

INTER CARS S.A.

**JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2009 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	OPINIA Z BADANIA ROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO2
CZĘŚĆ II	PISMO PREZESA ZARZĄDU7
	OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU9
	WYBRANE DANE FINANSOWE.....	..10
	INFORMACJE O INTER CARS S.A.11
	ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku14
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	65
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO97

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 („Spółka”), na które składa się sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2009 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy kończący się tego dnia, sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia, sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje objaśniające o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje dodatkowe.

Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych oraz sporządzenie i rzetelną prezentację tego jednostkowego sprawozdania finansowego oraz sporządzenie sprawozdania z działalności zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. Odpowiedzialność ta obejmuje: zaprojektowanie, wdrożenie i utrzymanie kontroli wewnętrznej związanej ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdań finansowych wolnych od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów, dobór oraz zastosowanie odpowiednich zasad rachunkowości, a także dokonywanie szacunków księgowych stosownych do zaistniałych okoliczności.

Zarząd oraz członkowie Rady Nadzorczej lub innego organu nadzorującego są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie o rachunkowości.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym jednostkowym sprawozdaniu finansowym oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia. Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 r. nr 152, poz. 1223 z późniejszymi zmianami) („ustawa o rachunkowości”) oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe i księgi rachunkowe stanowiące podstawę jego sporządzenia są wolne od istotnych nieprawidłowości.



Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdania finansowego w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedniości stosowanych zasad rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Spółki na dzień 31 grudnia 2009 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, jest zgodne z wpływającymi na treść jednostkowego sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki oraz zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych, we wszystkich istotnych aspektach, ksiąg rachunkowych.

Inne kwestie

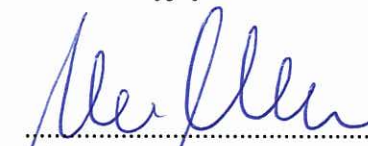
Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Emitenta uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 11505
Jędrzej Szalacha

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 90048
Mirosław Matusik, Dyrektor

20 kwietnia 2010 r.
Warszawa

CZĘŚĆ II

JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku

Pismo Prezesa Zarządu	7
Oświadczenie członków Zarządu	9
Wybrane dane finansowe:	10
Informacje o INTER CARS S.A.	11
1. Przedmiot działalności.....	11
2. Siedziba.....	11
3. Dane kontaktowe.....	11
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	11
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	11
6. Biegły rewident	11
7. Prawnicy.....	11
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	12
9. Spółki zależne	12
10. Notowania na giełdach	13
11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	13
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	14
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	15
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	16
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)	17
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	18
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA POCZĄTEK NAJWCZEŚNIEJSZEGO PORÓWNAWCZEGO OKRESU	19
Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	20
1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	20
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	25
3. Informacje na temat segmentów działalności	33
4. Rzeczowe aktywa trwałe.....	33
5. Wartości niematerialne	36
6. Nieruchomości inwestycyjne	38
7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.....	38
8. Inwestycje dostępne do sprzedaży	40
9. Podatek odroczony.....	40
10. Zapasy.....	41
11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności.....	41
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	43
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	43
14. Zysk netto na 1 akcję.....	44
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych.....	45
16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	47
17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	48
18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	48
19. Płatności w formie akcji własnych	48
20. Przychody ze sprzedaży.....	48
21. Koszt własny sprzedaży	49
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu.....	50
23. Koszty świadczeń pracowniczych	50
24. Pozostałe przychody operacyjne.....	50
25. Pozostałe koszty operacyjne.....	51
26. Przychody i koszty finansowe	51
27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	52
28. Podatek dochodowy	53
29. Dywidenda na 1 akcję	54
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	54
31. Leasing operacyjny.....	55
32. Transakcje z jednostkami powiązаныmi	55
33. Zarządzanie ryzykiem finansowym	58
34. Zdarzenia po dacie bilansu	62
35. Istotne oceny i oszacowania	62
36. Zmiana prezentacji danych finansowych.....	63

37. Kontynuacja działalności	63
38. Sprawozdanie skonsolidowane	64

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze!

Rok 2009 należał do jednych z bardziej udanych dla Inter Cars S.A. Nie ukrywam, że było to lekkim zaskoczeniem. Spodziewaliśmy się raczej niewielkich wzrostów, stąd szczególnie naszą uwagę przyłożyliśmy do ograniczenia kosztów zarządu. Tymczasem rynek lubi zaskakiwać. Dlatego z wielką przyjemnością mogliśmy informować Państwa o kolejnych rekordowych miesiącach w sprzedaży. Zawsze uważałem, że niezależny rynek części i usług motoryzacyjnych jest dość odporny na wszelkie kryzysy. Okazało się, że nie tylko jest odporny, ale wręcz kryzys sprzyja jego rozwojowi.

W danych opublikowanych w raporcie Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny rynek części i usług wzrósł w 2009 roku do prawie 25 mld złotych wobec 22 mld w roku 2008. Od roku 2004 rynek wzrósł o ponad 13 mld złotych. Inter Cars S.A. jest największym beneficjentem wzrostu rynku. Nasz przychód za 2009 rok wyniósł ponad dwa miliardy złotych, co daje wzrost w stosunku do ubiegłego roku o prawie 19%. Nasza najpoważniejsza konkurencja plasuje się daleko w tyle z prawie 700 milionami obrotu.

Na sukces roku 2009 złożyło się wiele czynników. Po pierwsze kryzys. Dzięki nieustannym doniesieniom medialnym o kryzysie wiele osób i firm zaczęło szukać oszczędności. Wg. wspomnianego już raportu SDCM wydatki na samochód są drugą, co do wielkości pozycją w rodzinnym budżecie. Średnio kierowcy w Polsce wydali w roku 2009, na naprawę samochodu 1486 zł wobec 1354 zł w roku 2008. Natomiast na same części kierowcy wydali średnio 730 zł wobec 703 zł w roku 2008. Większość z tych kwot została wydana w segmencie niezależnego rynku. Wystarczy, bowiem przypomnieć, że udział w rynku napraw samochodów, kształtuje się w stosunku 70% do 30% na rzecz niezależnego rynku. Wydaje się że ta tendencja, tj. zwiększanie się udziału części niezależnych producentów w naprawach aut będzie w najbliższych latach utrzymana.

Obok indywidualnych kierowców, także firmy zaczęły optymalizować koszty utrzymania flot samochodowych. Szacujemy, że w ubiegłym roku prawie 400 tys. samochodów przeszło z segmentu autoryzowanych stacji naprawczych do warsztatów niezależnych. Dział obsługi flot samochodowych Inter Cars S.A., zanotował wzrost przychodów w stosunku do 2008 roku o ponad 80%. Jest to wymowny argument za tym, że następuje coraz większa migracja samochodów do segmentu niezależnego.

Do przechodzenia samochodów do segmentu niezależnego przyczynia się także upowszechnienie wiedzy o tym, że części oryginalne to nie tylko części z logo producenta pojazdu, ale także, każda część wyprodukowana zgodnie z normami technicznymi tychże producentów. Tak, bowiem definiuje części oryginalne broszura wyjaśniająca do dyrektywy BER 1400/2002, popularnie zwaną GVO. I choć dyrektywa ta wygasa w maju 2010, to jednak przepisy, które mają być wprowadzone w jej miejsce, nie dość, że podtrzymuje dotychczasowe korzystne dla użytkowników samochodów rozwiązania, jak np. definicja oryginalnych części zamiennych, to jeszcze idą dalej wprowadzając zapis, że nie można uzależniać honorowania gwarancji, od używania tylko części z logo producentów samochodów. Spodziewamy się więc że trend przechodzenia kierowców nowych samochodów do segmentu niezależnego utrzyma się choć raczej nie w takiej skali jak w ubiegłym roku.

Wydaje się że rok 2010 nie przyniesie aż tak rekordowych wzrostów jak rok 2009. Mimo to spodziewamy się nadal stałego wzrostu.

Inter Cars S.A. zawsze był pionierem rozwiązań biznesowych w segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów. Nadal chcemy kreować innowacje szukając nowych sposobów zwiększenia konkurencyjności i elastyczności Spółki.

Nowym produktem, który ma wspomóc nasze dotychczasowe kanały sprzedaży jest platforma internetowa „Motointegrator”. Jego ideą jest ułatwić kontakt pomiędzy warsztatem i kierowcą poprzez możliwość wybrania części i warsztatu, w którym ma zostać dokonana naprawa. Oczywiście oferujemy klientom fachową pomoc w doborze części poprzez grono wyspecjalizowanych konsultantów. Oprócz tego chcemy także aby kierowca przystępując do „Motointegratora” miał dostęp do pakietu całościowej opieki nad samochodem, zawierającym między innymi ubezpieczenia, assistance itp. Spodziewamy się że w przeciągu najbliższych pięciu lat, „Motointegrator” stanie się znaczącym kanałem sprzedaży, który jednocześnie pozwoli na zwiększenie lojalności współpracujących z nami serwisów.

Jedynym obszarem, który nieco niepokoi jest rynek samochodów ciężarowych. Zapaść firm transportowych w Polsce przyczynia się do zmniejszenia wydatków na części do napraw ciężarówek. Wszystkie firmy działające w ramach dystrybucji samochodów ciężarowych, boleśnie odczuły ubiegły rok. Na szczęście dla Inter Cars S.A. główni gracze rynku ciężarowego są zorientowani tylko na działalność na tym rynku, więc dla nich oznacza to spore kłopoty i jeżeli tendencja się utrzyma duże straty spowodowane dotychczasową polityką ekspansji. Można więc spodziewać się że w niedalekiej przyszłości Inter Cars S.A. zostanie numerem jeden także w segmencie ciężarowym.

Kończąc chciałbym podziękować Wam drodzy Akcjonariusze, za dotychczasowe zaufanie, jakim obdarzacie Spółkę. Ci, którzy nie zwątpili w wartość Spółki mogli to odczuć szczególnie mocno w ubiegłym roku gdzie kurs jednej akcji w styczniu 2009 wynosił poniżej 30 zł by w grudniu osiągnąć wartość ponad 80 złotych. Ze swej strony chciałbym Państwa zapewnić, że tak jak zawsze stawiamy sobie wysoką poprzeczkę i zgodnie z moimi innymi wypowiedziami będziemy dążyć do osiągnięcia pozycji numer jeden w Europie. Nic tak, bowiem nie wspomaga rozwoju jak wyzwania, a zwłaszcza wyzwania możliwe do osiągnięcia.

Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu



**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. „Inter Cars” i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Inter Cars.
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa.

Warszawa, 20 kwietnia 2010 roku

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe:

(w tys.)	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2009	31.12.2008
	zł	zł	euro	euro
Dane dotyczące wzrostu i zysków				
Marża na sprzedaży	31,2%	30,1%		
EBITDA	130 316	86 154	30 023	24 392
EBITDA jako procent sprzedaży	7,0%	5,7%		
Dług netto/EBITDA	3,52	5,82		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	4,40	1,71	1,01	0,48
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	4,32	1,68	1,00	0,48
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	103 656	62 580	23 881	17 718
Zysk (strata) netto	60 707	22 912	13 986	6 487
Przepływy pieniężne				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	104 444	74 697	24 062	21 148
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(35 897)	(58 690)	(8 270)	(16 616)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(69 714)	(16 400)	(16 061)	(4 643)
Zatrudnienie i ilość filii na dzień				
Pracownicy	31.12.2009 1 274	31.12.2008 1 303		
Filie	126	115		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31.12.2009 11 613	31.12.2008 12 780	31.12.2009 2 827	31.12.2008 3 063
Suma bilansowa	1 224 197	1 185 592	297 989	284 151
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	470 625	514 234	114 557	123 247
Kapitał własny	480 228	406 912	116 895	97 525

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2008 roku – 1 EUR = 4,1724 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2009 i 2008 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,3406 PLN i 1 EUR = 3,5321 PLN.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Wojciech Milewski
Piotr Kraska

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa
Joanna Wasilewska & Partnerzy, Kancelaria Radców Prawnych,
ul. Źródłana 11 a
Poznań

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.
Pl. Trzech Krzyży 10/14
00-499 Warszawa

Kredyt Bank S.A.
ul. Kasprzaka 2/8
01-211 Warszawa

Bank Zachodni WBK S.A.
ul. Rynek 9/11
50-950 Wrocław

ABN Amro S.A.
ul. 1-go Sierpnia 8A
02-134 Warszawa

BRE Bank S.A.
ul. Senatorska 18
00-950 Warszawa

Fortis Bank S.A.
ul. Postępu 15
02-676 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

EFG Eurobank Ergasias S.A.
ul. Mokotowska 19
00-560 Warszawa

9. Spółki zależne

Inter Cars Ukraina
29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Ceska Republika
Nowodworska 1010/14
142 01 Praga, Czechy

Lauber Sp. z o.o.
ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB
J. Kubiliaus g. 18
Wilno, Litwa

Inter Cars Romania s.r.l.
Corneliu Coposu 167A
400235 Cluj-Napoca, Rumunia

Inter Cars d.o.o.
Radnička cesta 27
1000 Zagrzeb, Chorwacja

ARMATUS Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

JC Auto s.r.o.
Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom, Czechy

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská Republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratysława, Słowacja

IC Development&Finance Sp. z o.o.
ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

Inter Cars Hungaria Kft.
Klapka Utca 4
H-1134 Budapeszt, Węgry

JC Auto s.r.l.
Viale A.Doria 48/A
20124 Mediolan, Włochy

JC Auto S.A.
Rue du Parc Industriel 3D
1440 Brain-le-Chateau, Belgia

5 STERNE FAHWERKSTECHNIK GMBH
Storkower Str 175
10369 Berlin, Niemcy

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w **SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.** Korpele 75 12-100 Szczytno

10. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 20.04.2010 r.

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	nota	31.12.2009	31.12.2008 przekształcone
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	147 052	138 571
Wartości niematerialne	5	145 605	149 916
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	7	37 240	37 240
Inwestycje dostępne do sprzedaży	8	43	43
Nieruchomości inwestycyjne	6	2 768	2 768
Należności	11	79 525	65 522
		412 233	394 060
Aktywa obrotowe			
Zapasy	10	426 717	471 098
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	11	373 634	307 440
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	214
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	11 613	12 780
		811 964	791 532
AKTYWA RAZEM		1 224 197	1 185 592
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	28 336	27 472
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	13	259 530	247 785
Kapitał zapasowy		125 397	102 485
Pozostałe kapitały rezerwowe		5 935	5 935
Zyski zatrzymane		61 030	23 235
		480 228	406 912
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	383 426	110 276
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	4 332	3 692
		387 758	113 968
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16	267 109	259 282
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	15	87 199	403 958
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	1 655	1 472
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	18	248	-
		356 211	664 712
PASYWA RAZEM		1 224 197	1 185 592

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nota	1.01.2009- 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008
Działalność kontynuowana			przekształcone
Przychody ze sprzedaży	20	1 857 569	1 507 416
Koszty własny sprzedaży	21	(1 277 552)	(1 053 859)
Zysk brutto ze sprzedaży		580 017	453 557
Pozostałe przychody operacyjne	24	3 777	14 483
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(255 861)	(218 202)
Koszty usługi dystrybucyjnej	22	(211 010)	(174 213)
Koszty programu opcji menedżerskich		-	(743)
Pozostałe koszty operacyjne	25	(13 267)	(12 302)
Zysk na działalności operacyjnej		103 656	62 580
Przychody finansowe	26	5 674	4 707
Różnice kursowe	26	(4 314)	(8 655)
Koszty finansowe	26	(31 543)	(31 602)
Zysk przed opodatkowaniem		73 473	27 030
Podatek dochodowy	28	(12 766)	(4 118)
Zysk netto z działalności kontynuowanej		60 707	22 912
INNE CAŁKOWITE DOCHODY		-	-
CAŁKOWITE DOCHODY OGÓŁEM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		60 707	22 912
Zysk netto		60 707	22 912
Średnioważona liczba akcji		13 787 685	13 400 267
Zysk na jedną akcję (w zł)	14	4,40	1,71
Średnioważona rozwodniona liczba akcji		14 059 011	13 667 585
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)		4,32	1,68

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny ogółem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2008 roku	23 642	21 415	65 163	5 192	47 095	162 507
Całkowite dochody za okres sprawozdawczy						
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	22 912	22 912
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	22 912	22 912
Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym						
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy						
Emisja akcji w związku z połączeniem z JC Auto	3 750	225 000	-	-	-	228 750
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menedżerskich	80	1 370	-	-	-	1 450
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(9 450)	(9 450)
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	743	-	743
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	3 830	226 370	-	743	(9 450)	221 493
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	37 322	-	(37 322)	-
Kapitał własny dzień 31 grudnia 2008 roku	27 472	247 785	102 485	5 935	23 235	406 912

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny ogółem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2009 roku	27 472	247 785	102 485	5 935	23 235	406 912
<i>Całkowite dochody za okres sprawozdawczy</i>						
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	60 707	60 707
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	60 707	60 707
<i>Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym</i>						
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy						
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menedżerskich	864	11 745	-	-	-	12 609
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	864	11 745	-	-	-	12 609
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	22 912	-	(22 912)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2009 roku	28 336	259 530	125 397	5 935	61 030	480 228

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

	nota	1.01.2009 - 31.12.2009	1.01.2008 - 31.12.2008 przekształcone
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		73 473	27 030
Korekty:			
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		26 660	23 574
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		410	10 899
(Zysk) na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		359	(4 347)
Odsetki, netto	27	23 231	23 471
(Zysk) z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych		-	(212)
Pozostałe pozycje netto		-	743
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		124 133	81 158
Zmiana stanu zapasów		44 381	(56 878)
Zmiana stanu należności	27	(60 415)	(79 539)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług, pozostałych zobowiązań oraz zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych		8 010	143 579
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		116 109	88 320
Podatek dochodowy zapłacony	27	(11 665)	(13 623)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		104 444	74 697
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		5 741	16 501
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4 5	(26 889)	(37 133)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	7	-	(5 691)
Spłata pożyczek udzielonych	27	10 896	12 487
Pożyczki udzielone	27	(27 657)	(46 465)
Odsetki otrzymane	27	2 012	1 110
Pozostałe pozycje netto		-	501
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(35 897)	(58 690)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy netto z emisji akcji	13	12 609	1 450
(Spłaty) / wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	27	(69 107)	83 745
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	27	(9 934)	(9 635)
Zapłacone odsetki	27	(28 282)	(27 678)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	27	86 700	(54 832)
Wykup dłużnych papierów wartościowych	27	(61 700)	-
Dywidenda wypłacona	29	-	(9 450)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(69 714)	(16 400)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		(1 167)	(393)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		12 780	13 173
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12	11 613	12 780

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA POCZĄTEK NAJWCZEŚNIEJSZEGO PORÓWNAWCZEGO OKRESU

	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2007
		przekształcone	przekształcone
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	147 052	138 571	72 011
Wartości niematerialne	145 605	149 916	7 000
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	37 240	37 240	30 876
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Nieruchomości inwestycyjne	2 768	2 768	11 145
Należności	79 525	65 522	31 192
	412 233	394 060	152 267
Aktywa obrotowe			
Zapasy	426 717	471 098	411 522
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	373 634	307 440	190 686
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	214	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 613	12 780	13 173
	811 964	791 532	615 381
AKTYWA RAZEM	1 224 197	1 185 592	767 648
	31.12.2009	31.12.2008	31.12.2007
		przekształcone	przekształcone
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	28 336	27 472	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	259 530	247 785	21 415
Kapitał zapasowy	125 397	102 485	65 163
Pozostałe kapitały rezerwowe	5 935	5 935	5 192
Zyski zatrzymane	61 030	23 235	47 095
	480 228	406 912	162 507
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	383 426	110 276	38 748
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 332	3 692	1 077
	387 758	113 968	39 825
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	267 109	259 282	251 415
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	87 199	403 958	304 737
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 655	1 472	437
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	248	-	8 727
	356 211	664 712	565 316
PASYWA RAZEM	1 224 197	1 185 592	767 648

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

a) Oświadczenie o zgodności

Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie obowiązujące i nie uwzględnione w sprawozdaniu finansowym

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<i>Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2008: zmiany do MSSF 5 Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży</i>	MSSF 5 został zmieniony i precyzuje, że: <ul style="list-style-type: none"> • Jednostka zdecydowana na dokonanie sprzedaży, z którą wiąże się utrata kontroli nad jednostką zależną, klasyfikuje wszystkie aktywa i zobowiązania tej jednostki zależnej, jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli kryteria zawarte w paragrafach 6-8 zostały spełnione, • Ujawnienia dotyczące działalności zaniechanej są wymagane, jeżeli jednostka zależna stanowi grupę do zbycia, która spełnia kryteria zawarte w definicji działalności zaniechanej? 	1 lipca 2009 r.
<i>Zaktualizowany MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy</i>	Aktualizacja standardu polega na zmianie jego struktury (bez zmieniania jego technicznej zawartości) w ten sposób, że wszystkie wyjątki, które wcześniej znajdowały się w treści standardu zostały przeniesione do odpowiednich załączników.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Europejskiej („Komisja”) Nr 1136/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2009 r.
<i>Zaktualizowany MSSF 3 Połączenia jednostek gospodarczych</i>	Zmieniono zakres zaktualizowanego standardu oraz rozszerzono definicję przedsięwzięcia (<i>business</i>). Zaktualizowany standard zawiera również inne potencjalnie istotne zmiany, w tym: <ul style="list-style-type: none"> • Wszystkie świadczenia, z uwzględnieniem świadczeń warunkowych, przekazane przez nabywcę rozpoznaje się i wycenia według wartości godziwej na dzień przejęcia. • Późniejsza zmiana wartości świadczeń warunkowych powinna zostać ujęta, jako zysk lub strata okresu bieżącego. • Koszty transakcji, inne niż koszty emisji udziałów lub długu, powinny zostać rozpoznane, jako zysk lub strata okresu bieżącego. • Przejmujący może wycenić udziały mniejszości według wartości godziwej na dzień przejęcia (pełna wartość firmy), lub jako jego 	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji nr 495/2009 wszystkie jednostki stosują zaktualizowany MSSF 3 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.

Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku
Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	proporcjonalny udział w wartości godziwej możliwych do określenia aktywów i zobowiązań dla każdej transakcji.	
Zmiany MSR 27 <i>Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe</i>	W zmienionym standardzie termin „udziały mniejszości” został zamieniony terminem „udziały niekontrolowane” (<i>non-controlling interests</i>), który został zdefiniowany, jako „kapitał spółki zależnej, którego nie można, w sposób bezpośredni lub pośredni, przypisać spółce dominującej”. Zmieniony standard również zmienia sposób ujęcia udziałów niekontrolowanych, utraty kontroli w spółce zależnej oraz przypisania zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów do udziałów kontrolowanych lub niekontrolowanych.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji nr 494/2009 wszystkie jednostki stosują zmiany w MSR 27 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.
Zmiany do MSR 32 <i>Klasyfikacja praw poboru</i>	Zmiana wymaga Żeby prawa, opcje, warranty dotyczące nabycia określonej liczby własnych instrumentów kapitałowych za określoną kwotę w dowolnej walucie stanowią instrumenty kapitałowe, jeżeli jednostka oferuje ww. prawa, opcje i warranty <i>pro rata</i> dotychczasowym właścicielom tej samej klasy instrumentów kapitałowych niebędących instrumentami pochodnymi.	1 lutego 2010 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1293/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 stycznia 2010 r.
Zmiany do MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena</i>	Zmiany precyzują zastosowanie istniejących zasad ustalania czy określone ryzyko lub części przepływów pieniężnych mogą zostać wyznaczone, jako zabezpieczane. Podczas wyznaczania powiązania zabezpieczającego powinno być możliwe wyodrębnienie oraz wiarygodna wycena ryzyka lub części przepływów pieniężnych; inflacja wyłącznie w wyjątkowych warunkach może być wyznaczona, jako pozycja podlegająca zabezpieczeniu.	1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 839/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.
KIMSF 12 <i>Umowy koncesyjne</i>	Interpretacja określa wskazówki dla podmiotów sektora prywatnego w odniesieniu do zagadnień rozpoznawania i wyceny, które powstają przy rozliczaniu transakcji związanych z koncesjami na świadczenie usług udzielanymi podmiotom prywatnym przez podmioty sektora publicznego.	1 stycznia 2008 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 254/2009 wszystkie jednostki stosują KIMSF 12 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu wejścia w Życie rozporządzenia tj. 28 marca 2009 r.
KIMSF 15 <i>Umowy budowlane dotyczące nieruchomości</i>	KIMSF 15 precyzuje, Że przychody, które powstają w związku z realizacją umów budowlanych dotyczących nieruchomości ujmuje się w powiązaniu ze stopniem zaawansowania wykonania usługi w następujących przypadkach: • Umowa spełnia definicję kontraktu budowlanego zgodnie z MSR 11.3; • Umowa dotyczy wyłącznie świadczenia usług zgodnie z MSR 18 (tj. jednostka nie jest zobowiązana do dostarczenia materiałów budowlanych); oraz • Umowa dotyczy sprzedaży towarów natomiast kryteria rozpoznania przychodów zgodnie z MSR 18.14 są spełniane w sposób ciągły w miarę postępu zaawansowania robót. We wszystkich pozostałych przypadkach, przychód jest rozpoznany, kiedy wszystkie kryteria rozpoznania przychodów zgodnie z MSR 18.14 są spełnione (tj. po zakończeniu budowy lub dokonaniu dostawy).	1 stycznia 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 636/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2009 r.
KIMSF 16 <i>Zabezpieczenia udziałów w aktywach netto w podmiocie zagranicznym</i>	Interpretacja wyjaśnia następujące kwestie: rodzaj ekspozycji, która może być zabezpieczana, w jakich podmiotach w Grupie może być utrzymywany instrument zabezpieczany, czy zastosowana metoda	1 października 2008 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 460/2009

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	<p>konsolidacji wpływa na efektywność zabezpieczenia, możliwą formę instrumentu zabezpieczanego oraz wartości, które mogą zostać przekwalifikowane z kapitału własnego do zysku lub straty za okres w momencie zbycia udziałów w podmiocie zagranicznym.</p>	<p>wszystkie jednostki stosują KIMSF 16 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2009 r.</p>
<p>KIMSF 17 <i>Wydanie udziałowcom aktywów niepieniężnych</i></p>	<p>Interpretacja dotyczy wydania udziałowcom dywidendy w formie aktywów niepieniężnych. Zgodnie z interpretacją zobowiązanie do wypłaty dywidendy powinno zostać rozpoznane w momencie, kiedy dywidenda została w odpowiedni sposób uchwalona i nie leży już w gestii spółki. Zobowiązania, o których mowa powyżej są wyceniane w wartości godziwej aktywów, które mają zostać wydane. Wartość bilansowa zobowiązania z tytułu dywidendy powinna zostać wyceniana na każdy dzień bilansowy. Zmiany wartości bilansowej powinny być ujmowane w kapitale, jako korekta wartości dywidendy. W momencie wypłaty dywidendy, ewentualnie powstała różnica między wartością bilansową wydanych aktywów oraz wartością bilansową zobowiązań powinny być ujęte w zysku lub stracie okresu.</p>	<p>1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1142/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 października 2009 r.</p>
<p>KIMSF 18 <i>Aktywa otrzymane od odbiorców</i></p>	<p>Interpretacja dotyczy umów, na podstawie których jednostka otrzymuje od swojego odbiorcy rzeczowe aktywa trwałe, które następnie Używa albo w celu przyłączenia klienta do sieci albo aby umożliwić mu ciągły dostęp do dóbr lub usług lub w obu tych celach. Interpretacja dotyczy również umów, na podstawie których jednostka otrzymuje od odbiorcy środki pieniężne, a środki te zostaną przeznaczone na wytworzenie lub nabycie składnika rzeczowych aktywów trwałych. Jednostka otrzymująca środki rozpoznaje składnik aktywów trwałych, jeżeli spełnia on definicję aktywa. Drugostronnie rozpoznaje się przychody. Moment rozpoznania przychodów jest zależny od szczegółowych faktów i okoliczności zawartej umowy.</p>	<p>1 lipca 2009 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1164/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 października 2009 r.</p>

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską, dla których Spółka nie dokończyła analizy, co do oczekiwanego wpływu na sprawozdanie

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<p><i>Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009</i></p>	<p>Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009 zawiera 15 zmian do 12 standardów.</p>	<p>1 stycznia 2010 r. z wyjątkiem zmian do KIMSF 9 <i>Ponowna ocena wbudowanych instrumentów pochodnych</i> – Zakres KIMSF 9 oraz zmienionego MSSF 3, KIMSF 16 <i>Zabezpieczenia udziałów w aktywach netto w podmiocie zagranicznym</i> – Zmiana ograniczeń dotyczących możliwości utrzymywania instrumentów zabezpieczających przez podmiot zagraniczny, który sam jest zabezpieczany, MSR 38 <i>Wartości niematerialne</i> – dodatkowe zmiany wynikające ze zmienionego MSSF 3, MSSF 2 <i>Płatności w formie akcji</i> – Zakres MSSF 2 oraz zmienionego MSSF 3 <i>Połączenia jednostek</i></p>

(w tys. zł)

		<i>gospodarczych</i> – gdzie data wejścia w Życie to pierwszy lipca 2009 r. oraz MSR 18 <i>Przychody</i> – ustalenie kiedy jednostka działa jako agent a kiedy jako strona umowy, gdzie nie jest podana data wejścia w Życie.
Zmiany do MSSF 1 <i>Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy – Dodatkowe zwolnienia dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy</i>	Zmiana polega na dodaniu dwóch fakultatywnych zwolnień dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy w zakresie: • Ustalania kosztu domniemanego dla aktywów przemysłu paliwowo – gazowego; • Powtórnej oceny klasyfikacji umów leasingu; • Ustalania kosztu domniemanego dla działalności, w których wysokość cen sprzedaży jest regulowana.	1 stycznia 2010 r.
Zmiany do MSSF 2 <i>Płatności w formie akcji – Transakcje płatności w formie akcji w ramach grupy rozliczane w środkach pieniężnych</i>	Najważniejszą konsekwencją zmian do MSSF 2 jest fakt, że jednostka otrzymująca dobra lub usługi w ramach transakcji płatności w formie akcji, która jest rozliczana przez inną jednostkę w grupie lub jednego z udziałowców tej jednostki w środkach pieniężnych lub w formie innych aktywów jest obecnie zobowiązana do wykazywania otrzymanych dóbr i usług w swoim sprawozdaniu finansowym. Dotychczas transakcje w formie akcji własnych zawarte w ramach grupy nie były uregulowane przez MSSF 2.	1 stycznia 2010 r.
MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i>	Standard został wydany jako część kompleksowego przeglądu rachunkowości instrumentów finansowych. Nowy standard jest mniej kompleksowy w porównaniu z bieżącymi wymogami i zastąpi MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena</i> . Nowy standard będzie dotyczył wyłącznie zasad klasyfikacji i wyceny aktywów finansowych.	1 stycznia 2013 r.
Zaktualizowany MSR 24 <i>Ujawnianie Informacji na temat podmiotów powiązanych</i>	Wprowadzone zmiany dotyczą głównie wymogów dotyczących ujawnień transakcji z podmiotami powiązanymi podmiotów pozostających pod kontrolą Państwa oraz definicji podmiotu powiązanego.	1 stycznia 2011 r.
Zmiany do KIMSIF 14 <i>Przedpłaty z tytułu minimalnych wymogów finansowania</i>	Zgodnie ze zmienionym KIMSIF 14 wpłacona zaliczka w przypadku planu z minimalnymi wymogami finansowania powinna zostać ujęta jako składnik aktywów.	1 stycznia 2011 r.
KIMSIF 19 <i>Wygaśnięcie zobowiązań finansowych w związku z wyemitowaniem instrumentów kapitałowych</i>	Interpretacja określa, że instrumenty kapitałowe wyemitowane w celu pokrycia zobowiązania finansowego stanowią „zapłatę” w myśl MSR 39.41. Wyżej opisane instrumenty kapitałowe powinny zostać wycenione w wartości godziwej, natomiast różnica między wartością bilansową wygasłego zobowiązania finansowego a wyceną instrumentu kapitałowego powinna zostać ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.	1 lipca 2010 r.

b) Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – wycenianych w wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – wycenianych w wartości godziwej
- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

(w tys. zł)

c) Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich („PLN”), po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

d) Zmiany w polityce rachunkowości

Począwszy od 1 stycznia 2009 r. Spółka zmieniła swoją politykę rachunkowości odnośnie następujących obszarów:

- ustalenie i prezentacja segmentów operacyjnych
- prezentacja sprawozdania finansowego
- koszty finansowania zewnętrznego
- prezentacja rozliczeń międzyokresowych i rezerw

Ustalenie i prezentacja segmentów operacyjnych

Począwszy od 1 stycznia 2009 r. Spółka ustala i prezentuje segmenty operacyjne na podstawie informacji wewnętrznych dostarczanych dla głównego organu odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych Spółki. Zmiana w polityce rachunkowości wynika z wdrożenia MSSF 8 Segmenty operacyjne. Dotychczas segmenty operacyjne były ustalane i prezentowane zgodnie z MSR 14 Sprawozdawczość segmentów działalności.

Dane porównawcze dotyczące segmentów działalności zostały przekształcone zgodnie z wymaganiami przejściowymi standardu. Ponieważ opisywana zmiana w polityce rachunkowości wpływa wyłącznie na prezentację w sprawozdaniu finansowym i elementy informacji objaśniających, nie występuje żaden wpływ na zysk przypadający na jedną akcję.

Segment operacyjny jest częścią składową Spółki, która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty, w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi Spółki. Wyniki operacyjne segmentów operacyjnych, dla których można wyodrębnić informacje finansowe, są regularnie przeglądane przez zarząd w celu podjęcia decyzji odnośnie alokacji zasobów na potrzeby działalności tych segmentów oraz oceny wyników ich działalności.

Wyniki segmentu, które są raportowane do zarządu zawierają pozycje dające się bezpośrednio przyporządkować danemu segmentowi oraz pozycje pośrednie, które mogą być mu racjonalnie przypisane, pozycje nieprzypisane do segmentów zawierają głównie aktywa związane z ogólnym zarządem Spółki (zasadniczo główna siedziba jednostki dominującej), koszty administracyjne biura, aktywa i zobowiązania dotyczące podatku dochodowego.

Prezentacja sprawozdania finansowego

Spółka stosuje zaktualizowany MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych (2007), który obowiązuje od 1 stycznia 2009 r. W rezultacie, Spółka prezentuje w jednostkowym zestawieniu zmian w kapitałach własnych wszystkie zmiany kapitałów własnych przypadających na akcjonariuszy, podczas gdy zmiany w kapitałach własnych niewynikające z transakcji z akcjonariuszami, prezentowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Dane porównawcze zostały przekształcone zgodnie ze zaktualizowanym standardem. Zważywszy na fakt, iż zmiana w polityce rachunkowości, wynikająca z zastosowania zaktualizowanego MSR1, dotyczy wyłącznie prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym, jej zastosowanie nie wpływa na zysk przypadający na jedną akcję.

(w tys. zł)

Koszty finansowania zewnętrznego

W odniesieniu do kwalifikowanych aktywów, dla których data rozpoczęcia dla celów kapitalizacji przypada na moment od dnia 1 stycznia 2009 r. Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można przypisać bezpośrednio nabyciu, budowie, konstrukcji lub produkcji kwalifikowanego składnika aktywów, jako część jego ceny nabycia, lub kosztu wytworzenia. Poprzez Spółka ujmowała koszty finansowania zewnętrznego, jako koszt okresu, w którym został poniesiony. Zmiana polityki rachunkowości w tym zakresie wynika z wdrożenia MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego, zgodnie z przepisami przejściowymi tego standardu; dane porównawcze nie zostały przekształcone. Zmiana w polityce rachunkowości nie ma istotnego wpływu na zysk przypadający na jedną akcję. Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego odnośnie rzeczowych aktywów trwałych w budowie.

Prezentacja rozliczeń międzyokresowych i rezerw

Po przeanalizowaniu treści poszczególnych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej, a w szczególności rezerw, rozliczeń międzyokresowych i przedpłat Zarząd podjął decyzję o zmianie ich prezentacji począwszy od 1 stycznia 2009 r. Obecnie przedpłaty są prezentowane w ramach należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności. Rezerwy i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe, które w ocenie Spółki, spełniają definicję zobowiązań zostały zaprezentowane w pozycji zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań. Aby zapewnić porównywalność danych przekształcono również dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2008 r. oraz zaprezentowano przekształcone sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2007 r. Więcej informacji na temat przekształcenia przedstawiono w notcie numer 36.

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej za wyjątkiem zmian opisanych w punkcie 1 d) stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do użytkowania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cla i importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego użytkowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu

(w tys. zł)

gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie amortyzowany.

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są, jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane, jako zysk lub strata bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

(w tys. zł)

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane jako zysk lub strata w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu, w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień sprawozdawczy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych ze sprawozdania z sytuacji finansowej następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem sprawozdawczym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych niebędących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

(w tys. zł)

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane, jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany, jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Spółka aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w jako zysk lub strata w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(w tys. zł)

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrosnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień sprawozdawczy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

g) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio jako zysk lub strata bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu

(w tys. zł)

operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo jako zysk lub strata w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako zysk lub strata przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

h) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

i) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

j) Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

k) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

l) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

(w tys. zł)

m) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów do finalnego klienta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

n) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są, jako zysk lub strata okresu, którego dotyczą.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

(w tys. zł)

o) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, dywidendy z tytułu zaklasyfikowanych do zobowiązań akcji uprzywilejowanych, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są jako zysk lub strata. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

p) Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

q) Wycena wartości udziałów w spółkach podporządkowanych

Udziały w jednostkach podporządkowanych wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

r) Różnice kursowe

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

s) Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji przez pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia aktualnej liczby przyznaczonych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze

(w tys. zł)

wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień sprawozdawczy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

3. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych (sprzedaż części zamiennych). Spółka nie wyróżnia żadnych innych segmentów działalności.

Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 20.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Spółka nie jest w stanie wyodrębnić aktywów w ramach geograficznej struktury sprzedaży.

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 33.

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Grunty	9 699	9 699
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	75 891	76 030
Urządzenia techniczne i maszyny	20 675	16 641
Środki transportu	9 275	11 741
Inne środki trwałe	28 832	20 312
Środki trwałe w budowie	2 680	4 148
Łącznie rzeczowe aktywa trwałe	<u>147 052</u>	<u>138 571</u>

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2008 roku - 36.362 tys. zł
- 31 grudnia 2009 roku - 42.340 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Zmiany w szacunkach

Spółka przeprowadziła analizę okresu użytkowania wyposażenia magazynów (regaly). W związku z tą analizą Spółka oczekuje, że ekonomiczny okres użyteczności tegoż wyposażenia wyniesie 10 lat od daty zakupu (wcześniejszy przewidywany okres ekonomicznej użyteczności – 5 lat). W związku ze zmianą szacunku, wpływ zmiany odpisu amortyzacyjnego na zysk na działalności operacyjnej bieżącego okresy wyniósł około 1.800 tys. zł.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwale	Środki trwale w budowie	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2008 roku	5 448	46 793	25 091	9 709	28 624	3 698	119 363
Zwiększenia:	4 251	39 396	12 963	10 755	20 086	3 102	90 553
Nabycie	595	1 160	3 524	6 318	7 167	13 913	32 677
Przeniesienie	-	6 452	372	140	3 847	(10 811)	-
Nabycie w wyniku połączenia	3 656	31 784	6 594	4 297	9 072	-	55 403
Leasing	-	-	2 473	-	-	-	2 473
Zmniejszenia:	-	3	474	2 810	368	2 652	6 307
Sprzedaż	-	3	401	2 806	366	-	3 576
Likwidacja	-	-	73	4	2	-	79
Przeniesienie	-	-	-	-	-	2 652	2 652
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2008 roku	9 699	86 186	37 580	17 654	48 342	4 148	203 609
Zwiększenia:	-	4 396	13 825	1 773	16 475	(1 468)	35 001
Nabycie	-	755	5 619	1 252	2 917	14 614	25 157
Przeniesienie	-	3 641	576	-	13 217	(16 631)	803
Leasing	-	-	7 630	521	341	549	9 041
Zmniejszenia:	-	1 536	10 276	3 400	832	-	16 044
Sprzedaż	-	1 536	10 276	3 400	832	-	16 044
Likwidacja	-	-	-	-	-	-	-
Przeniesienie	-	-	-	-	-	-	-
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2009 roku	9 699	89 046	41 129	16 027	63 985	2 680	222 566

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2008 roku	-	7 770	15 138	5 323	20 051	-	48 282
Amortyzacja za okres	-	2 423	5 879	2 415	8 201	-	18 918
Sprzedaż	-	-	(110)	(1 825)	(222)	-	(2 157)
Przeniesienie	-	(37)	32	-	-	-	(5)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2008 roku	-	10 156	20 939	5 913	28 030	-	65 038
Amortyzacja za okres	-	2 847	7 353	2 675	7 546	-	20 421
Sprzedaż	-	(245)	(7 834)	(1 839)	(423)	-	(10 341)
Przeniesienie	-	-	(4)	3	-	-	(1)
Wycena do wartości godziwej	-	397	-	-	-	-	397
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	-	13 155	20 454	6 752	35 153	-	75 514
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	5 448	39 023	9 953	4 386	8 573	3 698	71 081
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	9 699	76 030	16 641	11 741	20 312	4 148	138 571
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	9 699	76 030	16 641	11 741	20 312	4 148	138 571
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	9 699	75 891	20 675	9 275	28 832	2 680	147 052

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2009	31.12.2008
Wartość firmy, w tym:	122 937	122 937
- <i>wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.</i>	122 937	122 937
Oprogramowanie komputerowe	4 526	5 861
Inne wartości niematerialne, w tym:	18 142	21 118
- <i>relacje z dostawcami</i>	14 149	15 503
- <i>pozostałe</i>	3 993	5 615
	145 605	149 916

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości dla ośrodków generujących środki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2008 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej dla całej Spółki potraktowanej jako jeden ośrodek generujący środki pieniężne.
- Dane użyte do projekcji za lata 2010, 2011 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu.
- Przepływy pieniężne na lata 2012-2013 zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 4-5%, natomiast na pozostałe lata założono stopę wzrostu o wysokości 1,5%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 10,5% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2008 roku – 2 243 tys. zł,
- 31 grudnia 2009 roku – 2 366 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Spółki.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartość firmy	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH				
Wartość brutto na 1 stycznia 2008 roku	17 412	3 863	-	21 275
Nabycie	2 390	1 918	-	4 308
Z połączenia z JC Auto S.A., w tym:	1 495	17 913	122 937	142 345
- relacje z dostawcami nabyte w wyniku połączenia z JC Auto S.A.	-	16 700	-	16 700
- inne	1 495	1 213	122 937	125 645
Przeniesienie ze środków trwałych w budowie	919	-	-	919
Wartość brutto na 31 grudnia 2008 roku	22 216	23 694	122 937	168 847
Nabycie	1 732	-	-	1 732
Leasing	1 000	-	-	1 000
Sprzedaż	(919)	-	-	(919)
Wartość brutto na 31 grudnia 2009 roku	24 029	23 694	122 937	170 660
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU TRWAŁEJ UTRATY WARTOŚCI				
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2008 roku	14 012	263	-	14 275
Amortyzacja za okres	2 343	2 313	-	4 656
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2008 roku	16 355	2 576	-	18 931
Amortyzacja za okres	3 263	2 976	-	6 239
Zmniejszenia z tyt. sprzedaży	(115)	-	-	(115)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	19 503	5 552	-	25 055
WARTOŚĆ NETTO				
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	3 400	3 600	-	7 000
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	5 861	21 118	122 937	149 916
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	5 861	21 118	122 937	149 916
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	4 526	18 142	122 937	145 605

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

6. Nieruchomości inwestycyjne

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Stan na 1 stycznia	2 768	11 145
Nabycie	-	-
Nabycie w wyniku połączenia z JC Auto S.A.	-	2 659
Wycena do wartości godziwej	-	109
Sprzedaż	-	(11 145)
Stan na 31 grudnia	<u><u>2 768</u></u>	<u><u>2 768</u></u>

W ciągu roku 2009 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne.

Nieruchomości inwestycyjne obejmują nieruchomość w Gdańsku utrzymywaną w celu wynajmowana stronie trzeciej. Spółka dokonała, na dzień sprawozdawczy, wyceny do wartości godziwej nieruchomości w Gdańsku. Przy określaniu wartości godziwej nieruchomości położonej w Gdańsku (nabytej w wyniku połączenia) rzeczoznawca zastosował metodę porównawczą.

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2009 roku wynoszą 150 tys. zł.

Spółka nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomością.

7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	<u>31.12.2009</u>	<u>31.12.2008</u>
Stan na 1 stycznia	37 240	30 876
Zwiększenia, w tym:	-	6 364
- nabycie Fenoplast	-	3 782
- podwyższenie kapitałów w Inter Cars Litwa,	-	494
- nabycie udziałów w spółkach zależnych w ramach połączenia z JC Auto S.A.	-	2 088
Stan na 31 grudnia	<u><u>37 240</u></u>	<u><u>37 240</u></u>

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości inwestycji w jednostkach podporządkowanych, dla których zidentyfikowano przesłanki, co do potencjalnej utraty wartości.

Na podstawie testu nie stwierdzono utraty wartości.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach zależnych - stan na 31.12.2009 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/(strata) netto
Inter Cars Ukraina	Chmielnitsky, Ukraina	04.2000	4 785	70%	28 958	34 518	71 816	744
Q-Service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	04.2000	416	100%	16 989	4 147	50 601	5 384 *
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	07.2003	1 266	100%	13 594	10 393	12 506	(287) *
Inter Cars Ceska Republika	Praga, Czechy	04.2004	29	100%	39 732	33 207	73 717	1 964
Inter Cars Slovenska Republika	Bratysława, Słowacja	08.2005	21	100%	25 150	13 577	84 747	4 979
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	08.2004	20 011	100%	76 173	62 053	112 247	(8 814)
Inter Cars Lietuva	Wilno, Litwa	09.2006	1 058	100%	8 950	8 976	26 148	133 *
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	10.2006	3 785	100%	47 022	43 327	9 092	(681) *
Inter Cars d.o.o.	Zagrzeb, Chorwacja	02.2008	563	100%	23 145	23 526	26 731	(748) *
Inter Cars Hungaria Kft.	Budapeszt, Węgry	02.2008	611	100%	17 647	16 397	12 542	(1 117) *
JC Auto s.r.l.	Mediolan, Włochy	02.2008	0	99%	8 697	8 569	9 261	3 *
JC Auto S.A.	Brain-le-Chateau, Belgia	02.2008	0	100%	6 010	6 581	7 807	(634) *
JC Auto s.r.o.	Karvina-Darkom, Czechy	02.2008	0	100%	5 385	8 403	0	0 *
Armatus Sp. z o.o.	Warszawa	02.2008	913	100%	1 064	103	103	(4) *
Inter Cars Romania s.r.l.	Cluj-Napoca, Rumunia	07.2008	0	100%	9 922	10 322	13 855	84 *
5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH	Berlin, Niemcy	02.2008	0	100%	-	-	-	- *
			33 458		328 438	284 099	511 173	1 006

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31.12.2009 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł.)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/(strata) netto
SMiOC FRENOPLAST Buřhak i Cieřlowski S.A.	Szczytno	3 782	49%	13 167	4 303	9 266	105 *

*dane nie badane

(w tys. zł)

8. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2009	31.12.2008
Udziały w innych jednostkach	43	43
Koniec okresu	43	43

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR (Auto-Teile-Informationssystem).
 Udział Spółki w kapitale zakładowym ATR wynosi 3,7%.

9. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2009 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 758
Rzeczowe aktywa trwale	-	8 188
Zapasy	4 708	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	1 303
Inwestycje w jednostkach zależnych	1 062	-
Pożyczka	-	1 313
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	196	-
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek	-	74
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 484	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	3 438	7 584
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	16 888	21 220
Kompensata	(16 888)	(16 888)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	-	4 332

na dzień 31 grudnia 2008 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	3 022
Rzeczowe aktywa trwale	-	8 011
Zapasy	4 076	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	1 336
Inwestycje w jednostkach zależnych	1 062	-
Pożyczka	-	684
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	247	-
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek	2 101	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 484	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	1 419	7 028
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	16 389	20 081
Kompensata	(16 389)	(16 389)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	-	3 692

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	31.12.2009	31.12.2008
stan na początek okresu	16 389	5 978
Zwiększenie (zmniejszenie)	(1 498)	10 411
stan na koniec okresu	14 891	16 389

(w tys. zł)

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2009	31.12.2008
stan na początek okresu	20 081	7 055
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	<u>(858)</u>	<u>13 026</u>
stan na koniec okresu	<u>19 223</u>	<u>20 081</u>

	31.12.2008	Wpływ na zysk netto	31.12.2009
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	16 389	(1 498)	14 891
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	<u>(20 081)</u>	<u>858</u>	<u>(19 223)</u>
	<u>(3 692)</u>	<u>(640)</u>	<u>(4 332)</u>

10. Zapasy

	31.12.2009	31.12.2008
Towary	<u>426 717</u>	<u>471 098</u>
	<u>426 717</u>	<u>471 098</u>
Towary	442 278	493 214
Rabaty odniesione na zapas	(14 908)	(21 263)
Odpis aktualizujący	<u>(653)</u>	<u>(853)</u>
	<u>426 717</u>	<u>471 098</u>

Spółka Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2009	30.12.2008
stan na początek okresu	(853)	(780)
(zwiększenie) / zmniejszenie	<u>200</u>	<u>(73)</u>
stan na koniec okresu	<u>(653)</u>	<u>(853)</u>

11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2009	31.12.2008
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	143 746	137 781
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych	142 926	126 908
Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	63 635	27 803
Pozostałe należności i rozliczenie międzyokresowe	9 983	6 978
Pożyczki udzielone	<u>19 050</u>	<u>11 212</u>
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	<u>379 340</u>	<u>310 682</u>

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2009 obejmowały głównie należności z tytułu VAT w kwocie 62 405 tys. zł (w 2008 roku 26 574 tys. zł).

(w tys. zł)

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług	31.12.2009	31.12.2008
Stan na początek okresu	(3 242)	(1 998)
Zwiększenie, w tym:	(2 464)	(1 244)
- utworzenie nowych	(2 464)	(1 244)
Stan na koniec okresu	(5 706)	(3 242)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	373 634	307 440

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Spółką a podmiotami prowadzącymi filie zasadnicze ryzyko związane z utratą wartości należności spoczywa na filiantach na podstawie zawartych umów dystrybucyjnych.

Struktura wiekowa należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2009	31.12.2008
Wymagalne do 12 miesięcy	286 672	264 689
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	286 672	264 689

Struktura walutowa należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)		
Należności w walucie lokalnej	212 045	138 739
Należności w walutach obcych	167 295	171 943
	379 340	310 682

Należności w EUR	155 390	154 817
Należności w USD	11 484	16 285
Należności w innych walutach	421	841
	167 295	171 943

Struktura wiekowa należności	31.12.2009	
	Brutto	odpisy aktualizujące
do 180 dni	223 499	-
Od 181 do 270 dni	22 199	235
Od 271 do 360 dni	13 177	383
Powyżej roku	27 797	5 088
Razem	286 672	5 706

	31.12.2008	
	Brutto	odpisy aktualizujące
do 180 dni	200 681	-
Od 181 do 270 dni	17 016	195
Od 271 do 360 dni	15 576	714
Powyżej roku	31 416	2 333
Razem	264 689	3 242

Udzielone pożyczki	31.12.2009	31.12.2008
Pożyczki krótkoterminowe	19 050	11 212
Pożyczki długoterminowe	74 661	62 717
	93 711	73 929

Długoterminowe należności	31.12.2009	31.12.2008
Należności od pracowników	524	579
Pożyczki długoterminowe	74 661	62 717
Kaucje	4 340	2 226
	79 525	65 522

(w tys. zł)

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Spółki oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w nocie 33.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Spółkę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki, w tym głównie dla jednostek powiązanych.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2009	31.12.2008
W kasie	5 160	4 314
Na rachunkach bankowych	2 356	5 423
W drodze	3 358	2 991
Na rachunkach ZFŚS	739	52
Środki pieniężne	11 613	12 780
W walucie lokalnej	10 687	9 701
W walutach obcych	926	3 079
	11 613	12 780

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, spółka nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem Spółka administruje ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Spółka lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2009 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
Akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	14 168 100			28 336 200		259 530 475

(w tys. zł)

Na dzień 31 grudnia 2009 roku akcje serii A do G były zarejestrowane przez sąd rejestrowy. Natomiast część akcji serii F1, F2 i F3 nie została zarejestrowana na dzień bilansowy a także do momentu zatwierdzenia sprawozdania, jak przedstawia poniższa tabela:

	Liczba akcji (w sztukach)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Data objęcia akcji przez osoby uprawnione
akcje serii F1	1	2	33,59	29.12.2009
akcje serii F2	127 333	254 666	37,13	29.12.2009
akcje serii F3	157 334	314 668	18,64	29.12.2009
	284 668	284 668		

14. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcje

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 60.707 tys. zł (2008 r.: 22.912 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji 13.788 tys. akcji (2008 r.: 13.400 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

<i>Średnio ważona liczba akcji</i>	2009	2008
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	13 736 100	11 821 100
Akcje w wyemitowane związku z połączeniem	-	1 562 500
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	51 585	16 667
Średnioważona liczba akcji w roku	13 787 685	13 400 267

	2009	2008
Podstawowy zysk na 1 akcję		
Zysk netto w okresie	60 707	22 912
Średnioważona liczba akcji	13 787 685	13 400 267
Zysk netto na 1 akcję	4,40	1,71

Rozwodniony zysk na 1 akcje

Dla celów wyliczenia rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję Spółka przyjęła realizację rozwadniających skutków programu motywacyjnego. Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 60.707 tys. zł (2008: 22.912 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji (rozwodnionej) 14.059 tys. akcji (2008: 13.668 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

<i>Średnio ważona liczba akcji (rozwodniona)</i>	2009	2008
Średnioważona liczba akcji w roku (podstawowa)	13 787 685	13 400 267
Wpływ realizacji opcji na akcje	271 326	267 318
Średnioważona liczba akcji w roku (rozwodniona)	14 059 011	13 667 585

Średnia cena rynkowa akcji użytych do wyliczenia efektu rozwodnienia wskaźnika zysku na 1 akcję została wyliczona na podstawie cen kursu akcji Spółki notowanych na giełdzie.

<i>Rozwodniony zysk na 1 akcję</i>	2009	2008
Zysk netto w okresie	60 707	22 912
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14 059 011	13 667 585
Zysk netto na 1 akcję	4,32	1,68

(w tys. zł)

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 31.

Długoterminowe	31.12.2009	31.12.2008
Zabezpieczone kredyty bankowe	350 262	78 493
Pożyczki otrzymane	955	906
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	32 209	30 877
	383 426	110 276

Krótkoterminowe	31.12.2009	31.12.2008
Zabezpieczone kredyty bankowe	55 000	395 533
Zobowiązania niezabezpieczone z tytułu dłużnych papierów wartościowych (Obligacje)	25 000	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 199	8 425
	87 199	403 958

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	55 000	55 000	31-12-2010
	55 000	55 000	

Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	425 000	350 262	29-07-2011
Armatus Sp. z o.o.	955	955	31-01-2011
	425 955	351 217	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2009r wyniosła 406 217 tys. zł, z czego 396 569 tys zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w złotych, zaś 9 648 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w EUR.

Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2009 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A	109 974	27%
ABN Amro (Polska) S.A.	80 696	20%
ING Bank Śląski S.A.	78 177	19%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	48 607	12%
BRE Bank S.A.	67 808	17%
EFG Eurobank Ergasias S.A. oddział w Polsce	20 000	5%
	405 262	100%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraina,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

(w tys. zł)

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu,
- poziom współczynnika rentowności sprzedaży Grupy,
- dynamika współczynnika rotacji zapasów.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregokolwiek z istotnych współczynników.

Kredyt oprocentowany jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 3M, O/N WIBOR lub LIBOR powiększonej o marżę banku zależną od wskaźnika dług/EBITDA. Zgodnie z umową kredytową Spółka zobowiązana jest do zabezpieczenia się przed zmianą stopy procentowej poprzez zawarcie z bankami kontraktów Interest Rate Swap (IRS). Więcej na ten temat przedstawiono w nocie numer 33.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła: stawka referencyjna powiększona o 2,84p.p.

Pożyczka od Armatus Sp. z o.o. oprocentowana jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M.

Leasing finansowy	31.12.2009	31.12.2008
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	48 467	49 050
Koszt finansowy	(9 058)	(9 748)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	<u>39 409</u>	<u>39 302</u>
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2009	31.12.2008
Poniżej 1 roku	7 599	10 172
Pomiędzy 1 a 5 lat	26 000	20 323
Więcej niż 5 lat	14 868	18 555
	<u>48 467</u>	<u>49 050</u>
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	31.12.2009	31.12.2008
Poniżej 1 roku	7 199	8 425
Pomiędzy 1 a 5 lat	21 508	13 287
Więcej niż 5 lat	10 702	17 590
	<u>39 409</u>	<u>39 302</u>

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 4 i 5.

Obligacje

W ciągu roku Spółka finansowała się krótkoterminowymi obligacjami. Wartość nominalna wyemitowanych i wykupionych obligacji wyniosła 61 700 tys. zł.

Tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych i niewykupionych do dnia sprawozdawczego.

(w tys. zł)

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
92	31.08.2009	31.05.2010	25 000
			25 000

Obligacje były wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej obligacji w siedzibie agenta emisji. Stopa dyskonta obligacji wynosi 7,92%.

16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	22 063	37 582
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	197 150	199 519
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	23 417	9 096
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	24 479	13 085
	267 109	259 282
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	259 112	274 084
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(39 899)	(36 983)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	219 213	237 101
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	219 213	237 101
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	219 213	237 101

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2009 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT w kwocie 19 636 tys. zł (2008: 9 573 tys. zł).

Najistotniejszymi pozycjami pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2009 były zobowiązania z tytułu bonusów dla klientów w kwocie 6 108 tys zł (2008: 2 704 tys zł) oraz zobowiązania z tytułu najmu w kwocie 4 829 tys zł (2008: 0 tys zł).

	31.12.2009	31.12.2008
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań		
Zobowiązania w walucie lokalnej	143 322	116 687
Zobowiązania w walutach obcych	123 787	142 595
	267 109	259 282
<i>równowartość w walucie krajowej</i>		
Zobowiązania w EUR	116 976	128 827
Zobowiązania w USD	4 859	5 875
Zobowiązania w innych walutach	1 952	7 893
	123 787	142 595

(w tys. zł)

17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2009	31.12.2008
Z tytułu wynagrodzeń	206	534
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	1 449	938
	1 655	1 472

18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

Struktura wiekowa	31.12.2009	31.12.2008
Wymagalne do 12 miesięcy	248	-
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	248	-

19. Płatności w formie akcji własnych

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

	Średniowa- żona cena wykonania 2009	Ilość opcji 2009	Średniowa- żona cena wykonania 2008	Ilość opcji 2008	Średniowa- żona cena wykonania 2007	Ilość opcji 2007
Opcje do wykonania na dzień 1 stycznia	29,19	432 000	29,76	472 000	35,95	472 000
Opcje wykonane w trakcie okresu	29,19	(432 000)	36,25	(40 000)	-	-
Opcje do wykonania na dzień 31 grudnia	-	-	29,19	432 000	35,95	472 000
Opcje wykonalne na dzień 31 grudnia	-	-	38,00	254 667	33,39	157 334
	Razem	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008	1.1.2007- 31.12.2007	1.1.2006- 31.12.2006	
Koszt przyznanych opcji	5 935	-	743	3 330	1 862	

Na dzień 1 stycznia 2009 liczba wykonalnych opcji wynosiła 432.000 opcji, a średnioważona cena ich wykonania wyniosła 29,19 zł.

Na dzień 31 grudnia 2009 wszystkie opcje zostały wykorzystane i zamienione na akcje serii F1, F2, F3, tak jak prezentuje tabela przedstawiona w nocie numer 13.

20. Przychody ze sprzedaży

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży towarów	1 791 807	1 453 208
Przychody ze sprzedaży usług	65 612	54 133
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	150	75
	1 857 569	1 507 416

(w tys. zł)

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Części do samochodów osobowych	1 379 611	74%	1 097 549	73%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	188 420	10%	186 756	12%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	30 845	2%	19 866	1%
Pozostałe części	177 691	10%	137 953	9%
Pozostała sprzedaż	81 002	4%	65 292	4%
Przychody ze sprzedaży razem	1 857 569	100%	1 507 416	100%

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 488 994	80%	1 206 003	80%
Sprzedaż eksportowa	368 575	20%	301 413	20%
Razem	1 857 569	100%	1 507 416	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji oraz na Ukrainę.

Szczegółowe informacje na temat struktury sprzedaży i podstawowych czynników, które miały wpływ na wartość sprzedaży przedstawione zostały w Sprawozdaniu z działalności Inter Cars.

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2009 – 31.12.2009	1.01.2008 – 31.12.2008
Wartość sprzedanych usług, towarów	1 346 893	1 104 533
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług i towarów o rabaty należne za okres	(63 772)	(47 353)
(Dodatkowo) ujemne różnice kursowe	(5 569)	(3 321)
Koszt własny sprzedaży	1 277 552	1 053 859
Rabaty należne za okres	57 417	54 224
Odniesione na zapasy (do ujęcia w momencie sprzedaży)	(14 908)	(21 263)
Odniesione na zmniejszenie kosztu własnego sprzedaży	42 509	32 961
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów i towarów	21 263	13 285
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	-	1 107
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług i towarów o rabaty należne za okres	63 772	47 353
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	14 908	21 263
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	14 908	21 263

(w tys. zł)

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Amortyzacja	26 660	23 574
Zużycie materiałów i energii	10 504	11 261
Usługi obce	329 030	264 737
Podatki i opłaty	1 990	1 889
Wynagrodzenia	67 183	65 531
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	13 548	14 012
Pozostałe koszty rodzajowe	17 956	12 154
Koszty według rodzaju, razem	466 871	393 158
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(211 010)	(174 213)
(minus) Koszty programu motywacyjnego	-	(743)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	255 861	218 202

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju. W kosztach wynagrodzeń w roku 2008 ujęte zostały koszty związane z realizacją programu motywacyjnego, o którym mowa w notcie 19.

23. Koszty świadczeń pracowniczych

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Wynagrodzenia z tytułu umów o pracę	66 249	64 254
Wynagrodzenia z tytułu umów o dzieło i zlecenia	934	1 277
Ubezpieczenia społeczne	10 905	10 354
Pozostałe świadczenia pracownicze	2 643	3 658
Koszty świadczeń pracowniczych ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu	80 731	79 543

24. Pozostałe przychody operacyjne

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	4 347
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	518	246
Nadwyżki magazynowe	525	857
Przychody z tytułu obciążenia filii	50	4
Upusty marketingowe	885	784
Rozwiązanie odpisów	-	2 339
Skonto	1 219	5 427
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	90	80
Zapłata przeterminowanych należności po spisaniu	51	23
Opłaty depozytowe	77	55
Wycena nieruchomości	-	212
Pozostałe	362	109
	3 777	14 483

(w tys. zł)

25. Pozostałe koszty operacyjne

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Straty ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	359	-
Utworzone odpisy aktualizujące należności i pozostałe	5 634	-
Uszkodzenia towarów	2 224	1 665
Koszty z tytułu reklamacji	401	863
Upusty udzielone	-	1 746
Odpisanie przedawnionych należności	2 543	5 053
Odpisanie wartości zapasów	1 855	1 094
Odszkodowania	79	276
Braki w dostawach	-	1 398
Pozostałe	172	207
	13 267	12 302

26. Przychody i koszty finansowe

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek	694	838
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek wewnątrzgrupowych	4 358	3 369
Odsetki z innych tytułów	622	500
	5 674	4 707
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	25 832	25 167
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych pożyczek wewnątrzgrupowych	44	52
Odsetki z innych tytułów	2 406	2 459
Prowizje i opłaty	3 261	3 924
	31 543	31 602

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2009 do 31.12.2009

	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	5 741	-	5 741
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów	-	(4 730)	(4 730)
Pozostałe	-	10	10
Zrealizowane różnice kursowe	5 741	(4 720)	1 021
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(172)	-	(172)
Pozostałe	-	406	406
Niezrealizowane różnice kursowe	(172)	406	234
Łącznie różnice kursowe	5 569	(4 314)	1 255

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2008 do 31.12.2008	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(5 526)	-	(5 526)
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów	-	2 281	2 281
Zrealizowane różnice kursowe	(5 526)	2 281	(3 245)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	8 847	-	8 847
Pozostałe	-	232	232
Powstałe w związku z wyceną na dzień sprawozdawczy zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	(11 168)	(11 168)
Niezrealizowane różnice kursowe	8 847	(10 936)	(2 089)
Łącznie różnice kursowe	3 321	(8 655)	(5 334)

27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	31.12.2009	31.12.2008
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(12 126)	(4 589)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	214	214
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	247	(9 248)
Podatek dochodowy zapłacony	(11 665)	(13 623)

Zmiana stanu należności (z wyjątkiem pożyczek udzielonych i należności z tytułu podatku dochodowego)

	31.12.2009	31.12.2008
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	66 194	116 754
Zmiana stanu należności długoterminowych	14 003	34 330
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(19 782)	(37 222)
Pozostałe (w tym nal. przejęte z JC Auto)	-	(34 323)
Zmiana stanu należności	60 415	79 539

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	31.12.2009	31.12.2008
Pożyczki udzielone	(27 657)	(46 465)
Spłata pożyczek udzielonych	10 896	12 487
Odsetki otrzymane	2 012	1 110
Odsetki naliczone	(5 051)	(4 207)
Zmiana wyceny bilansowej	18	(147)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(19 782)	(37 222)

(w tys. zł)

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	31.12.2009	31.12.2008
Wpływy (Spłaty) z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	(69 107)	83 745
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	(9 934)	(9 635)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	86 700	-
Wykup z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	(61 700)	(54 832)
Leasingi udzielone	10 041	2 455
Zmiana wyceny bilansowej	391	11 047
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	(43 609)	32 780

Odsetki netto

	31.12.2009	31.12.2008
Odsetki zapłacone	(28 282)	(27 678)
Odsetki naliczone	5 051	4 207
Odsetki netto	(23 231)	(23 471)

28. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty, jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
Podatek dochodowy bieżący	12 126	4 588
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	640	(470)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	12 766	4 118

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.1.2009- 31.12.2009	1.1.2008- 31.12.2008
<i>stopa podatkowa</i>	19%	19%
Zysk przed opodatkowaniem	73 473	27 030
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%)	(13 960)	(5 136)
Różnice trwałe	1 194	1 018
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(12 766)	(4 118)

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

(w tys. zł)

29. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2009 – 31.12.2009	1.01.2008 – 31.12.2008
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	-	9 450
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	13 696 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-	0,69

W roku 2009 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę o przeznaczeniu w całości zysku z roku 2008 na kapitał zapasowy.

W dniu 18 lipca 2008 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2007 rok w wysokości 9 450 309,00 zł, tj. 0,69 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 5 sierpnia 2008 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 21 sierpnia 2008 roku.

Zarząd proponuje przeznaczyć zysk netto okresu bieżącego na kapitał zapasowy. W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. Spółka ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Zobowiązania podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2009 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 12.766 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o., poręczenia na rzecz dostawców Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika, oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft. i Inter Cars Slovenska Republika.

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	20-02-2016	4 065
Lauber Sp. z o.o.	26-09-2011	197
Inter Cars Czeska Republika i Inter Cars Slovenska Republika	31-12-2010	4 108
Inter Cars Slovenska Republika	24-06-2010	4 396

12 766

Spółka posiada gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 1.000 tys. zł oraz gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia vadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

(w tys. zł)

31. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2009 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 6.429 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 9.297 tys. zł. Na koniec 2008 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 4.127 tys. zł oraz 17.899 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 10.493 tys. zł (2008: 11.062 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat wynosi 5.233 tys. zł (2008: 10.963 tys. zł). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej czynsze na współpracujących filiantów.

32. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych, przedstawiała się następująco:

Należności od spółek zależnych	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars Ukraine	26 699	25 308
Lauber Sp. Z o.o.	2 150	1 093
Inter Cars Ceska Republika	27 645	46 257
Inter Cars Slovenska Republika	8 113	9 397
Feber Sp. z o.o.	7 331	7 082
Inter Cars Litwa	8 166	7 195
IC Development & Finance Sp. z o.o.	215	210
JC Auto s.r.l.	7 554	3 759
Inter Cars d.o.o.	20 725	15 932
JC Auto S.A.	5 644	4 810
INTER CARS Hungária Kft.	13 131	7 587
JC Auto s.r.o.	8 246	8 377
Inter Cars Romania s.r.l.	8 039	771
Armatus sp. z o.o.	88	3
	143 746	137 781
Zobowiązania do spółek zależnych	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars Ukraine	1	-
Q-Service Sp. z o.o.	14 756	8 759
Lauber Sp. z o.o.	1 491	-
Inter Cars Ceska Republika	481	23 826
Inter Cars Slovenska Republika	260	378
Inter Cars Litwa	5	-
IC Development & Finance Sp. z o.o.	59	122
JC Auto s.r.l.	-	92
Inter Cars d.o.o.	53	17
JC Auto S.A.	896	416
INTER CARS Hungária Kft.	377	383
Inter Cars Romania s.r.l.	61	-
5 STERNE FAHWERKSTECHNIK GMBH I. GR.	89	-
JC Auto s.r.o.	3 534	3 589
	22 063	37 582

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży	2009	2008
Inter Cars Ukraina	17 209	15 425
Q-Service Sp. Z o.o.	3 452	2
Lauber Sp. Z o.o.	4 013	2 233
Inter Cars Ceska Republika	32 174	21 673
Inter Cars Slovenska Republika	40 294	26 920
Feber Sp. Z o.o.	464	1 117
Inter Cars Litwa	18 767	9 376
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	6	173
JC Auto s.r.l.	6 348	1 757
Inter Cars d.o.o.	13 635	9 208
JC Auto S.A.	1 829	958
INTER CARS Hungária Kft.	9 938	4 349
Inter Cars Romania s.r.l.	11 567	667
Armatus sp. z o.o.	103	2
	159 799	93 860

Zakup towarów i usług	2009	2008
Inter Cars Ukraine	1	-
Q-Service Sp. Z o.o.	49 967	33 131
Lauber Sp. Z o.o.	12 542	10 324
Inter Cars Ceska Republika	2 323	16 880
Inter Cars Slovenska Republika	268	191
Feber Sp. Z o.o.	312	1
Inter Cars Litwa	344	772
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	316	305
JC Auto s.r.l.	15	1 455
Inter Cars d.o.o.	37	23
JC Auto S.A.	841	2 796
JC Auto s.r.o.	-	32
Inter Cars Romania s.r.l.	63	-
	67 029	65 910

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązаныmi przeprowadzane są na warunkach rynkowych. Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Przychody ze sprzedaży	2009	2008
Inter Cars s.j.	36	37
ANPO Andrzej Oliszewski	-	2
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	444	110
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	52	70
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	651	691
BEST-CAR Justyna Pietrzak	488	392
	1 671	1 302

Zakup towarów i usług	2009	2008
Inter Cars s.j.	27	227
ANPO Andrzej Oliszewski	155	148
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	504	337
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1 810	1 768
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 222	3 697
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 089	1 784
	8 807	7 961

(w tys. zł)

Należności	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars s.j.	38	43
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	110	9
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1	31
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	70	222
BEST-CAR Justyna Pietrzak	111	115
	330	420

Zobowiązania	31.12.2009	31.12.2008
Inter Cars s.j.	-	66
ANPO Andrzej Oliszewski	-	2
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	-	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	55	108
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	151	194
BEST-CAR Justyna Pietrzak	48	75
	254	445

Pożyczki udzielone

	31.12.2009	31.12.2008
Pożyczki dla członków Rady Nadzorczej, Zarządu i członków ich rodzin	-	-
Pożyczki dla podmiotów zależnych i stowarzyszonych	87 019	66 653
	87 019	66 653

Lauber Sp. z o.o.	4 394	252
Feber Sp. Z o.o.	37 957	21 506
JC Auto S.A.	-	149
Inter Cars Romania	719	728
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	42 785	42 849
Frenoplast S.A.	1 164	1 169
	87 019	66 653

Kwota udzielonych pożyczek z terminem zapadalności do jednego roku wynosi 11.618 tys. zł, natomiast powyżej jednego roku wynosi 75.401 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Udzielone pożyczki

	2009	2008
Na początek okresu	66 653	29 824
Z połączenia z JC Auto S.A.	-	785
Udzielone pożyczki	27 500	41 575
Naliczone odsetki	4 442	3 368
Otrzymane spłaty	(10 200)	(8 664)
Odsetki otrzymane	(1 251)	(384)
Wycena bilansowa	(125)	149
Na 31 grudnia	87 019	66 653

(w tys. zł)

Naliczone odsetki

	2009	2008
Lauber Sp. z o.o.	142	25
Feber Sp. Z o.o.	1 759	1 017
JC Auto S.A. (Be)	-	25
JC Auto s.r.l.	-	2
Inter Cars Romania	20	19
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	2 436	2 261
Frenoplast S.A.	85	19
	<u>4 442</u>	<u>3 368</u>

Udzielone gwarancje, poręczenia i inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz jednostek powiązanych:

	2009	2008
Na początek okresu	37 515	28 192
Udzielone	8 504	9 323
Wygasłe	(33 253)	-
Na koniec okresu	<u>12 766</u>	<u>37 515</u>

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu kształtowało się w sposób następujący:

	2009	2008
Rada Nadzorcza	208	167
Zarząd	2 650	2 486
	<u>2 858</u>	<u>2 653</u>

33. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw i usług. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Spółka stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Spółka nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Znaczna część należności z tytułu dostaw i usług stanowi ryzyko współpracujących filiantów, którzy rozliczani są przez Spółkę na zasadzie podziału marży. Stanowi to dodatkowe ograniczenie ryzyka kredytowego przez Spółkę.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2009	31.12.2008
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	453 159	371 318
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 613	12 780
	<u>464 772</u>	<u>384 098</u>

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową oraz udzielonych pożyczek.

Spółka korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2009 roku Spółka nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

(w tys. zł)

W związku z otrzymanym przez Spółkę kredytem konsorcjalnym Spółka jest zobowiązania do zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany stóp procentowych poprzez zawarcie kontraktów typu Interest Rate Swap (IRS). Na dzień sprawozdawczy Spółka była stroną następujących transakcji zabezpieczających ryzyko zmiany stopy procentowej:

Bank	Wartość pozycji zabezpieczanej	Okres obowiązywania kontraktu	Baza oprocentowania zmiennego	Oprocentowanie stałe wg kontraktu
BRE	55 417	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,98
ING	63 333	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,99
PKO	98 958	do 30.06.2011	WIBOR 3M	4,98
Razem	217 708			

Powyższe transakcje zawarte były pod koniec okresu sprawozdawczego, więc ich wycena na dzień bilansowy była nieistotna. Dla powyższych transakcji zastosowano rachunkowość zabezpieczeń (zabezpieczenie przepływów pieniężnych).

Spółka używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są wydzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane, oddzielny instrument o tych samych warunkach, co wbudowany instrument pochodny odpowiadałby definicji instrumentu pochodnego i hybrydowy (łączny) instrument nie jest wyceniany według wartości godziwej przez wynik finansowy.

Istotne transakcje zabezpieczające zmianę stopy procentowej zawarte zostały również po dacie bilansowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	31.12.2009	31.12.2008
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone z wyłączeniem naliczonych odsetek)	86 930	70 187
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacje o stałej stopie dyskonta)	(445 625)	(514 234)
- minus zobowiązania finansowe zabezpieczone swapami procentowymi (IRS) na dzień sprawozdawczy:	217 708	-
	(140 987)	(444 047)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Spółki w okresie rocznym (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny).

na dzień 31.12.2009	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(1 142) / 1 142
	+ 200 / -200	(2 284) / 2 284
na dzień 31.12.2008	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 597) / 3 597
	+ 200 / -200	(7 194) / 7 194

(w tys. zł)

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN. Spółka nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

	EUR	USD	Inne	EUR	USD	Inne
	31 grudnia 2009 r.			31 grudnia 2008 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	155 390	11 484	421	154 817	16 285	841
Środki pieniężne	888	23	15	3 079	-	-
Kredyty bankowe	(9 648)	-	-	(18 051)	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(116 976)	(4 859)	(1 952)	(128 827)	(5 875)	(7 893)
Ekspozycja bilansowa brutto	29 654	6 648	(1 516)	11 018	10 410	(7 052)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny):

	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
na dzień 31.12.2009		
EUR	+ 5% / - 5%	1 201 / (1 201)
	+ 10% / - 10%	2 402 / (2 402)
USD	+ 5% / - 5%	269 / (269)
	+ 10% / - 10%	538 / (538)
Inne	+ 5% / - 5%	(61) / 61
	+ 10% / - 10%	(122) / 122
na dzień 31.12.2008		
EUR	+ 5% / - 5%	446 / (446)
	+ 10% / - 10%	892 / (892)
USD	+ 5% / - 5%	422 / (422)
	+ 10% / - 10%	844 / (844)
Inne	+ 5% / - 5%	(286) / 286
	+ 10% / - 10%	(572) / 572

(w tys. zł)

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia przyszłe płatności Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności.

	bieżące	do 3 mies	Od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	10 000	45 000	350 262	-	405 262
obligacje	-	-	25 000	-	-	25 000
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	2 021	5 178	21 508	10 702	39 409
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	121 787	144 044	1 278	-	-	267 109
	121 787	156 065	76 456	371 770	10 702	736 780

Ze względu na nieistotność, kwoty zobowiązań z tytułu wyceny kontraktów zabezpieczających stopę procentową (IRS) nie zostały ujęte w powyższej tabeli.

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Spółki jest ciągle utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Spółka może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 15.

Spółka analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowane zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom Spółki.

	31.12.2009	31.12.2008
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	470 625	514 234
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	267 109	259 282
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(11 613)	(12 780)
Zadłużenie netto	726 121	760 736
Kapitał własny	480 228	406 912
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	1,51	1,87

(w tys. zł)

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	31.12.2009		31.12.2008	
	Wartość bilansowa	wartość godziwa	Przekształcone Wartość bilansowa	Wartość godziwa
Pożyczki udzielone	93 711	93 711	73 929	73 929
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe (z wyjątkiem pożyczek udzielonych)	359 448	359 448	371 104	371 104
Środki pieniężne i ekwiwalenty	11 613	11 613	12 780	12 780
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek (z uwzględnieniem wyceny swapów procentowych - IRS)	406 217	409 545	474 026	474 026
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	267 109	267 109	246 307	246 307
Zobowiązania z tytułu obligacji	25 000	25 000	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	39 409	39 409	39 302	39 302
Ekspozycja netto	(272 920)		(373 850)	

- Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można w sposób wiarygodny wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

34. Zdarzenia po dacie bilansu

Nie wystąpiły.

35. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Spółki użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane jako zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 3 Nieruchomości inwestycyjne,
- Nota 9 Odpisy aktualizujące zapasy oraz rabaty odniesione na zapas,
- Nota 10 Odpisy aktualizujące należności,
- Nota 4/5 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
- Nota 7 Odpisy aktualizujące udziały w jednostkach zależnych.

(w tys. zł)

36. Zmiana prezentacji danych finansowych

W sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 grudnia 2008 roku zmieniono prezentację zmieniono prezentację: rezerw, rozliczeń międzyokresowych, przedpłat. Poniżej przedstawiono tabele przedstawiające dokonane przekształcenia.

Wybrane dane sprawozdania z sytuacji finansowej	Raport	zmiany	po
	zatwierdzony		przekształceniu
	31.12.2008		31.12.2008
AKTYWA			
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	305 582	1 858	307 440
Przedpłaty	1 858	(1 858)	-
	307 440	-	307 440
PASYWA			
Rezerwy (długoterminowe)	35	(35)	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	246 307	12 975	259 282
Rezerwy	1 341	(1 341)	-
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11 599	(11 599)	-
	259 282	0	259 282

37. Kontynuacja działalności

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla udziałowców, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. W ocenie Zarządu Spółki nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania przez Spółkę działalności.

Na koniec roku obrotowego Spółka i Grupa Inter Cars finansowała swoją (i działalność Spółek z Grupy) działalność głównie z kredytów i pożyczek bankowych.

W 2009 Inter Cars zawarł dwuletnią umowę na finansowanie konsorcjalne. Przejście z krótkoterminowych kredytów bilateralnych do średnioterminowego finansowania konsorcjalnego zapewnia Inter Cars S.A. oraz podmiotom wchodzącym w skład Grupy Kapitałowej stabilność i ciągłość finansowania na okres dwóch lat, do maksymalnej kwoty 480 mln PLN, czyli w skali umożliwiającej dalszy dynamiczny rozwój Grupy. Maksymalny termin spłaty kredytu przypada na dzień 29 lipca 2011 r. Więcej informacji przedstawiono w nocie numer 15.

(w tys. zł)

38. Sprawozdanie skonsolidowane

Inter Cars S.A. sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe jako jednostka dominująca. Konsolidacją objęte są sprawozdania Spółki oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną, za wyjątkiem FRENOPLAST (jednostka stowarzyszona) wycenianej metodą praw własności.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 20 kwietnia 2010 r.

(w tys. zł)

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Podsumowanie	66
2.	Informacje o podstawowej działalności Spółki	67
3.	Podstawowe towary.....	68
4.	Rynki zbytu	68
5.	Otoczenie rynkowe	70
6.	Źródła zaopatrzenia.....	72
7.	Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia.....	73
8.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	74
9.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.....	74
10.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.....	74
11.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki.....	74
12.	Udzielone pożyczki.....	75
13.	Udzielone poręczenia i gwarancje.....	76
14.	Emisja papierów wartościowych.....	76
15.	Sezonowość lub cykliczność działalności	76
16.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	76
17.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	79
18.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik.....	80
19.	Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki.....	80
20.	Czynniki ryzyka.....	82
21.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości.....	86
22.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką	86
23.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi.....	86
24.	Wynagrodzenie osób zarządzających.....	87
25.	Informacje na temat akcji.....	87
26.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	89
27.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	89
28.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	89
29.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka.....	89
30.	Zatrudnienie.....	89
31.	Polityka ochrony środowiska	90
32.	Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	90
33.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok	90
34.	Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja..	90
35.	Organy zarządzające i nadzorujące	90
36.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka	91
37.	Wskazanie średnich kursów wymiany walut	91
38.	Ład korporacyjny	91
	ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	92

1. Podsumowanie

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 2009 roku były **o 23% wyższe** niż w 2008 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2009 roku kształtował się na poziomie około 20%, a więc na zbliżonym do udziału 2008 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2009 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) koncentracja na rynku krajowym,
- (c) znaczących wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych,
- (d) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzmoczeniu znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (126 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2009 to kolejny rok dynamicznego **rozwój działalności spółek zależnych Inter Cars.** Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 28% w porównaniu do 2008 roku. Wyższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało ze wzrostu poziomu **marży na sprzedaży** w 2009 roku do 31,2% z 30,1% w 2008 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30%.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2009	2008	2009	2008
	PLN	PLN	EURO	EURO
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	1 857 569	1 507 416	427 952	426 776
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	580 017	453 557	133 626	128 410
Koszty programu opcji menedżerskich	-	(743)	-	(210)
Przychody/koszty finansowe, netto	(30 183)	(35 550)	(6 954)	(10 065)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	103 656	62 580	23 881	17 718
Zysk (strata) netto	60 707	22 912	13 986	6 487
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	104 444	74 697	24 062	21 148
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(35 897)	(58 690)	(8 270)	(16 616)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(69 714)	(16 400)	(16 061)	(4 643)
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 613	12 780	2 827	3 063
Suma bilansowa	1 224 197	1 185 592	297 989	284 151
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	470 625	514 234	114 557	123 247
Kapitał własny	480 228	406 912	116 895	97 525
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,40	1,71	1,01	0,48
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	31,2%	30,1%		
EBITDA jako procent sprzedaży ⁽²⁾	7,0%	5,7%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2008 roku – 1 EUR = 4,1724 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2009 i 2008 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,3406 PLN i 1 EUR = 3,5321 PLN.

2. Informacje o podstawowej działalności Spółki

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne (zgodnie z definicją BER 1400/2001), jak również części o porównywalnej jakości.

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów, otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2012 – 2014 roku.**

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 126 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu, Tychach i Łodzi oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, w Czechach, Słowacji, Litwie, Węgrzech, w Chorwacji, Włoszech i Belgii.** W magazynie centralnym znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

3. Podstawowe towary

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbywa się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 488 994	80,15%	1 206 003	80,00%	905 344	78,67%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	368 575	19,84%	301 413	20,00%	245 530	21,33%
<i>Inter Cars Ukraina</i>	17 209	0,93%	15 425	1,02%	11 189	0,97%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	32 174	1,73%	21 673	1,44%	18 345	1,59%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	40 294	2,17%	26 812	1,79%	17 467	1,52%
<i>Inter Cars Lietuva</i>	18 767	1,01%	9 376	0,62%	5 273	0,46%
<i>Inter Cars Croatia</i>	13 635	0,73%	9 208	0,61%	-	-
<i>Inter Cars Hungaria</i>	9 938	0,53%	4 349	0,29%	-	-
<i>Inter Cars Romania</i>	11 567	0,62%	667	0,04%	-	-
<i>JC Auto Italia</i>	6 348	0,34%	1 757	0,12%	-	-
<i>JC Auto Belgium</i>	1 829	0,10%	958	0,06%	-	-
Razem	1 857 569	100%	1 507 416	100%	1 150 874	100%

4. Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na niezmiennym od 2008 roku poziomie 20,00%. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z kilku zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej od sieci sprzedaży poza Polską, między innymi poprzez połączenie z JC Auto S.A. w roku 2008, a po drugie zmniejszył się import indywidualny na Ukrainie w związku z zaostrzeniem regulacji celnych i uszczelnieniem granicy Polsko-Ukraińskiej. Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 41,17% w 2009 roku. W 2008 roku udział ten kształtował się na poziomie 29,96%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	1 776 567	95,6%	1 442 124	95,67%	1 092 229	94,9%
Krajowa	1 417 829	76,3%	1 147 768	76,14%	840 174	73,0%
Eksport	358 738	19,3%	294 356	19,53%	252 055	21,9%
Pozostałe	81 002	4,4%	65 292	4,33%	58 645	5,1%
Krajowa	71 165	3,9%	58 235	3,86%	54 028	4,7%
Eksport	9 837	0,5%	7 057	0,47%	4 617	0,4%
Przychody netto	1 857 569	100%	1 507 416	100%	1 150 874	100,0%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2009 roku była o ponad 23% wyższa niż w 2008 roku.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	1 379 611	77,7%	1 097 549	76,1%	797 209	73,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	188 420	10,6%	186 756	12,9%	180 767	16,6%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	30 845	1,7%	19 866	1,4%	13 887	1,3%
Pozostałe	177 691	10,0%	137 953	9,6%	100 366	9,2%
Razem	1 776 567	100,0%	1 442 124	100,0%	1 092 229	100,0%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 55%) ale też jednocześnie najniższym wolumenem charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 20 punktów sprzedaży.

Firma Inter Cars w roku 2009 rozpoczęła sprzedaż skuterów, motocykli oraz quadów i pojazdów użytkowych UTV pod marką INCA. Pomimo późnego rozpoczęcia sezonu, tj. w maju zeszłego roku, sprzedaż skuterów rozwija się coraz dynamiczniej. W roku 2010 zostanie ona urozmaicona o nowe modele, które urozmaicą ofertę handlową.

W pierwszym sezonie działalności stworzono sieć Dealerską, która na koniec 2009 r. liczyła ok. 100 punktów sprzedaży i serwisów w Polsce. Ta ilość szybko rośnie i wynosi obecnie ok. 150 punktów.

Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o około 26% co zostało spowodowane rozszerzeniem oferty katalogowej o asortyment części samochodowych sprzedawanych przez JC Auto S.A.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2009 roku o 1% w porównaniu do 2008 roku i stanowiła około 11% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2009		2008		2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	1 417 829	79,8%	1 147 768	79,6%	840 175	76,9%
części do samochodów osobowych	1 070 616	60,3%	854 143	59,2%	600 502	55,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	147 679	8,3%	142 226	9,9%	129 546	11,9%
pozostałe, części do motocykli	199 534	11,2%	151 399	10,5%	110 127	10,1%
Sprzedaż eksportowa	358 738	20,2%	294 356	20,4%	252 054	23,1%
części do samochodów osobowych	308 995	17,4%	243 406	16,9%	196 707	18,0%
części do samochodów użytkowych i autobusów	40 741	2,3%	44 530	3,1%	51 221	4,7%
pozostałe, części do motocykli	9 002	0,5%	6 420	0,4%	4 126	0,4%
Razem	1 776 567	100%	1 442 124	100%	1 092 229	100,0%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

5. Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowanie na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus największy dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2008 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2004 roku o 59 mln sztuk, tj. o około 38%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,7 mln sztuk, tj. o około 128%.

Sprzedaż samochodów w Polsce

W 2009 roku poziom sprzedaży nowych aut utrzymał się na poziomie roku 2008. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
osobowe	327	308	354	318	236	239	293	320	320
użytkowe	35	32	39	49	47	56	79	81	52

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Utrzymanemu poziomowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyło jednocześnie zwiększenie zjawiska samochodowej turystyki zakupowej, któremu sprzyjało osłabienie złotówki. Spadł również import samochodów używanych. W 2009 roku sprowadzono do Polski o 35% mniej samochodów osobowych niż w 2008 roku. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
sprzedaż samochodów nowych	308	354	318	236	239	293	320	320
import samochodów używanych	179	33	828	871	817	995	1100	709
Razem	487	387	1 146	1 107	1 056	1 288	1 420	1 029
import używanych/sprzedaż nowych	0,58	0,09	2,60	3,7	3,4	3,4	3,4	2,2

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2009 roku była o około 27% niższa niż w 2008 roku. Jednocześnie jednak blisko 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2009 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Ford, Renault i Audi.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		
	2007	2008	2009
(a) Zachodnioeuropejskie	75%	58%	54%
(b) Wschodnioeuropejskie	5%	3%	2%
(c) Japońskie i Koreańskie	2%	10%	11%
(d) Pozostałe	18%	29%	33%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

6. Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

7. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	04-02-2009	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	09-01-2009	Delphi Poland S.A.
3	22-01-2009	Egon von Ruville
4	16-04-2009	Federal Mogul
6	01-07-2009	Robert Bosch
7	26-02-2009	SKF
8	16-04-2009	Valeo
9	02-01-2009	Wix-Filtron
10	15-07-2009	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19-12-2008	Giantco Limited
3	05-11-2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19-12-2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO.,LTD
5	09-12-2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09-12-2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2009	TU Compensa	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09-08-2009-08.08.2010	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 759.378.330 tys. zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- 8. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania**

Nie wystąpiły

- 9. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych**

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.

- 10. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.**

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

- 11. Zaciągnięte kredyty i pożyczki**

	31.12.2009		termin spłaty
	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe (waluta)			
Konsorcjum banków	55 000	55 000	2010-12-31
	55 000	55 000	
Kredyty i pożyczki długoterminowe (waluta)	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	425 000	350 262	2011-07-29
Armatus Sp. z o.o.	955	955	2011-01-31
	425 955	351 217	

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (polska) S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A., EFG Eurobank Ergasias S.A. oddział w Polsce.	29-07-2009	29-07-2011	480 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy, poręczenie udzielone przez IC Ukraina, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Kredyt został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

12. Udzielone pożyczki

<i>Pożyczki dla podmiotów powiązanych</i>	1.1.2009 – 31.12.2009	1.1.2008 – 31.12.2008
Na początek okresu	66 653	29 824
Z połączenia z JC Auto S.A.	-	785
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	31 857	44 944
Otrzymane spłaty	(11 451)	(9 048)
Wycena bilansowa	(40)	148
	87 019	66 653

Umowy udzielonych pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
29-12-2005	31-12-2012	5 050 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
09-07-2007	31-12-2010	4 250 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	31-12-2015	3 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	31-12-2015	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
27-02-2008	31-12-2015	1 200 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
01-08-2008	31-12-2015	11 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2012	31 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
23-07-2008	31-07-2010	170 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Rumunia
29-10-2008	30-12-2010	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2009 roku wynosiło 85.854 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 9 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 7.857 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

13. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2009 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 12.766 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o., poręczenia na rzecz dostawców Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika, oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft. i Inter Cars Slovenska Republika.

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	20-02-2016	4 065
Lauber Sp. z o.o.	26-09-2011	197
Inter Cars Czeska Republika i Inter Cars Slovenska Republika	31-12-2010	4 108
Inter Cars Slovenska Republika	24-06-2010	4 396
		12 766

Spółka posiada gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 1.000 tys. zł oraz gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

14. Emisja papierów wartościowych

Szczegółowe informacje zostały ujęte w Nocie 13 Informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Wpływy z emisji papierów wartościowych zostały wykorzystane na bieżące finansowanie działalności Spółki i wynikały z realizacji programu motywacyjnego dla kadry managerskiej.

15. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

16. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- *zadłużenia ogólne* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Spółki zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2009	2008	2007
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	1 857 569	1 507 416	1 150 874
<i>Dynamika</i>	1,23	1,31	1,26
Zysk brutto na sprzedaży	580 017	453 557	306 101
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	31,22%	30,09%	26,60%
Różnice kursowe	(4 314)	(8 655)	3 389
Zysk na działalności operacyjnej	103 656	62 580	66 375
<i>rentowność operacyjna</i>	5,58%	4,15%	5,77%
<i>EBITDA jako procent sprzedaży</i>	7,02%	5,72%	6,82%
Zysk brutto	73 473	27 030	59 047
Zysk netto	60 707	22 912	46 773
<i>rentowność netto</i>	3,27%	1,52%	4,06%
Suma bilansowa	1 224 197	1 185 592	767 648
<i>ROA</i>	4,96%	1,93%	6,09%
Aktywa trwałe	412 233	394 060	152 267
Kapitały własne	480 228	406 912	162 507
<i>ROE</i>	12,64%	5,63%	28,78%

Przychody ze sprzedaży w 2009 roku były **o 23% wyższe** niż w 2008 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2009 roku kształtował się na poziomie około 20%, a więc na zbliżonym do udziału 2008 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2009 roku miały:

- dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących,
- znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („*Akcja Zima*”),
- optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegająca przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 172% w porównaniu do 2008 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 17% w porównaniu do 2008 roku. Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu Pozostałych kosztów rodzajowych – o 47,7% (w tym czynszów, i usług związanych organizacją targów) oraz kosztów usług obcych – łącznie o 24,3%. Wzrost wynikał głównie z wyższego poziomu kosztów poniesionych na obsługę i rozwój systemu teleinformatycznego oraz logistyki towarowej (transport, zaplecze magazynowe).

Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2009 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 211.010 tys. zł, tj 45,2% łącznych kosztów rodzajowych.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2009 roku Spółka ujęła w wyniku łącznie 42.509 tys. zł z tego tytułu. Należne Spółce rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 14.908 tys. zł i jest to kwota która w 2009 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

Zysk na działalności operacyjnej w 2009 roku był o prawie o 66% wyższy, niż w 2008 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2009 roku na poziomie około 7,0%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji. W tym, koszty odsetek osiągnęły wartość 28.282 tys. zł w 2009 roku i 27.678 tys. zł w 2008 roku, natomiast opłaty z tytułu emisji obligacji w roku 2009 wyniosły 1.297 tys. zł. **Różnice kursowe** prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania. Łącznie różnice kursowe prezentowane w obu pozycjach w 2009 roku były dodatnie i osiągnęły wartość 1.255 tys. zł. W 2008 roku łączny wpływ różnic kursowych był ujemny i osiągnął wartość 5.334 tys. zł.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2009	2008	2007
Aktywa obrotowe	811 964	791 532	615 381
Środki pieniężne i papiery wartościowe	11 613	12 780	13 173
Zobowiązania krótkoterminowe	356 211	664 712	565 316
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	87 199	403 958	304 737
Skorygowane aktywa obrotowe	800 351	778 752	602 208
Skorygowane zobowiązania bieżące	269 012	260 719	260 579
Kapitał obrotowy netto	531 339	518 033	341 629

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 2%.

	2009	2008	2007
Cykl rotacji zapasów w dniach	122	163	178
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	73	74	60
Cykl operacyjny w dniach	195	237	238
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	50	68	88
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	145	169	150
Wskaźnik bieżący	2,28	1,19	1,09
Wskaźnik szybki	1,08	0,48	0,36
Wskaźnik natychmiastowy	0,03	0,02	0,02

(w tys. zł)

Spółka jest obecnie czołowym odbiorcą towarów wielu producentów części zamiennych. Wysoka wartość rocznych zakupów oraz szybkie i terminowe regulowanie zobowiązań premiuwane jest przez dostawców rabatami. Obserwowane w ostatnich okresach skrócenie okresu **rotacji zobowiązań** jest rezultatem polityki maksymalizacji rabatów, których wartość przewyższa koszt zaangażowania dodatkowego kapitału obrotowego.

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2009 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych obniżyły się do łącznej wartości 470.625 tys. zł (514.234 tys. zł na koniec 2008 roku) a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** spadł z 0,66 w 2008 roku do 0,61 w 2009 roku.

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2009	2008	2007
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,61	0,66	0,79
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,55	1,93	3,72

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Strukturę **przepływów środków pieniężnych** prezentuje poniższa tabela.

	2009	2008	2007
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	104 444	74 697	(52 110)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(35 897)	(58 690)	(70 289)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(69 714)	(16 400)	124 311
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	11 613	12 780	13 173

Wartość środków zaangażowanych w działalność inwestycyjną uległa obniżeniu w 2009 roku w porównaniu do 2008 roku, głównie za sprawą sprzedaży nieruchomości i mniejszymi niż w poprzednich latach wydatkami na objęcie nowych udziałów i udzielonych pożyczek.

W roku 2009 Inter Cars przeprowadził emisję obligacji krótkoterminowych na łączną kwotę 86.700 tys. zł. Do dnia 31.12.2009 do wykupu pozostała 92 transza o wartości 25.000 tys. zł. Z datą wykupu 31.05.2010. Termin wykupu obligacji skorelowany był z przepływem środków ze sprzedaży towarów. W związku z podpisaniem umowy o kredyt konsorcjalny uległy zmniejszeniu zobowiązania Spółki z tytułu kredytów. Stąd istotny spadek przepływu środków pieniężnych z działalności finansowej.

17. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2008 roku wyniosły 26.889 tys. zł. Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2009 roku zostały sfinansowane środkami własnymi i w formie leasingu finansowego.

Plan inwestycyjny na rok 2010 rok przewiduje nakłady inwestycyjne na poziomie roku 2009 w rzeczowe i niematerialne aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

(w tys. zł)

18. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Zdecydowanie największe w 2009 roku miało zawarcie umowy na dwuletnie finansowanie konsorcjalne. Przejście z krótkoterminowych kredytów bilateralnych do średnioterminowego finansowania konsorcjalnego zapewnia Inter Cars S.A. oraz podmiotom wchodzącym w skład Grupy Kapitałowej stabilność i ciągłość finansowania na okres dwóch lat, w skali umożliwiającej dalszy dynamiczny rozwój Grupy. W dniu 29 lipca 2009 r. została zawarta umowa kredytu pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą), Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A., ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A., do maksymalnej kwoty 480 mln PLN. Termin spłaty kredytu przypada na dzień 29 lipca 2011 r. Warto podkreślić, że do finansowania konsorcjalnego przystąpił Bank Handlowy, który przed zawarciem umowy konsorcjalnej nie uczestniczył w finansowaniu Grupy.

Jednostkowa EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2009 r. roku wyniosła 130 316 tys. zł (liczona jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

W IV kwartale nastąpiła istotna poprawa rotacji zapasów o 12% w porównaniu do III kwartału 2009. Stan zapasów na koniec grudnia 2009 spadł w stosunku do stanu na koniec września 2009 o kwotę 49 mln zł., przy czym wskaźnik rotacji za 4 i 3 kwartał 2009 poprawił się o 17 dni (11%) - poprawa z 148 dni na 131 dni.

W segmencie producentów pojazdów ciężarowych spadki światowych producentów sięgają 70%. Zdecydowany spadek (61%) przychodów ze sprzedaży naczeł i zabudów odnotował Feber. Obserwujemy pierwsze oznaki poprawy koniunktury jednak przełoży się on na przychody ze sprzedaży dopiero w roku 2010.

Sprzedaż na rynki eksportowe od wielu lat kształtuje się na poziomie zbliżonym do 25% przychodów ze sprzedaży Grupy. W ramach eksportu maleje udział Ukrainy na rzecz głównie Słowacji i Czech.

W 2009 roku Spółka otworzyła kolejne filie – łącznie 11, co oznacza iż na dzień 31 grudnia 2009 roku było 126 filii.

19. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki

Inter Cars będzie kontynuował dotychczasową strategię zaangażowania w sektorze niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce oraz poza jej granicami. Zarówno strategia Spółki jak i czynniki warunkujące jej realizację nie uległy zmianie w ciągu zakończonego roku obrotowego i są zgodne z uprzednio prezentowanymi. Czynniki, jakie odgrywać będą największe znaczenie, w podziale na wewnętrzne i zewnętrzne, w kształtowaniu zdolności Spółki do rozwoju i osiągnięcia stabilnego modelu przepływów pieniężnych przedstawiono poniżej.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *połączenie Inter Cars i JC Auto* - W dniu 13 lipca 2007 roku Inter Cars S.A. i JC Auto podpisały porozumienie w sprawie połączenia obu Spółek. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu Spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (ii) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (iii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iv) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (v) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (vi) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vii) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (viii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (ix) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (x) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy

20. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Spółki są rabaty, które Spółce udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Spółki.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Spółka jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Spółki oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Spółka podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Spółki, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od zdolności Spółki do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie niefortunnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

(w tys. zł)

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Spółka utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez Spółkę zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Spółkę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Spółka prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Spółki nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Spółki mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2009 roku zadłużenie Spółki z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 470.625 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 28.282 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym *on-line* systemie informatycznym. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

(w tys. zł)

W celu zapobieżenia takiej sytuacji Spółka wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc są do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Spółki i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na krajowy rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek krajowy niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Spółki, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Spółkę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Spółka może osiągnąć udział w krajowym rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Spółki staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Spółki, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, itp.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z informacji prasowych niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabycia części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Spółki sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Spółki. W takiej sytuacji Spółka mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Spółki.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Spółki i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Inter Cars.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Spółki i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Spółki są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Spółki na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Spółki ze strony potencjalnych nabywców.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Spółki narażona jest na ryzyko specyficzne dla krajów odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

(w tys. zł)

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, Spółka angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niej rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie Spółka posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, Spółka każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności Spółka uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

21. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosownie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana jest marka „4-max” oraz „4-max Truck”, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (np. zarządzanie flotami, regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

22. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

23. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

24. Wynagrodzenie osób zarządzających

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

	1.1.2009 – 31.12.2009	1.1.2008 – 31.12.2008
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	58 521	34 851
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	37 404	29 043
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	37 374	29 043
Wanda Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej (do 28.02.2008)	-	20 318
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska – Członek Rady Nadzorczej	37 374	29 043
Jerzy Grabowiecki – Członek Rady Nadzorczej (do 18.07.2008)	-	9 924
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej (od 18.07.2008)	37 374	14 299
Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu	838 000	722 000
Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu	492 000	424 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	426 000	358 000
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	492 000	424 000
Piotr Kraska – Członek Zarządu	402 000	334 000
Tomasz Zadroga- Członek Zarządu (do 31.07.2008)	-	224 000
	2 858 047	2 652 521

25. Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2009

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 333 581 akcji, co stanowi 51,77% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	5 256 939	10 513 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 532 370	3 064 740	10,82%	10,82%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	524 272	1 048 544	3,70%	3,7%
Maciej Oleksowicz	20 000	40 000	0,14%	0,14%
	2 076 642	4 153 284		
Razem	7 333 581	14 667 162	51,77%	51,77%

Informacje na dzień publikacji sprawozdania finansowego

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 258 581 akcji, co stanowi 51,23% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	5 256 939	10 513 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 064 740	10,60%	10,60%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	499 272	998 544	3,52%	3,52%
	2 001 642	4 003 284		
Razem	7 258 581	14 517 162	51,23%	51,23%

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień sprawozdawczy niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Andrzej Oliszewski	1 532 370	3 064 740	10,82%	10,82%
AIG	1 122 802	2 245 604	7,92%	7,92%
ING	745 342	1 490 684	5,26%	5,26%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	696 107	1 392 214	4,91%	4,91%
razem	9 068 892	18 137 784	64,00%	64,00%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	35,09%	35,09%
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 064 740	10,60%	10,60%
AIG	1 007 628	2 015 256	7,11%	7,11%
ING	1 187 431	2 374 862	8,38%	8,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898 963	1 797 926	6,34%	6,34%
razem	9 568 663	19 137 326	67,52%	67,52%

26. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

27. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu tak jak opisano to w nocie 19 do Sprawozdania Finansowego. Obecnie w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

28. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 26 czerwca 2009 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2009 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł.

W dniu 30 czerwca 2008 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2008 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 450 tys. zł.

29. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi za wyjątkiem transakcji opisanych w nocie objaśniającej nr 33 do sprawozdania finansowego.

30. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2009 Spółka zatrudniała 1.274 osoby. Na dzień 31 grudnia 2008 roku Spółka zatrudniała 1.303 pracowników.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

31. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień bilansowy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkwie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

32. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu

Patrz nota 14.

33. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2009 rok

Spółka nie publikowała prognoz wyników na 2009 rok.

34. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2009 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki.

35. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2009 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

36. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka

W 2009 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

37. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2009	2008	2007
kurs na 31.12	4,1082	4,1724	3,5820
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,3406	3,5321	3,7768
najwyższy kurs w okresie	4,8999	4,1824	3,9385
najniższy kurs w okresie	3,9170	3,2026	3,5699

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2009 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2009 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

38. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2009 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW**”.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Warszawa 20 kwietnia 2010 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2009 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Spółka Inter Cars S.A. przyjęła do stosowania zasady ładu korporacyjnego opublikowanego w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” zgodnie z brzmieniem zamieszczonym na stronie www.corp-gov.pl

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że Spółka w 2009 roku przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi:

- A. Pkt I. 1)** Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość i bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod komunikowania powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystywaniem sieci Internet, rejestrować przebieg i upubliczniać do na stronie internetowej.

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej.

- B. Pkt III. 6)** Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów.

- C. Pkt III. 7)** W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencję w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z wymagalnej przez prawo liczby członków, zadania komitetu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą.

(w tys. zł)

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu

- D. Pkt III. 8)** W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

WYJAŚNIENIE:

W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Główną księgową i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

(w tys. zł)

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze skazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji

Lp.	Akcjonariusz	Ilość akcji	Ilość głosów	udział w kapitale zakładowym	udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.972.271	4.972.271	35,09%	35,09%
2.	Andrzej Oliszewski	1.502.370	1.502.370	10,60%	10,60%
3.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.007.628	1.007.628	7,11%	7,11%
4.	AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1.187.431	1.187.431	8,38%	8,38%
5.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898.963	898.963	6,34%	6,34%

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Członkowie Zarządu są powoływani, odwoływani i zawieszani w wykonaniu swoich czynności przez Radę Nadzorczą, na zasadach określonych w Kodeksie spółek handlowych oraz Statucie.

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art.416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

(w tys. zł)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkownika wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

(w tys. zł)

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Jolanta Oleksowicz – Bugajewska – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznich sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający opinię
z badania
jednostkowego sprawozdania
finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2009 r.**

Raport uzupełniający opinię zawiera 11 stron
Raport uzupełniający opinię
z badania jednostkowego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2009 r.

Spis treści

1.	Część ogólna raportu	3
1.1.	Dane identyfikujące Spółkę	3
1.1.1.	Nazwa Spółki	3
1.1.2.	Siedziba Spółki	3
1.1.3.	Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4.	Rejestracja w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym	3
1.2.	Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]	3
1.3.	Podstawy prawne	3
1.3.1.	Kapitał zakładowy	3
1.3.2.	Jednostki powiązane	4
1.3.3.	Kierownik jednostki	4
1.3.4.	Przedmiot działalności	4
1.4.	Informacje o jednostkowym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	5
1.5.	Zakres prac i odpowiedzialności	5
2.	Analiza finansowa Spółki	7
2.1.	Ogólna analiza jednostkowego sprawozdania finansowego	7
2.1.1.	Sprawozdanie z sytuacji finansowej	7
2.1.2.	Sprawozdanie z całkowitych dochodów	8
2.2.	Wybrane wskaźniki finansowe	9
2.3.	Interpretacja wskaźników	9
3.	Część szczegółowa raportu	10
3.1.	Prawidłowość stosowanego systemu rachunkowości	10
3.2.	Inwentaryzacja składników majątkowych	10
3.3.	Informacja dodatkowa do jednostkowego sprawozdania finansowego	10
3.4.	Sprawozdanie z działalności Emitenta	10
3.5.	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	11

1. Część ogólna raportu

1.1. Dane identyfikujące Spółkę

1.1.1. Nazwa Spółki

Inter Cars S.A.

1.1.2. Siedziba Spółki

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3. Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data:	23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru:	KRS 0000008734

1.1.4. Rejestracja w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym

Numer NIP:	118-14-52-946
REGON:	014992887

1.2. Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]

Firma:	KPMG Audyt Sp. z o.o.
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru:	KRS 0000104753
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Kapitał zakładowy:	125.000 zł
Numer NIP:	526-10-24-841

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 458.

1.3. Podstawy prawne

1.3.1. Kapitał zakładowy

Spółka została założona zgodnie ze statutem Spółki z dnia 2 czerwca 1999 r. na czas nieokreślony.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 31 grudnia 2009 r. wynosił 28.336.200 złotych i dzielił się na 14.168.100 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

Serie akcji F1 (1 akcja), F2 (127 333 akcji) oraz F3 (157 334 akcji) nie zostały zarejestrowane do dnia zatwierdzenia rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Kapitał zakładowy Spółki został podwyższony z kwoty 27.472.200 złotych do kwoty 28.336.200 złotych w drodze emisji 432.000 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

Według stanu na dzień 31 grudnia 2009 r. struktura własnościowa w Spółce kształtowała się następująco:

Nazwa akcjonariusza	Ilość akcji	Ilość głosów (w %)	Wartość nominalna akcji zł '000	Udział w kapitale zakładowym (w %)
Krzysztof Oleksowicz	4.972.271	35,09%	9.944,5	35,09%
Andrzej Oliszewski	1.532.370	10,82%	3.064,7	10,82%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1.122.802	7,92%	2.245,6	7,92%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	745.342	5,26%	1.490,7	5,26%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	696.107	4,91%	1.392,2	4,91%
Pozostali	5.099.208	36,00%	10.198,4	36,00%
	14.168.100	100,00%	28.336,2	100,00%

1.3.2. Jednostki powiązane

Spółka jest jednostką dominującą w ramach grupy kapitałowej Inter Cars S.A.

1.3.3. Kierownik jednostki

Funkcje kierownika jednostki sprawuje Zarząd.

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2009 r. wchodziłi:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

1.3.4. Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności Spółki zgodnie ze statutem Spółki jest w szczególności:

- produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników,
- obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż hurtowa maszyn, sprzętu i dodatkowego wyposażenia,
- pozostała sprzedaż detaliczna nowych towarów w wyspecjalizowanych sklepach,
- wynajem nieruchomości na własny rachunek,
- przetwarzanie danych,
- sprzedaż hurtowa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż detaliczna pojazdów mechanicznych.

1.4. Informacje o jednostkowym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2008 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Walne Zgromadzenie w dniu 30 czerwca 2009 r., które postanowiło, że zysk za ubiegły rok obrotowy w kwocie 22.912 tys. złotych będzie przeznaczony na kapitał zapasowy.

Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia 2008 r. został prawidłowo wprowadzony do ksiąg rachunkowych jako bilans otwarcia roku badanego.

Dane porównawcze zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym za 2009 rok różnią się od danych zaprezentowanych w zatwierdzonym sprawozdaniu finansowym za 2008 rok. Różnice wynikają z przekształcenia danych porównawczych, co zostało opisane w punkcie 1 d) informacji objaśniających do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 28 lipca 2009 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B numer 846 w dniu 22 maja 2009 roku.

1.5. Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 i dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego, na które składa się sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2009 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy kończący się tego dnia, sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia, sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje objaśniające o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje dodatkowe.

Badana jednostka sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia z dnia 21 stycznia 2005 r.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 26 czerwca 2009 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 10 czerwca 2009 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie Spółki w okresie od 3 do 7 sierpnia 2009 r. oraz od 1 do 19 marca 2010 r.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych, sporządzenie i rzetelną prezentację jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz z innymi obowiązującymi przepisami.

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby jednostkowe sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności Emitenta spełniały wymagania przewidziane w ustawie o rachunkowości.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego jednostkowego sprawozdania finansowego oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Zarząd Spółki złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezastnieniu zdarzeń wpływających w sposób znaczący na dane wykazane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

KPMG Audyt Sp. z o.o., członkowie jej Zarządu i organów nadzorczych oraz inne osoby uczestniczące w badaniu jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki spełniają wymóg niezależności od badanej Spółki. Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

2. Analiza finansowa Spółki

2.1. Ogólna analiza jednostkowego sprawozdania finansowego

2.1.1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	31.12.2009	%	31.12.2008	%
	zł '000	aktywów	zł '000	aktywów
			przekształcone	
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	147.052	12,0	138.571	11,7
Wartości niematerialne	145.605	11,9	149.916	12,6
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	37.240	3,1	37.240	3,2
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	-	43	-
Nieruchomości inwestycyjne	2.768	0,2	2.768	0,2
Należności	79.525	6,5	65.522	5,5
Aktywa trwałe razem	412.233	33,7	394.060	33,2
Aktywa obrotowe				
Zapasy	426.717	34,9	471.098	39,8
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	373.634	30,5	307.440	25,9
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-	214	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11.613	0,9	12.780	1,1
Aktywa obrotowe razem	811.964	66,3	791.532	66,8
AKTYWA RAZEM	1.224.197	100,0	1.185.592	100,0
			przekształcone	
PASYWA	31.12.2009	%	31.12.2008	%
	zł '000	aktywów	zł '000	aktywów
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	28.336	2,3	27.472	2,3
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	259.530	21,2	247.785	20,9
Kapitał zapasowy	125.397	10,2	102.485	8,6
Pozostałe kapitały rezerwowe	5.935	0,5	5.935	0,5
Zyski zatrzymane	61.030	5,0	23.235	2,0
Kapitał własny razem	480.228	39,2	406.912	34,3
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	383.426	31,3	110.276	9,3
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4.332	0,4	3.692	0,3
Zobowiązania długoterminowe razem	387.758	31,7	113.968	9,6
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	267.109	21,8	259.282	21,9
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	87.199	7,2	403.958	34,1
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1.655	0,1	1.472	0,1
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	248	-	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe razem	356.211	29,1	664.712	56,1
Zobowiązania razem	743.969	60,8	778.680	65,7
PASYWA RAZEM	1.224.197	100,0	1.185.592	100,0

2.1.2. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2009 - 31.12.2009 zł '000	% przychodów ze sprzedaży	01.01.2008 - 31.12.2008 zł '000	% przychodów ze sprzedaży
			przekształcone	
Przychody ze sprzedaży	1.857.569	100,0	1.507.416	100,0
Koszt własny sprzedaży	(1.277.552)	68,8	(1.053.859)	69,9
Zysk brutto ze sprzedaży	580.017	31,2	453.557	30,1
Pozostałe przychody operacyjne	3.777	0,2	14.483	1,0
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(255.861)	13,8	(218.202)	14,5
Koszty usługi dystrybucyjnej	(211.010)	11,3	(174.213)	11,6
Koszty programu opcji menedżerskich	-	-	(743)	-
Pozostałe koszty operacyjne	(13.267)	0,7	(12.302)	0,8
Zysk na działalności operacyjnej	103.656	5,6	62.580	4,2
Przychody finansowe	5.674	0,3	4.707	0,3
Różnice kursowe	(4.314)	0,2	(8.655)	0,6
Koszty finansowe	(31.543)	1,7	(31.602)	2,1
Koszty finansowe netto	(30.183)	1,6	(35.550)	2,4
Zysk przed opodatkowaniem	73.473	4,0	27.030	1,8
Podatek dochodowy	(12.766)	0,7	(4.118)	0,3
Zysk netto z działalności kontynuowanej	60.707	3,3	22.912	1,5
Inne całkowite dochody	-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	60.707	3,3	22.912	1,5
Średnioważona liczba akcji	13.787.685		13.400.267	
Zysk na jedną akcję (w zł)	4,40		1,71	
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14.059.011		13.667.585	
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)	4,32		1,68	

2.2. Wybrane wskaźniki finansowe

	2009	2008	2007
1. Rentowność sprzedaży netto			
<u>zysk netto x 100%</u> przychody ze sprzedaży	3,3%	1,5%	4,1%
2. Rentowność kapitału własnego			
<u>zysk netto x 100%</u> kapitał własny - zysk netto	14,5%	6,0%	40,4%
3. Szybkość obrotu należności			
<u>średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto x 365 dni</u> przychody ze sprzedaży	54 dni	50 dni	39 dni
4. Stopa zadłużenia			
<u>zobowiązania x 100%</u> suma pasywów	60,8%	65,7%	78,8%
5. Wskaźnik płynności			
<u>aktywa obrotowe</u> zobowiązania krótkoterminowe	2,3	1,2	1,1

- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z początku i końca okresu sprawozdawczego, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

2.3. Interpretacja wskaźników

Poprawa wskaźników **rentowności sprzedaży netto** i **rentowności kapitału własnego** w porównaniu do ubiegłego okresu sprawozdawczego wynika głównie ze wzrostu sprzedaży na skutek umocnienia się pozycji rynkowej Spółki.

Wysoka wartość wskaźnika rentowności kapitału własnego w 2007 roku wynika z niskiej wartości kapitału własnego, który istotnie wzrósł w 2008 roku, w związku z emisją akcji podczas połączenia z JC Auto.

Stopa zadłużenia uległa obniżeniu w porównaniu z rokiem poprzednim w związku z wygenerowanym zyskiem netto. Istotna poprawa wskaźnika w porównaniu do 2007 roku wynika głównie ze znacznego zwiększenia kapitału własnego w związku z połączeniem z JC Auto.

Znacząca poprawa **wskaźnika płynności** wynika ze zmiany struktury finansowania się Spółki. Na dzień sprawozdawczy Spółka finansowała się w znacznym stopniu długoterminowym kredytem konsorcjalnym, podczas gdy w poprzednich okresach były to głównie krótkoterminowe kredyty bankowe.

3. Część szczegółowa raportu

3.1. Prawidłowość stosowanego systemu rachunkowości

Spółka posiada aktualną dokumentację opisującą zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd Spółki, w zakresie wymaganym przepisami art. 10 ustawy o rachunkowości.

W trakcie przeprowadzonego badania jednostkowego sprawozdania finansowego dokonaliśmy wrywkowego sprawdzenia prawidłowości działania systemu rachunkowości. Naszej ocenie podlegały w szczególności:

- zasadność i ciągłość stosowanych zasad rachunkowości,
- prawidłowość udokumentowania operacji gospodarczych,
- rzetelność, bezbłędnosc i sprawdzalność ksiąg rachunkowych, w tym powiązania zapisów z dowodami księgowymi oraz sprawozdaniem finansowym,
- zgodność przyjętych zasad ochrony dokumentacji księgowej, ksiąg rachunkowych i sprawozdań finansowych z ustawą o rachunkowości.

W trakcie przeprowadzonych prac nie stwierdziliśmy znaczących nieprawidłowości dotyczących systemu rachunkowości, które nie zostałyby usunięte, a mogły mieć istotny wpływ na badane jednostkowe sprawozdanie finansowe. Celem naszego badania nie było wyrażenie kompleksowej opinii na temat funkcjonowania tego systemu rachunkowości.

3.2. Inwentaryzacja składników majątkowych

Spółka przeprowadziła inwentaryzację składników majątkowych w terminach określonych w art. 26 ustawy o rachunkowości. Inwentaryzacją objęto następujące składniki aktywów:

- środki pieniężne,
- zapasy,
- należności.

Różnice inwentaryzacyjne rozliczono w księgach rachunkowych okresu objętego jednostkowym sprawozdaniem finansowym.

3.3. Informacja dodatkowa do jednostkowego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacji objaśniającej do jednostkowego sprawozdania finansowego, zawierającej opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione, we wszystkich istotnych aspektach, kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część jednostkowego sprawozdania finansowego.

3.4. Sprawozdanie z działalności Emitenta

Sprawozdanie z działalności Emitenta uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

3.5. Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki sporządzonego na dzień 31 grudnia 2009 r. i za okres kończący się tego dnia wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

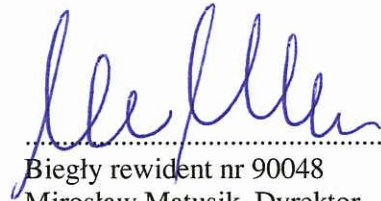
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 11505
Jędrzej Szalacha

20 kwietnia 2010 r.
Warszawa

Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
nr ewidencyjny 458



.....
Biegły rewident nr 90048
Mirosław Matusik, Dyrektor