roku. Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2009 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 243.773 tys. zł, tj 39% łącznych kosztów rodzajowych.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2009	2008
amortyzacja	30 425	27 709
zużycie materiałów i energii	63 144	105 942
usługi obce	385 598	310 119
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>243 773</i>	<i>195 566</i>
podatki i opłaty	3 580	2 634
wynagrodzenia	93 268	88 110
<i>w tym: opcje menedżerskie</i>	<i>0</i>	<i>743</i>
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	22 214	21 066
pozostałe koszty rodzajowe	23 073	16 768
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	621 302	572 348

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2009 roku wzrosły o 9% w porównaniu do 2008 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów pozostałych (38%) a następnie kosztów usług obcych o 24%.

Kolejną pozycją kosztów, której wzrost miał wpływ na łączny wzrost kosztów były koszty wynagrodzeń, które były o prawie 6% wyższe niż w 2008 roku. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w 2009 roku **były wyższe o 0,4%** w porównaniu do analogicznego okresu 2008 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2009 roku Grupa poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 29.139 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2009 roku osiągnęły łączną wartość 474.393 tys. zł. W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku Spółka dokonała emisji 4 transz krótkoterminowych papierów dłużnych o łącznej wartości 86.700 tys. zł. Łącznie w 2009 roku odniesiono na wynik 344 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 17.720 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 1.634 tys. zł. Wzrost zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2009 roku Spółka ujęła w wyniku łącznie 64.745 tys. zł z tego tytułu, co daje 35% wzrost w stosunku do roku 2008 (47.862 tys. zł). Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 15.193 tys. zł i jest to kwota która w 2010 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

Zysk na działalności operacyjnej w 2009 roku był o 59% wyższy niż w 2008 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2009 roku na poziomie 7,3%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji.

Różnice kursowe prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2009	2008
Aktywa obrotowe	862 896	826 656
Środki pieniężne i papiery wartościowe	27 364	24 922
Zobowiązania krótkoterminowe	384 209	690 798
Krótkoterminowe zobowiązania kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	88 335	425 124
Skorygowane aktywa obrotowe	835 532	801 734
Skorygowane zobowiązania bieżące	295 874	265 674
Kapitał obrotowy netto	539 658	536 060

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 1%.

	2009	2008
Cykl rotacji zapasów w dniach	152	178
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	49	44
Cykl operacyjny w dniach	201	223
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	63	75
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	138	147
Wskaźnik bieżący	2,92	3,11
Wskaźnik szybki	1,00	0,9
Wskaźnik natychmiastowy	0,09	0,09

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2009	2008
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,61	0,66
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,55	1,94

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2009 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych osiągnęły łączną wartość 474.393 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** spadł z 0,66 w 2008 roku do 0,61 w 2009 roku.

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

	2009	2008
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	109 793	69 871
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(19 728)	(55 627)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(87 623)	(12 201)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	27 364	24 922

W roku 2009 Inter Cars przeprowadził emisję obligacji krótkoterminowych na łączną kwotę 86.700 tys. zł. Do dnia 31.12.2009 do wykupu pozostała 92 transza o wartości 25.000 tys. zł. Z datą wykupu 31.05.2010. Termin wykupu obligacji skorelowany był z przepływem środków ze sprzedaży towarów. W związku z podpisaniem umowy o kredyt konsorcjalny uległy zmniejszeniu zobowiązania Spółki z tytułu kredytów. Stąd istotny spadek przepływu środków pieniężnych z działalności finansowej.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2009 roku wyniosły 35.193 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym.

Inwestycje Grupy w 2009 roku zostały sfinansowane w całości ze kredytów.

Plan inwestycyjny na rok 2010 przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

2009 rok jest dla Grupy rekordowy pod względem zysku, zarówno na poziomie operacyjnym, brutto jak i netto. Po czterech kwartałach b.r. zysk netto jest wyższy niż w najlepszym dotąd pod tym względem całym 2006 roku.

Zysk na działalności operacyjnej za IV kwartał 2009 wzrósł o 40 % w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.

Zysk brutto ze sprzedaży w IV kwartale wzrósł o 14% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.

Grupa odnotowała 19% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem 2008 roku. Sprzedaż zagranicznych spółek dystrybucyjnych (liczonych w PLN, po wyłączeniach konsolidacyjnych) wzrosła o 30% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Na dynamikę wzrostu przychodów eksportowych Grupy wpływ miał znaczący wzrost przychodów takich spółek jak Słowacja, Litwa, Chorwacja jak również niedawno utworzonej spółki w Rumunii. Ujemny wpływ na dynamikę sprzedaży Grupy miał 62% spadek sprzedaży odnotowany przez spółkę Feber.

Przychody Inter Cars z rynku krajowego stanowiły około 75% przychodów łącznie całej Grupy Kapitałowej (uwzględniając wyłączenia konsolidacyjne). Rynek polski pozostaje podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowana EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2009 r. roku wyniosła 150 297 tys. zł (liczona jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

Stan zapasów na koniec grudnia 2009 spadł w stosunku do stanu na koniec września 2009 o kwotę 49 mln zł., przy czym wskaźnik rotacji za 4 i 3 kwartał 2009 poprawił się o 17 dni (11%) - poprawa z 148 dni na 131 dni.

W segmencie producentów pojazdów ciężarowych spadki światowych producentów sięgają 70%. Zdecydowany spadek (61%) przychodów ze sprzedaży naczep i zabudów odnotował Feber. Obserwujemy pierwsze oznaki poprawy koniunktury jednak przełoży się on na przychody ze sprzedaży dopiero w roku 2010. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

15. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmoczonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2009 roku zadłużenie Grupy z tytułu konsorcjonalnego kredytu bankowego, obligacji i leasingu finansowego równe było 408.599 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 29,1 mln. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym sprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcie tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację, Chorwację, Węgry, Litwę, Włochy, Belgię i Rumunię.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejściem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejście niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, we Włoszech, Belgii i w Rumunii. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalności operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, we Włoszech, Belgii i w Rumunii.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosownie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana jest marka „4-max” oraz „4-max Truck”, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (np. zarządzanie flotami, regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie ze statutem Zarząd Spółki jest powoływany i odwoływany uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który został powołany w akcie zawiązania Spółki. Prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji należy do Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

Nie wystąpiły zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących Grupę w trakcie roku 2009.

19. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

Wynagrodzenie osób zarządzających*Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)*

	1.1.2009 – 31.12.2009	1.1.2008 – 31.12.2008
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	58 521	34 851
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	37 404	29 043
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	37 374	29 043
Wanda Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej (do 28.02.2008)	-	20 318
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska – Członek Rady Nadzorczej	37 374	29 043
Jerzy Grabowiecki – Członek Rady Nadzorczej (do 18.07.2008)	-	9 924
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej (od 18.07.2008)	37 374	14 299
Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu	838 000	722 000
Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu	492 000	424 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	426 000	358 000
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	492 000	424 000
Piotr Kraska – Członek Zarządu	402 000	334 000
Tomasz Zadroga- Członek Zarządu (do 31.07.2008)	-	224 000
	2 858 047	2 652 521

20. Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2009

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 333 581 akcji, co stanowi 51,77% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Akcjonariusz	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	5 256 939	10 513 878		

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski	1 532 370	3 064 740	10,82%	10,82%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	524 272	1 048 544	3,70%	3,7%
Maciej Oleksowicz	20 000	40 000	0,14%	0,14%
	2 076 642	4 153 284		
Razem	7 333 581	14 667 162	51,77%	51,77%

Informacje na dzień publikacji sprawozdania finansowego

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 258 581 akcji, co stanowi 51,23% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	5 256 939	10 513 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 064 740	10,60%	10,60%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	499 272	998 544	3,52%	3,52%
	2 001 642	4 003 284		
Razem	7 258 581	14 517 162	51,23%	51,23%

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień sprawozdawczy niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Andrzej Oliszewski	1 532 370	3 064 740	10,82%	10,82%
AIG	1 122 802	2 245 604	7,92%	7,92%
ING	745 342	1 490 684	5,26%	5,26%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	696 107	1 392 214	4,91%	4,91%
razem	9 068 892	18 137 784	64,00%	64,00%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 064 740	10,60%	10,60%
AIG	1 007 628	2 015 256	7,11%	7,11%
ING	1 187 431	2 374 862	8,38%	8,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898 963	1 797 926	6,34%	6,34%
razem	9 568 663	19 137 326	67,52%	67,52%

21. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

22. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu tak jak opisano to w nocie 19 do Sprawozdania Finansowego. Obecnie w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

23. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 26 czerwca 2009 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2009 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł.

W dniu 30 czerwca 2008 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2008 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 450 tys. zł.

24. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi za wyjątkiem transakcji opisanych w nocie objaśniającej nr 32 do sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

25. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2009 Spółka zatrudniała 1.274 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 2.015 osób.

Na dzień 31 grudnia 2008 roku Spółka zatrudniała 1.303 pracowników. Łącznie Grupa zatrudniała 2.041 osób.

26. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień sprawozdawczy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czysciwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkwie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

27. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu

Patrz nota 14.

28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2009 rok.

29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2009 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Grupy.

(w tys. zł)

30. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2009 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa

W 2009 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2009	2008	2007
kurs na 31.12	4,1082	4,1724	3,5820
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,3406	3,5321	3,7768
najwyższy kurs w okresie	4,8999	4,1824	3,9385
najniższy kurs w okresie	3,9170	3,2026	3,5699

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2009 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2009 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

(w tys. zł)

33. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej emitenta (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2009 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW”.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Warszawa 20 kwietnia 2010 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2009 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Spółka Inter Cars S.A. przyjęła do stosowania zasady ładu korporacyjnego opublikowanego w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” zgodnie z brzmieniem zamieszczonym na stronie www.corp-gov.pl

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że Spółka w 2009 roku przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi:

- A. Pkt I. 1)** Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość i bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod komunikowania powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystywaniem sieci Internet, rejestrować przebieg i upubliczniać do na stronie internetowej.

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej.

- B. Pkt III. 6)** Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów.

- C. Pkt III. 7)** W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencję w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z wymagalnej przez prawo liczby członków, zadania komitetu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą.

(w tys. zł)

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu

- D. Pkt III. 8)** W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

WYJAŚNIENIE:

W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Główną księgową i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji

Lp.	Akcjonariusz	Ilość akcji	Ilość głosów	udział w kapitale zakładowym	udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.972.271	4.972.271	35,09%	35,09%
2.	Andrzej Oliszewski	1.502.370	1.502.370	10,60%	10,60%
3.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.007.628	1.007.628	7,11%	7,11%
4.	AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1.187.431	1.187.431	8,38%	8,38%
5.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898.963	898.963	6,34%	6,34%

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Członkowie Zarządu są powoływani, odwoływani i zawieszani w wykonaniu swoich czynności przez Radę Nadzorczą, na zasadach określonych w Kodeksie spółek handlowych oraz Statucie.

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art.416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

(w tys. zł)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkownika wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględnie większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

(w tys. zł)

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Jolanta Oleksowicz – Bugajewska – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający opinię
z badania
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2009 r.**

Raport uzupełniający opinię zawiera 14 stron
Raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2009 r.

Spis treści

1.	Część ogólna raportu	3
1.1.	Dane identyfikujące Grupę Kapitałową	3
1.1.1.	Nazwa Grupy Kapitałowej	3
1.1.2.	Siedziba jednostki dominującej	3
1.1.3.	Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4.	Rejestracja jednostki dominującej w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym	3
1.2.	Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej	3
1.2.1.	Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym	3
1.3.	Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]	4
1.4.	Podstawy prawne	4
1.4.1.	Kapitał zakładowy	4
1.4.2.	Kierownik jednostki dominującej	5
1.4.3.	Przedmiot działalności	5
1.5.	Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	6
1.6.	Zakres prac i odpowiedzialności	7
1.7.	Informacja o przeprowadzonych badaniach, przeglądach i uzgodnionych procedurach odnośnie sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją	8
1.7.1.	Jednostka dominująca	8
1.7.2.	Pozostałe jednostki objęte konsolidacją	8
2.	Analiza finansowa Grupy Kapitałowej	9
2.1.	Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego	9
2.1.1.	Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	9
2.1.2.	Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	10
2.2.	Wybrane wskaźniki finansowe	11
2.3.	Interpretacja wskaźników	11
3.	Część szczegółowa raportu	12
3.1.	Zasady rachunkowości	12
3.2.	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	12
3.3.	Metoda konsolidacji	12
3.4.	Wartość firmy z konsolidacji	12
3.5.	Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących	13
3.6.	Wyłączenia konsolidacyjne	13
3.7.	Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	13
3.8.	Sprawozdanie z działalności Emitenta	13
3.9.	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	14

1. Część ogólna raportu

1.1. Dane identyfikujące Grupę Kapitałową

1.1.1. Nazwa Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

1.1.2. Siedziba jednostki dominującej

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3. Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data:	23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru:	KRS 0000008734

1.1.4. Rejestracja jednostki dominującej w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym

Numer NIP:	118-14-52-946
REGON:	014992887

1.2. Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej

1.2.1. Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Według stanu na dzień 31 grudnia 2009 r. następujące jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały objęte konsolidacją:

Jednostka dominująca:

- Inter Cars S.A.

Jednostki zależne objęte konsolidacją metodą pełną:

- Inter Cars Ukraine LLC
- Lauber Sp. z o.o.
- Q-Service Sp. z o.o.
- Inter Cars Česká Republika s.r.o.
- Feber Sp. z o.o.
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.
- Inter Cars Lietuva UAB
- IC Development & Finance Sp. z o.o.

- Armatus Sp. z o.o.
- JC Auto s.r.o.
- Inter Cars Hungária Kft
- JC Auto S.A.
- Inter Cars d.o.o.
- JC Auto s.r.l.
- Inter Cars Romania s.r.l.

1.3. Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]

Firma:	KPMG Audyt Sp. z o.o.
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru:	KRS 0000104753
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Kapitał zakładowy:	125.000 zł
Numer NIP:	526-10-24-841

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 458.

1.4. Podstawy prawne

1.4.1. Kapitał zakładowy

Jednostka dominująca została założona zgodnie ze statutem Spółki z dnia 2 czerwca 1999 r. na czas nieokreślony.

Kapitał zakładowy jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2009 r., wynosił 28.336.200 złotych i dzielił się na 14.168.100 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

Serie akcji F1 (1 akcja), F2 (127 333 akcji) oraz F3 (157 334 akcji) nie zostały zarejestrowane do dnia zatwierdzenia rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Kapitał zakładowy Spółki został podwyższony z kwoty 27.472.200 złotych do kwoty 28.336.200 złotych w drodze emisji 432.000 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

W jednostce dominującej występowała następująca struktura własnościowa według stanu na dzień 31 grudnia 2009 r.:

Nazwa akcjonariusza	Ilość akcji	Ilość głosów (w %)	Wartość nominalna akcji zł '000	Udział w kapitale zakładowym (w %)
Krzysztof Oleksowicz	4.972.271	35,09%	9.944,5	35,09%
Andrzej Oliszewski	1.532.370	10,82%	3.064,7	10,82%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1.122.802	7,92%	2.245,6	7,92%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	745.342	5,26%	1.490,7	5,26%
AVIV A Otwarty Fundusz Emerytalny	696.107	4,91%	1.392,2	4,91%
Pozostali	5.099.208	36,00%	10.198,4	36,00%
	14.168.100	100,00%	28.336,2	100,00%

1.4.2. Kierownik jednostki dominującej

Funkcje kierownika jednostki dominującej sprawuje Zarząd jednostki dominującej.

W skład Zarządu jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2009 r. wchodził:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

1.4.3. Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności jednostki dominującej zgodnie ze statutem jest w szczególności:

- produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników,
- obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż hurtowa maszyn, sprzętu i dodatkowego wyposażenia,
- pozostała sprzedaż detaliczna nowych towarów w wyspecjalizowanych sklepach,
- wynajem nieruchomości na własny rachunek,
- przetwarzanie danych,
- sprzedaż hurtowa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż detaliczna pojazdów mechanicznych.

Przedmiotem działalności jednostek zależnych, wchodzących w skład Grupy Kapitałowej zgodnie ze statutem jest w szczególności:

- Inter Cars Ukraine LLC – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Lauber Sp. z o.o. – regeneracja części zamiennych,
- Q-Service Sp. z o.o. – doradztwo, szkolenia i konfekcjonowanie towarów,
- Inter Cars Česká Republika s.r.o. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Feber Sp. z o.o. – produkcja naczepek, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych,
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Inter Cars Lietuva UAB – handel i dystrybucja części zamiennych,
- IC Development & Finance Sp. z o.o. – działalność w zakresie wynajmu nieruchomości w postaci obiektu warsztatowego zlokalizowanego w Warszawie (dzielnica Białołęka),
- Armatus Sp. z o.o. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- JC Auto s.r.o. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Inter Cars Hungária Kft – handel i dystrybucja części zamiennych,
- JC Auto S.A. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Inter Cars d.o.o. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- JC Auto s.r.l. – handel i dystrybucja części zamiennych,
- Inter Cars Romania s.r.l. – handel i dystrybucja części zamiennych.

1.5. Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2008 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone w dniu 30 czerwca 2009 r. przez Walne Zgromadzenie.

Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia 2008 r. został prawidłowo wprowadzony do dokumentacji konsolidacyjnej jako bilans otwarcia roku badanego.

Dane porównawcze zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym za 2009 rok różnią się od danych zaprezentowanych w zatwierdzonym sprawozdaniu finansowym za 2008 rok. Różnice wynikają z przekształcenia danych porównawczych, co zostało opisane w punkcie 1 d) informacji objaśniających do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 28 lipca 2009 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B numer 846 w dniu 22 maja 2009 roku.

1.6. Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 i dotyczy skonsolidowanego sprawozdania finansowego, na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2009 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy kończący się tego dnia, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia, skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje dodatkowe.

Jednostka dominująca sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 21 stycznia 2005 r.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 26 czerwca 2009 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 10 czerwca 2009 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie jednostki dominującej w okresie od 3 do 7 sierpnia 2009 r. oraz od 1 do 19 marca 2010 r.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz z innymi obowiązującymi przepisami.

Zarząd jednostki dominującej oraz członkowie Rady Nadzorczej lub innego organu nadzorującego są zobowiązani do zapewnienia, aby skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności Emitenta spełniały wymagania przewidziane w ustawie o rachunkowości.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zarząd jednostki dominującej złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezaistnieniu zdarzeń wpływających w sposób znaczący na dane wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd jednostki dominującej udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

KPMG Audyt Sp. z o.o., członkowie jej Zarządu i organów nadzorczych oraz inne osoby uczestniczące w badaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej spełniają wymóg niezależności od jednostek wchodzących w skład badanej Grupy Kapitałowej. Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

1.7. Informacja o przeprowadzonych badaniach, przeglądach i uzgodnionych procedurach odnośnie sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją

1.7.1. Jednostka dominująca

Sprawozdanie finansowe jednostki dominującej za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2009 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 458, i uzyskało opinię bez zastrzeżeń.

1.7.2. Pozostałe jednostki objęte konsolidacją

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Podmiot uprawniony do badania</u>	<u>Dzień bilansowy</u>	<u>Rodzaj opinii/raportu biegłego rewidenta</u>
Feber Sp. z o.o.	KPMG Audyt Sp. z o.o.	31 grudnia 2009 r.	Opinia z badania bez zastrzeżeń
Inter Cars Ukraine LLC	"KPMG Audit" JSC (Ukraina)	31 grudnia 2009 r.	Raport z przeglądu bez zastrzeżeń
Lauber Sp. z o.o.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
Q-Service Sp. z o.o.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
Inter Cars Česká Republika s.r.o.	KPMG Česká republika	31 grudnia 2009 r.	Raport z uzgodnionych procedur
Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.	KPMG Audyt Sp. z o.o.	31 grudnia 2009 r.	Raport z uzgodnionych procedur
Inter Cars Lietuva UAB	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
IC Development & Finance Sp. z o.o.	KPMG Audyt Sp. z o.o.	31 grudnia 2009 r.	Raport z uzgodnionych procedur
Armatus Sp. z o.o.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
JC Auto s.r.o.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
Inter Cars Hungária Kft	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
JC Auto S.A.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
Inter Cars d.o.o.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
JC Auto s.r.l.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy
Inter Cars Romania s.r.l.	nie dotyczy	31 grudnia 2009 r.	nie dotyczy

Za wyjątkiem Feber Sp. z o.o. jednostki objęte konsolidacją nie podlegały obowiązkowi badania przez podmiot uprawniony.

2. Analiza finansowa Grupy Kapitałowej

2.1. Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	31.12.2009	%	31.12.2008	%
	zł '000	aktywów	zł '000	aktywów
	(przekształcone)			
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	197.439	15,5	181.295	14,8
Wartości niematerialne	148.324	11,7	152.321	12,4
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	3.822	0,3	3.770	0,3
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	-	43	-
Nieruchomości inwestycyjne	53.437	4,2	57.328	4,7
Należności	6.682	0,5	6.027	0,5
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	350	-	282	-
Aktywa trwałe razem	410.097	32,2	401.066	32,7
Aktywa obrotowe				
Zapasy	565.616	44,4	587.900	47,9
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	269.437	21,2	213.477	17,4
Należności z tytułu podatku dochodowego	479	-	357	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27.364	2,2	24.922	2,0
Aktywa obrotowe razem	862.896	67,8	826.656	67,3
SUMA AKTYWÓW	1.272.993	100,0	1.227.722	100,0
	(przekształcone)			
PASYWA	31.12.2009	%	31.12.2008	%
	zł '000	aktywów	zł '000	aktywów
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	28.336	2,2	27.472	2,3
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	259.530	20,4	247.785	20,2
Kapitał zapasowy	137.680	10,8	104.595	8,5
Pozostałe kapitały rezerwowe	5.935	0,5	5.935	0,5
Różnice kursowe z konsolidacji	1.161	0,1	1.226	0,1
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	66.249	5,2	31.112	2,5
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	498.891	39,2	418.125	34,1
Kapitał własny razem	498.891	39,2	418.125	34,1
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	386.058	30,3	113.462	9,2
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	219	-	155	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3.616	0,3	5.182	0,4
Zobowiązania długoterminowe razem	389.893	30,6	118.799	9,6
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	291.567	22,9	262.122	21,4
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	88.335	6,9	425.124	34,6
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	3.007	0,3	2.573	0,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	1.300	0,1	979	0,1
Zobowiązania krótkoterminowe razem	384.209	30,2	690.798	56,3
Zobowiązania razem	774.102	60,8	809.597	65,9
SUMA PASYWÓW	1.272.993	100,0	1.227.722	100,0

2.1.2. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2009 - 31.12.2009	% przychodów ze sprzedaży	01.01.2008 - 31.12.2008	% przychodów ze sprzedaży
	zł '000		zł '000	
				(przeeksztalcone)
Przychody ze sprzedaży	2.065.634	100,0	1.737.956	100,0
Koszt własny sprzedaży	(1.359.112)	65,8	(1.202.945)	69,2
Zysk brutto ze sprzedaży	706.522	34,2	535.011	30,8
Pozostałe przychody operacyjne	8.366	0,4	25.183	1,4
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(334.789)	16,2	(273.582)	15,7
Koszty usługi dystrybucyjnej	(243.773)	11,8	(195.566)	11,3
Koszty programu opcji menadżerskich	-	-	(743)	-
Pozostałe koszty operacyjne	(16.454)	0,8	(14.934)	0,9
Zysk na działalności operacyjnej	119.872	5,8	75.369	4,3
Przychody finansowe	1.548	0,1	1.658	0,1
Różnice kursowe	(4.373)	0,2	(9.043)	0,5
Koszty finansowe	(32.790)	1,6	(33.477)	1,9
Zysk z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych	51	-	(106)	-
Zysk przed opodatkowaniem	84.308	4,1	34.401	2,0
Podatek dochodowy	(16.086)	0,8	(8.984)	0,5
Zysk netto za rok obrotowy	68.222	3,3	25.417	1,5
INNE CAŁKOWITE DOCHODY				
Różnice kursowe z przeliczenia	(65)	-	3.146	0,2
Inne całkowite dochody netto za okres sprawozdawczy	(65)	-	3.146	0,2
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	68.157	3,3	28.563	1,7
Zysk netto przypadający:				
Akcjonariuszom podmiotu dominującego	68.222	3,3	26.568	1,6
Udziałowcom niekontrolującym	-	-	(1.151)	0,1
	68.222	3,3	25.417	1,5
Całkowite dochody przypadające na:				
Akcjonariuszy podmiotu dominującego	68.157	3,3	29.714	1,8
Udziały niekontrolujące	-	-	(1.151)	0,1
	68.157	3,3	28.563	1,7
Zysk netto	68.222	3,3	25.417	1,5
Średnioważona liczba akcji	13.787.685		13.400.267	
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	4,95		1,90	
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14.059.011		13.667.585	
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)	4,85		1,86	

2.2. Wybrane wskaźniki finansowe

	2009	2008	2007
1. Rentowność sprzedaży netto			
<u>zysk netto x 100%</u> przychody ze sprzedaży	3,3%	1,5%	4,4%
2. Rentowność kapitału własnego			
<u>zysk netto x 100%</u> kapitał własny - zysk netto	15,8%	6,5%	52,6%
3. Szybkość obrotu należności			
średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto x 365 dni przychody ze sprzedaży	31 dni	28 dni	26 dni
4. Stopa zadłużenia			
<u>zobowiązania x 100%</u> suma pasywów	60,8%	65,9%	79,4%
5. Wskaźnik płynności			
<u>aktywa obrotowe</u> zobowiązania krótkoterminowe	2,2	1,2	1,1

- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z początku i końca okresu sprawozdawczego, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

2.3. Interpretacja wskaźników

Poprawa wskaźników **rentowności sprzedaży netto** i **rentowności kapitału własnego** w porównaniu do ubiegłego okresu sprawozdawczego wynika głównie ze wzrostu sprzedaży na skutek umocnienia się pozycji rynkowej Grupy.

Wysoka wartość wskaźnika rentowności kapitału własnego w 2007 roku wynika z niskiej wartości kapitału własnego, który istotnie wzrósł w 2008 roku, w związku z emisją akcji podczas połączenia z grupą JC Auto.

Stopa zadłużenia uległa obniżeniu w porównaniu z rokiem poprzednim w związku z wygenerowanym zyskiem netto. Istotna poprawa wskaźnika w porównaniu do 2007 roku wynika głównie ze znacznego zwiększenia kapitału własnego w związku z połączeniem z grupą JC Auto.

Znacząca poprawa **wskaźnika płynności** wynika ze zmiany struktury finansowania się Grupy. Na dzień sprawozdawczy Grupa finansowała się w znacznym stopniu długoterminowym kredytem konsorcjalnym, podczas gdy w poprzednich okresach były to głównie krótkoterminowe kredyty bankowe.

3. Część szczegółowa raportu

3.1. Zasady rachunkowości

Jednostka dominująca posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane w Grupie Kapitałowej zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd jednostki dominującej.

Przyjęte zasady rachunkowości zostały przedstawione w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Ze względu na fakt, iż nie wszystkie jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej stosują jednakowe zasady rachunkowości, zgodne z zasadami stosowanymi przez jednostkę dominującą, dla potrzeb sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego dokonano odpowiednich przekształceń sprawozdań finansowych tych jednostek, dostosowując dane do zasad rachunkowości stosowanych w jednostce dominującej.

Sprawozdania finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały sporządzone na koniec tego samego okresu sprawozdawczego, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

3.2. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami.

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowiła dokumentacja konsolidacyjna sporządzona na podstawie wymogów rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 8 sierpnia 2008 r. w sprawie szczególnych zasad sporządzania przez jednostki inne banki i zakłady ubezpieczeń skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych (Dz. U. z 2008 r., nr 162, poz. 1004).

3.3. Metoda konsolidacji

Zastosowana metoda konsolidacji została przedstawiona w nocie 37 informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.4. Wartość firmy z konsolidacji

Sposób ustalenia wartości firmy z konsolidacji został przedstawiony w nocie 2b informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5. Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących

Kapitałem zakładowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy jednostki dominującej.

Wyliczenia pozostałych składników kapitału własnego Grupy Kapitałowej dokonano poprzez dodanie do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, odpowiadających procentowemu udziałowi jednostki dominującej w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

Do kapitału własnego Grupy Kapitałowej włączono tylko te części odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych, które powstały od dnia objęcia kontroli nad nimi przez jednostkę dominującą.

Wyliczenia udziałów niekontrolujących w jednostkach zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym dokonano na podstawie procentowych udziałów niekontrolujących w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

3.6. Wyłączenia konsolidacyjne

Dokonano wyłączeń konsolidacyjnych dotyczących wewnątrzgrupowych rozrachunków.

Podczas konsolidacji dokonano wyłączeń dotyczących sprzedaży pomiędzy jednostkami Grupy, pozostałych wewnątrzgrupowych przychodów i kosztów operacyjnych oraz kosztów i przychodów finansowych.

Dane, stanowiące podstawę do wyłączeń, uzyskano z ksiąg rachunkowych Inter Cars S.A. i uzgodniono z informacjami uzyskanymi od jednostek zależnych.

3.7. Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierającej opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione we wszystkich istotnych aspektach kompletnie i prawidłowo. Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowi integralną część skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.8. Sprawozdanie z działalności Emitenta

Sprawozdanie z działalności Emitenta uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

3.9. Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. sporządzonego na dzień 31 grudnia 2009 r. i za okres kończący się tego dnia wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

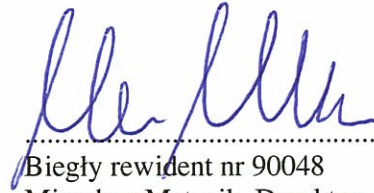
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 11505
Jędrzej Szalacha

20 kwietnia 2010 r.
Warszawa

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 90048
Mirosław Matusik, Dyrektor