

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Skonsolidowany raport roczny RS 2005

(rok)

(zgodnie z § 86 ust. 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)

dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za rok obrotowy 2005 obejmujący okres od 2005-01-01 do 2005-12-31

zawierający skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF

w walucie zł

data przekazania: 2006-05-15

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

(skrótowa nazwa emitenta)

Handel (han)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

(ulica)

64

(numer)

714-19-16

(telefon)

714-19-18

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

(e-mail)

intercars.com.pl

(www)

118-14-52-946

(NIP)

014992887

(REGON)

(podmiot uprawniony do badania)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	2005	2004	2005	2004
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	749 664	613 389	186 331	135 760
II. Zysk z działalności operacyjnej	14 587	26 440	3 626	5 852
III. Zysk przed opodatkowaniem	2 693	24 838	669	5 497
IV. Zysk netto	579	19 037	144	4 213
V. Zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	37	19 031	9	4 212
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(30 608)	(18 509)	(7 608)	(4 097)
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(17 356)	(16 869)	(4 314)	(3 734)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	51 642	37 269	12 836	8 249
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	12 088	8 341	3 004	1 846
X. Aktywa	395 183	326 506	102 384	80 046
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	303 639	234 043	78 667	57 378
XII. Zobowiązania długoterminowe	12 315	3 870	3 191	949
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	288 142	226 243	74 652	55 465
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	89 363	90 819	23 152	22 265
XV. Kapitał mniejszości	2 181	1 644	565	403
XVI. Kapitał własny razem	91 544	92 463	23 717	22 668
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	6 125	5 796
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,05	1,61	0,01	0,36
XX. Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	7,74	7,82	2,01	1,92

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
Grupa Inter Cars 2005.pdf	Skonsolidowany raport roczny Inter Cars S.A. za rok obrotowy 2005

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-05-15	Krzysztof Oleksowicz	Prezes Zarządu	Krzysztof Oleksowicz
2006-05-15	Robert Kierzek	Wiceprezes Zarządu	Robert Kierzek
2006-05-15	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński
2006-05-15	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski
2006-05-15	Radosław Celiński	Członek Zarządu	Radosław Celiński

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-05-15	Julita Pałyska	Z-ca Dyrektora Finansowego	Julita Pałyska

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2005 ROKU**

inter cars 
części do samochodów

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

Opinia i Raport Niezależnego Biegłego Rewidenta Rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 r.

KPMG Audyt Sp. z o.o.
Ta opinia zawiera 2 strony
Raport uzupełniający opinię zawiera 14 stron
Opinia niezależnego biegłego rewidenta
oraz raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64, na które składa się skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2005 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 395.183 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 579 tys. złotych, zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zmniejszenie skonsolidowanego kapitału własnego o kwotę 919 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 3.747 tys. złotych oraz informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za rzetelność i jasność skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r., nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) oraz wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych, jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych. Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym sprawozdaniu finansowym. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r. przed przekształceniem opisanym w nocie 2 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacji objaśniających, zostało zbadane przez inny podmiot uprawniony do badania, który w dniu 21 marca 2005 r. wydał opinię bez zastrzeżeń o tym sprawozdaniu finansowym.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości, norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Sprawozdań Finansowych. Przepisy te wymagają, aby badanie zostało zaplanowane i przeprowadzone w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych nieprawidłowości. Badanie obejmuje sprawdzenie w oparciu o metodę wyrywkową dowodów i zapisów księgowych oraz dokumentację konsolidacyjną, z których wynikają kwoty i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym. Badanie obejmuje również ocenę poprawności stosowanych zasad rachunkowości w Grupie Kapitałowej, znaczących szacunków dokonanych przez Zarząd jednostki dominującej oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego. Wyrażamy przekonanie, że przeprowadzone przez nas badanie stanowi wystarczającą podstawę dla naszej opinii.

Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2005 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi, jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie Zarządu jednostki dominującej z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 powyższej ustawy oraz Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, 11 maja 2006 r.

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku	2
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	49
CZĘŚĆ III	RAPORT Z BADANIA SKONSOLIDOWANEGO ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	78

CZĘŚĆ I

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE	3
1. Przedmiot działalności	3
2. Siedziba – podmiot dominujący	3
3. Dane kontaktowe	3
4. Rada Nadzorcza	3
5. Zarząd	3
6. Biegły rewident wydający raport z badania skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars	3
7. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2005 roku	3
8. Notowania na giełdach	4
9. Oświadczenie Zarządu	4
BILANS	5
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	7
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	8
RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	9
INFORMACJA DODATKOWA	11
1. Istotne zasady rachunkowości	11
2. Przekształcenie sprawozdania finansowego dla celów zgodności z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej	19
3. Informacje na temat segmentów działalności	21
4. Rzeczowe aktywa trwałe	23
5. Wartości niematerialne	26
6. Inwestycje dostępne do sprzedaży	29
7. Podatek odroczony	29
8. Zapasy	30
9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	31
10. Transakcje z jednostkami powiązanymi	32
11. Rozliczenia międzyokresowe	36
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	37
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	37
14. Kapitał mniejszości	38
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	38
16. Rezerwy	40
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	40
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	41
19. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	41
20. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	41
21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	42
22. Pozostałe przychody operacyjne	43
23. Pozostałe koszty operacyjne	43
24. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	43
25. Podatek dochodowy	45
26. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	45
27. Zysk netto na 1 akcję	45
28. Dywidenda na 1 akcję	46
29. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	46
30. Zarządzanie ryzykiem finansowym	46
31. Zdarzenia po dacie bilansu	47
32. Istotne oceny i oszacowania	47
33. Sprawozdanie skonsolidowane	47

(tys. zł)

PODSTAWOWE INFORMACJE

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski
Radosław Celiński

6. Biegły rewident wydający raport z badania skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2005 roku

Inter Cars Ukraina
29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

(tys. zł)

Inter Cars Ceska Republika
Nowodworska 1010/14
142 01 Praga, Republika Czech

Eltek Sp. z o.o.
ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

8. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

9. Oświadczenie Zarządu

1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy a roczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

2) Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Bilans*(w tys. zł)***BILANS**

<i>(w tys. zł)</i>	nota	<u>31.12.2005</u>	<u>31.12.2004</u>
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	70 154	64 741
Wartości niematerialne	5	2 664	1 959
Inwestycje dostępne do sprzedaży	6	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9	879	566
Rozliczenia międzyokresowe	11	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	7	3 457	2 582
		<u>77 323</u>	<u>70 017</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	8	233 547	195 022
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 10	71 282	52 530
Przedpłaty	11	944	596
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	12 087	8 341
		<u>317 860</u>	<u>256 489</u>
AKTYWA RAZEM		<u>395 183</u>	<u>326 506</u>

Bilans

(w tys. zł)

(w tys. zł)	nota	<u>31.12.2005</u>	<u>31.12.2004</u>
PASYWA			
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego			
Kapitał zakładowy	13	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	13	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		46 894	28 382
Różnice kursowe z przeliczenia		(88)	(605)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		(2 500)	17 985
		<u>89 363</u>	<u>90 819</u>
Kapitał mniejszości	14	<u>2 181</u>	<u>1 644</u>
		<u>91 544</u>	<u>92 463</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	12 315	3 870
		<u>12 315</u>	<u>3 870</u>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
	7	3 182	3 930
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17 10	95 797	93 045
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	188 318	130 454
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	411	538
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	26	441	101
Rezerwy	16	98	171
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	3 077	1 934
		<u>288 142</u>	<u>226 243</u>
PASYWA RAZEM		<u>395 183</u>	<u>326 506</u>

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	nota	<u>1.01.2005 -</u> <u>31.12.2005</u>	<u>1.01.2004 -</u> <u>31.12.2004</u>
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	19 10	749 664	613 389
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	20 24 10	(567 967)	(458 951)
Zysk brutto ze sprzedaży		<u>181 697</u>	<u>154 438</u>
Pozostałe przychody operacyjne	22	4 468	6 865
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21	(101 363)	(82 918)
Koszty usługi dystrybucyjnej	21	(64 633)	(47 110)
Pozostałe koszty operacyjne	23	(5 582)	(4 835)
Zysk z działalności operacyjnej		<u>14 587</u>	<u>26 440</u>
Przychody finansowe	24	851	723
Różnice kursowe	24	(1 528)	5 030
Koszty finansowe	24	(11 217)	(7 355)
Zysk przed opodatkowaniem		<u>2 693</u>	<u>24 838</u>
Podatek dochodowy	25	(2 114)	(5 801)
Zysk netto		<u><u>579</u></u>	<u><u>19 037</u></u>
Przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego		37	19 031
akcjonariuszom mniejszościowym		542	6
		<u><u>579</u></u>	<u><u>19 037</u></u>
Zysk na jedną akcję (zł)	27		
- podstawowy		0,05	1,61
- rozwodniony		0,05	1,61

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2004 do 31 grudnia 2005 roku**

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2003 roku	23 642	21 415	20 280	-	9 062	74 399	-	74 399
Zysk w okresie	-	-	-	-	19 037	19 037	-	19 037
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(6)	(6)	6	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(605)	-	(605)	-	(605)
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 006)	(2 006)	-	(2 006)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	8 102	-	(8 102)	-	-	-
Kapitał mniejszości	-	-	-	-	-	-	1 638	1 638
Na 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Korekta błędu	-	-	-	-	-	-	(5)	(5)
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 639	92 458
Zysk w okresie	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	517	-	517	-	517
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	(2 500)	89 363	2 181	91 544

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	2 693	24 838
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	13 195	10 864
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	-	297
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	204	(69)
Odsetki, netto	9 960	6 257
Pozostałe pozycje netto	318	102
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	26 370	42 289
Zmiana stanu rezerw	2 510	(3 247)
Zmiana stanu zapasów	(38 525)	(60 673)
Zmiana stanu należności	(18 277)	10 467
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	2 625	(5 905)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 914)	330
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(27 211)	(16 739)
Podatek dochodowy zapłacony	(3 397)	(1 770)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(30 608)	(18 509)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	1 284	73
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(17 955)	(19 025)
Splata pożyczek udzielonych	713	-
Pożyczki udzielone	(1 502)	-
Odsetki otrzymane	104	-
Pozostałe pozycje, netto	-	2 083
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(17 356)	(16 869)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

<i>(w tys. zł)</i>	<u>1.01.2005 - 31.12.2005</u>	<u>1.01.2004 - 31.12.2004</u>
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane kredyty i pożyczki	65 181	47 675
Zapłacone odsetki	(10 063)	(6 783)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(1 466)	
Wyplacona dywidenda	(2 010)	(2 006)
Pozostałe pozycje netto	-	(1 617)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	<u>51 642</u>	<u>37 269</u>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	68	953
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	<u>3 679</u>	<u>1 891</u>
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	8 341	5 497
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	<u>12 088</u>	<u>8 341</u>

12

INFORMACJA DODATKOWA

1. Istotne zasady rachunkowości

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Ponieważ Grupa sporządza sprawozdania finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zastosowano MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy”.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu bilansowym. Ponadto na dzień bilansowy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu bilansowym, na sprawozdanie finansowe Spółki za okres, w którym będą one zastosowane po raz pierwszy.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE, które wejdą w życie po 31 grudnia 2005 roku

Późniejsza zmiana do MSR 1 *Ujawnienie informacji o kapitale*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2007 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 39 oraz do MSSF 4: *Gwarancje finansowe*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

Późniejsza zmiana do MSSF 6 *Poszukiwania i ocena złóż mineralnych* oraz do MSSF 1 *Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy*

Czerwiec 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSSF 7 *Instrumenty Finansowe: ujawnienie informacji*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2007 roku),

IFRIC 6 *Zobowiązania powstałe z uczestnictwa na Specyficznym rynku – zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny*

Wrzesień 2005 (Wejście z dniem 1 Grudnia 2005 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 19 *Świadczenia pracownicze – Zyski i Straty Aktuarialne, Plan grupowy* i *Ujawnienia informacji* (włączając wyniki nowelizacje do MSR 1, MSR 24 i do MSSF 1)

Grudzień 2004 roku (prawnie obowiązujące wymagania wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSR 39 *Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena* – Rachunkowość Zabezpieczeń Przepływów Pieniężnych dla przewidywanych transakcji wewnątrzgrupowych

Kwiecień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 39 *Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena*

– *Możliwość wyceny w wartości godziwej* (włączając wyniki nowelizacje do MSR 32 oraz do MSSF 1)

Czerwiec 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSSF 6 *Poszukiwania i ocena złóż mineralnych* (włączając wyniki nowelizacje do MSSF 1, MSR 16 oraz do MSR 38)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

IFRIC 4 *Ustalenie, czy umowa zawiera w sobie elementy leasingu* (włączając wyniki nowelizacje do MSSF 1)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

IFRIC 5 *Prawo do funduszy związanych z usunięciem skutków zniszczenia środowiska* (włączając wyniki nowelizacje do MSR 39)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

IFRIC 7

Listopad 2005

IFRIC 8

Styczeń 2006

IFRIC 9

Marzec 2006

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 11 maja 2006 roku. Jednostkowe sprawozdanie finansowe podmiotu dominującego zostało opublikowane w dniu 11 maja 2006 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, natomiast dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do użytkowania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego użytkowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równiej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

(w tys. zł)

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje wypływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwości do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

2. Przekształcenie sprawozdania finansowego dla celów zgodności z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości FinansowejPrzekształcenie **bilansu sporządzonego na dzień 31 grudnia 2004** roku prezentuje poniższa tabela.

(w tys. zł)	31.12.2004	przekoszt	31.12.2004
	przed przekoszt	MSSF	po przekoszt
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	64 867	(126)	64 741
Wartości niematerialne	1 959		1 959
Inwestycje dostępne do sprzedaży	41	2	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	566	-	566
Rozliczenia międzyokresowe	-	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2 582	-	2 582
	70 015	2	70 017
Aktywa obrotowe			
Zapasy	195 022	-	195 022
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	52 530	-	52 530
Przedpłaty	596	-	596
Srodki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 341	-	8 341
	256 489	-	256 489
AKTYWA RAZEM	326 504	2	326 506
PASYWA			
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego			
Kapitał zakładowy	23 642	-	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	-	21 415
Kapitał zapasowy	28 382	-	28 382
Różnice kursowe z przeliczenia	(605)	-	(605)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	17 983	2	17 985
	90 817	2	90 819
Kapitał mniejszości	1 644	-	1 644
	92 461	-	92 463
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 870	-	3 870
	3 870	-	3 870
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 930	-	3 930

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(w tys. zł)	31.12.2004 przed przekształt	przekształt MSSF	31.12.2004 po przekształt
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	93 045	-	93 045
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	130 454	-	130 454
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	538	-	538
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	101	-	101
Rezerwy	171	-	171
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 934	-	1 934
	226 243	-	226 243
PASYWA RAZEM	326 504	2	326 506

Przekształcenie rachunku zysków i strat za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku prezentuje poniższa tabela.

(w tys. zł)	2004 przed przekształt	przekształt MSSF	2004 po przekształt
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	613 389	-	613 389
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(462 226)	3 275	(458 951)
Zysk brutto ze sprzedaży	151 163	3 275	154 438
Pozostałe przychody operacyjne	6 865	-	6 865
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(130 028)	47 110	(82 918)
Koszty usługi dystrybucyjnej	-	(47 110)	(47 110)
Pozostałe koszty operacyjne	(4 835)	-	(4 835)
Zysk z działalności operacyjnej	23 165	3 275	26 440
Przychody finansowe	9 026	(8 303)	723
Różnice kursowe	-	5 030	5 030
Koszty finansowe	(7 355)	-	(7 355)
Zysk przed opodatkowaniem	24 836	2	24 838
Podatek dochodowy	(5 801)	-	(5 801)
Zysk netto	19 035	2	19 037

Wycena wartości udziałów w spółkach

Zgodnie z ustawą o rachunkowości udziały w innych jednostkach wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN na dzień bilansowy. Powstająca nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi różnicami kursowymi lub ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych okresu. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN według kursu na dzień nabycia udziałów i w tej wysokości są wykazywane w bilansie nie podlegając przeliczeniu na dzień bilansowy.

W związku z powyższym dokonano odwrócenia skutków wyceny bilansowej udziałów odnosząc je na zysk netto, w części dotyczącej danego okresu.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Różnice kursowe

Zgodnie z Ustawą o rachunkowości różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w przychodach lub kosztach finansowych w postaci odrębnej pozycji. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF zrealizowane różnice kursowe, które w ten sposób powstają, korygują koszt sprzedanych towarów i materiałów.

W związku z powyższym dokonano reklasyfikacji wartości zrealizowanych różnic kursowych poprzez korektę pozostałych przychodów/kosztów finansowych oraz korektę wartości sprzedanych towarów. Dokonana reklasyfikacja nie spowodowała zmiany zysku netto ani żadnej innej pozycji kapitałów własnych. Niezrealizowane różnice kursowe Spółka wykazała w oddzielnej pozycji rachunków zysków i strat.

Pożyczki

Udzielone pożyczki wykazywane były zgodnie z PSR w pozycji 'krótkoterminowe aktywa finansowe'. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF wykazywane są jako składnik 'należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności'. Zmiana prezentacji pożyczek została dokonana w bilansie na dzień 31.12.2004 roku 'przed przekształceniem'. Wartość tych pożyczek na dzień 31.12.2004 roku: 297 tys. zł w pozycji należności z tytułu dostaw i usług (aktywa trwałe) oraz pozostałe należności i 479 tys. zł w pozycji należności z tytułu dostaw i usług (aktywa obrotowe).

Wieczyste użytkowanie

Zgodnie z MSSF wieczyste użytkowanie gruntów nie spełnia definicji składnika rzeczowych aktywów trwałych. W związku z powyższym ujęte w bilansie grunty, które na podstawie umowy o wieczystego użytkowania, użytkuje Feber Sp. z o.o. zostały rozpoznane jako składnik rozliczeń międzyokresowych kosztów.

Aktywa z rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Na dzień 31 grudnia 2004 roku dokonano zmiany danych porównawczych dotyczących prezentacji aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego polegającego na ich zaprezentowaniu bez kompensaty.

3. Informacje na temat segmentów działalności

Segment działalności jest wyodrębnioną częścią Spółki, która zajmuje się dostarczaniem określonych produktów lub usług (segment branżowy) lub dostarczaniem produktów lub usług w określonym środowisku ekonomicznym (segment geograficzny), który podlega ryzykom i czerpie korzyści odmienne niż inne segmenty.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na trzech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim i czeskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowość dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Podstawowy podział wg segmentów działalności

	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	korekty konsolidacyjne + różnice kursowe	Razem
Przychody	740 674	38 242	13 357	2 231	(44 840)	749 664
Koszty sprzedanych towarów	572 105	30 266	10 323	1 662	(46 389)	567 967
Wynik finansowy	910	1 805	(873)	(86)	(1 178)	578
Suma bilansowa	397 449	19 196	18 656	3 927	(44 045)	395 183
Inwestycje	15 226	1 135	1 360	234	-	17 955

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

	Polska	Zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	578 442	216 062	(44 840)	749 664

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2005	31.12.2004
Grunty	3 043	3 043
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	41 565	37 139
Urządzenia techniczne i maszyny	9 162	9 025
Środki transportu	6 348	6 655
Inne środki trwałe	8 726	6 731
Inwestycje rozpoczęte	1 310	2 148
	<u>70 154</u>	<u>64 741</u>

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2005 roku - 2.715 tys. zł,
- 31 grudnia 2004 roku – 3.447 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2005 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 235	1 007
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	3 154	2 939
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>4 389</u>	<u>3 946</u>

Umowa leasingu finansowego wykazana w bilansie na dzień 31 grudnia 2005 roku i na dzień 31 grudnia 2004 roku dotyczy leasingu sprzętu komputerowego oraz oprogramowania, wykazanego w Nocie 5.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych, za wyłączeniem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2004 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 106	830
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 825	2 423
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>3 931</u>	<u>3 253</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	inwestycje rozpoczęte	Razem
Wartość brutto rzeczowego majątku trwałego							
Wartość brutto na 1 stycznia 2004 roku	2 935	38 524	8 611	4 447	8 134	75	62 726
Zwiększenia:	108	2 690	6 772	5 165	7 249	3 491	25 475
nabycie	108	2 690	6 772	5 165	7 249	3 491	25 475
Zbycie	-	210	412	376	405	1 418	2 821
sprzedaż	-	210	412	376	405	-	1 403
przeniesienie	-	-	-	-	-	1 418	1 418
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	3 043	41 004	14 971	9 236	14 978	2 148	85 380
Zwiększenia:	-	5 700	3 830	2 201	6 766	4 832	23 329
nabycie	-	2 582	3 772	1 947	6 436	4 832	19 569
przeniesienie	-	3 118	58	254	330	-	3 760
Zbycie	-	-	253	1 622	311	5 704	7 890
sprzedaż	-	-	219	1 622	284	17	2 142
likwidacja	-	-	34	-	27	9	70
przeniesienie	-	-	-	-	-	5 678	5 678
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(22)	26	289	(21)	34	306
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	3 043	46 682	18 574	10 104	21 412	1 310	101 125

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwale	inwestycje rozpoczęte	Razem
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości							
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2004 roku	-	2 754	3 639	1 426	3 898	-	11 717
Amortyzacja za okres	-	1 111	2 307	1 155	4 349	-	8 922
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku	-	3 865	5 946	2 581	8 247	-	20 639
Amortyzacja za okres	-	1 252	3 580	1 762	4 637	-	11 231
sprzedaż	-	-	91	587	180	-	858
likwidacja	-	-	23	-	18	-	41
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	5 117	9 412	3 756	12 686	-	30 971
Wartość netto							
Na dzień 1 stycznia 2004 roku	2 935	35 770	4 972	3 021	4 236	75	51 009
Na dzień 31 grudnia 2004 roku	3 043	37 139	9 025	6 655	6 731	2 148	64 741
Na dzień 1 stycznia 2005 roku	3 043	37 139	9 025	6 655	6 731	2 148	64 741
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	3 043	41 565	9 162	6 348	8 726	1 310	70 154

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2005	31.12.2004
Koszty zakończonych prac rozwojowych	-	94
Oprogramowanie komputerowe	2 659	1 848
Inne wartości niematerialne	2	15
Zaliczki na wartości niematerialne	3	2
	<u>2 664</u>	<u>1 959</u>

Wartość środków niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2005 roku - 1.685 tys. zł,
- 31 grudnia 2004 roku - 987 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2005 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	766	625
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	1 957	1 824
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>2 723</u>	<u>2 449</u>

Ekonomiczna użyteczność wartości niematerialnych jest ściśle powiązana z ich okresem amortyzacji.

Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych wykazywane są w rachunku zysków i strat wyłącznie w pozycji 'amortyzacja'.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2004 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	686	515
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	1 754	1 505
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>2 440</u>	<u>2 020</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	koszty zakończonych prac rozwojowych	oprogr. komput.	inne wartości niemater.	zaliczki na wartości niemater.	Razem
Wartość brutto wartości niematerialnych					
Wartość brutto na 1 stycznia 2004 roku	-	8 789	289	-	9 078
Nabycie	94	2 075	2	2	2 173
Pozostałe zmniejszenia	-	-	10	-	10
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	94	10 864	281	2	11 241
Nabycie	-	2 619	3	1	2 623
Pozostałe zmniejszenia	94	-	-	-	94
Różnice kursowe z przeliczenia	-	138	-	-	138
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	-	13 621	284	3	13 908
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości					
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2004 roku					
	-	7 128	212	-	7 340
Amortyzacja za okres	-	1 888	54	-	1 942
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku	-	9 016	266	-	9 282
Amortyzacja za okres	-	1 946	16	-	1 962
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	10 962	282	-	11 244

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	koszty zakończonych prac rozwojowych	oprogr. komput.	inne wartości niemater.	zaliczki na wartości niemater.	Razem
Wartość netto					
Na dzień 1 stycznia 2004 roku	-	1 661	77	-	1 738
Na dzień 31 grudnia 2004 roku	<u>94</u>	<u>1 848</u>	<u>15</u>	<u>2</u>	<u>1 959</u>
Na dzień 1 stycznia 2005 roku	<u>94</u>	<u>1 848</u>	<u>15</u>	<u>2</u>	<u>1 959</u>
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	<u>-</u>	<u>2 659</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>2 664</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

6. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2005	31.12.2004
Udziały w innych jednostkach	43	43
Koniec okresu	<u>43</u>	<u>43</u>

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR, które nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

7. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2004 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne i prawne	-	187
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 034
Zapasy	1 193	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	132	-
Środki pieniężne	-	5
Rezerwy na sprawy sądowe	168	-
Pozostałe rezerwy	87	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 002	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	2 704
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	<u>2 582</u>	<u>3 930</u>
na dzień 31 grudnia 2005 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne i prawne	-	320
Rzeczowe aktywa trwałe	-	899
Zapasy	1 370	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	409	53
Środki pieniężne	-	7
Rezerwy na świadczenia emerytalne	113	-
Rezerwy na sprawy sądowe	19	-
Pozostałe rezerwy	59	-
Straty podatkowe	1 709	1 464
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 216	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	26	1 903
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	<u>4 921</u>	<u>4 646</u>
Odpis aktualizujący aktywa	<u>(1 464)</u>	<u>(1 464)</u>
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	<u>3 457</u>	<u>3 182</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Aktywa z tytułu podatku odroczonego dotyczące strat z lat ubiegłych zostały objęte odpisem aktualizującym w wysokości 1.464 tys. zł. ponieważ Grupa nie przewiduje ich wykorzystania w przyszłości.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
stan na początek okresu	2 582	1 980
zwiększenie (zmniejszenie)	875	602
stan na koniec okresu	<u><u>3 457</u></u>	<u><u>2 582</u></u>

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
stan na początek okresu	3 930	2 702
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(748)	1 228
stan na koniec okresu	<u><u>3 182</u></u>	<u><u>3 930</u></u>

8. Zapasy

	31.12.2005	31.12.2004
Materiały	5 521	1 706
Półprodukty i produkty w toku	2 447	-
Produkty gotowe	156	-
Towary	223 760	193 292
Zaliczki na dostawy	1 663	24
	<u><u>233 547</u></u>	<u><u>195 022</u></u>

	31.12.2005	31.12.2004
Towary	230 693	199 573
Zmiana stanu rabatów (1)	(6 646)	(6 281)
Odpisy	(287)	-
	<u><u>223 760</u></u>	<u><u>193 292</u></u>

(1) – Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców. W trakcie okresu przychody z tego tytułu księgowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Na koniec okresu, w którym Grupa otrzymała rzeczony kwoty, w celu zachowania współmierności kosztów z przychodami, dokonywane są korekty polegające na przeksięgowaniu otrzymanych kwot. Skutkiem tego przeksięgowania jest zmniejszenie wartości sprzedanych towarów o kwotę rabatów odpowiadającą zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie i wartości zapasów o kwotę odpowiadającą wartości zapasów, jakie na koniec okresu pozostawały w magazynach Grupy. Jednocześnie na koniec okresu dokonywane jest przeksięgowanie wartości uprzednio ujętych w zapasach rabatów, polegające na pomniejszeniu wartości sprzedanych towarów i powiększeniu wartości zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem. Przelew praw z polis ubezpieczeniowych stanowi zabezpieczenie kredytów udzielonych Inter Cars S.A.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

		31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu dostaw i usług	10	63 219	48 955
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń		5 534	2 575
Pozostałe należności		1 198	521
Udzielone pożyczki		1 331	479
Odpisy aktualizujące należności		1 120	1 079
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto		<u>72 402</u>	<u>53 609</u>
Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności		31.12.2005	31.12.2004
Stan na początek okresu		1 079	2 027
Zwiększenie		31	252
Zmniejszenie		10	(1 200)
Stan na koniec okresu		<u>1 120</u>	<u>1 079</u>

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie Inter Cars ryzyko związane z utratą należności spoczywa na tym podmiocie.

Struktura wiekowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług

		31.12.2005	31.12.2004
Wymagalne do 12 miesięcy		61 312	48 955
Wymagalne powyżej 12 miesięcy		1 907	-
		<u>63 219</u>	<u>48 955</u>

Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)

		31.12.2005	31.12.2004
Należności w walucie polskiej		59 273	45 645
Należności w walutach obcych		13 129	7 964
		<u>72 402</u>	<u>53 609</u>

		31.12.2005	31.12.2004
Należności w EUR		13 093	6 837
Należności w USD		36	217
Należności w innych walutach		-	910
		<u>13 129</u>	<u>7 964</u>

Udzielone pożyczki

		31.12.2005	31.12.2004
Pożyczki krótkoterminowe	10	1 331	479
Pożyczki długoterminowe		234	297
		<u>1 565</u>	<u>776</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę w wysokości 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona.

Grupa Inter Cars nie ma należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych.

Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji oraz długoterminowe pożyczki.

10. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Transakcje z podmiotami powiązаныmi podlegają eliminacji. Nie zostały wyeliminowane jedynie transakcje sprzedaży towarów z Inter Cars do Eltek. Inter Cars sprzedaje do Eltek tzw. "rdzenie" tj. podzespoły które podlegają procesowi regeneracji które następnie są sprzedawane do Inter Cars jako towar przeznaczony do sprzedaży finalnemu odbiorcy. Marża na sprzedaży towarów powstaje w momencie sprzedaży towarów przez Inter Cars poza Grupę. Niezrealizowany zysk na obrocie tymi towarami jest eliminowany ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego w odniesieniu do wartości towarów nabytych przez Inter Cars od Eltek i nie sprzedanych na dzień bilansowy.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars		
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	46 570	45 629
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	38 808	43 683
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	38 808	9 729
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	38 808	9 729
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	38 808	43 683
Jerzy Maślankiewicz	-	40 746
Piotr Zajączkowski	-	33 955
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	727 800	908 827
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	415 000	567 464
Radosław Celiński - Członek Zarządu	311 500	247 500
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	362 000	454 982
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	362 000	455 214
	<u>2 380 102</u>	<u>2 861 140</u>

Powyższe kwoty stanowią łączną wartość wynagrodzeń i nagród (w pieniądzu i w naturze), wypłaconych lub należnych z tytułu pełnienia funkcji we władzach Inter Cars.

Członkowie Rady Nadzorczej i Zarządu nie pobierali żadnych wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach spółek zależnych. We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Prokurenci Inter Cars nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

W związku ze złożonymi rezygnacjami z pełnienia funkcji członków Rady Nadzorczej przez Panów: Jerzy Maślankiewicza i Piotr Zajączkowskiego (przedstawicielei Wprowadzającego, który zbył akcje Inter Cars w Publicznej Ofercie Sprzedaży), w dniu 29 września 2004 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało w ich miejsca Panią Wandę Oleksowicz oraz Pana Michała Marczaka, powierzając pełnienie funkcji Przewodniczącego, Panu Andrzejowi Oliszewskiemu.

**Wartość dywidendy wypłaconej
członkom organów zarządzających i
nadzorujących**

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Krzysztof Oleksowicz	846,3	816,0
Andrzej Oliszewski	272,9	272,0
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	102,8	136,0
Robert Kierzek	1,1	-
Krzysztof Soszyński	0,8	-
Wojciech Milewski	0,8	-
Radosław Celiński	0,2	-
	<u>1 224,7</u>	<u>1 224,0</u>

Informacja dodatkowa*(w tys. zł)*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ukraina <i>(w tys. zł)</i>		
Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej	-	-
Anna Bledziwska - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Medard Piechna	-	1
Grzegorz Maliszewski	-	-
Siergiej Ovsijenko - Dyrektor Generalny	125	36
	<u>125</u>	<u>37</u>

Decyzją Walnego Zgromadzenia spółki, które miało miejsce w dniu 5 maja 2004 roku z Komisji Rewizyjnej odwołani zostali Panowie: Medard Piechna i Grzegorz Maliszewski. W ich miejsce powołano Pana Marcina Pawłowskiego oraz Annę Bledziwską, powierzając jednocześnie funkcję przewodniczącego Panu Marcinowi Pawłowskiemu.

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Eltek Sp. z o.o. <i>(w tys. zł)</i>		
Robert Nowak - Prezes Zarządu	22	7
Jacek Łakomski - Członek Zarządu	22	7
Maciej Sawicki - Członek Zarządu	-	-
	<u>44</u>	<u>14</u>

Pan Maciej Sawicki został odwołany z zarządu spółki decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, które odbyło się w dniu 30 czerwca 2005 roku.

W spółce nie została powołana Rada

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Feber Sp. z o.o. <i>(w tys. zł)</i>		
Piotr Kraska - Prezes Zarządu	24	6
Paweł Pietrzak - Wiceprezes Zarządu	24	6
	<u>48</u>	<u>12</u>

Pan Paweł Pietrzak jest prokurentem Inter Cars. W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ceska Republika <i>(w tys. zł)</i>		
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający	3	110
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży	3	86
	<u>6</u>	<u>257</u>

Informacja dodatkowa*(w tys. zł)***Inter Cars Slovenska Republika** *(w tys. zł)*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający	-	-
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży	-	-
	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>-</u>	<u>-</u>

Q-Service *(w tys. zł)*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Kazimierz Neyman - Prezes Zarządu	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu	-	-
Robert Kierzek - Członek Zarządu	-	-
Marek Młotek-Kucharczyk - Członek Zarządu	-	-
	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>-</u>	<u>-</u>

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Krzysztof Oleksowicz i Pan Robert Kierzek zasiadają w zarządzie podmiotu dominującego. Pan Kazimierz Neyman i Pan Marek Młotek-Kucharczyk są pracownikami podmiotu dominującego. Pan Marek Młotek-Kucharczyk został powołany do zarządu w lipcu 2005 roku.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Pozostałe jednostki*przychody ze sprzedaży towarów*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	36	14
ANPO Andrzej Oliszewski	-	9
BLE Maciej Oleksowicz	28	58
	<u>64</u>	<u>81</u>

zakup towarów i usług

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	484	471
ANPO Andrzej Oliszewski	175	200
BLE Maciej Oleksowicz	223	162
	<u>882</u>	<u>833</u>

należności

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	9	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	1	-
	<u>10</u>	<u>-</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

zobowiązania

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	5	2
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	-
	<u>5</u>	<u>2</u>

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie (o czym mowa w Nocie 29). Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a BLE Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

11. Rozliczenia międzyokresowe

	31.12.2005	31.12.2004
Prenumerata	-	-
Ubezpieczenia	699	313
Asysta do programów	-	135
Koszty windykacji	120	32
Pozostałe	251	242
Łącznie przedpłaty	<u>1 070</u>	<u>722</u>
(minus) część krótkoterminowa	(944)	(596)
Część długoterminowa	126	126

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowi wieczysta dzierżawa w Feber.

Rezerwa na urlopy	731	716
Pozostałe rezerwy na koszty	-	1 218
Bierne rozliczenia kosztów	1 883	-
Przychody przyszłych okresów	463	-
	<u>3 077</u>	<u>1 934</u>
(minus) część krótkoterminowa	(3 077)	(1 934)
Część długoterminowa	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2005	31.12.2004
W kasie	2 111	1 629
Na rachunkach bankowych	8 742	5 503
W drodze	1 185	562
Na rachunkach ZFŚS	49	647
Środki pieniężne	<u>12 087</u>	<u>8 341</u>
	30 czerwca 2005	31 grudnia 2004
W walucie polskiej	7 015	4 832
W walutach obcych	5 072	3 509
	<u>12 087</u>	<u>8 341</u>

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnych kontach.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Grupy, na dzień 31 grudnia 2005 roku stanowiło 11.821.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych i Giełd w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale). W prezentowanych okresach, poza podjęciem uchwały o warunkowym podwyższeniu uchwały, o którym mowa w zdarzeniach po dacie bilansu, nie było podwyższenia kapitału.

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,8511625	10 448 676
akcje serii E	<u>1 667 250</u>	06.06.2002	01.01.2002	<u>3 334 500</u>	8,5776	<u>10 966 504</u>
	<u>11 821 100</u>			<u>23 642 200</u>		<u>21 415 180</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

14. Kapitał mniejszości

Stan na 1 stycznia 2004 roku	65
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku do dnia 31 grudnia 2004 roku	(428)
Opłacenie podwyższenia kapitału przez udziałowców mniejszościowych	2 002
Stan na 31 grudnia 2004 roku	1 639
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca	542
Stan na 31 grudnia 2005 roku	2 181

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego**Długoterminowe**

	31 grudnia 2005	31 grudnia 2004
Kredyty bankowe	7 886	-
Leasing finansowy	4 429	3 870
	12 315	3 870

Krótkoterminowe

	31 grudnia 2005	31 grudnia 2004
Kredyty bankowe	186 345	129 051
Leasing finansowy	1 973	1 403
	188 318	130 454

Kredyty	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
WBK Bank Zachodni S.A.	55 000	54 956	30.06.2006
Bank Pekao S.A.	61 500	61 457	31.12.2006
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	20 000	19 985	18.07.2006
Raiffeisen Bank Polska S.A.	50 000	49 947	29.06.2006
Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A.	5 000	4 897	30.11.2007
Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A.	3 000	2 906	30.11.2007
	194 500	194 148	

Kredyty

Kredyty zaciągnięte w WBK Bank Zachodni S.A., Bank Pekao S.A., Raiffeisen Bank Polska S.A. stanowią kredyty zaciągnięte przez podmiot dominujący. Kredyt zaciągnięty w Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. z kwotą limitu w wysokości 5.000 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Feber Sp. z o.o. Kredyt zaciągnięty w Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. z kwotą limitu w wysokości 3.000 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Eltek Sp. z o.o.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez WBK Bank Zachodni S.A. oraz Raiffeisen Bank Polska S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. jest przewłaszczenie na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Bank Handlowy w Warszawie S.A. jest zastaw rejestrowy na rzeczach oznaczonych co do gatunku (zapasach) oraz cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR, WIBOR 1T lub LIBOR 1M powiększonej o marżę banku.

Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Wszystkie kredyty krótkoterminowe zaciągnięte przez Grupę denominowe są w PLN.

Kredyt zaciągnięty na kwotę 83 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Inter Cars Ukraina. Termin spłaty kredytu: 20.08.2008 roku.

Leasing finansowy

	31.12.2005	31.12.2004
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	7 112	6 371
Koszt finansowy	717	1 098
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	6 395	5 273

Suma płatności wynikająca z umów leasingu

	31.12.2005	31.12.2004
Poniżej 1 roku	2 355	1 887
Pomiędzy 1 a 5 lat	4 757	4 484
Więcej niż 5 lat	-	-
	7 112	6 371

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	31.12.2005	31.12.2004
Poniżej 1 roku	1 973	781
Pomiędzy 1 a 5 lat	4 422	4 492
Więcej niż 5 lat	-	-
	6 395	5 273

Umowy leasingu finansowego podpisywane były wyłącznie przez podmiot dominujący.

Informacje o umowach leasingu finansowego zostały zaprezentowane w notach

4 i 5

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

16. Rezerwy

	Rezerwa na sprawy sądowe	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2004 roku	111	111
Zwiększenie	60	60
Rozwiązanie	-	-
Stan na 31 grudnia 2004 roku	<u>171</u>	<u>171</u>
Stan na 1 stycznia 2005 roku	171	171
Zwiększenie	-	-
Rozwiązanie	(73)	(73)
Stan na 31 grudnia 2005 roku	<u>98</u>	<u>98</u>
<i>31 grudnia 2004</i>		
Krótkoterminowe	(171)	(171)
Długoterminowe	-	-
<i>31 grudnia 2005</i>		
Krótkoterminowe	(98)	(98)
Długoterminowe	-	-

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu dostaw i usług	91 568	89 969
Zaliczki otrzymane na dostawy	67	16
Zobowiązania wekslowe	-	-
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	3 748	2 921
Pozostałe zobowiązania	414	139
	<u>95 797</u>	<u>93 045</u>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres	99 399	102 196
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(7 831)	(12 227)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	<u>91 568</u>	<u>89 969</u>
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
	31.12.2005	31.12.2004
Wymagalne do 12 miesięcy	91 568	89 969
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	<u>91 568</u>	<u>89 969</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, z tytułu świadczeń pracowniczych oraz z tytułu podatku dochodowego

	31.12.2005	31.12.2004
Zobowiązania w walucie polskiej	42 600	34 524
Zobowiązania w walutach obcych	54 049	59 160
	<u>96 649</u>	<u>93 684</u>
Zobowiązania w EUR	50 802	58 435
Zobowiązania w USD	641	-
Zobowiązania w innych walutach (UAH, CZK, SKK)	2 606	725
	<u>54 049</u>	<u>59 160</u>

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu wynagrodzeń	196	81
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	215	457
	<u>411</u>	<u>538</u>

19. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przychody ze sprzedaży produktów	45 694	14 802
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	703 970	598 587
	<u>749 664</u>	<u>613 389</u>

Struktura terytorialna przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Polska	529 877	440 079
Eksport	174 093	158 508
	<u>703 970</u>	<u>598 587</u>

20. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	31.12.2005	31.12.2004
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	1 101 547	899 280
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(529 337)	(437 054)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(4 243)	(3 275)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	<u>567 967</u>	<u>458 951</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	31.12.2005	31.12.2004
Rabaty należne za okres	19 756	18 450
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	<u>(6 646)</u>	<u>(6 281)</u>
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	13 110	12 169
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów - rabaty z poprzedniego okresu	6 281	4 173
Zmiana szacunków dotyczących bonusów poprzedniego okresu	(3 968)	-
Korekta wartości zobowiązań	<u>(591)</u>	<u>-</u>
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	<u>14 832</u>	<u>16 342</u>
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	<u>6 646</u>	<u>6 281</u>
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	<u>6 646</u>	<u>6 281</u>

W sprawozdaniu finansowym za 2004 rok rabaty od dostawców zostały przeszacowane o kwotę 3.968 tys. zł. W wyniku przeszacowania należnych rabatów od dostawców, koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz zobowiązania zostały zaniżone o powyższą kwotę w sprawozdaniu finansowym za 2004 roku. Efekt powyższego przeszacowania został ujęty w sprawozdaniu finansowym za 2005 roku, powodując podwyższenie kosztu sprzedanych produktów, towarów i materiałów o 3.968 tys. zł.

21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Amortyzacja	13 195	10 864
Zużycie materiałów i energii	24 154	5 461
Usługi obce	103 824	76 135
Podatki i opłaty	1 416	1 503
Wynagrodzenia	30 041	23 629
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	6 015	4 875
Pozostałe koszty rodzajowe	8 189	7 561
Koszty według rodzaju, razem	<u>186 834</u>	<u>130 028</u>
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(20 838)	-
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(64 633)	(47 110)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	<u>101 363</u>	<u>82 918</u>

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

22. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Reklamacje uznane przez dostawców	510	-
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	73
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	316	-
Dotacje	25	-
Przychody z tytułu obciążenia filii	137	-
Upusty marketingowe	344	-
Skonto	2 305	-
Pozostałe	831	6 792
	<u>4 468</u>	<u>6 865</u>

23. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Utworzone rezerwy i odpisy aktualizujące	647	-
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	204	-
Reklamacje uznane przez dostawców	817	-
Niedobory magazynowe	1 131	-
Uszkodzenia towarów	279	-
Koszty z tytułu reklamacji	345	-
Upusty udzielone	1 336	-
Pozostałe	823	4 835
	<u>5 582</u>	<u>4 835</u>

24. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki	330	583
Pozostałe przychody finansowe	521	140
	<u>851</u>	<u>723</u>
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	10 064	6 755
Pozostałe koszty finansowe	1 153	600
	<u>11 217</u>	<u>7 355</u>

Informacje nt zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego zaprezentowano w nocie 15.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2005 do 31.12.2005	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	4 243	(9)	4 234
Zrealizowane różnice kursowe	4 243	(9)	4 234
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(1 551)	(1 551)
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	32	32
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(1 519)	(1 519)
Łącznie różnice kursowe	4 243	(1 528)	2 715
 Różnice kursowe w okresie od 1.01.2004 do 31.12.2004	 Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	 Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	 Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 275	-	3 275
Zrealizowane różnice kursowe	3 275	-	3 275
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	2 671	2 671
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	2 323	2 323
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	36	36
Niezrealizowane różnice kursowe	-	5 030	5 030
Łącznie różnice kursowe	3 275	5 030	8 305

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

25. Podatek dochodowy

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Podatek dochodowy bieżący	3 671	5 175
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	(1 557)	626
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	2 114	5 801

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto	2 693	24 838
Podatek w oparciu o obowiązującą stopę podatkową (19%/24%/25% w 2005 roku i 19%/30% w 2004 roku)	(614)	(4 707)
przekroczenie limitu reklamy i reprezentacji	(245)	(253)
odpisanie należności przeterminowanych PFRON i inne koszty osobowe	(119)	(162)
składki na rzecz organizacji do których	(95)	(58)
rozpoznanie straty nie aktywowanej w poprzednim roku	(70)	(75)
Korekta - rozpoznanie ulgi w podatku z tytułu pomocy publicznej w SSE - nie aktywowanej w ubiegłym roku	1 051	-
odpis aktualizujący aktywa z tytułu podatku odroczonego	155	-
pozostałe	(1 467)	-
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	(2 114)	(5 801)

26. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z podatków**

	31.12.2005	31.12.2004
Wymagalne do 12 miesięcy	441	101
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	441	101

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków

	31.12.2005	31.12.2004
Zobowiązania w walucie polskiej	441	101
Zobowiązania w walutach obcych	-	-
	441	101

27. Zysk netto na 1 akcję

W prezentowanych okresach brak instrumentów rozładniających.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie	579	19 037
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk netto na 1 akcję	0,05	1,61

28. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Dywidenda za 2004 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	2 010	
Liczba akcji	11 821 100	
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,17	
Dywidenda za 2003 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	2 006	
Liczba akcji	11 821 100	
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,17	

29. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Grupa wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią przy magazynie centralnym w Polsce) lecz są przez Grupę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych stanowiła 1.659 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 10.349 tys. zł.

30. Zarządzanie ryzykiem finansowym*Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane według amortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe.

Ryzyko stopy procentowej

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w notach do sprawozdań finansowych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, CZK i SKK. Grupa zawierała w ciągu roku transakcje forward, przy czym na dzień bilansowy Spółka nie posiadała żadnej otwartej pozycji.

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

31. Zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową Grupy.

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

32. Istotne oceny i oszacowania

Istotne oceny i oszacowania mające wpływ na wynik finansowy Grupy dotyczą wartości rabatów. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów, przy czym ich weryfikacja oraz ustalenie ostatecznej wartości podlega negocjacji z poszczególnymi dostawcami. W związku z powyższym na koniec roku obrotowego Grupa dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot bonusów. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w Komentarzu Zarządu oraz informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień bilansowy dokonana została analiza rotacji wszystkich pozycji zapasów. Zdaniem Zarządu Grupa nie posiada zapasów wolnorotujących lub niechodliwych.

33. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

(w tys. zł)

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

Pismo Prezesa Zarządu Inter Cars S.A.	50
1. Podsumowanie	51
2. Dane o działalności – wprowadzenie	52
3. Inter Cars – podmiot dominujący	52
4. Inter Cars Ukraina	53
5. Inter Cars Ceska Republika	56
6. Eltek	58
8. Q-Service	61
9. Inter Cars Slovenska Republika	62
10. Podstawowe towary i rynki zbytu	63
11. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	64
12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	67
13. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	67
14. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy	68
15. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka	69
16. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	70
17. Zmiany w strukturze gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja	70
18. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok	70
19. Czynniki ryzyka	70
20. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych	74
21. Organy zarządzające i nadzorujące	75
22. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	75
23. Przeliczenie danych wyrażonych w walutach obcych na PLN	76
24. Wykaz raportów bieżących podanych do publicznej wiadomości w 2005 roku	76
25. Ład korporacyjny	77

(w tys. zł)

Pismo Prezesa Zarządu Inter Cars S.A.

Drodzy Akcjonariusze

Rok 2005 był dla bardzo wymagający i pracowity. Postawiliśmy sobie ambitne wyzwania, które konsekwentnie były realizowane. Nowe inwestycje, nowe projekty oraz poszerzenie sieci dystrybucji, to główne działania, które pochłonęły w minionym roku najwięcej zaangażowania, zasobów finansowych i intelektualnych. Obok oczywistych korzyści jakimi są niewątpliwie: zwiększenie udziału w rynku oraz przychodów ze sprzedaży z 613 mln zł w 2004 roku do 750 mln zł w 2005 roku, wystąpił także niekorzystny trend w postaci zmniejszonego zysku. Był to jednak nieodzowny koszt intensyfikacji działań. Dodatkowo do obniżenia zysku przyczyniły się duże wahania kursu euro a w konsekwencji znaczna obniżka jego wartości w stosunku do złotego.

Rok 2006 będzie dla Grupy Inter Cars S.A., okresem zbierania owoców dokonanych zmian i inwestycji. Oczywiście nie oznacza to że osiędziemy na laurach, zadowoleni z tego co już udało nam się osiągnąć. Rynek bowiem nie akceptuje stagnacji i ciągle inspiruje do nowych przedsięwzięć.

Grupa Inter Cars S.A. od początku swego istnienia, kontynuuje filozofię, że tylko stałe nakłady na innowacyjność pozwolą zachować niekwestionowaną pozycję lidera dystrybucji części samochodowych nie tylko w Polsce ale także w całym regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

Dlatego nie ustaniemy w dalszych wysiłkach na rzecz powiększenia obecności na rynku części zamiennych. Nasze działania opierać się będą na jeszcze ściślejszej współpracy z naszymi klientami, zwiększeniu dostępności i szybkości dostarczenia towaru, do czego, jak wierzę, przyczyni się dalsze poszerzenie sieci dystrybucji o kolejne filie. Chcemy także, poprzez kampanię edukacyjną, jak najszerzej docierać do klienta końcowego, jakim jest właściciel samochodu. Kampania będzie miała na celu zachęcenie kierowców do częstszego serwisowania samochodów, tak aby zapobiegać awariom w samochodach a tym samym nie narażać się na wypadki wynikające z wyeksploatowania części. Kampanię będziemy prowadzić w ramach Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, którego Inter Cars S.A., jest członkiem założycielem.

Powołanie Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, jest dla mnie osobiście źródłem dużej satysfakcji bowiem uwieńczone zostało siedem lat starań Inter Cars S.A. o powołanie organizacji która prowadzić będzie działania promocyjne i edukacyjne korzystne dla wszystkich uczestników tego rynku.

Wszystkie te czynniki sprawiają że, możemy z optymizmem patrzeć w przyszłość. Tym bardziej że w Polsce, stanowiącej największy rynek sprzedaży Grupy, przybywa użytkowników samochodów, pomimo zmniejszającej się sprzedaży samochodów nowych. Stało się tak na skutek olbrzymiego importu samochodów używanych dzięki czemu wielu Polaków mogło sobie pozwolić na zakup upragnionego pojazdu.

Optymizm jest tym bardziej uzasadniony że przez te 15 lat, Grupa Inter Cars S.A. wykształciła swoją własną kulturę organizacyjną, co przełożyło się to na wyszkolenie świetnych pracowników, kompetentnych i fachowych na wszystkich szczeblach organizacji. W tym miejscu chciałbym wszystkim pracownikom podziękować za zaangażowanie i wysiłek, który sprawia że Grupa Inter Cars S.A. jest firmą numer 1 w Polsce na niełatwym rynku dystrybucji części samochodowych.

Także Wam, drodzy Akcjonariusze pragnę podziękować za zaufanie oraz niejednokrotne słowa wsparcia. Pragnę Was zapewnić, że dołożymy wszelkich starań aby nie zawieść Waszego zaufania.

*Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu*

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1. Podsumowanie

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech i w Republice Słowacji.

Przychody ze sprzedaży wzrosły w 2005 roku o 22% w porównaniu do 2004 roku. Grupa **rozbudowuje sieć sprzedaży** (75 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż.

W 2005 roku miał miejsce dynamiczny **rozwój działalności spółek zależnych Inter Cars** – ich przychody wzrosły o 185% w porównaniu do 2004 roku. Zarząd oczekuje iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy. Zaangażowanie Grupy w Czechach, na Słowacji i na Ukrainie będzie dalej rosło głównie poprzez rozwój sieci sprzedaży.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Stały wzrost liczby samochodów i korzystna dla Grupy zmiana struktury parku samochodowego skutkować będą wzrostem zapotrzebowania na części zamienne stwarzając Grupie ponadprzeciętne warunki do dalszego rozwoju.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

('000)	2005		2004		zmiana	
	2005	2004	2005	2004	2005/2004	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat ⁽¹⁾						
Przychody	749 664	613 389	186 333	135 760	22,2%	37,3%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	181 697	153 600	45 162	33 996	17,7%	32,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 586	25 602	3 625	5 666	-44,8%	-36,0%
Różnice kursowe	(1 528)	5 866	(380)	1 298		
Koszty odsetkowe, netto	(9 733)	(6 172)	(2 419)	(1 366)		
Zysk (strata) netto	578	19 031	144	4 212		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 087	8 340	3 132	2 045		
Suma bilansowa	395 183	323 924	102 384	79 413	22,0%	28,9%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	200 633	134 350	51 980	32 937	49,3%	57,8%
Zysk na 1 akcję	0,05	1,61	0,01	0,36		
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	91 544	92 463	23 717	22 668	-1,0%	4,6%
Kapitał mniejszości	2 181	1 644	542	364		
Inne dane finansowe						
	2005	2004				
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,2%	25,0%				
EBITDA ⁽²⁾	3,7%	5,9%				

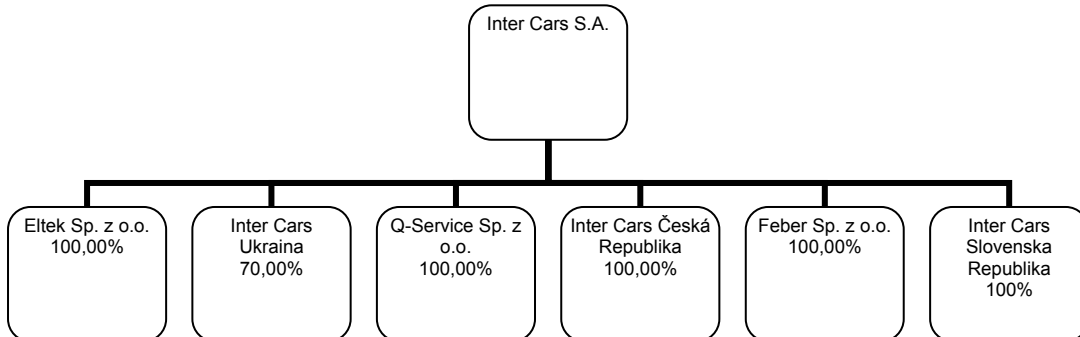
Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

2. Dane o działalności – wprowadzenie

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Spółki zależne wchodzące w jej skład (na dzień bilansowy):



Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach:

(1) rozwój sieci dystrybucji

- a. w Polsce - poprzez rozbudowę sieci filii i pozyskiwanie do współpracy dystrybutorów działających w małych miastach;
- b. poza granicami kraju – ekspansję na rynki państw ościennych poprzez budowę struktury filialnej i rozbudowę powierzchni magazynowych;

(2) rozwój asortymentu

poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych stosownie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części;

(3) rozwój programów partnerskich

stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Grupie stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w ciągu 10 lat.

3. Inter Cars – podmiot dominujący

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej** - zarówno części oryginalne (zgodnie z definicją BER 1400/2001) jak również części o porównywalnej jakości.

Przychody ze sprzedaży wzrosły w 2005 roku o 18% w porównaniu do 2004 roku. Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (61 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę**

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

towarową oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż i poczynione w 2005 roku **znaczące inwestycje w rozwój organizacji** pozwolą na istotny wzrost sprzedaży Inter Cars w najbliższej przyszłości.

W 2005 roku miał miejsce dynamiczny **rozwój działalności spółek zależnych Inter Cars** – przychody spółek zależnych wzrosły o 185% w porównaniu do 2004 roku. Zarząd oczekuje iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Stały wzrost liczby samochodów i korzystna dla Spółki zmiana struktury parku samochodowego skutkować będą wzrostem zapotrzebowania na części zamienne stwarzając Inter Cars ponadprzeciętne warunki do dalszego rozwoju.

W 2005 roku **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' szacowany jest na **16-17%**. Zarząd szacuje iż do 2012 – 2014 roku udział ten wzrośnie do 25% - 30%.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

1 stycznia – 31 grudnia (‘000)	2005		2004		2005/2004	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	717 061	606 062	178 229	134 138	18,3%	32,9%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	169 409	149 391	42 107	33 064	13,4%	27,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	16 234	26 715	4 035	5 913	-39,2%	-31,8%
Różnice kursowe	(2 590)	6 072	(644)	1 344		
Koszty odsetkowe, netto	(9 278)	(6 072)	(2 306)	(1 344)		
Zysk (strata) netto	2 314	20 885	575	4 622		
31 grudnia	2005	2004	2005	2004		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 335	6 725	2 159	1 649	23,9%	31,0%
Suma bilansowa	375 931	319 608	97 396	78 355	17,6%	24,3%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	192 957	130 414	49 991	31 972	48,0%	56,4%
Zysk na 1 akcję	0,20	1,77	0,05	0,43		
Kapitał własny	94 497	94 193	24 482	23 092		
Inne dane finansowe						
	2005	2004				
Marża na sprzedaży	23,63%	24,65%				
Marża EBITDA	3,91%	6,15%				

Szczegółowe dane na temat działalności Inter Cars zostały zaprezentowane w sprawozdaniu z działalności Inter Cars.

4. Inter Cars Ukraina

www.intercars.com.ua

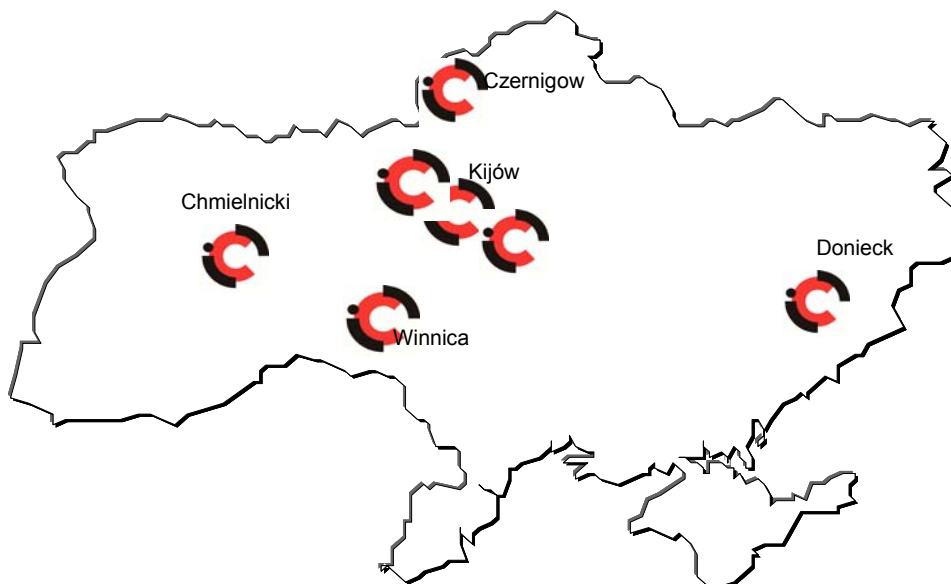
Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczanym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień bilansowy Inter Cars Ukraina posiadała sześć fili. Poniżej przedstawiona została ich lokalizacja.



Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Przychody ze sprzedaży	38 242	22 410
Zysk na działalności operacyjnej	1 783	1 247
Zysk netto	<u>1 987</u>	<u>18</u>

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2005		2004	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	50 551	84,42%	31 361	83,99%
części do samochodów użytkowych i autobusów	9 332	15,58%	5 979	16,01%
Razem	59 882	100,00%	37 340	100,00%

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2005 roku około 41% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars. Udział ten zmniejszył się w porównaniu do 2004 roku na rzecz bezpośrednich dostaw od producentów. W 2004 roku zakupy od Inter Cars stanowiły około 57% łącznych zakupów spółki.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki. Warunki sprzedaży są ustalane indywidualnie z każdym klientem w zależności od jego potencjału. Stosowane odroczenie terminu płatności dla warsztatów - od 7 do 14 dni, dla sklepów i pozostałych klientów - od 7 do 21 dni.

Spółka jest stroną umowy o pożyczce z Inter Cars oraz umowy kredytowej z Raiffeisen Bank Ukraina. Zabezpieczenia kredytu: wymagane obroty na rachunku bankowym w wysokości min. 2.000 tys UAH miesięcznie; zakaz zaciągania kredytów w innych bankach; możliwość kontroli zdolności finansowej w momencie dogodnym dla banku. Kredyt został zaciągnięty w celu sfinansowania zakupu samochodu osobowego. Szczegółowe dane nt umowy pożyczki zaprezentowano w Raporcie rocznym Inter Cars.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Siergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Dyrektora Generalnego.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

W 2005 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych. Podwyższenie kapitału spółki miało miejsce w 2004 roku. Szczegóły zostały zaprezentowane w skonsolidowanym raporcie Grupy za 2004 rok.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale. Relatywnie wyższą sprzedaż spółka notuje w okresach: marzec – maj oraz październik – listopad.

Według danych jakie posiada Zarząd Inter Cars Ukraina jest obecnie trzecim co do wielkości obrotów podmiotem wyspecjalizowanym w dystrybucji części zamiennych na terenie Ukrainy. Udział w rynku szacowany jest na około 5%. Rynek Ukrainy charakteryzuje duże rozdrobnienie. Indywidualni, mali dystrybutorzy stanowią obecnie około 80% całości rynku.

Według szacunków zarządu na koniec 2005 roku park samochodowy liczył około 5,9 mln samochodów osobowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31.12.2005 roku spółka zatrudniała 124 osoby. Na dzień 31.12.2004 roku – 94 osoby.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2005 roku.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe, poza wspomnianymi inwestycjami związanymi z utworzeniem magazynu centralnego. Łączne nakłady na utworzenie magazynu centralnego jakie spółka poniosła w 2005 roku osiągnęły wartość 118 tys. UAH.

W skład zarządu wchodzi:

Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny

W skład komisji rewizyjnej wchodzi:

Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej

Anna Bledziwska - Członek Komisji Rewizyjnej

Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej

W 2005 roku odbyły się trzy walne zgromadzenia. W dniu 26 lutego walne zgromadzenie spółki zdecydowało o podziale wyniku za 2004 roku i przeznaczeniu go na powiększenie kapitału zapasowego. W dniu 24 czerwca walne zgromadzenie wyraziło zgodę na zaciągnięcie dwóch kredytów: na zakup samochodu oraz kredytu obrotowego. W dniu 30 września 2005 roku walne zgromadzenie udzieliło zgody na otwarcie nowej filii.

W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

5. Inter Cars Ceska Republikawww.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim.

W 2005 roku spółka kontynuowała rozwój sieci sprzedaży. Na dzień bilansowy spółka posiadała sześć filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. Ponadto spółka była odpowiedzialna za przygotowanie projektu uruchomienia dystrybucji części na terenie Słowacji (stworzenie zespołu, wdrożenie systemu informatycznego, stworzenie polityki sprzedaży, itp.). Działalność dystrybucyjna na Słowacji rozpoczęta została w czerwcu 2005 roku. Inter Cars Ceska Republika nabyła prawa do marki „Auto-Crew” na terenie Republiki Czeskiej i obecnie prowadzone są prace zmierzające do utworzenia sieci niezależnych warsztatów działających pod tą marką. Począwszy od listopada 2005 roku spółka stała się wyłącznym dystrybutorem towarów TRW Automotive przejmując dostawy do sieci 45 dystrybutorów na terenie Czech. Dodatkowo przeprowadzony został proces homologacji naczepek produkowanych przez Feber.

Poniższy rysunek prezentuje sieć sprzedaży Inter Cars Ceska Republika.



Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Przychody ze sprzedaży	13 357	38
Zysk na działalności operacyjnej	(942)	(502)
Zysk netto	<u>(882)</u>	<u>(476)</u>

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2005		2004	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	81 303	85,92%	68	25,00%
części do samochodów użytkowych i autobusów	13 283	14,04%	182	66,91%
pozostałe	40	0,04%	22	8,09%
Razem	94 626	100,00%	272	100,00%

Największym dostawcą spółki w 2005 roku Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 51% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Towary będące w dyspozycji spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi (94.000 tys. CZK). Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku do kwoty 750 tys. CZK.

Spółka jest stroną umów pożyczek od Inter Cars. Szczegółowe informacje na ich temat zostały zawarte w Raporcie rocznym Inter Cars.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

W 2005 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp.

Według szacunków zarządu Inter Cars Ceska Republika ma obecnie około 2% udziału w rynku dystrybucji części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych i jest czwartym co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 5,2%.

Według danych na koniec grudnia 2005 roku w Republice Czech zarejestrowanych było około 3,96 mln samochodów osobowych, z czego samochody 'zachodnie' stanowiły około 45% parku samochodowego.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2005 roku spółka zatrudniała 19 osób. Na dzień 31.12.2004 roku – 12 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2005 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku nie było zwoływane Walne Zgromadzenie spółki.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

6. Eltek

www.eltek.net.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Eltek jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych, zacisków hamulcowych oraz turbosprężarek i kompresorów klimatyzacji.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwu letnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Przychody ze sprzedaży	4 478	3 985
Zysk na działalności operacyjnej	443	311
Zysk netto	<u>239</u>	<u>106</u>

Dwoma podstawowymi produktami Spółki są rozruszniki oraz przekładnie kierownicze ze wspomaganiami. W 2005 roku wg wartości ww. grupy towarowe stanowiły po 20% przychodów ze sprzedaży. Alternatory stanowiły około 12% natomiast pompy ze wspomaganiami – około 7%.

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami, jednak żaden z nich nie posiada ponad 10% udziału w zakupach materiałów ogółem.

Największym odbiorcą produktów spółki jest Inter Cars. W 2005 roku zakupy Inter Cars stanowiły około 30% sprzedaży. Podmiot dominującym jest jedynym odbiorcą spółki którego zakupy przekraczają 10% udziału w sprzedaży.

W 2005 roku udział eksportu w sprzedaży kształtował się na poziomie około 30%. Sprzedaż eksportowa prowadzona jest głównie do Niemiec, Belgii i Holandii.

Na dzień 31.12.2005 roku spółka była stroną umowy kredytowej z Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. Kredyt obrotowy którego limit ustalony jest na poziomie 3.000 tys. zł przypada do spłaty w listopadzie 2007 roku.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

W 2005 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku. Relatywnie największą sprzedaż odnotowuje się w okresie od listopada do marca. Odchylenie wolumenu sprzedaży na poszczególne miesiące nie przekracza jednak 10%.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

z ochroną środowiska. Na rynku krajowym funkcjonuje wiele przedsiębiorstw zajmujących się regeneracją lub naprawami samochodów stanowiących bezpośrednią konkurencję dla spółki. Równocześnie ma miejsce ekspansja dużych firm zachodnioeuropejskich oferujących produkty regenerowane – rozszerzających swoje strefy wpływów, jak również dodatkowo przenoszących działalność do Europy Wschodniej.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2005 roku spółka zatrudniała 45 osób. Na dzień 31.12.2004 roku – 40 osób.

Eltek jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Eltek uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2005 roku.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Robert Nowak - Prezes Zarządu

Jacek Łakomski - Członek Zarządu

Pan Maciej Sawicki został odwołany z zarządu spółki decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, które odbyło się w dniu 30 czerwca 2005 roku.

Walne Zgromadzenie Spółki odbyło się 30.06.2005 roku. W porządku obrad znajdowały się następujące sprawy: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2004 rok, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności Spółki za 2004 rok, udzielenie zarządowi pokwitowania z wykonania obowiązków za 2004 rok, powzięcie uchwały o podziale zysku za 2004 rok oraz odwołanie z funkcji członka zarządu pana Macieja Sebastiana Sawickiego.

W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

7. Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2005	2004
Przychody ze sprzedaży	17 623	29
Zysk na działalności operacyjnej	(2 323)	(207)
Zysk netto	(2 472)	(217)

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym. W 2005 roku spółka istotnie poszerzyła ofertę asortymentową. Wprowadziła do sprzedaży: zabudowy skrzyniowe stalowe na pojazdach ciężarowych, zabudowy skrzyniowe-plandekowe na pojazdach ciężarowych, „Tandemy” – zestaw zabudowy na pojeździe wraz z przyczepą, „Kłonicowe” – naczepy do przewożenia pni drewna,

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

przyczepy centralnoosiowe, „Hakowce” – zabudowa z urządzeniem dźwigowym, podwozia pod cysterny i naczepy plandekowe.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim i czeskim.

Głównymi składnikami wykorzystywanymi w produkowanych pojazdach są osie, aluminium, stal oraz, w przypadku naczep i zabudów samowyladowczych, silowniki.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w w/w zakresie. Nie występuje ryzyko uzależnienia od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Wartość zakupów realizowanych za pośrednictwem Inter Cars systematycznie malała w 2005 roku, a w ostatnim okresie spadła poniżej progu istotności.

Spółka posiada następujące polisy ubezpieczenia: środki obrotowe i przedmioty przyjęte od osób trzecich w celu wykonania usługi do sumy ubezpieczenia 2.000 tys. zł i OC deliktowe (z tytułu prowadzonej działalności gospodarczej) z włączeniem OC za szkody wyrządzone przez pojazdy nie podlegające obowiązkowemu ubezpieczeniu OC do sumy ubezpieczenia 100 tys. zł.

Na przestrzeni 2005 roku spółka korzystała z zewnętrznych źródeł finansowania (poza kredytem kupieckim) w formie kredytu obrotowego w rach. bieżącym zaciągniętego w Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank” S.A. oraz pożyczek udzielonych przez Inter Cars. Ostateczny termin rozliczenia kredytu obrotowego z limitem 5.000 tys. zł upływa 30-11-2007 roku. Saldo zadłużenia na 31-12-2005 wynosiło 4.897 tys. zł. Informacja na temat pożyczki udzielonej przez Inter Cars zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

W 2005 roku spółka dwukrotnie miało miejsce podwyższenie kapitału. Łącznie o kwotę 3.500 tys. zł.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Feber rozpoczął działalność operacyjną w 2005 roku. Pierwszy pojazd pod nazwą Feber został sprzedany w lutym. Debiut przypadł na okres znacznego, około 17% osłabienia popytu na pojazdy po udanym 2004 roku. Złożyło się na to szereg czynników, spośród których największy wpływ miało wzmocnienie złotego oraz podwyżka cen paliwa. Uderzyło to bezpośrednio w firmy transportowe i spedycyjne. W efekcie, najwięksi producenci, posiadający na stanie znaczące ilości wyprodukowanych pojazdów, obniżyli ceny. Feber przyjął politykę nierywalizowania ceną przy jednoczesnym rozwoju asortymentu wyrobów. Liczba oferowanych produktów wzrosła z 1 do 9 pozycji. Spółka przeprowadziła również szereg akcji marketingowych, których celem było bezpośrednie zapoznanie potencjalnych klientów z wyrobami Spółki. Na 2005 rok przypada także znacznie zwiększona aktywność dwóch producentów, którzy w poprzednich latach odnotowali spadki sprzedaży.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2005 roku spółka zatrudniała 96 osób. Na dzień 31.12.2004 roku – 17 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2005 roku.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

W 2005 roku odbyły się trzy walne zgromadzenia spółki. W dniu 4 kwietnia zdecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego o kwotę 1.500 tys. zł. W dniu 30 czerwca: rozpatrzyło i zatwierdziło sprawozdanie zarządu z działalności w 2004 roku, rozpatrzyło i zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2004 rok, udzieliło absolutorium członkom zarządu z wykonywanych przez nich obowiązków w 2004 roku oraz zdecydowało o pokryciu straty z 2004 roku z zysków przyszłych okresów. W dniu 7 września 2005 podwyższyło kapitał zakładowy o 2.000 tys. zł.

W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

8. Q-Service

Główną działalnością Spółki w 2005 roku było doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Jednocześnie spółka rozpoczęła działalność w zakresie dystrybucji instalacji przystosowujących pojazdy do zasilania gazowego (LPG). Głównym celem w 2005 roku było stworzenie sieci odbiorców instalacji.

Zakupu towarów w 2005 roku dokonywano w Polsce, Holandii oraz we Włoszech. Wyłącznym odbiorcą Spółki była firma Inter Cars S.A.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Przychody ze sprzedaży	1 512	712
Zysk na działalności operacyjnej	107	39
Zysk netto	<u>97</u>	<u>50</u>

Spółka jest stroną umowy pożyczki z Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2005 roku.

Zarząd

W skład zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Marek Młotek-Kucharczyk – Członek Zarządu (od dnia 28 lipca 2005 roku)

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W dniu 30 czerwca 2005 odbyło się walne zgromadzenie spółki z następującym porządkiem: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w 2004 roku, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2004, udzielenie absolutorium członkom Zarządu Spółki z wykonania przez nich obowiązków w 2004 roku i podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2004 rok.

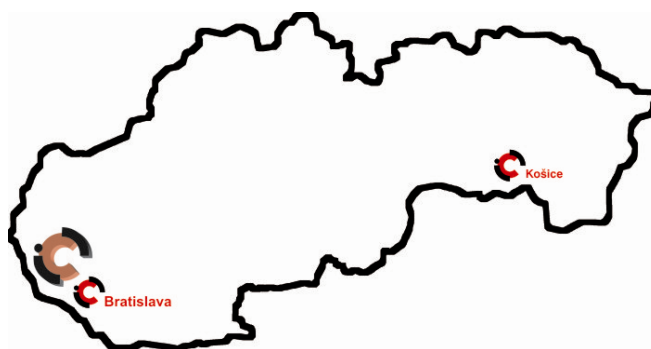
W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

9. Inter Cars Slovenska Republika*www.intercars.sk*

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Słowacki. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu. Kapitał zakładowy został opłacony w pełnej wysokości.

Na dzień bilansowy spółka posiadała dwie filie, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. Inter Cars Ceska Republika nabyła prawa do marki „Auto-Crew” na terenie Republiki Słowackiej i obecnie prowadzone są prace zmierzające do utworzenia sieci niezależnych warsztatów działających pod tą marką.

Poniższy rysunek prezentuje sieć sprzedaży Inter Cars Slovenska Republika.



Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2005	2004
Przychody ze sprzedaży	2 231	-
Zysk na działalności operacyjnej	(127)	-
Zysk netto	(84)	-

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2005	
	(tys. SKK)	(%)
części do samochodów osobowych	18 763	87,7%
części do samochodów użytkowych i autobusów	1 845	8,6%
pozostałe	794	3,7%
Razem	21 402	100%

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 67% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi do kwoty 20.000 tys. SKK. Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia od odpowiedzialności cywilnej do wysokości 10.000 tys. SKK oraz umowę ubezpieczenia majątku do kwoty 200 tys. SKK.

Spółka jest stroną umów pożyczek od Inter Cars. Szczegółowe informacje na ich temat zostały zawarte w Raporcie rocznym Inter Cars.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2005 roku.

W związku z krótkim okresem działalności nie zaobserwowano wpływu sezonowości na wartość sprzedaży.

Według szacunków zarządu Inter Cars Slovenska Republika ma obecnie około 1,5% udziału w rynku osobowych i jest czwartym co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 7%. Według danych na 2005 w Republice Słowacji zarejestrowanych było około 1,2 mln samochodów osobowych, z czego samochody 'zachodnie' stanowiły około 60% parku samochodowego.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany. Na dzień 31.12.2005 roku spółka zatrudniała 3 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W 2005 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku nie było zwoływane Walne Zgromadzenie spółki.

W roku 2005 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

10. Podstawowe towary i rynki zbytu

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	2005		2004	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych	711 366	94,89%	579 297	94,44%
<i>do samochodów osobowych</i>	526 125	70,18%	461 736	75,28%
<i>do samochodów ciężarowych</i>	155 647	20,76%	110 557	18,02%
<i>pozostałe</i>	29 594	3,95%	7 004	1,14%
Pozostałe	38 298	5,11%	34 092	5,56%
Przychody netto ze sprzedaży	749 664	100,00%	613 389	100,00%

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Dane dotyczące **geograficznej struktury sprzedaży** prezentuje poniższa tabela.

	2005	2004
Polska	560 592	454 526
Zagranica	189 072	158 863
Przychody netto ze sprzedaży	749 664	613 389

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Okolo 75% przychodów ze sprzedaży Grupy pochodzi ze sprzedaży w Polsce. Udział ten prawie nie uległ zmianie w porównaniu do 2004 roku.

11. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólnego* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia długoterminowego* - stosunek zobowiązań długoterminowych do kapitału własnego,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe dane charakteryzujące wyniki osiągnięte przez Grupę prezentuje poniższa tabela.

	2005	2004
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	749 664	613 389
Zysk brutto na sprzedaży	181 697	154 438
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	24,24%	25,18%
Zysk na działalności operacyjnej	14 586	26 440
<i>rentowność operacyjna</i>	1,95%	4,31%

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

<i>EBITDA</i>	27 655	37 304
Zysk brutto	2 692	24 838
Zysk netto	578	19 037
<i>rentowność netto</i>	0,08%	3,10%
Suma bilansowa	395 183	323 924
<i>ROA</i>	0,15%	5,88%
Aktywa trwałe	77 323	67 435
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	89 363	90 819
<i>ROE</i>	0,65%	20,96%

Łącznie **przychody ze sprzedaży** w 2005 roku były o 22% wyższe niż w 2004 roku. Istotny wpływ na wzrost wartości sprzedaży Grupy Kapitałowej miał dynamiczny rozwój działalności spółek zależnych Inter Cars. Łącznie wartość ich sprzedaży w 2005 roku była o 185% wyższa niż w 2004 roku. Największy wartościowo przyrost sprzedaży zanotowały Inter Cars Ceska Republika oraz Feber. Wysoką dynamikę wzrostu zanotowała również Inter Cars Ukraina, przy czym w przypadku tego podmiotu szczególnie istotny dla wyniku Grupy, jest wzrost rentowności jego sprzedaży. Główny wpływ na skonsolidowaną wartość przychodów ze sprzedaży miały czynniki określające tendencje zmian wartości sprzedaży podmiotu dominującego, o których mowa w sprawozdaniu z działalności podmiotu dominującego. Struktura sprzedaży (Polska/Zagranica) w 2005 roku pozostała na zbliżonym poziomie w porównaniu do 2004 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży był o 18% wyższy w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku. **Marża na sprzedaży** uległa niewielkiemu obniżeniu z 25% w 2004 roku do 24% w 2005 roku. Istotny wpływ na końcową wartość uzyskiwanej marży na sprzedaży mają uzyskiwane przez Grupę **rabaty** od dostawców. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów. W wyniku za 2004 rok Grupa ujęła łącznie 12.169 tys. zł z tytułu rabatów, w szczególności o tę kwotę pomniejszyła wartość sprzedanych towarów. W 2005 roku, z tego tytułu, Grupa ujęła kwotę 13.110 tys. zł. Jednocześnie w wyniku przyszłych okresów **Grupa oczekuje ujęcia kwoty 6.646 tys. zł** będących pochodną zakupów poczynionych przed dniem bilansowym a odniesionych na zapasy zgodnie z procedurą ujmowania rabatów w wyniku okresu.

W sprawozdaniu finansowym za 2004 rok rabaty od dostawców zostały przeszacowane o kwotę 3.968 tys. zł. W wyniku przeszacowania należnych rabatów od dostawców, koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz zobowiązania zostały zaniżone o powyższą kwotę w sprawozdaniu finansowym za 2004 rok. Efekt powyższego przeszacowania został ujęty w sprawozdaniu finansowym za 2005 rok powodując podwyższenie kosztu sprzedanych produktów, towarów i materiałów o 3.968 tys. zł.

Szczegółowe dane dotyczące wartości rabatów ujętych w prezentowanych okresach oraz alokacji rabatów należnych a nie ujętych w wyniku okresu zaprezentowano w notach do sprawozdania finansowego.

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o przeszło 43% w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku. Wysoka dynamika wzrostu kosztów rodzajowych była główną przyczyną obniżenia **marży na działalności operacyjnej**, która zmniejszyła się z 4,3% w 2004 roku na 2% w 2005 roku. Podstawowy wpływ na skonsolidowaną wartość kosztów rodzajowych miały koszty poniesione przez podmiot dominujący, w szczególności: wzrost kosztów usług obcych, amortyzacji oraz wynagrodzeń. Grupa dokonuje stale znaczących **inwestycji w rozwój organizacji**, w celu podtrzymania zdolności jej rozwoju w najbliższej przyszłości. Poczynione nakłady (koszty) sprawią iż przy obecnym zapleczu organizacyjnym Grupa będzie w stanie osiągnąć znacząco wyższy poziom przychodów w najbliższej przyszłości. Z uwagi na to iż znacząca część kosztów ma charakter stały (głównie wskazana poniżej usługa dystrybucji) wyższy poziom przychodów pozwoli na zwiększenie rentowności sprzedaży.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. W tym, koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 10.064 tys. zł w 2005

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

roku i 6.755 tys. zł w 2004 roku. Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy. Łącznie wartość **zadłużenia z tytułu kredytów bankowych oraz leasingu finansowego** na 31 grudnia 2004 roku osiągnęła wartość 134.324 tys. zł, natomiast na 31 grudnia 2005 roku – 200.633 tys. zł. Rosnąca wartość zadłużenia z tytułu kredytów bankowych (oraz pożyczek i leasingu finansowego) spowodowała istotny wzrost kosztów finansowych związanych z obsługą długu.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2005	2004
Aktywa obrotowe	317 860	256 489
Środki pieniężne i papiery wartościowe	12 087	8 341
Zobowiązania krótkoterminowe	295 945	226 243
Krótkoterminowe zobowiązania odsetkowe	196 121	130 454
Skorygowane aktywa obrotowe	305 773	248 148
Skorygowane zobowiązania bieżące	99 824	95 789
Kapitał obrotowy netto	205 949	152 359

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego wzrosła w konsekwencji dynamicznego rozwoju sieci sprzedaży oraz skrócenia okresu rotacji zobowiązań i wydłużeniu okresu rotacji należności.

	2005	2004
Cykl rotacji zapasów w dniach	150	155
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach w dniach	35	31
Cykl operacyjny w dniach	185	186
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	52	63
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	133	123
Wskaźnik bieżący	1,07	1,13
Wskaźnik szybki	0,28	0,27
Wskaźnik natychmiastowy	0,04	0,04

Grupa jest obecnie czołową odbiorcą towarów wielu producentów części zamiennych. Wysoka wartość rocznych zakupów oraz szybkie i terminowe regulowanie zobowiązań premiowane jest przez dostawców rabatami. Skrócenie okresu **rotacji zobowiązań** i zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy jest właśnie rezultatem polityki maksymalizacji rabatów, których wartość przewyższa koszt zaangażowania dodatkowego kapitału obrotowego. Wdrożenie nowych rozwiązań z zakresu kontroli stanów magazynowych i rotacji poszczególnych linii towarowych oraz skrócenie łańcucha logistycznego możliwe dzięki otwarciu magazynków regionalnych pozwoliło na skrócenie **cyklu rotacji zapasów** w 2005 roku.

Grupa finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Wskaźniki zadłużenia Grupy prezentuje poniższa tabela.

	2005	2004
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,77	0,71
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	3,32	2,50

Grupa wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się z zobowiązań.

Saldo środków pieniężnych z działalności operacyjnej osiągnęło w 2005 roku wartość (30.608) tys. zł w porównaniu do (18.509) tys. zł w 2004 roku. Większe zaangażowanie środków w działalność operacyjną wynikało przede wszystkim ze wzrostu wartości należności (głównie w podmiocie dominującym oraz Inter Cars Ceska Republika i Feber) oraz znacząco niższej wartości wypracowanego w 2005 roku zysku netto. **Saldo środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej** wykazało w 2005 roku nieznaczną zmianę w porównaniu do 2004 roku. W 2005 roku Grupa angażowała środki przede

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

wszystkim w inwestycje w środki trwałe i wartości niematerialne. Łącznie w 2005 roku wydatki z tego tytułu osiągnęły 17.955 tys. zł. W 2004 roku – 19.025 tys. zł. Saldo środków z działalności inwestycyjnej w 2005 roku osiągnęło wartość (17.356) tys. zł, natomiast w 2004 roku – (16.869) tys. zł. **Saldo środków pieniężnych z działalności finansowej** wzrosło z 37.265 tys. zł w 2004 roku do 51.642 tys. zł w 2005 roku.

12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2005 roku wyniosły 17.955 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Grupy w 2005 roku zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2006 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie. Łącznie nakłady inwestycyjne w 2005 roku szacowane są na kwotę 15.000 tys. zł. Zostaną one pokryte ze środków własnych Grupy.

13. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu miały wpływ na wynik finansowy w 2005 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie wzrostu liczby filii, przy czym wzrost był proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *mniej niż zakładany wzrost liczby napraw samochodów sprowadzonych z Europy* po liberalizacji przepisów dotyczących importu używanych samochodów,
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika,
- ✓ *pożar jaki miał miejsce w magazynie w Chmielnickim* - straty spowodowane pożarem zostały oszacowane na około 150 tys. UAH. Obecnie trwa procedura związana z uzyskaniem ubezpieczenia z tego tytułu.
- ✓ *poniesienie znaczących kosztów związanych z rozpoczęciem produkcji przez Feber*. Rok 2005 był praktycznie pierwszym rokiem prowadzenia działalności operacyjno-produkcyjnej. Ze względu na charakter działalności – produkcja – działalność spółki wymaga znacznych nakładów początkowych na majątek trwały - budynki i budowle, maszyny i urządzenia. Środki te były stopniowo wprowadzane do spółki w miarę realizacji poszczególnych zadań inwestycyjnych w formie podniesienia kapitału, zaciągnięcia kredytu bankowego i następnie podwyższenia jego kwoty, uzyskania krótkoterminowych pożyczek od spółki matki. Niezależnie od racjonalnego planowania i sukcesywnej realizacji zadań inwestycyjnych, remontowych i adaptacyjnych, drugim, bardzo ważnym obszarem wymagającym zbudowania, a następnie stopniowej optymalizacji była wielkość i struktura majątku obrotowego. Istotne znaczenie od strony zarządzania zasobami finansowymi miała tu wielkość zapasu materiałów do produkcji – przy jej niestabilnym charakterze i ogromnej dynamice. Ubiegły rok był zgodnie z założeniami okresem prowadzenia i racjonalizacji wydatków w oparciu o kapitały, poręczenia i pozycję rynkową spółki matki. Został on wykorzystany na ustabilizowanie inwestycyjne spółki, osiągnięcie pełnych zdolności produkcyjnych popartych stabilnym portfelem zamówień co pozwala na: określenie właściwej rentowności produkcji; dobór właściwej strategii zakupowej (dłuższy termin płatności czy niższa cena), realne zaplanowanie strumieni przepływów pieniężnych i ewentualne zorganizowanie pokrycia wymagalnych zobowiązań w środkach zewnętrznych. Osiągnięta stabilizacja umożliwia prowadzenie działalności przy stopniowym uniezależnieniu się od spółki matki oraz

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

zwrotu kapitałów udostępnionych czasowo w formie pożyczki. Bieżąca działalność operacyjna prowadzona jest już w oparciu o środki własne.

- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars do spółek zależnych, która miała miejsce w 2004 roku.*

14. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *uruchomienie magazynu centralnego na Ukrainie* - w związku z realizowanym wzrostem dostępności oraz poszerzaniem asortymentu pojawiła się potrzeba zapewnienia spółce dodatkowej powierzchni magazynowej. W związku z tym uruchomiony został nowy magazyn centralny (w Kijowie) który pozwoli na istotne zwiększenie skali działalności spółki w najbliższym okresie;
- (vii) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach i na Słowacji, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (viii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *wejście Polski do Unii Europejskiej* – oferujące Polsce ponadprzeciętny potencjał rozwoju związany z wolnym przepływem towarów i kapitałów, który poprzez poprawę sytuacji gospodarczej i tym samym bytowej ludności, w efekcie intensyfikacji procesów inwestycyjnych w gospodarce narodowej, wpłynie pozytywnie na poziom popytu na samochody i w rezultacie na wielkość popytu na części zamienne,

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- obejmującą zarówno popyt na części do niezbędnych napraw, jak również popyt na części wynikający ze wzrostu liczby i zakresu napraw prewencyjnych oraz podnoszących komfort użytkowania pojazdów;
- (iii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach i na Słowacji* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość eksportu Spółki, kierowanego do tych krajów;
 - (iv) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
 - (v) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
 - (vi) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Spółki, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
 - (vii) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Spółką istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Spółki;
 - (viii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
 - (ix) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w Polsce;
 - (x) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
 - (xi) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;
 - (xii) *koniunktura w budownictwie* - najważniejszym czynnikiem rynkowym mającym wpływ na rozwój Feber jest koniunktura na rynku budowlanym, w szczególności w zakresie budownictwa infrastrukturalnego. Zapowiadane od lat wejście w fazę realizacji program budowy autostrad spowoduje znaczący wzrost zapotrzebowania na produkty Spółki

15. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku Grupa zawarła 75 transakcji forward na zakup EUR. Łączna wartość tych transakcji: 13.350 tys. EUR (54.091 tys. zł). Transakcje były zawierane przez podmiot dominujący.

(w tys. zł)

16. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

W wyniku przyszłych okresów **Grupa oczekuje ujęcia kwoty 6.646 tys. zł** będących pochodną zakupów poczynionych przed dniem bilansowym. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w nocie 20.

17. Zmiany w strukturze gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W 2005 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze gospodarczej Grupy.

18. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok

Grupa Inter Cars nie publikowała prognoz wyników finansowych.

19. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, które udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31.12.2005 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych i leasingu finansowego równe było 200.633 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 10.064 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Spółki, jej płynność i wyniki finansowe.

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Grupy.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działający on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najslabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek polski niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy i Słowację.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z dostępnych informacji niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

ograniczyłyby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach i na Słowacji. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalność operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach i w Słowacji.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

20. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 11 maja 2006 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Bear International Equity Fund	882 334	1 764 668	7,46%	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%

Różnica w stosunku do danych zamieszczonych w rozszerzonym skonsolidowanym raporcie za 4 kwartał 2005 wynika z korekty zawiadomienia o nabyciu akcji powodującym przekroczenie progu 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy otrzymanej od Julius Baer International Equity Fund, a przekazanej przez Inter Cars S.A. do informacji publicznej w formie raportu bieżącego nr 9/2006 w dniu 10 kwietnia 2006 roku.

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 204 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Spółka nie posiada informacji o umowach zawartych w ciągu ostatniego roku obrotowego, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Umowy zawarte pomiędzy spółkami a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu podmiotu dominującego przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

Wypłata dywidendy

Zgodnie z podjętą przez Walne Zgromadzenie uchwałą wypracowany w 2004 roku zysk netto w wysokości 20.521.812,17 zł został przeznaczony w części na kapitał zapasowy – 18.512.225,17 zł i wypłatę dywidendy – 2.009.587,00 zł, tj. 0,17 zł na akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 4 maja 2005 roku, a wypłata miała miejsce 19 maja 2005 roku.

21. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2005 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński

Wojciech Milewski

Radosław Celiński

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku nie było żadnych zmian w składzie organów zarządzających i nadzorujących Spółki.

W okresie do dnia publikacji niniejszego raportu nie było żadnych zmian w składzie organów zarządzających i nadzorujących Spółki.

22. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 4 sierpnia 2005 roku Inter Cars podpisał umowę z KPMG Audit Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za 2005 roku. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 130 tys. zł.

W 2004 roku Inter Cars powierzył badanie rocznego i przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy firmie PriceWaterhouseCoopers; łączne wynagrodzenie wyniosło 150 tys. zł.

Spółka nie posiadała w okresie sprawozdawczym innych tytułów do wypłaty wynagrodzenia podmiotowi badającemu. Po dniu bilansowym Inter Cars korzystał z usług doradztwa podatkowego świadczonego przez podmiot powiązany z podmiotem

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

badającym sprawozdania finansowe (KPMG Tax Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie). Łączne wynagrodzenie z tego tytułu osiągnęło wartość 23 tys. zł.

23. Przeliczenie danych wyrażonych w walutach obcych na PLN

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2005	2004
kurs na 31.12	3,8598	4,0790
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,0233	4,5182
najwyższy kurs w okresie	4,2756	4,9149
najniższy kurs w okresie	3,8223	4,0518

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2005 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2005 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

24. Wykaz raportów bieżących podanych do publicznej wiadomości w 2005 roku**RAPORTY BIEŻĄCE**

Lp.	Data publikacji	Temat	Podstawa prawna
1	04-01-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
2	13-01-2005	Projekty uchwał na NWZA	§ 49 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
3	13-01-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
4	21-01-2005	Uchwały podjęte na NWZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
5	31-01-2005	Terminy przekazywania raportów okresowych	§ 69 ust. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
6	02-02-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
7	04-02-2005	Umowa współpracy	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
8	11-02-2005	Zbycie akcji przez osobę nadzorującą	§ 5 ust. 1 pkt 21 Rozp. RM z 16.10.2001
9	16-02-2005	Sprostowanie	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
10	24-02-2005	Zbycie akcji przez osobę zarządzającą	§ 5 ust. 1 pkt 21 Rozp. RM z 16.10.2001
11	02-03-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
12	15-03-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
13	22-03-2005	Zmiana terminu publikacji raportu rocznego	§ 69 ust. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
14	24-03-2005	Zwołanie WZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
15	24-03-2005	Wyplata dywidendy	§ 49 ust. 1 pkt 7 Rozp. RM z 16.10.2001
16	04-04-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
17	05-04-2005	Sprostowanie	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
18	07-04-2005	Projekty uchwał na WZA	§ 49 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
19	15-04-2005	Uchwały podjęte na WZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
20	09-05-2005	Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej	§ 5 ust. 1 pkt 12 Rozp. RM z 16.10.2001
21	03-06-2005	Nabycie akcji przez osobę nadzorującą	§ 5 ust. 1 pkt 7 Rozp. RM z 16.10.2001
22	15-06-2005	Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	§ 5 ust. 1 pkt 23 Rozp. RM z 16.10.2001
23	27-06-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

		lokalizacji	
24	28-06-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
25	01-07-2005	Zmiana warunków znaczącej umowy	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
26	20-07-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
27	03-08-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
28	23-08-2005	Zakup udziałów	§ 5 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 16.10.2001
29	09-09-2005	Przekroczenie 5% głosów na WZA	§ 148 pkt 1 Ustawy PPO
30	27-09-2005	Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej	§ 5 ust. 1 pkt 12 Rozp. RM z 16.10.2001
31	04-10-2005	Korekta raportu okresowego	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
32	07-11-2005	Korekta raportu okresowego	§ 56 ust. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie
33	21-11-2005	Korekta informacji dodatkowej w raporcie okresowym	§ 56 ust. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie

RAPORTY OKRESOWE

Lp.	Data publikacji	Temat	Podstawa prawna
1	14-02-2005	Raport kwartalny SA-Q 4/2004	§ 57 ust. 1 pkt. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
2	01-03-2005	Skonsolidowany raport kwartalny SA-QS 4/2004	§ 57 ust. 2 Rozp. RM z 16.10.2001
3	25-03-2005	Raport roczny SA-R 2004	§ 57 ust. 1 pkt. 3 Rozp. RM z 16.10.2001
4	25-03-2005	Skonsolidowany raport roczny SA-RS 2004	§ 57 ust. 2 Rozp. RM z 16.10.2001
5	05-05-2005	Raport kwartalny Q 1/2005	§ 93 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 21.03.2005
6	16-05-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 1/2005	§ 93 ust. 2 Rozp. RM z 21.03.2005
7	04-08-2005	Raport kwartalny Q 2/2005	§ 93 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 21.03.2005
8	16-08-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 2/2005	§ 93 ust. 2 Rozp. RM z 21.03.2005
9	30-09-2005	Raport półroczny P 2005	§ 93 ust. 1 pkt 2 Rozp. RM z 21.03.2005
10	31-10-2005	Skonsolidowany raport półroczny PS 2005	§ 86 ust. 2 Rozp. RM z 19.10.2005
11	04-11-2005	Raport kwartalny Q 3/2005	§ 86 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 19.10.2005
12	14-11-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 3/2005	§ 86 ust. 2 Rozp. RM z 9.10.2005

25. Ład korporacyjny

Zarząd Inter Cars przedstawił Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki, które odbyło się w dniu 15 kwietnia 2005 roku oświadczenie w sprawie wdrożenia zasad ładu korporacyjnego. Pełny tekst oświadczenia jest dostępny na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl). Odstąpiono od stosowania zasad nr 20, 28 i 43 (zgodnie z "Dobre praktyki w spółkach publicznych 2005" - przyjęte przez Zarząd i Radę Giełdy w dniu 15 grudnia 2004 roku) podając następujące uzasadnienia:

- zasada nr 20 - Zgodnie ze statutem, Rada Nadzorcza składa się z 5 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie, przy czym trzech członków RN Walne Zgromadzenie wybiera spośród kandydatów wskazanych przez Akcjonariuszy – Założycieli. Obecnie żaden z akcjonariuszy nie posiada pakietu dającego mu ponad 50% ogólnej liczby głosów.
- zasada nr 28 - W obecnym brzmieniu Regulamin Rady Nadzorczej nie przewiduje powołania komitetów.
- zasada nr 43 - Wyboru podmiotu mającego świadczyć usługi biegłego rewidenta dokonuje Rada Nadzorcza na podstawie rekomendacji Zarządu.

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

Raport uzupełniający opinię
z badania
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.

KPMG Audyt Sp. z o.o.
Raport uzupełniający opinię zawiera 14 stron
Raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.

Spis treści

1	Część ogólna raportu	3
1.1	Dane identyfikujące Grupę Kapitałową	3
1.2	Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej	3
1.3	Dane identyfikujące biegłego rewidenta	4
1.4	Podstawy prawne	4
1.5	Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	5
1.6	Zakres prac i odpowiedzialności	6
1.7	Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją	7
2	Analiza finansowa Grupy Kapitałowej	8
2.1	Ogólna analiza sprawozdania finansowego	8
2.2	Wybrane wskaźniki finansowe	10
2.3	Interpretacja wskaźników	10
3	Część szczegółowa raportu	12
3.1	Zasady rachunkowości	12
3.2	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	12
3.3	Metodologia konsolidacji	12
3.4	Wartość firmy z konsolidacji i sposób jej rozliczenia.	13
3.5	Konsolidacja kapitałów i ustalenie kapitałów mniejszości	13
3.6	Wyłączenia konsolidacyjne	13
3.7	Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.	13
3.8	Sprawozdanie Zarządu jednostki dominującej z działalności Grupy Kapitałowej	13
3.9	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	14

1 Część ogólna raportu

1.1 Dane identyfikujące Grupę Kapitałową

1.1.1 Nazwa Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

1.1.2 Siedziba jednostki dominującej

Ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3 Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym

Siedziba sądu: Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy
Krajowego Rejestru Sądowego

Data: 23 kwietnia 2001 r.

Numer rejestru: KRS 0000008734

1.1.4 Rejestracja jednostki dominującej w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym

NIP: 118-14-52-946

REGON: 014992887

1.2 Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej

1.2.1 Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Według stanu na dzień 31 grudnia 2005 r. następujące jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały objęte konsolidacją:

Jednostka dominująca:

- Inter Cars S.A.

Jednostki zależne objęte konsolidacją metodą pełną:

- Inter Cars Ukraina (Sp. z o.o.)
- Feber Sp. z o.o.
- Inter Cars Ceska republika s.r.o.
- Q – Service Sp. z o.o.
- Eltek Sp. z o.o.
- Inter Cars Slovenska republika s.r.o.

Następujące jednostki zależne zostały objęte konsolidacją po raz pierwszy w roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2005 r., w związku z objęciem ich kontrolą przez jednostkę dominującą:

- Inter Cars Slovenska republika s.r.o. – jednostka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres od czerwca 2005 r. do 31 grudnia 2005;

1.3 Dane identyfikujące biegłego rewidenta

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych wpisanym na listę pod numerem 458.

1.4 Podstawy prawne

1.4.1 Kapitał zakładowy

Jednostka dominująca została założona zgodnie ze statutem Spółki z dnia 2 czerwca 1999 r. na czas nieokreślony.

Kapitał zakładowy jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2005 r., zgodnie z KRS, wynosił 23.642.200 złotych i dzielił się na 11.821.100 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

W jednostce dominującej występowała następująca struktura własnościowa według stanu na dzień 31 grudnia 2005 r.:

Nazwa akcjonariusza	Liczba akcji	Ilość głosów (w %)	Wartość nominalna akcji zł '000	Udział w kapitale zakładowym (w %)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	42,11%	9 956,5	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	13,58%	3 210,0	13,58%
Julius Bear International Equity Fund	882 334	7,46%	1 764,7	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	6,09%	1 440,0	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	5,11%	1 209,0	5,11%
Pozostali<5%	3 030 991	25,64%	6 062,0	25,64%
	11 821 100	100,00%	23 642,2	100,00%

1.4.2 Kierownik jednostki dominującej

Funkcje kierownika jednostki dominującej sprawuje Zarząd jednostki dominującej.

W skład Zarządu jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2005 r. wchodził:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu;
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu;
- Krzysztof Soszyński – Członek Zarządu;

- Wojciech Milewski – Członek Zarządu;
- Radosław Celiński – Członek Zarządu.

1.4.3 Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności jednostki dominującej zgodnie ze statutem jest w szczególności:

- Produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników;
- Obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż hurtowa maszyn, sprzętu i dodatkowego wyposażenia;
- Pozostała sprzedaż detaliczna nowych towarów w wyspecjalizowanych sklepach;
- Wynajem nieruchomości na własny rachunek;
- Przetwarzanie danych;
- Sprzedaż hurtowa pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż detaliczna pojazdów mechanicznych;

Przedmiotem działalności jednostek zależnych, wchodzących w skład Grupy Kapitałowej zgodnie ze statutem jest w szczególności:

- Inter Cars Ukraina (Sp. z o.o.) – dystrybucja akcesoriów i części na rynku ukraińskim;
- Feber Sp. z o.o. - produkcja naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych;
- Eltek Sp. z o.o. – regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych, zacisków hamulcowych oraz turbosprężarek i kompresorów klimatyzacji;
- Inter Cars Ceska republika s.r.o. – dystrybucja akcesoriów i części zamiennych na rynku czeskim;
- Q – Service Sp. z o.o. - doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Jednocześnie spółka rozpoczęła działalność w zakresie dystrybucji instalacji przystosowujących pojazdy do zasilania gazowego (LPG);
- Inter Cars Slovenska republika s.r.o. - dystrybucja akcesoriów i części zamiennych na rynku słowackim.

1.5 Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r. sporządzone według ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r., zostało zbadane przez PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 15 kwietnia 2005 r.,

Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia 2004 r. został prawidłowo wprowadzony do dokumentacji konsolidacyjnej jako bilans otwarcia roku badanego.

W związku ze zmianą stosowanych zasad rachunkowości, wynikających z przyjęcia zasad (polityki) rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, jednostka dominująca dokonała

przekształcenia odpowiednich danych porównawczych za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r., które zostały przedstawione w nocie 2 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacji objaśniających do sprawozdania finansowego.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 4 maja 2005 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B nr 1142 z 26 lipca 2005 r.

1.6 Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 46 i dotyczy skonsolidowanego sprawozdania finansowego, na które składa się skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2005 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 395.183 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 579 tys. złotych, zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zmniejszenie kapitału własnego o kwotę 919 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 3.747 tys. złotych oraz informacje dodatkowe o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego dokonano na podstawie decyzji Rady Nadzorczej z dnia 14 czerwca 2005 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy zgodnie z umową z dnia 4 sierpnia 2005 r.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami), norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Sprawozdań Finansowych.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie jednostki dominującej w okresie od 20 marca do 24 marca 2006 r. i od 27 marca do 31 marca 2006 r.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za rzetelność i jasność skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych, jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii, wraz z raportem uzupełniającym, odnośnie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zarząd jednostki dominującej złożył w dniu 11 maja 2006 r. oświadczenie o rzetelności i jasności skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezastąpieniu do dnia zakończenia badania zdarzeń wpływających w sposób znaczący na wielkość danych wykazywanych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd jednostki dominującej udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

KPMG Audyt Sp. z o.o., członkowie jej Zarządu i organów nadzorczych oraz inne osoby uczestniczące w badaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej spełniają wymóg niezależności od jednostek wchodzących w skład badanej Grupy Kapitałowej. Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

1.7 Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją

1.7.1 Jednostka dominująca

Sprawozdanie finansowe jednostki dominującej za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 458, i uzyskało opinię bez zastrzeżeń.

1.7.2 Pozostałe jednostki objęte konsolidacją

Nazwa jednostki	Podmiot uprawniony do badania	Dzień bilansowy	Rodzaj opinii biegłego rewidenta
Inter Cars Ukraina (Sp. z o.o.)	Audyt-Centr Ltd.	31 grudnia 2005	opinia bez zastrzeżeń
Feber Sp. z o.o.	nie podlegająca badaniu	31 grudnia 2005	
Inter Cars Ceska republika s.r.o.	nie podlegająca badaniu	31 grudnia 2005	
Q – Service Sp. z o.o.	nie podlegająca badaniu	31 grudnia 2005	
Eltek Sp. z o.o.	nie podlegająca badaniu	31 grudnia 2005	
Inter Cars Slovenska republika s.r.o.	nie podlegająca badaniu	31 grudnia 2005	

2 Analiza finansowa Grupy Kapitałowej

2.1 Ogólna analiza sprawozdania finansowego

2.1.1 Skonsolidowany bilans

AKTYWA	31.12.2005	% sumy	31.12.2004	% sumy
	PLN '000	bilansowej	PLN '000	bilansowej
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	70.154	17,8	64.741	19,8
Wartości niematerialne	2.664	0,7	1.959	0,6
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	-	43	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	879	0,2	566	0,2
Rozliczenia międzyokresowe	126	-	126	-
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3.457	0,9	2.582	0,8
Aktywa trwałe razem	77.323	19,6	70.017	21,4
Aktywa obrotowe				
Zapasy	233.547	59,1	195.022	59,7
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	71.282	18,0	52.530	16,1
Przedpłaty	944	0,2	596	0,2
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12.087	3,1	8.341	2,6
Aktywa obrotowe razem	317.860	80,4	256.489	78,6
SUMA AKTYWÓW	395.183	100,0	326.506	100,0
PASYWA				
	31.12.2005	% sumy	31.12.2004	% sumy
	PLN '000	bilansowej	PLN '000	bilansowej
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	23.642	6,0	23.642	7,2
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	21.415	5,4	21.415	6,6
Kapitał zapasowy	46.894	11,9	28.382	8,7
Różnice kursowe z przeliczenia	(88)	0,0	(605)	0,2
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	(2.500)	0,6	17.985	5,5
Kapitał mniejszości	2.181	0,5	1.644	0,5
Kapitał własny razem	91.544	23,2	92.463	28,3
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu	12.315	3,1	3.870	1,2
Zobowiązania długoterminowe razem	12.315	3,1	3.870	1,2
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3.182	0,8	3.930	1,2
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	95.797	24,2	93.045	28,5
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu	188.318	47,7	130.454	40,0
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	411	0,1	538	0,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	441	0,1	101	-
Rezerwy	98	-	171	-
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3.077	0,8	1.934	0,6
Zobowiązania krótkoterminowe razem	288.142	72,9	226.243	69,3
Zobowiązania razem	303.639	76,8	234.043	71,7
SUMA PASYWÓW	395.183	100,0	326.506	100,0

2.1.2 Skonsolidowany rachunek zysków i strat

	1.01.2005 - 31.12.2005	% przychodów ze sprzedaży	1.01.2004 - 31.12.2004	% przychodów ze sprzedaży
	zł '000		zł '000	
Przychody ze sprzedaży	749.664	100,0	613.389	100,0
Koszt własny sprzedaży	(567.967)	(75,8)	(458.951)	(74,8)
Zysk brutto ze sprzedaży	181.697	24,2	154.438	25,2
Pozostałe przychody operacyjne	4.468	0,6	6.865	1,1
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(101.363)	(13,5)	(82.918)	(13,5)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(64.633)	(8,6)	(47.110)	(7,7)
Pozostałe koszty operacyjne	(5.582)	(0,7)	(4.835)	(0,8)
Zysk na działalności operacyjnej	14.587	2,0	26.440	4,3
Przychody finansowe	851	0,1	723	0,1
Różnice kursowe	(1.528)	(0,2)	5.030	0,8
Koszty finansowe	(11.217)	(1,5)	(7.355)	(1,2)
Koszty finansowe netto	(11.894)	(1,6)	(1.602)	(0,3)
Zysk przed opodatkowaniem	2.693	0,4	24.838	4,0
Podatek dochodowy	(2.114)	(0,3)	(5.801)	(0,9)
Zysk netto za rok obrotowy	579	0,1	19.037	3,1
w tym przypadający na:				
Akcjonariuszy jednostki dominującej	37		19.031	
Akcjonariuszy mniejszościowych	542		6	

2.2 Wybrane wskaźniki finansowe

	2005	2004
1. Rentowność sprzedaży netto		
$\frac{\text{zysk netto}}{\text{przychody netto}} \times 100\%$	0,1%	3,1%
2. Szybkość obrotu należności		
$\frac{\text{stan należności z tytułu dostaw i usług brutto}}{\text{przychody netto}} \times 365 \text{ dni}$	31 dni	29 dni
3. Stopa zadłużenia		
$\frac{\text{zobowiązania krótkoterminowe (razem)}}{\text{suma pasywów}}$	76,8%	71,7%
4. Wskaźnik płynności		
$\frac{\text{aktywa obrotowe (razem)}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe (razem)}}$	1,1	1,1
5. Rentowność kapitału własnego		
$\frac{\text{zysk netto}}{\text{kapitał własny - zysk netto}} \times 100\%$	0,6%	25,9%

- Aktywa obrotowe nie zawierają należności o okresie spłaty powyżej 12 miesięcy.
- Zobowiązania krótkoterminowe obejmują zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem zobowiązań o okresie wymagalności powyżej 12 miesięcy.
- Przychody netto obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

2.3 Interpretacja wskaźników

Rentowność sprzedaży netto oraz Rentowność kapitału własnego

Spadek wartości wskaźników rentowności sprzedaży netto i rentowności kapitału własnego w 2005 r. w porównaniu do 2004 r. wynika głównie z zmniejszonego poziomu marży na sprzedaży oraz znacznego wzrostu kosztów finansowych netto. Wzrost sprzedaży odnotowały wszystkie spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej, przy czym największy wzrost przychodów ze sprzedaży oraz rentowności sprzedaży zanotowała Inter Cars Ukraina.

Szybkość obrotu należności

Wzrost wskaźnika obrotu należności wynika głównie z dalszej ekspansji Grupy kapitałowej.

Stopa zadłużenia

Grupa Kapitałowa finansuje swoją działalność ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Wskaźnik zadłużenia wzrósł w porównaniu do 2004 r. ze względu na znaczny wzrost kredytów bankowych, które głównie finansowały wzrost majątku obrotowego Spółki.

Wskaźnik płynności

Wskaźnik płynności nie uległ zmianie w porównaniu do 2005 r. Wzrostowi majątku obrotowego towarzyszył proporcjonalny wzrost krótkoterminowych zobowiązań, głównie z tytułu kredytów bankowych.

3 Część szczegółowa raportu

3.1 Zasady rachunkowości

Jednostka dominująca posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane w Grupie Kapitałowej zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd jednostki dominującej.

Przyjęte zasady rachunkowości zostały przedstawione w informacjach dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacjach objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej stosują jednakowe zasady rachunkowości, zgodne z zasadami stosowanymi przez jednostkę dominującą.

Sprawozdania finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały sporządzone na ten sam dzień bilansowy, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

3.2 Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r., nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) oraz wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych.

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowiła dokumentacja konsolidacyjna obejmująca w szczególności:

- sprawozdania finansowe jednostek powiązanych,
- korekty i wyłączenia dokonywane podczas konsolidacji, niezbędne do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego,
- obliczenia kapitałów mniejszości,
- obliczenia różnic kursowych z przeliczenia sprawozdań finansowych jednostek podporządkowanych.

3.3 Metodologia konsolidacji

Zastosowana metodologia konsolidacji została przedstawiona w nocie 1 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach rachunkowości oraz innych informacji objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.4 Wartość firmy z konsolidacji i sposób jej rozliczenia.

Sposób ustalenia i rozliczenia wartości firmy z konsolidacji został przedstawiony w nocie 1 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach rachunkowości oraz innych informacji objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5 Konsolidacja kapitałów i ustalenie kapitałów mniejszości

Kapitałem zakładowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy jednostki dominującej.

Wyliczenia pozostałych składników kapitału własnego Grupy Kapitałowej dokonano poprzez dodanie do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, odpowiadających procentowemu udziałowi jednostki dominującej w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na dzień bilansowy.

Do kapitału własnego Grupy Kapitałowej włączono tylko te części odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych, które powstały od dnia objęcia kontroli nad nimi przez jednostkę dominującą.

Wyliczenia kapitału własnego akcjonariuszy mniejszościowych w jednostkach zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym dokonano na podstawie procentowego udziału tych udziałowców akcjonariuszy w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na dzień bilansowy.

3.6 Wyłączenia konsolidacyjne

Dokonano wyłączeń konsolidacyjnych dotyczących wewnątrzgrupowych rozrachunków.

Podczas konsolidacji dokonano wyłączeń dotyczących sprzedaży pomiędzy jednostkami Grupy, pozostałych wewnątrzgrupowych przychodów i kosztów operacyjnych oraz kosztów i przychodów finansowych.

Dane, stanowiące podstawę do wyłączeń, uzyskano z ksiąg rachunkowych Inter Cars S.A. i uzgodniono z informacjami uzyskanymi od jednostek zależnych.

3.7 Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Dane zawarte w informacjach dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacjach objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przedstawione przez Spółkę kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.8 Sprawozdanie Zarządu jednostki dominującej z działalności Grupy Kapitałowej

Sprawozdanie Zarządu jednostki dominującej z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez

emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

3.9 Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego na dzień 31 grudnia 2005 r. wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, 11 maja 2006 r.