

GRUPA KAPITAŁOWA INTER CARS S.A.

**PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 1 stycznia do 30 czerwca 2008 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	RAPORT Z PRZEGLĄDU PÓLROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	2
CZĘŚĆ II	PÓLROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku	5
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	63
CZĘŚĆ IV	PÓLROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku	99
CZĘŚĆ V	RAPORT Z PRZEGLĄDU PÓLROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	105

CZĘŚĆ I

RAPORT Z PRZEGLĄDU PÓLROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłódna 51
00-867 Warszawa
Poland

Telephone +48 (22) 528 11 00
Fax +48 (22) 528 10 09
Email kpmg@kpmg.pl
Internet www.kpmg.pl

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU ŚRÓDROCZNEGO
SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS S.A.
OBEJMUJĄCEGO OKRES
OD 1 STYCZNIA 2008 ROKU DO 30 CZERWCA 2008 ROKU**

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Wprowadzenie

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie ul. Powsińska 64, na które składa się: skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2008 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 1.212.312 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wykazujący zysk netto w kwocie 29.287 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 258.617 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 8.637 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Inter Cars S.A. jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, sporządzonego zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było przedstawienie wniosku na temat tego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zakres przeglądu

Przeгляд przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przeгляд śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przeгляд obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wyrazić opinii z badania o załączonym sprawozdaniu finansowym.

Wniosek

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie przedstawia rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. na dzień 30 czerwca 2008 roku, jej wyniku finansowego oraz przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „*Śródroczna sprawozdawczość finansowa*”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły rewident nr 90048/7421
Miroslaw Matusik

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 29 września 2008 roku

CZĘŚĆ II

PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2008 ROKU

INFORMACJE O INTER CARS S.A.	6
1. Przedmiot działalności	6
2. Siedziba – podmiot dominujący	6
3. Dane kontaktowe	6
4. Rada Nadzorcza	6
5. Zarząd	6
6. Biegły rewident	6
7. Prawnicy	6
8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2007 roku	7
9. Notowania na giełdach	8
10. Oświadczenie Zarządu	8
BILANS	9
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	11
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	12
RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	14
INFORMACJA DODATKOWA	16
1. Istotne zasady rachunkowości	16
2. Informacje na temat segmentów działalności	16
3. Rzeczowe aktywa trwałe	28
4. Nieruchomości inwestycyjne	34
5. Wartości niematerialne	34
6. Inwestycje dostępne do sprzedaży	37
7. Podatek odroczony	37
8. Zapasy	38
9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	38
10. Transakcje z jednostkami powiązаныmi	40
11. Przedpłaty	43
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	45
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	45
14. Kapitał mniejszości	46
15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	46
16. Rezerwy na zobowiązania	50
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	51
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	51
19. Płatności w formie akcji własnych	51
20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	51
21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	52
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	53
23. Pozostałe przychody operacyjne	53
24. Pozostałe koszty operacyjne	53
25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	54
26. Podatek dochodowy	54
27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	55
28. Zysk netto na 1 akcję	55
29. Dywidenda na 1 akcję	55
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	56
31. Zarządzanie ryzykiem finansowym	58
32. Zdarzenia po dacie bilansu	58
33. Istotne oceny i oszacowania	61
34. Sprawozdanie skonsolidowane	61

(w tys. zł)

INFORMACJE O INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski
Piotr Kraska

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa

(w tys. zł)

Joanna Wasilewska - radca prawny
ul. Dominikańska 7a
61-762 Poznań

Kancelaria Prawna Maximus A.K. Nowakowski Spółka Komandytowa
pl. Powstańców Śląskich 16-18
Wrocław

8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2008 rok

Inter Cars Ukraina
29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1
Ukraina

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Inter Cars Česká republika s.r.o.
Novodvorská 1010/14
Praga 4
Czechy

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Lauber Sp. z o.o. (poprzednio Eltek Sp. z o.o.)
ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratysława
Słowacja

Inter Cars Lietuva UAB
J. Kubiliaus g. 18
Wilno
Litwa

IC Development & Finance Sp. z o.o.
(poprzednio R-J Sp. z o.o.)
ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

JC Auto s.r.l.
Viale A. Doria 48/A
20124 Mediolan
Włochy

Armatus sp. z o.o.
ul. Burakowska 60
01-794 Warszawa

Inter Cars d.o.o. (poprzednio JC Auto d.o.o.)
Radnička cesta 27
1000 Zagrzeb
Chorwacja

Inter Cars Hungária Kft (poprzednio JC Auto
Kereskedelmi Kft)
Klapka Utca 4
H-1134 Budapeszt
Węgry

JC Auto S.A.
Rue du Parc Industriel 3D
1440 Brain-le-Chateau
Belgia

JC Auto s.r.o.
Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom
Czechy

5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH
Storkower Str. 175
10369 Berlin
Niemcy

(w tys. zł)

9. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

10. Oświadczenie Zarządu

1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej (MSR 34), który został zatwierdzony przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy a półroczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

2) Podmiot uprawniony do przeglądu sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)	nota	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	3	171 694	90 596	75 791
Nieruchomości inwestycyjne	4	38 864	43 319	6 076
Wartości niematerialne	5	154 824	7 789	1 361
Inwestycje w jednostkach powiązanych		94	-	-
Inwestycje dostępne do sprzedaży	6	43	43	43
Należności	9	3 243	2 367	1 429
Przedpłaty	11	548	1 473	562
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	7	2 117	7 591	5 509
		371 427	153 178	90 771
Aktywa obrotowe				
Zapasy	8	610 511	482 693	337 712
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 10	195 817	154 503	104 219
Przedpłaty	11	3 041	2 457	1 528
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	31 516	22 879	19 068
		840 885	662 532	462 527
AKTYWA RAZEM		1 212 312	815 710	553 298

Bilans

(w tys. zł)

PASYWA	nota	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	13	27 392	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		246 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		67 267	65 975	49 641
Pozostały kapitał rezerwowy		5 641	5 192	3 527
Różnice kursowe z konsolidacji		(1 789)	(1 920)	(1 482)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		80 333	52 608	44 828
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		425 259	166 912	141 571
Kapitał mniejszości	14	1 421	1 151	1 666
Kapitał własny łącznie		426 680	168 063	143 237
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	82 988	38 794	2 640
Rezerwy		36	-	-
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	7	11 116	8 568	4 574
		94 140	47 362	7 214
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	237 363	261 412	136 458
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	434 458	318 574	252 845
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	4 848	818	1 623
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	27	5 665	10 063	6 920
Rezerwy	16	1 436	851	1 518
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	7 722	8 567	3 483
		691 492	600 285	402 847
PASYWA RAZEM		1 212 312	815 710	553 298

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	Nota	01.01.2008 - 30.06.2008	01.01.2007 - 30.06.2007
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	20 10	847 198	608 989
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	21 10	(589 056)	(438 208)
Zysk brutto ze sprzedaży		258 142	170 781
Pozostałe przychody operacyjne	23	13 076	7 616
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(118 504)	(67 807)
Koszty usługi dystrybucyjnej	22	(89 758)	(60 056)
Koszt programu opcji menedżerskich	19 22	(449)	(1 665)
Pozostałe koszty operacyjne	24	(13 334)	(6 120)
Zysk z działalności operacyjnej		49 173	42 749
Przychody finansowe	25	2 024	397
Różnice kursowe	25	(1 857)	(217)
Koszty finansowe	25	(12 443)	(4 994)
Zysk przed opodatkowaniem		36 897	37 935
Podatek dochodowy	26	(7 610)	(7 588)
Zysk netto		29 287	30 347
Przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego		29 017	30 476
akcjonariuszom mniejszościowym		270	(129)
		29 287	30 347
Zysk na jedną akcję (zł)	28		
- podstawowy		2,22	2,58
- rozwodniony		2,18	2,52

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2008 roku**

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 1 stycznia 2007 roku	23 642	21 415	49 303	(554)	1 862	14 690	110 358	1 795	112 153
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	58 608	58 608	(644)	57 964
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(1 366)	-	-	(1 366)	-	(1 366)
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	3 330	-	3 330	-	3 330
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	-	(4 018)	(4 018)	-	(4 018)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	16 672	-	-	(16 672)	-	-	-
Kapitał własny na 31 grudnia 2007 roku	23 642	21 415	65 975	(1 920)	5 192	52 608	166 912	1 151	168 063
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	29 017	29 017	270	29 287
Emisja akcji w związku z połączeniem z JC Auto S.A.	3 750	225 000	-	-	-	-	228 750	-	228 750
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	449	-	449	-	449
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	1 292	-	-	(1 292)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	131	-	-	131	-	131
Na 30 czerwca 2008 roku	27 392	246 415	67 267	(1 789)	5 641	80 333	425 259	1 421	426 680

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 1 stycznia 2007 roku	23 642	21 415	49 303	(554)	1 862	14 690	110 358	1 795	112 153
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	30 476	30 476	(129)	30 347
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	1 665	-	1 665	-	1 665
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	338	-	-	(338)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(928)	-	-	(928)	-	(928)
Kapitał własny na 30 czerwca 2007 roku	23 642	21 415	49 641	(1 482)	3 527	44 828	141 571	1 666	143 237

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. Zł)

	1.01.2008 - 31.06.2008	1.01.2007 - 31.06.2007
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	36 897	37 935
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	12 502	6 694
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	70	(670)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(4 598)	(138)
(Zysk)/strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	-	(1 977)
Odsetki, netto	12 019	4 398
Pozostałe pozycje netto	660	712
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	57 550	46 954
Zmiana stanu zapasów	(113 704)	(80 907)
Zmiana stanu należności	(18 856)	(15 987)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	113 175	21 353
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 183)	(1 873)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	36 982	(30 460)
Podatek dochodowy zapłacony	(13 907)	(1 431)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	23 075	(31 891)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	15 937	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(34 083)	(9 866)
Środki pieniężne przejęte z JC Auto S.A pomniejszone o koszty nabycia udziałów	2 800	-
Splata pożyczek udzielonych	1 236	298
Pożyczki udzielone	(4 383)	(168)
Odsetki otrzymane	351	25
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(18 142)	(9 711)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2008 – 31.06.2008	1.01.2007 – 30.06.2007
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane/spłacone kredyty obrotowe oraz w rachunku bieżącym	20 664	52 199
Zapłacone odsetki	(12 403)	(4 448)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(4 417)	(1 526)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	3 844	46 225
Przepływy pieniężne netto	8 777	4 623
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	(140)	(82)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	8 637	4 541
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	22 879	14 527
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	31 516	19 068

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

INFORMACJA DODATKOWA**1. Istotne zasady rachunkowości****Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (MSSF UE).

Niniejsze śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars (Sprawozdanie finansowe) zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 - Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Standardy i Interpretacje, które wejdą w życie po 30 czerwca 2008 roku*Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE*

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
MSSF 8 <i>Segmenty operacyjne</i>	Standard wymaga ujawnienia informacji o segmentach w oparciu o elementy składowe jednostki, które zarządzający monitorują w zakresie podejmowania decyzji operacyjnych. Segmenty operacyjne to elementy składowe jednostki, dla których oddzielna informacja finansowa jest dostępna i regularnie oceniana przez osoby podejmujące kluczowe decyzje odnośnie alokacji zasobów i oceniające działalność.	Grupa oczekuje, że nowy standard będzie miał znaczący wpływ na prezentację i ujawnienie informacji o segmentach operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym	1 stycznia 2009

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zaktualizowany MSR 23 <i>Koszty finansowania zewnętrznego</i>	Zaktualizowany standard będzie wymagał aktywowania kosztów finansowania zewnętrznego odnoszących się do składników aktywów, które wymagają znacznego okresu czasu niezbędnego do przygotowania ich do użytkowania lub sprzedaży.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .	1 stycznia 2009 r.
Zaktualizowany MSR 1 <i>Prezentacja sprawozdań finansowych</i>	Zaktualizowany standard wymaga agregacji informacji w sprawozdaniach finansowych w oparciu o kryterium cech wspólnych i wprowadza sprawozdanie z łącznych zysków (statement of comprehensive income). Pozycje przychodów i kosztów oraz pozycje składające się na pozostałe łączne zyski mogą być prezentowane albo w pojedynczym	Grupa analizuje obecnie, czy prezentować pojedyncze sprawozdanie z łącznych zysków czy też dwa oddzielne sprawozdania.	1 stycznia 2009 r.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	<p>sprawozdaniu z łącznych zysków pokazującym sumy częściowe albo w dwóch oddzielnych sprawozdaniach (oddzielnie rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z zysków łącznych).</p>		
KIMSF 12 <i>Umowy koncesyjne</i>	<p>Interpretacja określa wskazówki dla podmiotów sektora prywatnego w odniesieniu do zagadnień rozpoznawania i wyceny, które powstają przy rozliczaniu transakcji związanych z koncesjami na świadczenie usług udzielanymi podmiotom prywatnym przez podmioty sektora publicznego.</p>	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji.	1 stycznia 2008 r.
KIMSF 13 <i>Programy lojalnościowe</i>	<p>Interpretacja wyjaśnia jak jednostki, które udzielają klientom kupującym od nich towary i usługi, nagród w programach lojalnościowych, powinny zaksięgować swoje zobowiązania do realizacji tych nagród w postaci sprzedaży towarów i usług za darmo lub po obniżonych cenach. Takie jednostki są zobowiązane alokować część swoich przychodów ze sprzedaży do nagród w programach lojalnościowych. Ta część przychodów ze sprzedaży jest rozpoznawana tylko wtedy, kiedy jednostki wypełnią swoje zobowiązania.</p>	Grupa nie spodziewa się, że interpretacja będzie miała jakikolwiek wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.	1 lipca 2008 r.
KIMSF 14 <i>MSR 19 – Ograniczenia w rozpoznawaniu aktywów programów określonych świadczeń pracowniczych, wymogi minimalnego finansowania i ich interakcje</i>	<p>Interpretacja określa 1) kiedy refundacje z programu lub obniżki przyszłych składek na rzecz programu powinny być traktowane jako dostępne zgodnie z paragrafem 58 MSR 19; 2) jak wymogi minimalnego finansowania („MFR”) mogą wpłynąć na dostępność obniżek składek na rzecz programu; oraz 3) kiedy MFR mogą skutkować powstaniem zobowiązania.</p> <p>Pracodawca nie musi rozpoznawać dodatkowego zobowiązania zgodnie z KIMSF 14, chyba, że składki płacone w ramach minimalnych wymogów finansowania nie mogą być spółce zwrócone.</p>	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji.	1 stycznia 2008 r.
Zaktualizowany MSSF 3 <i>Połączenia jednostek gospodarczych</i>	<p>Do zakresu zaktualizowanego standardu włączono część dotychczas wyłączonych ze stosowania standardu połączeń jednostek gospodarczych. Doprecyzowano definicję przedsięwzięcia (<i>business</i>). Zawężono zakres zobowiązań warunkowych, do których można przypisać koszt połączenia jednostek gospodarczych. Wyłączono możliwość ujmowania kosztów transakcji w koszcie połączenia jednostek gospodarczych. Zmieniono zasady ujmowania korekt kosztu</p>	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .	1 lipca 2009 r.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	połączenia przyszłymi zdarzeniami. Wprowadzono możliwość wyceny udziałów mniejszości w wartości godziwej.		
Zmiany do MSR 27 <i>Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe</i>	W powiązaniu z aktualizacją MSSF 3 (powyżej), wprowadzono m.in. następujące zmiany do MSR 27: - zmiana definicji udziałów mniejszości; - uregulowanie sposobu ujmowania transakcji z udziałowcami mniejszościowymi; - zmiana ujęcia transakcji utraty kontroli nad jednostką; - nowe wymogi ujawnień.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .	1 lipca 2009 r.
Zmiany do MSSF 2 <i>Płatności w formie akcji</i>	Doprecyzowanie kwestii wpływu warunków innych niż warunki nabywania uprawnień na wycenę instrumentów kapitałowych.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .	1 stycznia 2009 r.
Zmiany do MSR 32: <i>Instrumenty Finansowe - Prezentacja i MSR 1: Prezentacja Sprawozdań Finansowych – Instrumenty finansowe z opcją sprzedaży i obowiązki powstające przy likwidacji</i>	Zmiany wprowadzają zwolnienie od zasady wynikającej z MSR 32 odnośnie klasyfikacji instrumentów finansowych z opcją sprzedaży, dopuszczając klasyfikację niektórych z nich jako składnik kapitału. Zgodnie z wymogami wynikającymi ze zmian, określone instrumenty finansowe, reprezentujące udziały końcowe (rezydualne) w aktywach netto jednostki, które inaczej byłyby zaklasyfikowane jako zobowiązania finansowe, będą klasyfikowane jako składniki kapitału, jeśli zarówno te instrumenty finansowe, jak i ogólna struktura kapitałowa jednostki wystawiającej te instrumenty będą spełniały określone warunki.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanych standardów .	1 stycznia 2009 r.
Zmiany do MSSF 1 i MSR 27 Koszt inwestycji w jednostki zależne, współkontrolowane lub stowarzyszone	Zmiany do MSSF 1 zezwalają jednostce stosującej MSSF po raz pierwszy na zastosowanie na dzień przejścia w sprawozdaniach jednostkowych kosztu zakładanego do ujęcia inwestycji w jednostki zależne, współkontrolowane i stowarzyszone. Wybór odnośnie zastosowania kosztu zakładanego oraz jego podstawy (wartość bilansowa według wcześniej stosowanych ogólnie przyjętych zasad rachunkowości lub wartość godziwa ustalona zgodnie z MSR 39), dokonywany jest odrębnie dla każdej inwestycji. Dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy, stosujących koszt zakładany do ujęcia inwestycji, przewidziane są również dodatkowe ujawnienia w sprawozdaniach finansowych.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .	1 stycznia 2009 r.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zmiany do MSR 27 eliminują definicję „metody ceny nabycia” obecnie występująca w MSR 27, w zamian wprowadzając wymóg, by wszystkie dywidendy od jednostek zależnych, stowarzyszonych i współkontrolowanych były ujmowane w przychodach w jednostkowych sprawozdaniach finansowych inwestora, gdy ustalone jest prawo do otrzymania dywidendy. Zmiany określają również sposób ujęcia w jednostkowych sprawozdaniach finansowych nowo tworzonych jednostek, które stają się jednostką dominującą innej jednostki w grupie przy spełnieniu określonych warunków.

Udoskonalenia do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2008

Udoskonalenia do MSSF 2008 zawierają 35 zmian i podzielone zostały na dwie części:

Część I zawiera 24 zmiany do 15 standardów, które skutkują w zmianach zasad prezentacji, ujmowania i wyceny

Część II zawiera 11 zmian terminologii i edytorskich do 9 standardów, w odniesieniu do których Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oczekuje, iż nie będą miały wpływu na zasady rachunkowości lub zmiany te będą minimalne.

Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu .

1 stycznia 2009 r. lub – w przypadku zmian do MSSF 5 *Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży* – 1 lipca 2009 r.

KIMSF 15 Umowy budowlane dotyczące nieruchomości

Interpretacja zajmuje się określeniem, który standard (MSR 11 *Umowy o usługę budowlaną* lub MSR 18 *Przychody*) powinien być zastosowany do umów budowlanych dotyczących nieruchomości, oraz określeniem momentu ujęcia przychodów.

KIMSF 15 nie ma zastosowania do działalności Grupy, ponieważ Grupa nie jest stroną umów budowlanych dotyczących nieruchomości.

1 stycznia 2009 r.

KIMSF 16 Zabezpieczenia udziałów w aktywach netto w podmiocie zagranicznym

Interpretacja dotyczy wszystkich jednostek stosujących zabezpieczenie udziałów w aktywach netto w podmiotach zagranicznych. Interpretacja wyjaśnia, iż ten rodzaj zabezpieczeń może być zastosowany tylko, gdy aktywa netto podmiotu zagranicznego są ujęte w sprawozdaniach jednostki.

Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji

1 października 2008 r.

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 30 czerwca 2008, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2008 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – według wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – według wartości godziwej
- nieruchomości inwestycyjnych - według wartości godziwej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA (Grupa) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Lauber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Česká Republika, Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva UAB, IC Development & Finance Sp. z o.o., Armatus Sp. z o.o., JC Auto s.r.o., Inter Cars Hungária Kft, JC Auto S.A., Inter Cars d.o.o. i JC Auto s.r.l. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 29 września 2008 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Lauber, Q-Service, Armatus Sp. Z o.o. i IC Development & Finance. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika i JC Auto s.r.o. – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, dla Inter Cars Hungária Kft – HUF, dla Inter Cars d o.o. – HRK, dla JC Auto S.A. (Belgia), JC Auto s.r.l. i 5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH – EUR, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim właściwym dla danej waluty obcej na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez Grupę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na Grupę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

- odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz,
- jest nie większy niż jeden segment działalności zgodnie z definicją podstawowego lub uzupełniającego wzoru sprawozdawczości finansowej Grupy określonego na podstawie MSR 14 Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Marki handlowe i relacje z dostawcami

Marki handlowe i relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia marek handlowych i relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, marki handlowe są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Znaki firmowe nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. nie podlegają amortyzacji, gdyż ich okres użyteczności jest nieokreślony.

W przypadku relacji z dostawcami, po ujęciu początkowym, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodnie z ich okresem ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększonej o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym powstały.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w kapitale rezerwowym.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień bilansowy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w rachunku zysków i strat. Jeżeli zmniejszenie wartości godziwej aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży było ujmowane bezpośrednio w kapitale z aktualizacji wyceny, skumulowane straty, które były uprzednio ujęte w kapitale z aktualizacji wyceny, ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w rachunku zysków i strat.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień bilansowy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień bilansowy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku finansowym. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartość firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień bilansowy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w rachunku zysków i strat w dacie poniesienia. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień bilansowy.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania.

W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamy z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana w oddzielnej pozycji rachunku wyników i strat jako koszty programu opcji menedżerskich w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji dla pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą bezwarunkowo prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia aktualnej liczby przyznanych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

2. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na dziewięciu zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim, słowackim, litewskim, chorwackim, węgierskim, belgijskim i włoskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski (najistotniejszy) – Inter Cars, oraz zagraniczne: rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika, rynek litewski – Inter Cars Lietuva, rynek chorwacki - Inter Cars d.o.o. , rynek węgierski - Inter Cars Hungaria Kft , rynek belgijski - JC Auto S.A , rynek włoski - JC Auto s.r.l. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym półrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	Polska		Niealokowane		Wyłączenia		Skonsolidowane	
	1.01.2008- 30.06.2008	1.01.2007- 30.06.2007	1.01.2008- 30.06.2008	1.01.2007- 30.06.2007	1.01.2008- 30.06.2008	1.01.2007- 30.06.2007	1.01.2008- 30.06.2008	1.01.2007- 30.06.2007
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych:								
Sprzedaż	746 595	548 994	100 603	59 995	-	-	847 198	608 989
Wynik operacyjny	35 691	37 672	10 259	3 085	3 223	1 992	49 173	42 749
Przychody finansowe netto (różnice kursowe bez odsetek)	1 997	600	(3 854)	(817)	-	-	(1 857)	(217)
Zysk netto	17 864	28 053	8 613	849	2 810	1 445	29 287	30 347
	<hr/>							
Aktywa segmentu bez gotówki	1 282 217	554 900	121 396	58 705	(222 817)	(79 375)	1 180 796	534 230
Nieprzypisane aktywa	-	-	-	-	-	-	-	-
Aktywa łącznie	1 299 257	568 205	135 872	64 465	(228 195)	(79 372)	1 206 934	553 298
	<hr/>							
Zobowiązania segmentu (bez kredytów)	384 794	207 971	191 507	57 245	(192 132)	(61 533)	384 169	203 683
	<hr/>							
Nakłady inwestycyjne:								
-rzeczowe aktywa trwałe	26 160	7 863	1 379	1 124	-	-	27 539	8 987
-wartości niematerialne	1 629	698	25	237	-	-	1 654	935
Amortyzacja	11 615	6 636	887	612	-	-	12 502	7 248

Uzupełniający podział wg segmentów działalności oparty o kryterium lokalizacji klientów

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	657 875	266 783	(77 461)	847 198

W związku z faktem, iż jednostka dominująca Inter Cars S.A. dokonuje sprzedaży zarówno w Polsce jak i na export Grupa nie przyporządkowała poszczególnych aktywów oraz nakładów inwestycyjnych do poszczególnych segmentów w układzie uzupełniającym.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

3. Rzeczowe aktywa trwałe

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Grunty	12 458	5 643	3 043
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	78 666	44 259	43 211
Urządzenia techniczne i maszyny	22 933	14 350	10 821
Środki transportu	13 462	5 960	5 927
Inne środki trwałe	21 732	10 284	8 776
Środki trwałe w budowie	20 525	7 422	3 904
Zaliczki na środki trwałe w budowie	1 918	2 678	109
	<u>171 694</u>	<u>90 596</u>	<u>75 791</u>

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2007 roku - 3.359 tys. zł.
- 30 czerwca 2008 roku – 44.890 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2008 roku.

	Zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	10 935	8 767
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	17 784	11 385
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	23 990	21 291
	<u>52 709</u>	<u>41 443</u>

W stosunku do składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych nie jest ograniczone prawo do dysponowania, z wyjątkiem prawa do zbycia aktywów użytkowanych na podstawie umowy leasingu przez okres trwania umowy.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w budowie	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2007 roku	3 043	50 588	24 418	11 101	25 801	1 196	116 147
Zwiększenia:	-	290	1 971	1 666	2 352	2 731	9 010
Nabycie	-	290	1 950	1 664	2 352	2 731	8 987
Przeniesienie	-	-	21	2	-	-	23
Zbycie	-	(262)	(183)	(1 308)	(427)	(23)	(2 203)
Sprzedaż	-	(262)	(183)	(1 281)	(427)	-	(2 153)
Likwidacja	-	-	-	(27)	-	-	(27)
Przeniesienie	-	-	-	-	-	(23)	(23)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(27)	(83)	(51)	(68)	-	(229)
Wartość brutto na 30 czerwca 2007 roku	3 043	50 589	26 123	11 408	27 658	3 904	122 725
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości							
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2007 roku	-	6 542	13 365	5 144	17 181	-	42 232
Amortyzacja za okres	-	838	2 027	847	1 976	-	5 688
Sprzedaż	-	-	(131)	(505)	(292)	-	(928)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(2)	41	(4)	16	-	51
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2007 roku	-	7 378	15 302	5 481	18 882	-	47 043
Wartość netto							
Na dzień 30 czerwca 2007 roku	3 043	43 211	10 821	5 927	8 776	3 904	75 682

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w budowie	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2007 roku	3 043	50 588	24 418	11 101	25 801	1 196	116 147
Zwiększenia:	2 600	2 536	7 881	3 358	6 759	9 159	32 293
Nabycie	2 600	1 018	7 653	3 242	5 724	9 159	29 396
Przeniesienie	-	1 518	228	116	1 035	-	2 897
Zbycie	-	-	(552)	(1 745)	(707)	(2 933)	(5 937)
Sprzedaż	-	-	(481)	(856)	(649)	-	(1 986)
Likwidacja	-	-	(71)	(889)	(56)	(38)	(1 054)
Przeniesienie	-	-	-	-	(2)	(2 895)	(2 897)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	1	1	16	30	-	48
Wartość brutto na 31 grudnia 2007 roku	5 643	53 125	31 748	12 730	31 883	7 422	142 551
Zwiększenia:	6 843	38 099	12 709	9 213	15 881	15 610	98 355
Nabycie	-	1 258	3 559	4 228	4 241	14 253	27 539
z połączenia z JC Auto S.A.	6 843	36 841	6 931	4 745	9 403	1 357	66 120
Przeniesienie	-	-	-	240	2 237	-	2 477
Leasing	-	-	2 219	-	-	-	2 219
Zbycie	-	(312)	(283)	(1 285)	(273)	(2 477)	(4 630)
Sprzedaż	-	(312)	(283)	(1 285)	(273)	-	(2 153)
Likwidacja	-	-	-	-	-	-	-
Przeniesienie	-	-	-	-	-	(2 477)	(2 477)
Różnice kursowe z przeliczenia	(28)	(7)	(2)	(41)	(71)	(30)	(179)
Wartość brutto na 30 czerwca 2008 roku	12 458	90 905	44 172	20 617	47 420	20 525	236 097

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2007 roku	-	6 542	13 365	5 144	17 181	-	42 232
Amortyzacja za okres	-	2 324	4 494	2 345	4 820	-	13 983
Sprzedaż	-	-	(429)	(537)	(359)	-	(1 325)
Likwidacja	-	-	(32)	(182)	(43)	-	(257)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	-	-
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2007 roku	-	8 866	17 398	6 770	21 599	-	54 633
Amortyzacja za okres	-	1 288	3 864	1 351	4 129	-	10 632
sprzedaż	-	(24)	(17)	(947)	(14)	-	(1 002)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	4	(6)	(19)	(26)	-	(47)
Odpis aktualizujący	-	2 105	-	-	-	-	2 105
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2008 roku	-	12 239	21 239	7 155	25 688	-	66 321
Wartość netto							
Na dzień 1 stycznia 2007 roku	3 043	44 046	11 053	5 957	8 620	1 196	73 915
Na dzień 31 grudnia 2007 roku	5 643	44 259	14 350	5 960	10 284	7 422	87 918
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	5 643	44 259	14 350	5 960	10 284	7 422	87 918
Na dzień 30 czerwca 2008 roku	12 458	78 666	22 933	13 462	21 732	20 525	169 776

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Nieruchomości inwestycyjne

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku IC Development & Finance nabył nieruchomość zlokalizowaną w Rzeszowie. Nieruchomość w postaci działki inwestycyjnej została nabyta za 1.105 tys. zł.

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Wartość brutto na początek okresu	43 319	1 841	1 841
Nabycie w wyniku połączenia z JC Auto S.A.	2 660	-	-
Nabycie nowych nieruchomości	1 105	36 249	4 235
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	2 780	579	-
Wycena do wartości godziwej	-	4 650	-
Sprzedaż nieruchomości	(11 000)	-	-
Wartość brutto na koniec okresu	38 864	43 319	6 076

5. Wartości niematerialne

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Wartość firmy, w tym:	89 744	-	-
- wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.	89 744	-	-
Oprogramowanie komputerowe	6 208	4 177	1 356
Inne wartości niematerialne, w tym:	58 780	3 609	5
- znaki towarowe i relacje z dostawcami nabyte w ramach transakcji połączenia z JC Auto	53 600	-	-
- pozostałe	5 180	-	-
Zaliczki na wartości niematerialne	92	3	-
	154 824	7 789	1 361

Wartość firmy, znaki towarowe oraz relacje z dostawcami związane z połączeniem z JC Auto są wartościami oszacowanymi prowizorycznie.

Wartości niematerialne użytkowane na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2007 roku: 146 tys. zł.
- 30 czerwca 2008 roku: 2 874 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2008 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 399	1 367
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 181	2 141
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	3 580	3 508

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto wartości niematerialnych				
Wartość brutto na 1 stycznia 2007 roku	14 650	285	4	14 939
Nabycie	931	4	-	935
Pozostałe zmniejszenia	-	-	4	4
Różnice kursowe z przeliczenia	(54)	-	-	(54)
Wartość brutto na 30 czerwca 2007 roku	15 527	289	-	15 816
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości				
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2007 roku	13 185	284	-	13 469
Amortyzacja za okres	1 006	-	-	1 006
Różnice kursowe z przeliczenia - ujemne, (dodatnie)	(20)	-	-	(20)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2007 roku	14 171	284	-	14 455
Wartość netto				
Na dzień 30 czerwca 2007 roku	1 356	5	-	1 361

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	wartość firmy	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2007 roku	14 650	285	4	-	14 939
Nabycie	4 834	3 719	-	-	8 553
Różnice kursowe z przeliczenia	13	-	(1)	-	12
Wartość brutto na 31 grudnia 2007 roku	19 497	4 004	3	-	23 504
Nabycie	1 568	-	86	-	1 654
Z połączenia z JC Auto S.A., w tym:	1 616	55 690	-	89 744	147 050
- znaki towarowe i relacje z dostawcami nabyte w ramach transakcji połączenia z JC Auto		53 600			53 600
- inne	-	2 090	-	-	2 090
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-
Wartość brutto na 30 czerwca 2008 roku	22 681	59 694	89	89 744	172 208
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2007 roku	13 185	284	-	-	13 469
Amortyzacja za okres	2 135	111	-	-	2 246
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2007 roku	15 320	395	-	-	15 715
Amortyzacja za okres	1 189	528	-	-	1 717
Różnice kursowe z przeliczenia	(36)	(12)	-	-	(48)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2008 roku	16 473	911	-	-	17 384
Wartość netto					
Na dzień 1 stycznia 2007 roku	1 465	1	4	-	1 470
Na dzień 31 grudnia 2007 roku	4 177	3 609	3	-	7 789
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	4 177	3 609	3	-	7 789
Na dzień 30 czerwca 2008 roku	6 208	58 783	89	89 744	154 824

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

6. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Udziały w ATR International	43	43	43
Koniec okresu	43	43	43

Udziały w ATR nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku. Udział Inter Cars S.A. w kapitale zakładowym spółki wynosi 4,17%.

7. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji:

na dzień 30 czerwca 2008 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	10 333
Rzeczowe aktywa trwałe	69	8 489
Zapasy	709	(2 521)
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	971	(576)
Środki pieniężne	-	13
Rezerwy na świadczenia emerytalne	186	-
Pozostałe rezerwy	1 611	13
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 774	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	89	4 657
Aktywa/zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego	11 409	20 408
Kompensata	(9 292)	(9 292)
Aktywa/zobowiązanie wykazana w bilansie	2 117	11 116

na dzień 31 grudnia 2007 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	109
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 740
Zapasy	3 730	1 079
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	995	13
Pożyczki	3	109
Rezerwy na świadczenia emerytalne	97	-
Pozostałe rezerwy	693	-
Straty podatkowe	373	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 661	123
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	39	5 395
Aktywa/zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	7 591	8 568

Na dzień 30 czerwca 2007 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne i prawne	-	-
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 119
Zapasy	2 802	439
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	651	65
Środki pieniężne	-	147
Rezerwy na świadczenia emerytalne	132	-
Rezerwy na sprawy sądowe	-	-
Pozostałe rezerwy	398	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	373	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	1 124	-
Straty podatkowe	29	2 804
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	5 509	4 574

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji różnic przejściowych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
stan na początek okresu	7 591	4 908	4 908
zwiększenie (zmniejszenie)	3 819	2 683	601
stan na koniec okresu	11 410	7 591	5 509

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
stan na początek okresu	8 568	4 859	4 859
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	11 840	3 709	(285)
stan na koniec okresu	20 408	8 568	4 574

Podatek odroczony ujęty bezpośrednio w kapitale wynika z transakcji połączenia z JC Auto S.A. i wynosi 9 783 tys. zł.

8. Zapasy

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Materiały	31 239	19 484	14 094
Półprodukty i produkty w toku	12 464	10 294	4 916
Produkty gotowe	7 274	1 541	810
Towary	559 426	451 233	317 873
Zaliczki na dostawy	108	141	19
	610 511	482 693	337 712

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Towary	580 437	465 722	330 231
Rabaty odniesione na zapas (1)	(19 978)	(13 536)	(11 754)
Odpisy aktualizujące	(1 033)	(953)	(604)
	559 426	451 233	317 873

1) – Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów do momentu ich sprzedania.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zmiana odpisów na zapasach

	30.06.2008	30.12.2007	30.06.2007
stan na początek okresu	953	917	917
(zmniejszenie) zwiększenie	80	36	(313)
stan na koniec okresu	1 033	953	604

9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Z tytułu dostaw i usług	152 755	110 379	95 717
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	34 349	39 848	8 663
Pozostałe należności	1 708	1 321	1 272
Udzielone pożyczki	8 476	5 294	498
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	197 288	156 842	106 150

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności			
Stan na początek okresu	(2 339)	(1 869)	(1 869)
Zwiększenie	(3 378)	(1 022)	(62)
Zmniejszenie	4 246	552	-
Stan na koniec okresu	(1 471)	(2 339)	(1 931)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	195 817	154 503	104 219
Struktura wymagalności krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług (netto)			
Wymagalne do 12 miesięcy	151 284	108 008	93 786
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	32	-
	151 284	108 040	93 786
Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)			
Należności w walucie polskiej	130 480	128 917	80 977
Należności denominowane w walutach obcych	71 735	27 925	25 173
	202 215	156 842	106 150
	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Należności denominowane w EUR	34 885	15 061	15 178
Należności denominowane w USD	11 416	172	190
Należności denominowane w innych walutach	25 434	12 692	9 805
	71 735	27 925	25 173
Struktura wiekowa należności		30.06.2008	
		brutto	Odpisy aktualizujące
do 180 dni		147 570	-
od 181 do 270 dni		2 672	1 037
od 271 do 360 dni		1 418	868
powyżej 1 roku		6 022	4 493
Razem		157 682	6 398
Struktura wiekowa należności		31.12.2007	
		brutto	Odpisy aktualizujące
do 180 dni		96 023	-
od 181 do 270 dni		2 602	113
od 271 do 360 dni		2 548	156
powyżej 1 roku		9 206	2 070
Razem		110 379	2 339
Struktura wiekowa należności		30.06.2007	
		brutto	Odpisy aktualizujące
do 180 dni		90 142	-
od 181 do 270 dni		1 043	82
od 271 do 360 dni		1 008	17
powyżej 1 roku		3 524	1 832
Razem		95 717	1 931

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W pierwszej połowie 2008 roku Grupa renegotjowała warunki spłaty części należności od swoich klientów. Na dzień 30 czerwca 2008 roku wartość należności objętych porozumieniami spłaty osiągnęła wartość 364 tys. zł., a na dzień 31 grudnia 2007 roku: 684 tys. zł. Gdyby należności te nie były objęte porozumieniami to byłyby przeterminowane średnio o 21 dni i w zdecydowanej większości nie byłyby objęte odpisem aktualizującym (poniżej 180 dni).

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie Inter Cars ryzyko związane z utratą należności spoczywa na filiantach.

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Udzielone pożyczki			
Pożyczki krótkoterminowe	8 476	5 294	498
Pożyczki długoterminowe	801	804	710
	<u>9 277</u>	<u>6 098</u>	<u>1 208</u>

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Długoterminowe należności			
Należności od pracowników	375	236	197
Pożyczki długoterminowe	801	804	710
Kaucje wpłacone	2 067	1 327	522
	<u>3 243</u>	<u>2 367</u>	<u>1 429</u>

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę w wysokości 1%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Grupa Inter Cars nie ma należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji oraz długoterminowe pożyczki.

Ryzyko kredytowe omówione zostało w Nocie 32.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

10. Transakcje z jednostkami powiązanymi**Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)**

	1.1.2008 - 30.06.2008	1.1.2007 - 30.06.2007
Inter Cars		
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	16 333	20 745
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	13 611	17 288
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	13 611	17 288
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	4 886	17 288
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	13 611	17 288
Jerzy Grabowiecki – Członek Rady Nadzorczej	8 725	-
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	348 000	348 000
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	192 000	192 000
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	156 000	156 000
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	192 000	164 400
Tomasz Zadroga - Członek Zarządu	156 000	39 500
Piotr Kraska - Członek Zarządu	156 000	291 556
	<u>1 270 777</u>	<u>1 281 353</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zgodnie z §4 Regulaminu Programu Motywacyjnego przyjętego przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 20 z dnia 20 grudnia 2006 roku, sporządzona została lista osób uczestniczących w programie motywacyjnym wraz z określeniem liczby akcji Inter Cars S.A., emitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego, do objęcia których będą mogły uzyskać prawo poszczególne wskazane na niej osoby oraz terminów obejmowania tych akcji. Szczegółowe informacje na temat programu motywacyjnego zostały przedstawione w Nocie 19.

	liczba i rodzaj akcji do objęcia (w sztukach)			
	akcje serii F1	akcje serii F2	akcje serii F3	łącznie
Kierzek Robert	38 667	33 666	33 667	106 000
Milewski Wojciech	35 000	30 000	30 000	95 000
Soszyński Krzysztof	38 666	33 667	33 667	106 000
Kraska Piotr	35 000	30 000	30 000	95 000
Zadroga Tomasz	10 000	30 000	30 000	70 000*
	157 333	157 333	157 334	472 000

We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.; Członek Komisji Rewizyjnej w Inter Cars Ukraina,

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Piotr Kraska – Prezes Zarządu Feber Sp. z o.o., Armatus Sp. z o.o. i IC Development&Finance Sp. z o.o. (od dnia 31 lipca 2008 roku),

Tomasz Zadroga – Prezes Zarządu IC Development&Finance Sp. z o.o. do dnia 31 lipca 2008 roku,

W dniu 31 lipca 2008 roku Pan Tomasz Zadroga Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy zrezygnował z pełnienia funkcji Członka Zarządu w spółce Inter Cars S.A. Z dniem 31 lipca 2008 roku obowiązki Dyrektora Finansowego przejął Piotr Kraska - Członek Zarządu Inter Cars S.A.

* Pan Tomasz Zadroga dokonał realizacji praw do objęcia akcji wynikających z Programu Motywacyjnego z serii F1: 10.000 akcji oraz F2: 30.000 akcji.

Prokurenci Inter Cars nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd Inter Cars S.A. składa się z 5 osób.

Inter Cars Ukraina (w przeliczeniu na tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Marcin Pawłowski – Przewodniczący Komisji Rewizyjnej	-	-
Krzysztof Oleksowicz – Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Natella Ovsijenko – Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny	66	72
	66	72

Lauber Sp. z o.o. (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Wojciech Kilianek – Prezes Zarządu	49	6
Przemysław Wołosewicz – Członek Zarządu	49	6
	98	12

W spółce nie została powołana Rada Nadzorczą.

Feber Sp. z o.o. (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Piotr Kraska – Prezes Zarządu	12	12
Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu	12	13
	24	25

Pan Paweł Pietrzak jest prokurentem Inter Cars.

W spółce nie została powołana Rada Nadzorczą.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Inter Cars Ceska Republika (w tys. zł)

	1.1.2007 – 30.06.2007	1.1.2007 – 30.06.2007
Tomas Kastil – Dyrektor Zarządzający	2	1
Martin Havlik – Dyrektor Sprzedaży	2	1
	<u>4</u>	<u>2</u>

Inter Cars Slovenska Republika (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Branislav Bucko – Dyrektor Zarządzający	-	13
Tomas Kastil - Członek Zarządu	-	-
Martin Havlik - Członek Zarządu	-	-
	<u>-</u>	<u>13</u>

Q-Service (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu	-	-
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	-	-
Robert Kierzek – Członek Zarządu	-	-
	<u>-</u>	<u>-</u>

W Q-Service nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Krzysztof Oleksowicz i Pan Robert Kierzek zasiadają w zarządzie podmiotu dominującego. Pan Kazimierz Neyman jest pracownikiem podmiotu dominującego.

IC Development&Finance Sp. z o.o. (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Piotr Kraska – Prezes Zarządu	-	-
	<u>-</u>	<u>-</u>

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars Lietuva (w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
Artura Vansevicius – Dyrektor Zarządzający	21	-
	<u>21</u>	<u>-</u>

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

JC Auto srl. (w tys. zł.)

	1.03.2008 – 30.06.2008
Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający	201
	<u>201</u>

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars d o.o. (w tys. zł.)

	1.03.2008 - 30.06.2008
Robert Antoncic - Dyrektor Zarządzający	144
	<u>144</u>

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Armatus Sp. z o.o. (w tys. zł.)

	1.03.2008 - 30.06.2008
Piotr Kraska – Dyrektor Zarządzający	-
	<u>-</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars Hungaria kft. (w tys. zł.)**1.03.2008 -
30.06.2008**

Zsolt Bereczki – Dyrektor Zarządzający

85**85**

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

JC Auto S.A. (w tys. zł.)**1.03.2008 -
30.06.2008**

Karim Cheriha - Dyrektor Zarządzający

61**61**

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Pomiędzy Q-Service Sp. z o.o. a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz dokonywane są transakcje świadczenia usług reklamowych i sponsoringu, mających na celu promowanie Spółki.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak prowadzącego filie Inter Cars na terenie Warszawy.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P&W Systems były zakup środków trwałych oraz półproduktów: szlifowanych listew i obudów do przekładni kierowniczych wspomaganych oraz sprzedaż podzespołów samochodowych.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a InvestTeam była refaktura za samochód osobowy.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a 4KA była sprzedaż podzespołów samochodowych.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Tomaszem Kastilem, Martinem Havlikiem oraz Branisławem Bucko są usługi doradcze.

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	19	16
ANPO Andrzej Oliszewski	-	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	58	23
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	24	43
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	321	119
BEST-CAR Justyna Pietrzak	215	25
P&W Systems s.c. - Przemysław Wołosewicz, Wojciech Kilianek	10	-
InvestTeam Przemysław Wołosewicz	140	-
4KA Wojciech Kilianek.	1	-
	<u>788</u>	<u>227</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	1.1.2008 – 30.06.2008	1.1.2007 – 30.06.2007
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	138	430
ANPO Andrzej Oliszewski	71	80
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	151	118
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	831	858
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	1 757	1 416
BEST-CAR Justyna Pietrzak	956	350
JCG sp.z o.o.	8	-
P&W Systems s.c. - Przemysław Wołosewicz, Wojciech Kilianek	225	-
Tomasz Kastil	103	-
Martin Havlik	73	-
Branislav Bucko	54	-
	4 367	3 252
	30.06.2008	30.06.2007
<i>należności</i>		
Inter Cars s.j.	24	-
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	4	8
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	12	34
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	204	30
BEST-CAR Justyna Pietrzak	100	5
InvestTeam Przemysław Wołosewicz	78	-
	422	77
<i>zobowiązania</i>	30.06.2008	30.06.2007
Inter Cars s.j.	23	244
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	-	74
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	190	223
BEST-CAR Justyna Pietrzak	66	60
P&W Systems s.c. - Przemysław Wołosewicz, Wojciech Kilianek	52	-
	331	601

11. Przedpłaty

Przedpłaty:

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Koszty reklamy	242	98	-
Ubezpieczenia	558	251	181
Licencje	-	8	109
Koszty windykacji	323	295	281
Usługi telekomunikacyjne	625	-	3
Usługi kurierskie i transportowe	95	1 426	-
Podatek od nieruchomości	270	324	252
Wynajem	546	982	633
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	508	546	270
Obligacje	-	-	2
Pozostałe	422	-	359
Łącznie przedpłaty	3 589	3 930	2 090
(minus) część krótkoterminowa	(3 041)	(2 457)	(1 528)
Część długoterminowa	548	1 473	562

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Długoterminowe przedpłaty stanowi wieczysta dzierżawa gruntów w Feber.

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe bierne:

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Naliczone koszty, w tym:	3 890	1 738	1 569
1) naliczone premie	339	641	176
2) naliczony koszt badania bilansu	582	354	220
3) naliczone bonusy dla klientów	2 037	194	-
4) pozostałe	932	549	1 173
Bierne rozliczenia kosztów, w tym :	3 419	5 043	1 552
- rozliczenie kosztów w ciągu roku	3 419	5 043	1 552
Przychody przyszłych okresów	413	1 786	361
Łącznie rozliczenia międzyokresowe – bierne	7 722	8 567	3 483
(minus) część krótkoterminowa	(7 722)	(8 567)	(3 483)
Część długoterminowa	-	-	-

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
W kasie	4 767	5 035	5 628
Na rachunkach bankowych	21 171	15 573	9 770
W drodze	4 981	2 047	3 670
Na rachunkach ZFŚS	597	224	-
Środki pieniężne	31 516	22 879	19 068
W walucie polskiej	17 943	11 674	12 174
W walutach obcych	13 573	11 205	6 894
	31 516	22 879	19 068

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach Zakładowego funduszu świadczeń socjalnych (ZFŚS) Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnych kontach.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Grupy, na dzień 30 czerwca 2008 roku stanowiło 13.693.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych i Giełd w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio*
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	06.06.2002	01.01.2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	18.03.2008	01.01.2007	3 750 000	122,00	225 000 000
	13 696 100			27 392 200		246 415 180

*Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale).

W dniu 18 marca 2008 roku do obrotu giełdowego na rynku podstawowym wprowadzone zostało 1.875.000 akcji zwykłych na okaziciela serii G o wartości nominalnej 2 złote każda, wyemitowanych w związku z połączeniem Spółki ze spółką JC Auto S.A.

14. Kapitał mniejszości

Stan na 1 stycznia 2007 roku	1 795
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku	(129)
Stan na 30 czerwca 2007 roku	1 666
Stan na 1 stycznia 2007 roku	1 795
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku	(644)
Stan na 31 grudnia 2007 roku	1 151
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku	270
Stan na 30 czerwca 2008 roku	1 421

Udziały mniejszości stanowią udziały jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraina (30% udziałów).

15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

Długoterminowe	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Kredyty bankowe	47 899	33 037	-
Leasing finansowy	35 089	5 757	2 640
	82 988	38 794	2 640

Krótkoterminowe	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Kredyty bankowe	353 564	259 157	206 375
Obligacje	71 032	54 832	43 139
Leasing finansowy	9 862	4 585	3 331
	434 458	318 574	252 845

Kredyty krótkoterminowe na 30.06.2008	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Bank Pekao S.A. (Inter Cars)	126 500	120 576	31-12-2008
BRE Bank S.A. (Inter Cars)	66 800	66 800	30-09-2008
Abn Amro Bank Polska S.A. (Inter Cars)	50 000	49 733	30-12-2008
Fortis Bank S.A. (Inter Cars)	42 500	42 096	11-08-2008
Kredyt Bank S.A. (Inter Cars)	55 000	54 605	05-04-2009
Banque PSA Finance S.A. (Inter Cars)	167	11	31-08-2008
Abn Amro Bank Polska S.A. (Feber)	16 000	15 468	30-12-2008
Abn Amro Bank Polska S.A. (Lauber)	4 000	3 987	30-12-2008
Budapest Autófinanszírozási Rt.(Inter Cars Hungaria)- część krótkoterminowa	374	75	30-07-2010
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria) – część krótkoterminowa	3 790	213	20-01-2016
	365 131	353 564	

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W dniu 29 sierpnia 2008 roku Spółka dominująca podpisała aneks podwyższający limit kredytu w Fortis Bank S.A. do kwoty 50 000 tys. zł. z terminem spłaty 30 marca 2009 roku.

W dniu 25 września 2008 roku Spółka dominująca podpisała z Abn Amro Bank Polska S.A. aneks do umowy kredytowej na podstawie którego kwota limitu kredytowego uległa podwyższeniu do 100 000 tys. zł. oraz wydłużono okres spłaty kredytu do dnia 30 marca 2009 roku.

Kredyty długoterminowe na 30.06.2008	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
ING Bank Śląski S.A. (Inter Cars)	40 000	39 905	31-01-2010
Fortis Bank S.A. (Inter Cars)	11 000	5 121	05-09-2010
Budapest Autófinanszírozási Rt.(Inter Cars Hungaria)- część długoterminowa	374	115	30-07-2010
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria) – część długoterminowa	3 790	2 758	20-01-2016
	55 164	47 899	

Kredyty

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych (126,5 mln) wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją, pełnomocnictwo do rachunku bankowego oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach (40 mln) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, oświadczenie o poddaniu się egzekucji, weksel własny In blanco z deklaracją oraz pełnomocnictwo do rachunku bankowego.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez BRE Bank S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach (66,8 mln) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, weksel własny In blanco oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez ABN AMRO Bank S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach (50 mln) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej i oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Fortis Bank S.A. jest przewłaszczenie wyposażenia zakupionego z kredytu wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, oświadczenie o poddaniu się egzekucji, przewłaszczenie zapasów magazynowych (34 mln), dodatkowo przy kredycie w rachunku bieżącym - przelew wierzytelności z tyt. wszystkich istniejących i przyszłych należności handlowych od wskazanych w umowie dłużników; kredyty dla jednostek podporządkowanych zabezpieczone są hipoteką na nieruchomości i gwarancją Inter Cars S.A.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Kredyt Bank S.A. jest przewłaszczenie zapasów (55 mln) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej oraz cesja należności (8 mln miesięcznie) od wybranych kontrahentów.

Zabezpieczenie kredytów udzielonych przez Banque PSA Finance S.A. jest udział wynoszący 49/100 części we własności pojazdu wraz z przewłaszczeniem.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Budapest Autófinanszírozási Rt. jest zastaw sądowy na środkach trwałych.

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR, WIBOR 1T lub LIBOR 1M powiększonej o marżę banku.

Wszystkie kredyty i pożyczki zaciągnięte przez Inter Cars denominowane są w PLN, natomiast kredyty zaciągnięte przez jednostki zależne denominowane są w walucie lokalnej.

Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zabezpieczenia na zapasach Grupy Kapitałowej:

(tys. zł.)	Kwota zabezpieczenia na zapasach		
	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Bank kredytujący			
Bank Pekao S.A.	126 500	101 500	101 500
ING Bank Śląski S.A.	40 000	40 000	10 000
BRE Bank S.A.	66 800	66 800	-
Abn Ambro Bank Polska S.A.	50 000	50 000	-
Bank Handlowy S.A.	-	40 000	40 000
Raiffeisen Bank Polska	-	-	50 000
Fortis Bank S.A.	34 000	-	-
Kredyt Bank S.A.	55 000	-	-
Razem	372 300	298 300	201 500

Obligacje

W pierwszym półroczu 2008 roku Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane są zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29 czerwca 1995 roku i nie będą przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych).

Tabela I przedstawia zestawienie emisji obligacji do dnia bilansowego.

Tabela I

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
26	2008-01-02	2008-01-31	2 000
27	2008-01-03	2008-02-04	5 000
28	2008-01-08	2008-02-08	7 500
29	2008-01-11	2008-02-11	10 100
30	2008-01-18	2008-02-18	13 000
31	2008-01-21	2008-02-21	1 000
32	2008-01-21	2008-02-21	5 000
33	2008-01-28	2008-02-28	10 000
34	2008-01-31	2008-02-29	5 500
35	2008-02-04	2008-03-04	5 000
36	2008-02-08	2008-03-10	7 700
37	2008-02-11	2008-03-11	5 000
38	2008-02-11	2008-05-12	5 100
39	2008-02-18	2008-03-18	6 000
40	2008-02-21	2008-03-21	10 000
41	2008-02-28	2008-03-28	10 000
42	2008-02-29	2008-03-31	5 500
43	2008-03-04	2008-04-04	5 000
44	2008-03-10	2008-04-10	7 700
45	2008-03-11	2008-04-11	5 000
46	2008-03-18	2008-04-18	6 000
47	2008-03-21	2008-04-21	10 000
48	2008-03-28	2008-04-28	13 500
49	2008-03-31	2008-04-30	5 500
50	2008-04-04	2008-05-05	5 000
51	2008-04-10	2008-05-12	7 700
52	2008-04-11	2008-05-13	5 000

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
53	2008-04-18	2008-05-19	6 000
54	2008-04-21	2008-05-21	13 500
55	2008-04-22	2008-05-21	2 000
56	2008-04-28	2008-05-28	13 500
57	2008-04-30	2008-05-30	7 100
58	2008-05-05	2008-06-05	5 000
59	2008-05-12	2008-06-12	12 800
60	2008-05-13	2008-06-13	5 000
61	2008-05-19	2008-06-19	6 000
62	2008-05-21	2008-06-23	15 500
63	2008-05-28	2008-06-30	13 500
64	2008-05-30	2008-07-02	15 100
65	2008-06-05	2008-07-07	3 500
66	2008-06-12	2008-07-14	12 800
67	2008-06-13	2008-07-15	5 000
68	2008-06-19	2008-07-21	6 000
69	2008-06-23	2008-07-23	15 500
70	2008-06-30	2008-07-31	13 500
Suma			355 100

Tabela II przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych i nie wykupionych do dnia bilansowego.

Tabela II

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
64	2008-05-30	2008-07-02	15 100
65	2008-06-05	2008-07-07	3 500
66	2008-06-12	2008-07-14	12 800
67	2008-06-13	2008-07-15	5 000
68	2008-06-19	2008-07-21	6 000
69	2008-06-23	2008-07-23	15 500
70	2008-06-30	2008-07-31	13 500
Suma			71 400

Tabela III przedstawia zestawienie emisji obligacji po dniu bilansowym.

Tabela III

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
71	2008-07-02	2008-08-04	15 100
72	2008-07-07	2008-08-07	3 500
73	2008-07-14	2008-08-14	12 800
74	2008-07-15	2008-08-18	5 000
75	2008-07-21	2008-08-21	6 000
76	2008-07-23	2008-10-23	9 000
77	2008-07-31	2008-08-29	10 000
78	2008-08-04	2008-09-04	15 100
79	2008-08-14	2008-09-15	6 000
80	2008-08-21	2008-09-22	6 000
81	2008-08-29	2008-10-29	5 100
82	2008-08-29	2008-09-29	10 000
83	2008-09-04	2008-10-03	15 100
84	2008-09-15	2008-10-15	2 000
85	2008-09-16	2008-10-15	4 000
86	2008-09-22	2008-10-22	6 000
87	2008-09-29	2008-10-29	7 000
Suma			137 700

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Celem emisji jest zmniejszenie kosztów finansowania działalności. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej obligacji w siedzibie agenta emisji.

Na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego saldo zobowiązań z tytułu obligacji wynosiło 48.200 tys. zł.

Leasing finansowy

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	56 289	10 901	6 281
Koszt finansowy	(11 338)	(559)	(310)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	44 951	10 342	5 971
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Poniżej 1 roku	12 334	4 802	3 549
Pomiędzy 1 a 5 lat	19 965	6 099	2 732
Więcej niż 5 lat	23 990	-	-
Suma	56 289	10 901	6 281
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Poniżej 1 roku	10 134	4 585	3 331
Pomiędzy 1 a 5 lat	13 526	5 757	2 640
Więcej niż 5 lat	21 291	-	-
Suma	44 951	10 342	5 971

W prezentowanym okresie Grupa wywiązywała się ze spłaty kapitału, wypłaty odsetek i wykupu zobowiązań z tytułu pożyczek.

16. Rezerwy na zobowiązania

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2008 roku	78	773	851
Zwiększenie	-	814	814
Rozwiązanie	-	(229)	(229)
Stan na 30 czerwca 2008 roku	78	1 358	1 436
30 czerwca 2008			
(minus) część krótkoterminowa	(78)	(1 358)	(1 436)
część długoterminowa	-	-	-
	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2007 roku	128	689	817
Zwiększenie	-	276	276
Rozwiązanie	(50)	(192)	(242)
Stan na 31 grudnia 2007 roku	78	773	851
31 grudnia 2007			
(minus) część krótkoterminowa	(78)	(773)	(851)
część długoterminowa	-	-	-
	Inne rezerwy	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2007 roku	237	689	926
Zwiększenie	638	6	644
Rozwiązanie	(52)	-	(52)
Stan na 30 czerwca 2007 roku	823	695	1 518

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

30 czerwca 2007			
(minus) część krótkoterminowa	(823)	(695)	(1 518)
część długoterminowa	-	-	-

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Z tytułu dostaw i usług	224 048	258 680	131 197
Zaliczki otrzymane na dostawy	112	61	65
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	11 204	1 506	4 034
Pozostałe zobowiązania	1 999	1 165	1 162
	237 363	261 412	136 458
	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	251 277	287 665	150 517
	(27 229)	(28 985)	(19 320)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	224 048	258 680	131 197
	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług			
Wymagalne do 12 miesięcy	224 048	258 449	131 132
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	231	65
	224 048	258 680	131 197
	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług			
Zobowiązania w walucie polskiej	79 190	190 473	13 880
Zobowiązania denominowane w walutach obcych	144 858	68 207	117 317
	224 048	258 680	131 197
<i>Równowartość w walucie polskiej</i>			
Zobowiązania denominowane w EUR	125 674	57 398	90 901
Zobowiązania denominowane w innych walutach	19 184	10 809	26 416
	144 858	68 207	117 317

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Z tytułu wynagrodzeń	3 173	393	956
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	1 675	425	667
	4 848	818	1 623

19. Płatności w formie akcji własnych.

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 zł) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

Osoby uczestniczące w Programie Motywacyjnym nabyły dotychczas prawa do objęcia odpowiednio 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł (transza I) i 157.333 akcji po cenie 37,13 zł (transza II) za jedną akcję. W sierpniu zrealizowano prawa do objęcia 10.000 akcji serii F1 (transza I) oraz 30.000 akcji serii F2 (transza II), co zostało przekazane do wiadomości publicznej 6 sierpnia 2008 roku w formie raportu bieżącego nr 106/2008.

Koszt realizacji Programu Motywacyjnego ujęty w pierwszym półroczu 2008 roku w wysokości 449 tys. zł. ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Łącznie koszty Programu na 30 czerwca 2008 roku szacowane są na maksymalnie 5.640 tys. zł.

20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Przychody ze sprzedaży produktów	92 481	44 791
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	754 332	564 198
Przychody ze sprzedaży usług	385	-
	847 198	608 989

Informacje na temat segmentów działalności zostały zaprezentowane w Nocie 2.

21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	617 295	457 293
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(24 400)	(19 160)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(3 839)	75
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	589 056	438 208
Rabaty należne za okres	28 696	19 320
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	(19 978)	(11 754)
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	8 718	7 566
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	13 288	8 983
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	2 394	2 611
Korekta wartości zobowiązań	-	-
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	24 400	19 160
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	19 978	11 754
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	19 978	11 754

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Amortyzacja	12 502	7 248
Zużycie materiałów i energii	64 346	52 642
Usługi obce	135 597	90 259
Podatki i opłaty	1 365	382
Wynagrodzenia	41 865	22 858
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	10 025	4 812
Pozostałe koszty rodzajowe	7 116	6 162
Koszty według rodzaju, razem	272 816	184 363
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(56 635)	(42 571)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	(7 470)	(12 264)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(89 758)	(60 056)
(minus) Koszty programu motywacyjnego	(449)	(1 665)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	118 504	67 807

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Reklamacje uznane przez dostawców	394	366
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	4 598	167
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	98	76
Dotacje	29	-
Przychody z tytułu obciążenia filii	756	583
Upusty marketingowe	135	2
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	1	459
Różnice w dostawach	-	93
Opłaty depozytowe	23	15
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	17	26
Odwrócenie wyceny magazynu	45	911
Odwrócenie odpisu aktualizującego należności	4 246	373
Rabat marketingowy	-	141
Przeszacowanie wartości nieruchomości	-	1 977
Pozostałe	2 734	2 427
	13 076	7 616

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Utworzone rezerwy i odpisy aktualizujące	5 133	185
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	36
Niedobory magazynowe	644	23
Uszkodzenia towarów	4 440	40
Koszty z tytułu reklamacji	1 054	1 362
Odpisanie przedawnionych należności	250	948
Odpisanie wartości zapasów	561	383
Pozostałe	287	3 143
Upusty udzielone	806	-
Złomowanie	80	-
Refaktury	79	-
	13 334	6 120

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki, w tym:	2 024	397
- odsetki od lokat bankowych	82	15
- pozostałe odsetki	1 942	382
	<u>2 024</u>	<u>397</u>
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	12 019	4 398
Pozostałe koszty finansowe	424	596
	<u>12 443</u>	<u>4 994</u>

Przychody finansowe stanowią przede wszystkim odsetki od lokat bankowych oraz odsetki z tytułu nieterminowej spłaty należności. Pozostałe koszty finansowe obejmują przede wszystkim opłaty z tytułu prowizji od przyznanych linii kredytowych oraz obowiązkowe opłaty związane z zakupem walut przez Inter Cars Ukraina.

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2008 do 30.06.2008

	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 839	-	3 839
Zrealizowane różnice kursowe	<u>3 839</u>	<u>-</u>	<u>3 839</u>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(1 924)	(1 924)
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	67	67
Niezrealizowane różnice kursowe	<u>-</u>	<u>(1 857)</u>	<u>(1 857)</u>
Łącznie różnice kursowe	<u>3 839</u>	<u>(1 857)</u>	<u>1 982</u>

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2007 do 30.06.2007

	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(75)	-	(75)
Zrealizowane różnice kursowe	<u>(75)</u>	<u>-</u>	<u>(75)</u>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(217)	(217)
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	751	751
Niezrealizowane różnice kursowe	<u>-</u>	<u>534</u>	<u>534</u>
Łącznie różnice kursowe	<u>(75)</u>	<u>534</u>	<u>459</u>

26. Podatek dochodowy

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Podatek dochodowy bieżący	8 987	8 474
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	(1 377)	(886)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	<u>7 610</u>	<u>7 588</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto	36 897	37 935
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (15%/19%/24%/25%)*	(7 080)	(7 254)
koszty stanowiące koszt uzyskania przychodów, nie będące kosztem bilansowym	570	487
przekroczenie limitu reklamy i reprezentacji	(132)	(210)
odpisanie należności przeterminowanych	(21)	(16)
PFRON i inne koszty osobowe	(89)	(378)
składki na rzecz organizacji do których przynależność nie jest obowiązkowa	-	(46)
koszty związane z realizacją opcji menedżerskich	(85)	-
różnice kursowe nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	-	(171)
inne koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	(773)	-
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	(7 610)	(7 588)

- Stawki podatkowe obowiązujące w głównych państwach Grupy Kapitałowej: Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 24%, Ukraina 25%, Litwa 15%

27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z
podatków**

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Wymagalne do 12 miesięcy	5 665	10 063	6 920
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	5 665	10 063	6 920

**Struktura walutowa zobowiązań z tytułu
podatków**

Zobowiązania w walucie polskiej	4 257	10 063	6 202
Zobowiązania w walutach obcych	1 408	-	718
	5 665	10 063	6 920

28. Zysk netto na 1 akcję

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk podstawowy	29 287	30 347
(Zysk netto)/Strata netto w okresie przypadający akcjonariuszom mniejszościowym	(270)	129
Zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	29 017	30 476
Średnioważona liczba akcji w okresie do wyliczenia zysku podstawowego	13 071 000	11 821 100
Średnioważona liczba akcji w okresie do wyliczenia zysku rozwodnionego	13 298 193	12 049 721
Zysk netto na 1 akcję*	2,22	2,58
Rozwodniony zysk netto na 1 akcję**	2,18	2,52

* zysk netto na 1 akcję liczony jest jako zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnioważoną liczbę akcji w okresie do wyliczenia zysku podstawowego

** rozwodniony zysk netto na 1 akcję liczony jest jako zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnioważoną liczbę akcji w okresie do wyliczenia zysku rozwodnionego

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

29. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2008 - 30.06.2008
Dywidenda za 2007 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	-
Liczba akcji	13 696 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-

W dniu 18 lipca 2008 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2007 rok w wysokości 9.450.309,00 zł, tj. 0,69 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 5 sierpnia 2008 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 21 sierpnia 2008 roku.

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Grupa Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią przy magazynie centralnym w Polsce) lecz są przez Grupę wynajmowane. Koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy), z wyjątkiem lokali wynajmowanych przez Inter Cars Ukraina. Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 5.000 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 6.294 tys. zł.

Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów na dzień 30 czerwca 2007 roku dla Grupy Inter Cars S.A. wynosiła 2.487 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 8.328 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Spółka posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2008 roku.

31. Połączenie jednostek gospodarczych

Grupa	Data nabycia	Nabywany udział w aktywach netto	Cena przejęcia (tys. zł.)	Wartość godziwa przejętych aktywów netto (tys. zł.)	Wartość firmy (tys. zł.)
JC Auto S.A.	29.02.2008	100%	228 750	142 031	89 744

W dniu 13 lipca 2007 roku Zarządy spółek Inter Cars S.A. oraz JC Auto S.A. podpisały plan połączenia.

Skutkiem połączenia spółek jest: przejście na Spółkę całości praw i obowiązków spółki przejmowanej w drodze sukcesji uniwersalnej (zgodnie z art. 494 § 1 KSH), utrata podmiotowości prawnej przez Spółkę Przejmowaną, która bez postępowania likwidacyjnego zostaje wykreślona z rejestru przedsiębiorców (zgodnie z art. 493 § 1 KSH).

Połączenie spółek Inter Cars S.A. oraz JC Auto S.A. nastąpiło poprzez podwyższenie kapitału zakładowego Inter Cars S.A. W celu przyznania akcji akcjonariuszom spółki przejmowanej w zamian za posiadane przez nich akcje spółki przejmowanej Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło w dniu 14 listopada 2007 roku uchwałę połączeniową, tj. uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki o kwotę nie wyższą niż 3.750.000,00 zł, mającą pokrycie w ustalonym dla potrzeb połączenia majątku spółki przejmowanej, w drodze emisji do 1.875.000 akcji zwykłych na okaziciela, o wartości nominalnej 2 złote każda (akcje połączeniowe).

W przeddzień połączenia z JC Auto, tj. w dniu 28 lutego 2008 r., miały miejsce następujące zmiany osobowe w organach zarządzających Spółki dominującej Inter Cars S.A.:

- Pan Jerzy Grabowiecki (większościowy akcjonariusz i Prezes Zarządu JC Auto) został powołany na stanowisko członka Rady Nadzorczej na miejsce Pani Wandy Oleksowicz,
- Pan Jerzy Józefiak oraz Pan Szymon Getka (Członkowie Zarządu JC Auto) zostali powołani na funkcję Członków Zarządu Inter Cars.

Akcje połączeniowe zostały wydane udziałowcom JC Auto S.A. w proporcji do posiadanych przez nich udziałów w kapitale zakładowym JC Auto S.A. przy zastosowaniu następującego przy zastosowaniu parytetu wymiany, tj. w stosunku 1 akcja połączeniowa za 4 akcje JC Auto.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Liczbę akcji połączeniowych, które otrzymał każdy akcjonariusz spółki przejmowanej, ustalono poprzez pomnożenie posiadanej przez udziałowców liczby akcji JC Auto w dniu referencyjnym (5 marca 2008) przez parytet wymiany i zaokrąglenie otrzymanego w ten sposób iloczynu (jeżeli iloczyn taki nie będzie stanowił liczby całkowitej) w dół do najbliższej liczby całkowitej.

Każdy akcjonariusz JC Auto, któremu w wyniku powyższego zaokrąglenia, nie przydzielono ułamkowej części akcji połączeniowych, był uprawniony do otrzymania dopłaty gotówkowej.

Przychody netto ze sprzedaży oraz wynik finansowy netto JC Auto za rok okres od 1 stycznia 2008 do 29 lutego 2008 roku prezentuje poniższa tabela:

Grupa	Przychody netto	Wynik finansowy netto do dnia przejęcia (tys. zł.)	Przychody netto do dnia przejęcia (tys. zł.)
JC Auto S.A.	29.02.2008	(10 560)	43 393

Zarząd szacuje, że gdyby połączenie z JC Auto nastąpiło z dniem 1 stycznia 2008 roku wówczas łączne zagregowane przychody Grupy Inter Cars za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wyniosłyby 855 353 tys. zł., natomiast zagregowany zysk netto za ten sam okres wyniosłby 17 457 tys. zł. Jednocześnie w ocenie zarządu wartość godziwa aktywów i zobowiązań JC Auto na dzień 1 stycznia 2008 roku byłaby podobna do wartości godziwej aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia, czyli na 29 lutego 2008 roku.

W ramach realizacji planu połączeniowego spółka JC Auto S.A. sprzedała w 2007 i 2008 roku do Inter Cars S.A. towar o wartości ponad 140 mln zł.

Podstawą ustalenia przez Zarządy spółek parytetu wymiany były:

- przyszła przewidywana wycena rynkowa spółki połączonej z uwzględnieniem efektów synergii wynikających z połączenia,
- oszacowanie efektów synergii w odniesieniu do JC Auto S.A.,
- wycena JC Auto S.A. oparta na wartościach rynkowych przejmowanej spółki,
- wielkość udziałów poszczególnych wspólników w przejmowanej spółce i wynikowa wielkość ich udziałów w spółce połączonej.

Wartość firmy rozpoznana na połączeniu wynika głównie ze spodziewanych synergii, które mają zostać osiągnięte w wyniku połączenia z JC Auto S.A. Przewiduje się w szczególności następujące, wymierne korzyści związane z połączeniem:

- znaczne poszerzenie asortymentu produktów oferowanych po połączeniu,
- wzrost obrotów w kraju i zagranicą,
- zmniejszenie kosztów reklamy i marketingu
- zmniejszenie kosztów dostaw towarów od dostawców,
- wyższa siła przetargowa u dostawców,
- bardziej efektywne wykorzystanie powierzchni magazynowej,
- optymalizacja wartości zapasów i rotacji,
- obniżenie kosztów transportu towarów do klienta,
- wzrost efektywności punktów dystrybucyjnych,
- unifikacja infrastruktury informatycznej.

Połączenie zostało zarejestrowane w dniu 29 lutego 2008 roku przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.

Poniżej przedstawiono rozliczenie skutków finansowych połączenia z Grupą JC Auto SA., które nastąpiło w oparciu o szacunki wartości godziwych. Niniejsza alokacja ma charakter prowizoryczny i może ulec zmianie na skutek weryfikacji wartości godziwych aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Zdaniem Zarządu proces ten zakończy się do momentu sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2008 r.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Dane Grupy JC Auto S.A. na dzień połączenia z Inter Cars S.A. (29 lutego 2008 roku):

	Wartość księgową na dzień połączenia	Korekty do wartości godziwej	Prowizoryczne wartości godziwe rozpoznane w wyniku połączeniu
AKTYWA			
Aktywa trwałe	73 922	51 498	125 414
Rzeczowe aktywa trwałe	66 223	(2 105)	64 118
Wartości niematerialne i prawne	3 758	53 600	57 358
Nieruchomości inwestycyjne	2 662	(3)	2 659
Inwestycje w jednostki powiązane	94	-	94
Przedpłaty	87	-	87
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	1 098	-	1 098
Aktywa obrotowe	186 199	-	186 199
Zapasy	14 114	-	14 114
Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe	166 325	-	166 325
Należności z tytułu podatku dochodowego	1 974	-	1 974
Przedpłaty	986	-	986
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 800	-	2 800
SUMA AKTYWÓW	260 121	51 498	311 613
PASYWA			
Zobowiązania długoterminowe z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	(45 587)	-	(45 587)
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	(95 662)	-	(95 662)
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	(1 774)	(9 783)	(11 557)
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	(16 776)	-	(16 776)
Suma zobowiązań	(159 799)	(9 783)	(169 582)
Aktywa netto	100 322	41 715	142 031
Nabywany udział w aktywach netto			100%
Wartość godziwa nabywanych aktywów netto			142 031
Cena nabycia			231 775
Wartość firmy			89 744

Cena nabycia JC Auto S.A. została wyliczona jako suma iloczynu 1 875 000 akcji i ceny emisyjnej 122 zł (cena przejęcia 228 750 tys. zł.) oraz kosztów dodatkowych poniesionych w związku z połączeniem na łączną kwotę 3 mln zł.

32. Zarządzanie ryzykiem finansowym*Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Należności i pożyczki	199 060	156 870	105 648
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 516	22 879	19 068
	230 576	179 749	124 716

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta ze zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 30 czerwca 2008 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na wynik netto i kapitał własny grupy w okresie 6 miesięcznym.

	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto i kapitał własny
na dzień 30.06.2008	+ 100 / -100	(1 489) / 1 489
	+ 200 / -200	(2 978) / 2 978
na dzień 30.06.2007	+ 100 / -100	(2 165) / 2 165
	+ 200 / -200	(4 330) / 4 330

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w notach do sprawozdań finansowych.

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w USD, UAH, CZK i SKK. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników.

	wzrost/spadek kursu EUR	wpływ na wynik netto i kapitał własny
na dzień 30.06.2008	+ 5% / - 5%	(3 851) / 3 851
	+ 10% / - 10%	(7 702) / 7 702
na dzień 30.06.2007	+ 5% / - 5%	(2 926) / 2 926
	+ 10% / - 10%	(5 852) / 5 852

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 30 czerwca 2008 roku wg daty zapadalności na podstawie niezdykontowanych płatności.

	bieżące	pon 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	42 107	66 800	244 369	45 216	2 971	401 463
Obligacje	71 032	-	-	-	-	71 032
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	237 362	-	-	-	-	237 362
	350 501	66 800	244 369	45 216	2 971	709 857

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji. W prezentowanym okresie nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym zakresie.

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	30.06.2008	30.06.2007
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	517 446	255 485
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	237 362	136 458
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>(31 516)</u>	<u>(19 068)</u>
Zadłużenie netto	723 292	372 875
Kapitał własny	419 883	141 571
Kapitał i zadłużenie netto	<u>1 143 175</u>	<u>514 446</u>
<i>wskaźnik dźwigni finansowej</i>	63%	72%

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	30.06.2008		30.06.2007	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	199 060	199 060	105 648	105 648
Środki pieniężne i ekwiwalenty	31 516	31 516	19 068	19 068
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych	401 463	401 463	206 375	206 375
Zobowiązania z tytułu obligacji o zmiennej stopie	71 032	71 032	43 139	43 139
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	44 951	44 951	5 971	5 971
Ekspozycja netto	<u>(286 827)</u>	<u>(286 827)</u>	<u>(130 726)</u>	<u>(130 726)</u>

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

33. Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 31 lipca 2008 roku Pan Tomasz Zadroga Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy zrezygnował z pełnienia funkcji Członka Zarządu w spółce Inter Cars S.A. Z dniem 31 lipca 2008 roku obowiązki Dyrektora Finansowego przejął Piotr Kraska - Członek Zarządu Inter Cars S.A., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 104/2008.

34. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Spółki użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane w wyniku okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 4 Nieruchomości inwestycyjne,
- Nota 8 Odpisy aktualizujące zapasy,
- Nota 9 Odpisy aktualizujące należności,
- Nota 15 Klasyfikacja umów leasingu finansowego,
- Nota 16 Rezerwy na zobowiązania,
- Nota 19 Płatności w formie akcji własnych,
- Nota 31 Połączenie jednostek gospodarczych.

35. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100)%,
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.)

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

CZĘŚĆ III	63
1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars.....	64
1.1 Podsumowanie	64
1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars.....	65
1.3 Inter Cars – podmiot dominujący	65
1.4 Inter Cars Ukraina	71
1.5. Inter Cars Ceska Republika	72
1.6 Lauber	73
1.7 Feber	75
1.8 Q-Service.....	76
1.9 Inter Cars Slovenska Republika	77
1.10 Inter Cars Lietuva	78
1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.	79
1.12 Inter Cars Hungaria kft	79
1.13 Inter Cars d o.o.....	80
1.14 JC Auto srl.....	81
1.15 JC Auto S.A.	81
1.16 Armatus Sp. z o.o.	82
1.17 JC Auto sro.....	82
2. Umowy znaczące i istotne dla działalności.....	82
3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	85
4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi	85
5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki	85
6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje	86
7. Emisja papierów wartościowych	86
8. Sezonowość lub cykliczność działalności.....	86
9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	86
10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	89
11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	89
12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy	89
13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta.	90
14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.....	90
15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji	90
16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi.....	91
17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku	91
18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych.....	91
19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	91
20. System kontrolny programów pracowniczych	92
21. Polityka ochrony środowiska	93
22. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2008 rok	93
23. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony ..	94
24. Wskazanie średnich kursów wymiany walut.....	98

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars

1.1 Podsumowanie

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, w Chorwacji, w Belgii, na Węgrzech i we Włoszech.

W dniu 29 lutego 2008 roku nastąpiło połączenie spółek Inter Cars S.A. i JC Auto S.A.. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych.

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2008 roku były o **39% wyższe** niż w analogicznym okresie 2007 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 78% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 60% wyższe w 2008 roku w porównaniu do 2007 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Feber, Inter Cars Ukraina, Inter Cars Slovakia oraz Inter Cars Ceska Republika.

W pierwszym półroczu 2008 roku Spółka otworzyła 8 nowych filii, co oznacza, iż na dzień 30 czerwca 2008 roku sieć sprzedaży liczyła łącznie 160 filii, na co składa się 116 filii polskich i 44 filie zagraniczne.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 51% w 1 półroczu 2008 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 28% w 2007 roku do 30,5% w 2008 roku.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	1 półrocze		
	2008	2007	2008
('000)	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	847 198	608 989	243 616
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	258 142	170 781	74 230
Koszty programu opcji menedżerskich	(448)	(1 665)	(129)
Przychody/koszty finansowe, netto	(12 276)	(4 597)	(3 530)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	49 173	42 749	14 140
Zysk (strata) netto	29 287	30 347	8 422
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 516	19 068	9 396
Suma bilansowa	1 212 312	553 298	361 431
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy, obligacje	517 446	255 485	154 268
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	425 259	141 571	126 784
Kapitał mniejszości	1 421	1 666	424
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	23 005	(31 140)	6 615
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(20 942)	(9 711)	(6 022)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	3 844	45 474	1 105
Podstawowy zysk na 1 akcję	2,22	2,58	0,66
Marża na sprzedaży (1)	30,5%	28%	
Marża EBITDA (2)	7,3%	8,1%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Inter Cars przeprowadził **emisję obligacji krótkoterminowych**, z których przychody służyły spłacie zobowiązań w stosunku do dostawców na warunkach pozwalających na uzyskanie dodatkowych przychodów. Termin wykupu obligacji skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva, Inter Cars d.o.o, Inter Cars Hungaria Kft, JC Auto S.A, JC Auto s.r.l) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z .o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z .o.o., IC Develoment & Finance Sp. z .o.o., Armatus Sp. z o.o.).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji w Polsce* oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	1 połowa 2008		2007		1 połowa 2007	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	811 588	95,80%	1 265 973	95,41%	591 573	97,14%
do samochodów osobowych	610 267	72,03%	854 544	64,40%	421 036	69,14%
do samochodów ciężarowych	169 093	19,96%	294 712	22,21%	139 174	22,85%
pozostałe	32 228	3,81%	116 717	8,80%	31 363	5,15%
Pozostałe przychody	35 610	4,20%	60 921	4,59%	17 416	2,86%
Przychody netto ze sprzedaży	847 198	100,00%	1 326 894	100,00%	608 989	100,00%

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

1.3 Inter Cars – podmiot dominujący

Informacje o podstawowej działalności

Inter Cars jest importerem i dystrybutorom części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach

wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”) jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości (oryginalne w opakowaniach wytwórców) pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2012 – 2014 roku.

Łącznie dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 116 własnych filii w Polsce oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, Litwie, Węgrzech, w Czechach, Belgii, Chorwacji, Włoszech i Słowacji. W magazynie centralnym oraz w magazynach regionalnych znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

Podstawowe towary

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	1 połowa 2008		2007		1 połowa 2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	573 644	79%	905 344	79%	408 674	77%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	150 405	21%	245 530	21%	119 790	23%
<i>Inter Cars Ukraina</i>	7 787	1%	11 189	1%	5 500	1%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	10 621	1%	18 345	2%	8 126	2%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	12 768	2%	17 467	2%	6 603	1%
<i>Inter Cars Lietuva</i>	3 912	1%	5 274	0%	2 347	0%
<i>Inter Cars kft.</i>	2 008	0%	-	-	-	-
<i>Inter Cars doo</i>	3 501	0%	-	-	-	-
<i>JC Auto srl</i>	884	0%	-	-	-	-
<i>JC Auto S.A.</i>	394	0%	-	-	-	-
Razem	724 049	100%	1 150 874	100%	528 464	100%

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	1 połowa 2008		2007		1 połowa 2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	677 959	94%	1 092 229	95%	510 257	97%
<i>krajowa</i>	530 237	73%	840 174	73%	390 801	74%
<i>eksport</i>	147 722	20%	252 055	22%	119 456	23%
Pozostałe	46 090	6%	58 645	5%	18 207	3%
<i>krajowa</i>	43 407	6%	54 028	5%	17 873	3%
<i>eksport</i>	2 683	0%	4 617	0%	334	0%
Przychody netto	724 049	100%	1 150 874	100,00%	528 464	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2008		2007		1 połowa 2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	546 079	81%	797 209	73%	394 088	77%
części do samochodów użytkowych i autobusów	90 488	13%	180 767	17%	84 848	17%
części do motocykli	11 070	2%	13 887	1%	9 123	2%
pozostałe	30 322	4%	100 366	9%	22 198	4%
Razem	677 959	100%	1 092 229	100%	510 257	100%

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła o 7% w porównaniu do pierwszego półrocza 2007 roku i stanowiła około 13% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę. Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o 39%.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2008		2007		1 połowa 2007	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	530 237	78%	840 175	77%	390 801	77%
części do samochodów osobowych	423 907	63%	600 502	55%	299 415	59%
części do samochodów użytkowych i autobusów	67 799	10%	129 546	12%	61 613	12%
pozostałe, części do motocykli	38 531	6%	110 127	10%	29 773	6%
Sprzedaż eksportowa	147 722	22%	252 054	23%	119 456	23%
części do samochodów osobowych	122 172	18%	196 707	18%	94 673	19%
części do samochodów użytkowych i autobusów	22 689	3%	51 221	5%	23 235	5%
pozostałe, części do motocykli	2 861	0%	4 126	0%	1 548	0%
Razem	677 959	100%	1 092 229	100%	510 257	100%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku)
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

- coraz większa dbałość kierowców o stan techniczny samochodu skutkująca **wzrostem liczby odwiedzin kierowców w warsztatach** w celu wymiany części samochodowych lub też profilaktycznych wizyt oraz wzrostem wydatków na części zamienne.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2008 są następujące:

- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania niezbędnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2004 roku o 59 mln sztuk, tj. o około 38%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,7 mln sztuk, tj. o około 128%.

Dane na temat liczby pojazdów oraz podstawowych parametrów charakteryzujących rynek samochodowy w Polsce przedstawia poniższa tabela.

	(000)	1990	2000	2005	2006	2007
pojazdy zarejestrowane		7 755	12 755	16 818	18 035	19 472
osobowe		5 261	9 991	12 339	13 384	14 589
samochody na 1000 ludności		168	309	441	472	510
osobowe na 1000 ludności		138	259	323	350	383

źródło: szacunki własne na podstawie GUS

Liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce wzrosła w 2007 roku o 8% w porównaniu do 2006 roku osiągając średnią 510 samochodów na 1000 ludności.

Zgodnie z danymi zaprezentowanymi w opracowaniu GUS „Transport – Wyniki działalności w 2007 roku” **liczba samochodów osobowych zarejestrowanych** w Polsce na koniec 2007 roku osiągnęła poziom 14.589 tys. sztuk, co daje około 9-procentowy wzrost w stosunku do poprzedniego roku. W 2007 roku w Polsce na jeden samochód osobowy przypadało średnio 2,6 osób. Dla porównania w Niemczech – 1,8 osób, Hiszpanii – 2,1, Francji – 2, Grecji – 2,5. Oznacza to, że należy się spodziewać dalszego wzrostu parku samochodowego w Polsce.

Sprzedaż samochodów w Polsce

W 2007 roku bardzo dynamicznie rozwijała się sprzedaż samochodów zarówno nowych jak i używanych. Łącznie **sprzedaż nowych samochodów** osobowych i ciężarowych w Polsce w 2007 roku była o około 22,6% wyższa niż w 2006 roku. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
osobowe	327	308	354	318	236	239	293
w tym, produkcji krajowej	43%	25%	15%	15%	13%	9%	6%
ciężarowe	35	32	39	49	47	56	79

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Wzrostowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyło jednocześnie zwiększenie importu samochodów używanych. W 2007 roku sprowadzono do Polski o 22% więcej samochodów osobowych niż w 2006 roku. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
sprzedaż samochodów nowych	327	308	354	318	236	239	293
import samochodów używanych	217	179	33	828	871	817	995
Razem	544	487	387	1 146	1 107	1 056	1 288
import używanych/sprzedaż nowych	0,66	0,58	0,09	2,60	3,7	3,4	3,4

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2007 roku była o około 22% wyższa niż w 2006 roku. Jednocześnie jednak blisko 77% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2007 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Ford, Renault i Audi.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura sprzedaży samochodów osobowych

W sprzedaży nowych samochodów osobowych w Polsce dominują samochody produkowane poza granicami kraju, głównie w Europie Zachodniej. Strukturę sprzedaży w podziale na poszczególne koncerny samochodowe prezentuje poniższa tabela.

	2004	2005	2006	2007
Zachodnie	77%	72%	72%	72%
Japońskie i Koreańskie	21%	24%	25%	27%
Pozostałe	2%	4%	3%	1%

zachodnie: Skoda, Volkswagen, Seat, Audi, Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Peugeot, Citroen, Renault, Dacia, Opel, Saab, Ford, Volvo, Land Rover, Jaguar, Mercedes, BMW, Porsche, Mini, Smart;

japońskie i koreańskie: Toyota, Nissan, Honda, Suzuki, Mitsubishi, Mazda, Daewoo, Hyundai, Kia, Subaru, Ssangyong, Lexus.

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

(b) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

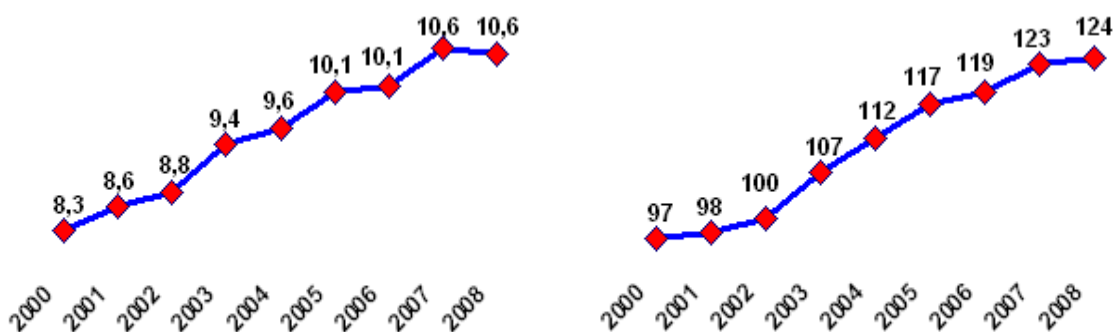
Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki	
	2006	2007
(a) Zachodnioeuropejskie	76%	75%
(b) Wschodnioeuropejskie	4%	5%
(c) Japońskie i Koreańskie	4%	2%
(d) Pozostałe	16%	18%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

(c) podstawowe cechy parku samochodów osobowych

Jak wynika z danych GIPA obecnie średnio samochód osobowy w Polsce liczy sobie przeszło 10 lat. Średni stan licznika samochodu osobowego w Polsce to obecnie przeszło 124 tys. km. Szczegóły prezentują poniższe wykresy (GIPA).



Średni wiek samochodów osobowych w Polsce (w latach)

Średni przebieg samochodów osobowych w Polsce (w tys. km)

Technologie produkcji samochodów

Niezwykle istotny dla dalszego rozwoju rynku jest systematyczny wzrost udziału elektroniki w kosztach produkcji i napraw samochodów. W 2002 roku udział elektroniki w tym rynku szacowany był na 25%, a prognozy przewidują zwiększenie do 35% w 2010 roku. Innowacje techniczne coraz szybciej znajdują powszechne zastosowanie w produkcji masowej. Według danych GIPA około 31% samochodów osobowych zarejestrowanych w Polsce wyposażonych jest w ABS. W 2002 roku udział ten kształtował się na poziomie 16%. Zauważalna jest również tendencja do montowania dużej liczby urządzeń sterujących pracą poszczególnych podzespołów, które zarządzane są sieciowo. Konsekwencją tych zmian jest odchodzenie od diagnostyki poszczególnych urządzeń na rzecz diagnostyki systemowej całego pojazdu (zintegrowanych systemów). Zakres napraw w przyszłości będzie całkowicie odmienny od obecnych – rynek przechodzi systematycznie z „pracy z częściami” do „pracy z systemami”. Jednocześnie również zwiększa się różnorodność części. Rozwój technologiczny dokonuje się przede wszystkim w ramach następujących systemów: alternatywne napędy, systemy bezpieczeństwa, systemy nawigacji, systemy aktywnego sterowania zawieszeniem, systemy sterowania w nocy, radary odstępu, automatyczne skrzynie biegów, multimedia, systemy bezpośredniego wtrysku paliwa, systemy zmiennego sterowania zaworami, systemy hamowania i kierowania oparte o układy elektryczne.

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE. Dominującą kategorią dostawców towarów są

międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców.

1.4 Inter Cars Ukraina

www.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczanym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień bilansowy Inter Cars Ukraina posiadała szesnaście filii, tj. o dwie filie więcej niż na dzień 30 czerwca 2007 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	32 884	22 670
Zysk na działalności operacyjnej	860	525
Zysk netto	900	(430)

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2008		2007	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	42 818	60%	23 704	60%
części do samochodów użytkowych i autobusów	28 405	40%	15 803	40%
Razem	71 223	100%	39 507	100%

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W pierwszej połowie 2008 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki. Warunki sprzedaży są ustalane indywidualnie z każdym klientem w zależności od jego potencjału. Stosowane odroczenie terminu płatności dla warsztatów - od 7 do 14 dni, dla sklepów i pozostałych klientów - od 7 do 21 dni.

W pierwszej połowie 2008 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Siergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Dyrektora Generalnego.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w pierwszej połowie 2008 roku.

W pierwszej połowie 2008 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale. Relatywnie wyższą sprzedaż spółka notuje w okresach: marzec – maj oraz październik – listopad.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 214 osób. Na dzień 30 czerwca 2007 roku – 170 osób.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w pierwszej połowie 2007 roku.

Nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej.

W skład zarządu wchodzi:

Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny

W skład komisji rewizyjnej wchodzi:

Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej

Krzysztof Oleksowicz - Członek Komisji Rewizyjnej

Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej

1.5. Inter Cars Ceska Republika

www.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych.

W pierwszym półroczu 2008 Spółka zrealizowała obrót i osiągnęła marże wyższe od budżetowanych.

Na koniec pierwszego półrocza spółka posiadała dziesięć filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udanym był projekt sprzedaży naczep Feber i wdrożenia systemu serwisowego AutoCrew. Obydwa działają w Republice Czeskiej i na Słowacji. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	36 503	27 774
Zysk na działalności operacyjnej	2 467	1 721
Zysk netto	768	497

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2008		2007	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	216 230	82%	170 360	83%
części do samochodów użytkowych i autobusów	29 124	11%	30 920	15%
Pozostałe	18 392	7%	2 993	1%
Razem	263 746	100%	204 273	100%

Największym dostawcą spółki w pierwszym półroczu 2008 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 90% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części,

głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Towary będące w dyspozycji spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi (76.000 tys. CZK). Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2008 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp.

Inter Cars Ceska Republika jest obecnie trzecim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku czeskim.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 72 osoby. Na dzień 30 czerwca 2007 roku – 41 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w okresie.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W prezentowanym okresie nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu spółki wchodzi:
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

W okresie nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.6 Lauber

www.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2007 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były przekładnie kierownicze wspomagane i manualne oraz pompy wspomagania. Czwartą, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były rozruszniki. W 2008 roku największą sprzedaż zrealizowano na przekładniach wspomaganych, zaciskach hamulcowych oraz rozrusznikach.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwu letnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	5 608	2 805
Zysk na działalności operacyjnej	678	222
Zysk netto	575	70

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami. Podstawowym dostawcą Spółki jest Inter Cars. Jego udział w zakupach materiałów przekracza 25%.

Sprzedaż spółki dokonywana jest zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. Rynek krajowy ma podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się tylko przez sieć Inter Cars. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem przekracza 90% sprzedaży.

W pierwszej połowie 2008 roku udział eksportu/ wewnątrzspółnotowych dostaw towarów w sprzedaży kształtował się na poziomie około 2,2%. Sprzedaż wewnątrzspółnotowych dostaw towarów prowadzona jest głównie do Francji.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku Spółka posiadała podpisaną umowę kredytu obrotowego z dnia 24 grudnia 2007 roku z ABN AMRO Bank (Polska) na kwotę 4.000 tys. zł. Terminem spłaty kredytu jest 30 grudnia 2008 roku.

W okresie nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2008 roku.

Do dnia bilansowego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku. Relatywnie największą sprzedaż odnotowuje się w okresie od listopada do marca. Odchylenie wolumenu sprzedaży na poszczególne miesiące w pierwszym kwartale 2008 roku nie przekroczyło 10%. Drugi kwartał 2008 przyniósł Spółce 82% wzrost sprzedaży w porównaniu do pierwszego kwartału 2008 roku.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

Na rynku krajowym funkcjonuje wiele przedsiębiorstw zajmujących się regeneracją lub naprawami części samochodowych. Stanowią one bezpośrednią konkurencję dla Lauber. Równocześnie rozpoczyna się ekspansja dużych firm zachodnioeuropejskich oferujących produkty regenerowane – rozszerzających swoje strefy wpływów, jak również dodatkowo przenoszących swoją działalność do Europy Wschodniej.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 68 osób. Na dzień 30 czerwca 2008 roku – 58 osób.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w okresie.

W pierwszym półroczu 2008 nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 30 czerwca 2008 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2008.

W 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7 Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi)

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	65 135	44 853
Zysk na działalności operacyjnej	5 306	2 592
Zysk netto	3 119	2 353

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowładowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim i czeskim.

Głównymi składnikami wykorzystywanymi w produkowanych pojazdach są osie, aluminium, stal oraz, w przypadku naczep i zabudów samowładowczych, silowniki.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w w/w zakresie. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

Spółka posiada następujące polisy ubezpieczenia: środki obrotowe i przedmioty przyjęte od osób trzecich w celu wykonania usługi do sumy ubezpieczenia 31 298 tys. zł i OC deliktowe (z tytułu prowadzonej działalności gospodarczej) z włączeniem OC za szkody wyrządzone przez pojazdy nie podlegające obowiązkowemu ubezpieczeniu OC do sumy ubezpieczenia 8.000 tys. zł.

26 marca 2008 roku została zawarta umowa pożyczki w wysokości 6.000 tys. zł., następnie dnia 9 czerwca 2008 roku został podpisany aneks nr 1 do w/w umowy zwiększający pożyczkę o 8.000 tys. zł.

W 2008 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia bilansowego roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Przychody ze sprzedaży Feber wzrosły o ponad 45% w stosunku do porównywalnego okresu poprzedniego roku do poziomu 65 mln złotych. Zdaniem Zarządu Feber, bieżące wyniki lokują Febera na drugiej pozycji w kraju w klasyfikacji największych producentów naczip i zabudów.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 277 osób. Na dzień 30 czerwca 2007 roku – 180 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 30 czerwca 2008 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2007.

W roku 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.8 Q-Service

Główną działalnością Spółki w 2008 roku było, doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych. Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	16 588	12 069
Zysk na działalności operacyjnej	1 946	1 573
Zysk netto	1 696	1 316

Spółka jest stroną umowy pożyczki do Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

W bieżącym półroczu nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w pierwszej połowie 2008 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka zatrudnia od 1 lutego 2007 roku jednego pracownika

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

Zarząd

W skład zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 7 lipca 2008 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2007.

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.9 Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień bilansowy spółka posiadała siedem filii (w tym jedna, która powstała w bieżącym roku), przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. W pierwszym półroczu 2008 otwarto pięć pierwszych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”. Po uruchomieniu trzech kolejnych w drugiej połowie roku sieć pokryje całe terytorium Słowacji.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	23 615	14 208
Zysk na działalności operacyjnej	1 753	1 056
Zysk netto	1 863	907

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2008		2007	
	(tys. SKK)	(%)	(tys. SKK)	(%)
części do samochodów osobowych	191 549	88%	108 992	82%
części do samochodów użytkowych i autobusów	13 414	7%	13 665	13%
Pozostałe	11 890	5%	3 170	5%
Razem	216 853	100%	125 827	100%

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowią około 80% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi do kwoty 60.000 tys. SKK. Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w bieżącym roku.

Wpływu sezonowości na wartość sprzedaży jest niewielki. Obserwuje się, że towary sezonowe, stanowią zaledwie 5% obrotu spółki.

Według szacunków zarządu Inter Cars Slovenska Republika jest drugim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na rodzimym rynku.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany. Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 17 osób. Na dzień 30 czerwca 2007 roku – 3 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika

W dniu 25 czerwca 2008 roku było odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2007 rok i podział wyniku, który w całości został przeniesiony na niepodzielony wynik z lat ubiegłych.

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.10 Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje trzema filiami, zlokalizowanymi w Wilnie i Kłaipedzie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa	
	2008	2007
(tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży	6 098	2 296
Zysk na działalności operacyjnej	(170)	(217)
Zysk netto	(168)	(219)

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w pierwszej połowie 2008 roku.

W pierwszej połowie 2008 roku dokonano opłacenia podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 493,5 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 9 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Arturas Vasevicius – Dyrektor Zarządzający

W okresie od nabycia udziałów przez Inter Cars nie było zwoływane Walne Zgromadzenie spółki.

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z .o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości. W pierwszym półroczu 2008 roku Spółka dokonała zakupu nieruchomości zlokalizowanej w Rzeszowie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2008	2007
Przychody ze sprzedaży	135	22
Zysk na działalności operacyjnej	(35)	(79)
Zysk netto	(64)	(109)

Jeden z obiektów w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka posiadała pożyczki udzielone przez podmiot dominujący o łącznej wartości 30.629 tys. zł. z przeznaczeniem na dalszy rozwój działalności.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 2 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Pan Piotr Kraska pełni funkcję Dyrektora Finansowego, Członka Zarządu Inter Cars.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 7 lipca 2008 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2007.

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.12 Inter Cars Hungaria kft

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku. Spółka posiada dwie filie i planuje otworzenie pięciu nowych filii do końca roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1.03.2008-
	30.06.2008
Przychody ze sprzedaży	3 280
Zysk na działalności operacyjnej	152
Zysk netto	545

Głównym dostawcą Inter Cars Hungaria kft. jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 85% łącznych dostaw.

Spółka jest liderem na rynku węgierskim w sprzedaży części do samochodów japońskich.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejściem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 47 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Zsolt Bereczki – Dyrektor Zarządzający

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.13 Inter Cars d o.o.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka posiadała cztery filie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>1.03.2008-</u> <u>30.06.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	6 365
Zysk na działalności operacyjnej	8
Zysk netto	<u>88</u>

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka nie udzielała żadnych poręczeń ani gwarancji.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejściem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

W pierwszym półroczu 2008 roku spółka rozpoczęła eksport na tereny byłej Jugosławii. Zarząd szacuje, że udział sprzedaży Spółki na rynku chorwackim wynosi 2%.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 56 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Robert Antoncic – Dyrektor Zarządzający

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.14 JC Auto srl

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>1.03.2008-</u> <u>30.06.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	2 077
Zysk na działalności operacyjnej	(70)
Zysk netto	<u>(75)</u>

2 czerwca 2008 roku spółka spłaciła kredyt zaciągnięty w JC Auto S.A.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

20 marca 2008 roku dokonano konwersji należności Inter Cars S. A. na kapitał rezerwowy JC Auto srl. w wysokości 1.414,8 tys. zł.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 5 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.15 JC Auto S.A. (Belgia)

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	<u>1.03.2008-</u> <u>30.06.2008</u>
Przychody ze sprzedaży	2 951
Zysk na działalności operacyjnej	379
Zysk netto	<u>370</u>

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 6 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Karim Cheriha – Dyrektor Zarządzający

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.16 Armatus Sp. z o.o.

Jest to spółka, która została przejęta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1.03.2008- 30.06.2008
Przychody ze sprzedaży	-
Zysk na działalności operacyjnej	(1)
Zysk netto	19

Spółka jest stroną umowy pożyczki do Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2008 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Piotr Kraska - Prezes

W pierwszej połowie 2008 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.17 JC Auto sro.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w 2003 roku. W wyniku połączenia grup kapitałowych Inter Cars i JC Auto podjęto decyzję o zawieszeniu działalności spółki i przeniesieniu sieci sprzedaży, majątku trwałego i obrotowego oraz pracowników do Inter Cars Ceska Republika.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1.03.2008- 1.06.2008
Przychody ze sprzedaży	118
Zysk na działalności operacyjnej	(413)
Zysk netto	(415)

2. Umowy znaczące i istotne dla działalności

Umowy znaczące

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku.

W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	12-01-2008	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	31-01-2008	Delphi Poland S.A.
3	12-02-2008	Egon von Ruville
4	02-06-2008	Federal Mogul
6	23-01-2008	Robert Bosch
7	01-03-2008	SKF
8	27-02-2008	Valeo
9	02-01-2008	Wix-Filtron
10	01-01-2008	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2008	COMPENSA TU S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	08-08-2009	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 623.274 tys. zł
2	09-08-2008	COMPENSA TU S.A.	Ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej	Ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej z tytułu posiadania mienia oraz prowadzenia działalności	08-08-2009	5.000 tys. zł.

Umowy pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
1999/20036 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	30-09-1999	31-12-2008	27 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 27 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; łącznie cztery weksle in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego; oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy
kredyt obrotowy nr 2008/1019601583 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	27-07-2006	31-12-2008	25 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 25 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego

kredyt obrotowy nr 2006/1008742132 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul. Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	27-07-2006	31-12-2008	74 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 74,5 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
02/379/07/Z/OB Bre Bank S.A. O/Warszawa, ul. Królewska 14; 00-950 Warszawa	25-09-2007	30-09-2008	66 800 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 66,8 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco
60/2007 ABN AMRO Bank (Polska) S.A. ul. 1-go Sierpnia 8A; 02-134 Warszawa	20-12-2007	30-12-2008	50 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 50 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji
WAR/3012/05/88/CB Fortis Bank Polska S.A. ul. Postępu 15; 02-676 Warszawa	18-08-2005	05-09-2010	11 000 000,00	Przewłaszczenie wyposażenia zakupionego z kredytu (wyposażenie do biur oraz magazynu w Kajetanach) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji
WAR/3012/4/433/CB Fortis Bank Polska S.A. ul. Postępu 15; 02-676 Warszawa	22-12-2004	11-08-2008	42 500 000,00	Przewłaszczenie zapasów magazynowych w wys. 34 mln PLN wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej; przelew wierzytelności z tytułu wszystkich istniejących i przyszłych należności handlowych od wskazanych w umowie dłużników; oświadczenie o poddaniu się egzekucji
721380004076 Kredyt Bank S.A. ul. Kasprzaka 2/8; 01-211 Warszawa	06-04-2006	05-04-2009	55 000 000,00	Przewłaszczenie zapasów w wys. 55 mln PLN wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej; cesja należności Kredytobiorcy od wybranych kontrahentów na minimalną kwotę 8 mln PLN miesięcznie
ING Bank Śląski ul. Sokolska 34, 40-086 Katowice	07-03-2007	31-01-2010	40 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 40 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji,
01E1790003 Banque PSA Finance S.A. O/Polska; Plac Bankowy 2; 00-095 Warszawa	18-08-2008	31-08-2008	83 382,03	Udział wynoszący 49/100 części we własności pojazdu wraz z przewłaszczeniem
01E1790002 Banque PSA Finance S.A. O/Polska; Plac Bankowy 2; 00-095 Warszawa	18-08-2008	31-08-2008	83 382,03	Udział wynoszący 49/100 części we własności pojazdu wraz z przewłaszczeniem

Umowy pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
29-12-2005	5 050 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
05-10-2006	500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
12-12-2006	500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
13-04-2007	600 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
21-05-2007	2 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
09-07-2007	500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	3 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i

		rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
08-01-2008	1 200 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
27-02-2008	1 200 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	14 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
04-05-2005	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto S.A. Belgia
01-08-2005	36 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto S.A. Belgia
19-10-2005	30 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto S.A. Belgia
16-12-2005	25 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto S.A. Belgia
20-02-2006	30 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto S.A. Belgia
19-04-2006	40 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej JC Auto srl.
19-10-2006	15 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Litwa

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 30 czerwca 2008 roku wynosiło 50.604.137,62 zł. Łączna wartość pożyczek udzielonych 18 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 9.274.269,91 zł.

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych w Grupie Inter Cars w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku dotyczyły:

- podwyższenie kapitału zakładowego w Inter Cars Lietuva o kwotę 494 tys. zł;
- podwyższenie kapitału rezerwowego w JC Auto srl. o kwotę 1.414 tys. zł.

4. Opis transakcji z podmiotami powiązanimi

Transakcje w ramach Grupy prezentuje Nota 9 w Informacji Dodatkowej.

5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty	kwota według umowy (limit) (w zł.)	Wykorzystanie (w zł.)	termin spłaty
Bank Pekao S.A. (Inter Cars)	126 500 000	120 575 876	31-12-2008
Bre Bank S.A. (Inters Cars)	66 800 000	66 800 000	30-09-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A. (Inter Cars)	50 000 000	49 732 912	30-12-2008
ING Bank Śląski S.A. (Inter Cars)	40 000 000	39 905 298	31-01-2010
Fortis Bank Polska S.A. (Inter Cars)	11 000 000	5 120 690	05-09-2010
Fortis Bank Polska S.A. (Inter Cars)	42 500 000	42 095 988	19-09-2008
Kredyt Bank S.A.	55 000 000	54 605 019	05-04-2009
Banque PSA Finance S.A. (Inter Cars)	83 382	5 279	31-08-2008
Banque PSA Finance S.A. (Inter Cars)	83 382	5 279	31-08-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A (Feber)	16 000 000	15 468 404	30-12-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A (Lauber)	4 000 000	3 986 672	30-12-2008
Budapest Autófinanszírozási Rt.(Inter Cars Hungaria)	374 000	190 000	30-07-2010
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	3 790 000	2 971 598	20-01-2016
	416 130 764	401 463 015	

6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

Umowy pożyczek

Podmioty powiązane

Informacje na temat umów pożyczek dla pomiotów powiązanych przedstawiono w punkcie 2 Sprawozdania z działalności.

Poręczenia i gwarancje

Na dzień 30 czerwca 2008 roku łączna wartość zobowiązań warunkowych osiągnęła wartość 12.105 tys. zł

na rzecz	okres obowiązania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Ceska Republika	31.12.2008	3 354
Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika	31.12.2008	2 683
Feber Sp. z o.o.	30.12.2008	2 013
INTER CARS Hungária Kft	20.01.2016	3 790
Inter Cars d.o.o.	01.09.2008	60
Inter Cars d.o.o.	01.12.2008	33
Inter Cars d.o.o.	02.02.2009	66
Inter Cars d.o.o.	12.07.2009	39
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	67
		12 105

7. Emisja papierów wartościowych

Szczegółowe informacje zostały ujęte w Nocie 15 Informacji dodatkowej do Półrocznego sprawozdania finansowego.

8. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w pierwszym kwartale roku.

9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Podstawowe dane finansowe **Inter Cars S.A.** w 1 półroczu 2008 roku prezentuje poniższa tabela (dwa kwartały narastająco):

('000)	1 półrocze		
	2008	2007	2008
	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	724 049	528 464	208 204
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	210 125	145 056	60 423
Koszty programu opcji menedżerskich	(449)	(1 665)	(129)
Przychody/koszty finansowe, netto	(11 510)	(4 242)	(3 310)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	39 030	34 390	11 223
Zysk (strata) netto	17 959	24 284	5 164
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 271	12 983	4 851
Suma bilansowa	1 141 523	518 069	340 326

Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	424 690	248 313	127 125
Kapitał własny	409 665	142 373	122 135
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	29 180	(38 461)	29 292
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(26 188)	(4 053)	(8 006)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(395)	44 236	(20 539)
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,31	2,05	0,38
Marża na sprzedaży (1)	29%	27,4%	
Marża EBITDA (2)	6,9%	7,6%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2008 roku były o **37% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2007 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów kształtował się na poziomie około 20%.

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 44% w porównaniu do 1 półrocza 2007 roku. **Marża na sprzedaży** w 2008 roku wzrosła z 27,5% w 2007 roku do 29%. Łącznie na koszt własny sprzedaży towarów w 2008 roku odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 2.854 tys. zł.

('000)	1 półrocze	
	2008	2007
amortyzacja	10 761	5 862
zużycie materiałów i energii	4 843	2 495
usługi obce	118 044	78 027
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	80 179	60 056
podatki i opłaty	970	359
wynagrodzenia	30 819	17 094
<i>w tym: koszty opcji menedżerskich</i>	449	1 665
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	6 854	3 394
pozostałe koszty rodzajowe	5 178	4 219
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	177 469	111 450

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 1 półroczu 2008 roku wzrosły o 59% w porównaniu do 1 półrocza 2007 roku. Wzrost kosztów wynikał z połączenia z JC Auto S.A. oraz wzrostu wynagrodzeń. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w 2008 roku były wyższe o 61% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 1 półroczu 2008 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 11.821 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 30 czerwca 2008 roku osiągnęły łączną wartość 424.690 tys. zł. Na dzień 30 czerwca 2008 saldo z tytułu wyemitowanych papierów dłużnych wynosiło 71.400 tys. zł. Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie w pierwszym półroczu 2008 roku odniesiono na wynik 2.836 tys. zł z tytułu ujemnych różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 5.846 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 2.002 tys. zł. Wzrost zobowiązań z

tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego. Podatek naliczony w pierwszym półroczu jest w istotnym stopniu pochodną kasowego rozliczenia rabatów.

Podstawowe dane finansowe **Grupy Inter Cars S.A.** w pierwszym półroczu 2008 roku prezentuje poniższa tabela:

('000)	1 półrocze		
	2008	2007	2008
	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	847 198	608 989	243 616
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	258 142	170 781	74 230
Koszty programu opcji menedżerskich			
.....	(449)	(1 665)	(129)
Przychody/koszty finansowe, netto	(12 276)	(4 597)	(3 530)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	49 173	42 749	14 140
Zysk (strata) netto	29 287	30 347	8 422
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 516	19 068	9 396
Suma bilansowa	1 212 312	553 298	361 431
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	517 446	255 485	154 268
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego ...	425 259	141 571	126 784
Kapitał mniejszości	1 421	1 666	424
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	23 005	(31 140)	6 615
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(20 942)	(9 711)	(6 022)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	3 844	45 474	1 105
Podstawowy zysk na 1 akcję	2,22	2,58	0,66
Marża na sprzedaży (1)	30,5%	28%	
Marża EBITDA (2)	7,2%	8,1%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2008 roku były o 39% wyższe niż w analogicznym okresie 2007 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 78% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych za pierwsze półrocze 2008 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Dane spółek przejętych po połączeniu z JC Auto S.A. podane są za okres od 1 marca 2008.

1 półrocze ('000)	2008	2007
Lauber	5 109	2 486
Q-Service	16 566	12 069
Inter Cars Ukraina	32 884	22 670
Inter Cars Ceska Republika	36 503	27 774
Feber	65 135	44 853
IC Litwa	5 903	2 296
IC D&F	142	22
Inter Cars Slovenska Republika	23 593	14 208
JC Auto s.r.l.	2 077	-
Inter Cars d.o.o.	6 365	-
Inter Cars Hungária Kft.	3 267	-
JC Auto S.A.	2 951	-
Armatus sp. z o.o.	-	-
JC Auto s.r.o.	118	-
Razem	200 613	126 378

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 60% wyższe w 2008 roku w porównaniu do 2007 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotowały Feber i Inter Cars Ukraina.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 51% w 1 półroczu 2008 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 28,1% w 2007 roku do 30,4% w 2008 roku. Łącznie w 1 półroczu 2008 roku odniesiono na wynik 3.839 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za dwa kwartały):

('000)	1 półrocze	
	2008	2007
amortyzacja	12 001	6 694
zużycie materiałów i energii	9 072	4 730
usługi obce	132 826	87 735
w tym: usługa dystrybucji	89 758	60 056
podatki i opłaty	1 300	480
wynagrodzenia	37 649	20 173
w tym: koszty opcji menedżerskich	449	1 665
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	8 974	4 193
pozostałe koszty rodzajowe	6 889	5 523
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	208 711	129 528

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2008 roku wzrosły o 61,4% w porównaniu do 2007 roku. Wzrost kosztów wynikał z połączenia z JC Auto S.A. oraz wzrostu wynagrodzeń. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskiej koszty rodzajowe w 2008 roku były wyższe o około 75% w porównaniu do 2007 roku.

Koszty odsetek z tytułu kredytów bankowych, pożyczek oraz leasingu finansowego osiągnęły łączną wartość 12.403 tys. zł w 1 półroczu 2008 roku. W 2008 roku wynik został pomniejszony o 1.857 tys. zł. z tytułu ujemnych różnic kursowych.

10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w pierwszej połowie 2008 roku wyniosły 29.192 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym.

Plan inwestycyjny na rok 2008 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie. W planach Zarządu na 2008 rok jest również rozbudowa powierzchni biurowej w Kajetanach oraz budowa magazynu regionalnego w Lublinie. Planowany koszt tych inwestycji wynosi odpowiednio 70 mln złotych i 30 mln złotych. Łącznie nakłady inwestycyjne o charakterze odtworzeniowym w 2008 roku szacowane są na kwotę równą rocznej amortyzacji. Zostaną one pokryte ze środków własnych Spółki.

11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Zdaniem Zarządu w pierwszej połowie 2008 roku nie wystąpiły nietypowe zdarzenia o istotnym wpływie na wynik finansowy.

Inne czynniki jakie miały wpływ na wynik finansowy zostały zaprezentowane w komentarzu do wyników.

12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla działalności

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) w dniu 29 lutego 2008 roku sąd rejestrowy właściwy dla Spółki, tj. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A. z siedzibą w Warszawie wpisaną do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000185481
- (ii) Szczególne znaczenie dla dynamiki wyników sprzedaży Inter Cars realizowanej w Polsce w 1 półroczu 2008 roku miało wzmocnienie PLN względem EUR. Przy braku krajowej podaży części zamiennych wzmocnienie rodzimej waluty przekłada się na obniżki cen

w złotych. W rezultacie, przeszło 16% wzrost sprzedaży odnotowany w pierwszym półroczu przez Inter Cars S.A. liczony w wolumenie sprzedaży wyniósłby blisko 30%.

- (iii) Wzmocnienie PLN względem EUR oznacza również, iż marża brutto na sprzedaży – zarówno procentowa jak i kwotowa - realizowana przez Spółkę jest niższa niż możliwa do osiągnięcia w warunkach stabilnego kursu.
- (iv) Pozytywnym aspektem wzmacniającej się złotówki są dodatnie różnice kursowe, które powstają na skutek płatności z odroczonym terminem, oferowanym przez producentów „Premium” głównie do marek europejskich.
- (v) Istotny wpływ na wyniki Spółki w pierwszym półroczu miała ujemna dynamika sprzedaży eksportowej na Ukrainę. Dobre wyniki Inter Cars Ukraina nie były w stanie skompensować w pełni zmniejszonego obrotu realizowanego z kraju z klientami ukraińskimi.
- (vi) W pierwszym półroczu 2008 obserwujemy istotne pogorszenie koniunktury na rynku transportu i spedycji. Silna złotówka, wzrost cen paliw i presji płacowej uderzyły w firmy transportowe. W rezultacie spadła dynamika sprzedaży części do aut ciężarowych, istotnego segmentu działalności Inter Cars.
- (vii) Wysoką ponad 45% dynamiką wzrostu sprzedaży odnotował w 1 półroczu 2008 Feber w stosunku do analogicznego okresu 2007. Poprawa wyników ograniczana jest jednak przez słabszą koniunkturą na rynku przewozów związanych z branżą budowlaną, a w szczególności z infrastrukturą drogową.
- (viii) Spółka otworzyła kolejne filie – łącznie 8 w pierwszym półroczu, co oznacza iż filii na dzień 30 czerwca 2008 roku było 116. Na dzień 30 czerwca 2007 roku – 88. Grupa Kapitałowa dysponuje siecią sprzedaży liczącą łącznie 160 filii.
- (ix) Dobre wyniki Q-Service uzyskano dzięki rozwojowi działalności usługowej z zakresu szkoleń na rzecz Inter Cars i sieci dystrybucyjnej. Dodatkowo spółka realizuje projekty z zakresu rozwoju linii produktowych w obszarach niszowych dla Grupy.

13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 3 kwartale 2008 roku są następujące:

- ✓ *kształtowanie się kursów walut*, głównie EUR i USD w relacji do PLN;
- ✓ *kształtowanie się popytu zgłaszanego przez klientów eksportowych* zależnego przede wszystkim od warunków politycznych i prawnych na Ukrainie;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *planowana poprawa rotacji zapasów*, która poprzez zmniejszenie zapotrzebowania na finansowanie stanów magazynowych powinna obniżyć ponoszone koszty finansowe;
- ✓ *optymalizacja procesów logistycznych* związana z redukcjami kosztów;
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie nowych klientów* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej.

14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W 1 półroczu 2008 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.

Zmiany w strukturze Grupy, związane z jej rozszerzeniem o nowe podmioty, zostały zaprezentowane w Sprawozdaniu z działalności.

15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W dniu 31 lipca 2008 roku Pan Tomasz Zadroga Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy zrezygnował z pełnienia funkcji Członka Zarządu w spółce Inter Cars S.A. Z dniem 31 lipca 2008 roku obowiązki Dyrektora Finansowego przejął Piotr Kraska - Członek Zarządu Inter Cars S.A.

16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi

Na dzień 30 czerwca 2008 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu podmiotu dominującego przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, o czym mowa poniżej. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w punkcie 19 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wysokość wynagrodzeń członków organów zarządzających oraz nadzorujących podmioty Grupy została przedstawiona w Nocie 9 Informacji Dodatkowej do Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają, na dzień zatwierdzenia raportu, 7.129.143 akcje, co stanowi 52% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Dywidenda

W 1 półroczu 2008 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

W dniu 18 lipca 2008 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2007 rok w wysokości 9.450.309,00 zł, tj. 0,69 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 5 sierpnia 2008 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 21 sierpnia 2008 roku.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	9 944 542	36,30%	36,30%
Andrzej Oliszewski	1 500 000	3 000 000	10,95%	10,95%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1 062 770	2 125 540	7,76%	7,76%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	745 342	1 490 684	5,44%	5,44%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	5,26%	5,26%

19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 30 czerwca 2008 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2008 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 450 tys. zł.

W 2007 roku Spółka również powierzyła badanie rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego firmie KPMG Audyt Sp. z o.o.; łączne wynagrodzenie wyniosło 305 tys. zł.

20. System kontrolny programów pracowniczych

Program Motywacyjny został opisany w Informacji dodatkowej Sprawozdania finansowego.

Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 30 czerwca 2008 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Wanda Oleksowicz (do dnia 28 lutego 2008 roku)

Jerzy Grabowiecki (od dnia 29 lutego 2008 roku)

W wyniku połączenia Inter Cars z JC Auto nastąpiła zmiana w składzie Rady Nadzorczej Spółki. Zmiana związana jest z uchwałą nr 4 z dnia 14 listopada 2007 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.. W dniu 28 lutego 2008 roku rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej złożyła Pani Wanda Oleksowicz, natomiast 29 lutego 2008 roku w skład organu został powołany Pan Jerzy Grabowiecki. Ilość osób w składzie organu Spółki pozostała bez zmian.

Po dniu bilansowym, 18 lipca 2008 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odwołało Pana Jerzego Grabowieckiego ze stanowiska członka Rady Nadzorczej Spółki, a powołało nowego członka Jacka Klimczaka, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 98/2008.

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

Tomasz Zadroga, Członek Zarządu

Decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołanych zostało dwóch nowych członków: Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 24/2008 w dniu 28 lutego 2008 roku. Kadencje nowych członków Zarządu rozpoczęły się w dniu wpisania do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A. W dniu 21 kwietnia 2008 roku, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 58/2008 i nr 59/2008, Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka złożyli rezygnację z pełnienia funkcji członków Zarządu.

Pan Tomasz Zadroga złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 31 lipca 2008 roku. Z tym dniem obowiązki Dyrektora finansowego przejął Piotr Kraska – Członek Zarządu Inter Cars S.A.

Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2008 roku Inter Cars S.A. zatrudniała 1.296 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 2.061 osób.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Inter Cars S.A. zatrudniała 714 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 1.168 osób.

21. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska – decyzjami administracyjnymi – których opis zamieszczony został w tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z otworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo-gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

Podmioty zależne od Inter Cars prowadzą swoją działalność w zgodzie z wymogami dotyczącymi ochrony środowiska. Bliższe informacje na ten temat zostały zawarte w punkcie 1 Sprawozdania z działalności.

22. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2008 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2008 rok.

23. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych

z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 30 czerwca 2008 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 517.814 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Grupy.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie.

W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w

struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację i Litwę.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z dostępnych informacji niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabycia części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikującą również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejściem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejście niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, w Belgii, Włoszech, Chorwacji, na Litwie i Węgrzech. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Ryzyko związane z emigracją siły roboczej

Ułatwienia w zakresie podejmowania pracy w Unii Europejskiej przez obywateli Rzeczypospolitej Polskiej istotnie zwiększyły skalę tzw. 'emigracji zarobkowej'.

Skutkiem tego zjawiska są problemy z pozyskaniem nowych pracowników oraz utrzymania dotychczasowych bez istotnych zmian w poziomie wynagrodzenia. W związku z powyższym podmioty Grupy zmuszone mogą być do istotnego podniesienia poziomu wynagrodzeń czego bezpośrednim efektem może być zmniejszenie rentowności działalności operacyjnej. W celu przeciwdziałania negatywnym skutkom tego zjawiska Grupa podejmuje działania zmierzające do zwiększenia stopnia

wykorzystania nowoczesnych narzędzi pracy, pozwalających na automatyzację szeregu procesów i tym samym spowolnienie tempa wzrostu liczby zatrudnionych.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

24. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2008	2007
kurs na 30 czerwca.....	3,3542	3,7658
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca	3,4776	3,8486

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06.2008 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06.2008 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

.....
Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu

.....
Robert Kierzek
Wiceprezes Zarządu

.....
Wojciech Milewski
Członek Zarządu

.....
Krzysztof Soszyński
Członek Zarządu

.....
Piotr Kraska
Członek Zarządu

CZĘŚĆ IV

PÓŁROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE INTER CARS S.A. ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 roku

BILANS	100
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	101
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	102
RACHUNEK PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH	103
Zasady rachunkowości	104
Nota objaśniająca	104

Półroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars – Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)

	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	134 372	72 011	62 225
Wartości niematerialne	152 635	7 000	443
Nieruchomości inwestycyjne	2 660	11 145	-
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	33 458	30 876	15 297
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	51 959	31 192	2 668
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	-	4 381
	375 127	152 267	85 057
Aktywa obrotowe			
Zapasy	502 321	411 522	280 028
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	242 701	188 934	138 651
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-	-
Przedpłaty	2 406	1 752	1 350
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 271	13 173	12 983
	763 699	615 381	433 012
AKTYWA RAZEM	1 138 826	767 648	518 069
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	27 392	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	246 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	65 163	65 163	49 117
Pozostały kapitał rezerwy	5 640	5 192	3 527
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	65 055	47 095	44 672
	409 665	162 507	142 373
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	80 476	38 748	3 059
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 474	1 077	3 797
	88 950	39 825	6 856
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	210 242	244 039	112 814
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	414 633	304 737	245 254
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	2 992	437	1 315
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	4 069	8 727	6 202
Rezerwy	1 022	574	1 232
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7 253	6 802	2 023
	640 211	565 316	368 840
PASYWA RAZEM	1 138 826	767 648	518 069

Półroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars – Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	724 049	528 464
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(513 924)	(383 408)
Zysk brutto ze sprzedaży	210 125	145 056
Pozostałe przychody operacyjne	12 073	3 960
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(96 841)	(54 871)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(80 179)	(54 914)
Koszty programu opcji menedżerskich	(449)	(1 665)
Pozostałe koszty operacyjne	(8 581)	(3 176)
Zysk z działalności operacyjnej	36 148	34 390
Przychody finansowe	2 532	613
Różnice kursowe	(2 836)	599
Koszty finansowe	(14 040)	(4 855)
Zysk przed opodatkowaniem	21 804	30 747
Podatek dochodowy	(3 844)	(6 463)
Zysk netto	17 960	24 284
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	1,37	2,05
- rozwodniony	1,35	2,02

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2007 roku	23 642	21 415	49 117	1 862	20 388	116 424
Zysk w okresie	-	-	-	-	24 284	24 284
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	-	-	-	-
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	1 665	-	1 665
Kapitał własny na dzień 30 czerwca 2007 roku	23 642	21 415	49 117	3 527	44 672	142 373

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2007 roku	23 642	21 415	49 117	1 862	20 388	116 424
Zysk w okresie	-	-	-	-	46 773	46 773
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(4 019)	(4 019)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	16 046	-	(16 046)	-
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	3 330	-	3 330
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2007 roku	23 642	21 415	65 163	5 192	47 095	162 507
Zysk w okresie	-	-	-	-	17 960	17 960
Emisja akcji związku z połączeniem z JC Auto	3 750	225 000	-	-	-	228 750
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	448	-	448
Na 30 czerwca 2008 roku	27 392	246 415	65 163	5 640	65 055	409 665

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	21 804	30 747
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	10 761	5 862
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	45	(771)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(4 616)	(71)
Odsetki, netto	10 137	3 896
Pozostałe pozycje netto	449	1 666
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	38 580	41 329
Zmiana stanu zapasów	(88 101)	(72 170)
Zmiana stanu należności	(14 762)	(22 754)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	104 679	17 389
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(191)	(690)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	40 205	(36 896)
Podatek dochodowy zapłacony	(11 025)	(1 565)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	29 180	(38 461)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	15 955	166
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(18 728)	(4 353)
Nabycie środków pieniężnych z JC Auto pomniejszone o koszty nabycia	501	-
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	(1 908)	(3 477)
Splata pożyczek udzielonych	9 401	6 816
Pożyczki udzielone	(31 534)	(3 461)
Odsetki otrzymane	626	256
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(25 687)	(4 053)

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2008 - 30.06.2008	1.01.2007 - 30.06.2007
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	-	51 721
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(4 360)	-
Spląty kredytów i pożyczek	15 786	(3 213)
Zapłacone odsetki	(11 821)	-
Wyplacona dywidenda	-	(4 272)
Pozostałe pozycje netto	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(395)	44 236
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	3 098	1 722
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	13 173	11 261
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	16 271	12 983

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 1 informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.

Nota objaśniająca

Inter Cars w informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy zawarł, zdaniem Zarządu, wszystkie istotne informacje potrzebne dla właściwej oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz wyniku za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wobec czego jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars winno być czytane łącznie ze skonsolidowanym półrocznym sprawozdaniem finansowym Grupy.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych

(w tys. zł)

CZĘŚĆ V

RAPORT Z PRZEGLĄDU PÓŁROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa
Poland

Telephone +48 (22) 528 11 00
Fax +48 (22) 528 10 09
Email kpmg@kpmg.pl
Internet www.kpmg.pl

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO
JEDNOSTKOWEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
INTER CARS S.A.
OBEJMUJĄCEGO OKRES
OD 1 STYCZNIA 2008 ROKU DO 30 CZERWCA 2008 ROKU**

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Wprowadzenie

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64, na które składa się: skrócony jednostkowy bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2008 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 1.138.826 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca roku wykazujący zysk netto w kwocie 17.960 tys. złotych, skrócone jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 247.158 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2008 roku do 30 czerwca 2008 roku wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 3.098 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Inter Cars S.A. jest odpowiedzialny za sporządzenie i prezentację tego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było przedstawienie wniosku na temat tego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Zakres przeglądu

Przeгляд przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przeгляд śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przeгляд obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wyrazić opinii z badania o załączonym sprawozdaniu finansowym.

Wniosek

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. nie zostało sporządzone we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły rewident nr 90048/7421
Miroslaw Matusik

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 29 września 2008 roku